

REVISTA COMERCIAL

Organo de la Cámara de Comercio de Atlántida

ESTA PUBLICACION APARECERA EL QUINCE DE CADA MES Y SE
DISTRIBUYA GRATUITAMENTE

La Ceiba, Honduras, C. A., Junio de 1929.

NUESTRO PROGRAMA:

Encaminamos nuestro esfuerzo en cinco direcciones principales:

1a.—A unificar la opinión de los elementos sociales, y dar a conocer las necesidades comerciales, industriales y agrícolas de la Costa Norte de Honduras.

2a.—A plantear los problemas más urgentes y sugerir las soluciones posibles.

3a.—A trabajar con el Estado para obtener su ayuda para facilitar el resurgimiento de esta zona.

4a.—Agrupar a todas las personas que pertenecen a la agricultura, industria y comercio costeños para la defensa común de nuestros intereses y el mejoramiento de la situación económica en general; y

5a.—A defender y velar celosamente por los intereses de la Industria, Comercio y la Agricultura de Atlántida y de la Costa Norte de Honduras; representar a estos intereses ante las autoridades de la República, e impulsar, por todos los medios que estén a nuestro alcance, su desarrollo y prosperidad.

Tip. Pro - Patria

Directiva para 1929:

Presidente: Perito Mercantil	don Yanuario Landa Blanco
Vicepresidente:	don Mauricio Laffite
Secretario: Procurador Judicial	don Juan Fernández V.
Tesorero:	don Ernesto Crespo
Pro. Secretario:	don H. Y. Kawa
Vocal Primero:	don Juan F. Carías
Vocal Segundo:	don Manuel Caro
Vocal Primero Suplente:	don José Azcona
Vocal Segundo Suplente:	don Eduardo Chinchilla

Tarifa de Anuncios:

Por una página	\$ 8.00 oro.
Por media página.	\$ 4.00 oro
Por cuarta página.	\$ 2.50 oro.

Anuncie Ud. en nuestra Revista, Circula profusamente en la Costa Norte, en todo el país y en el extranjero.

COMISIONES PERMANENTES:

Comisión de Hacienda:

Pte.	D. Abraham Moisés;
Vocal 1o.	D. Félix H. Sosa;
Vocal 2o.	D. Manuel Caro;

Comisión de Fomento:

Pte.	D. F. Morales Albo;
Vocal 1o.	D. Enrique C. Laffite;
Vocal 2o.	D. Juan Chambasis;

Comisión de Legislación:

Pte.	D. Ismael Velásquez;
------	----------------------

vocal 1o.	D. Salvador Lejarza;
vocal 2o. Proc.	D. Juan Fernández V.;

Comisión de Agricultura:

Pte.	D. Trinidad Funes;
Vocal 1o.	D. Nicolás Kokinos;
Vocal 2o.	D. Juan F. Carías.

Comisión de Propaganda:

Pte.	D. Y. Landa Blanco;
Vocal	D. F. Morales Albo.

REVISTA COMERCIAL

ORGANO DE LA CAMARA DE COMERCIO DE ATLANTIDA

La Junta Directiva de la Cámara asume la Dirección General de esta Revista.

Director: Y. LANDA BLANCO
Redactor: F. MORALES ALBO
Tesorero: ERNESTO CRESPO

Uno para todos.
Todos para uno.

Oficina: Cámara de Comercio: Tel 86-

2a. Epoca

La Ceiba, Honduras. Junio de 1929

Núm. 23

LOS ATAQUES CONTRA LAS EMPRESAS BANANERAS

PARECE que algunos escritores capitalinos creen hacer un bien al país atacando los beneficios concedidos legalmente a las compañías bananeras, o negando los que, en medio de todo, procuran a la nación. Léase bien que decimos nación, no estado o gobierno.

Aplicando el sentido común a esta original manera de reconsiderar las concesiones, no encontramos motivo para atacar a dichas empresas mientras laboren de acuerdo con sus concesiones y las leyes del país de las cuales no se les dispensó la obediencia previamente. Las concesiones fueron obtenidas de las autoridades de la república por las vías legales y no debe culpárseles si obtuvieron demasiadas ventajas, como no debe culparse a un comprador si en una tienda le ofrecen y compra un artículo demasiado barato. El culpable está dentro de la tienda. Esto lo indica el sentido común.

Muchas otras ventajas de que las empresas disfrutan, como su relativa extraterritorialidad, el respeto que imponen a sus propiedades y personal en los momentos en que las tur-

bas son conducidas entre ruinas con fines políticos, y los comisariatos, se han discutido tanto y, especialmente en la costa, se habló tan claro, que más vale no insistir.

Las compañías bananeras producen beneficios indudables; si son menores de los que se esperaban, culpa es de los que en representación de Honduras firmaron esos contratos. Por ejemplo, con los comisariatos, Honduras va encaminándose a tener en plazo no muy largo un único propietario importante, propietario de poder muy superior al estado hondureño. Seguramente los comisariatos en su época inicial fueron necesarios a las explotaciones y a los obreros; hoy no lo son si se toma en cuenta que, saneada ya una parte de la costa, abundante esta en población y comunicaciones relativamente, la multiplicación de los proveedores sería más favorable al consumidor que la actual limitación.

Para llegar a este fin, en beneficio del comercio y en el del consumidor, es más conveniente entenderse que combatirse. Ya en una ocasión se estuvo a punto de llegar a un con-

TROPICAL Radio Telegraph Company

Oficina Central: Tegucigalpa.

---VECINOS A LA OTRA PUERTA---

¿Saben Uds. que la TROPICAL RADIO TELEGRAPH COMPANY está equipada para dar un servicio radio-telegráfico extra-rápido, competente y sumamente económico, haciendo de sus correspondientes en Centro América y el mundo entero, VECINOS A LA OTRA PUERTA?

¡NO ESCRIBAN, RADIOGRAFIEN!



Servicio Urgente

Servicio Ordinario

Servicio Diferido

Cartas Telegráficas

Cartas fin de Semana

Radiogramas a Vapores

Servicio directo de sus manos a las del
Destinatario

Para más detalles dirigirse a nuestra oficina de Tegucigalpa, o las telegráficas del Gobierno y la Contaduría del Radio

DOS CENTROS COMERCIALES SIN TELEGRAFO

Las poblaciones de Savá y Tocoa, centros agrícolas y comerciales de cierta importancia, carecen de comunicación telegráfica. Si consideramos que el servicio postal está tan lamentablemente atendido que es casi nulo, los servicios públicos del estado parecen atravesarse en el camino del progreso para impedir el desarrollo de las regiones donde más se trabaja.

Una vez más recordamos al señor Ministro de Fomento la necesidad de que ambos servicios sean puestos lo más pronto posible en consonancia con la vida moderna.

El dinero que cae en la gaveta del comerciante no es para él, es para el productor de artículos de consumo. Un error vulgar muy común hace y cree lo contrario.

venio, y fué una falsa maniobra lo que impidió ese saludable entendimiento.

Si reconociendo los errores cometidos, los Poderes Públicos procuraran estos acuerdos y enviaran delegados a las reuniones que se verificaran, ayudarían cumplidamente a solucionar problemas creados por las circunstancias y el tiempo.

Los reproches extemporáneos no son para tomarse en cuenta. Claro está que cuanto más tiempo se tarde será difícil conciliar intereses, no sólo por haber aumentado los intereses creados de que nos hablara el gran dramaturgo castellano; sino tam-

LOS BANCOS Y LA AGRICULTURA

Los agricultores de los EE. UU. deben a los bancos doce mil millones de dólares garantizados con sus tierras. Esta elevada cifra demuestra que los bancos, en lugar de ayudar a la agricultura, la han explotado. La consecuencia es una baja de la producción, y el abandono del trabajo del campo.

A causa de los malos negocios las tierras no tienen compradores fácilmente, y los bancos quiebran.

Mientras se parta de la creencia de que el agricultor ha de pagar las malas cosechas o las pérdidas a causa de fuerza mayor, el negocio del campo sería malo y los bancos agrícolas fracasarán. El jornal seguro de la industria le quita brazos y cabezas a las ganancias inseguras de la agricultura.

Anuncie Ud. en esta Revista.

bién por haberse condensado pasiones que podrían oscurecer la situación más aún.

Esta Cámara, siempre despierta para defender los intereses que se le han confiado, ayudaría gustosamente a buscar soluciones apetecibles para realizar la armonía entre los intereses que momentáneamente aparecen en conflicto en esta costa. Pero dudamos que en las esferas oficiales muestren atención a este asunto en la proporción debida, y creemos que esa tempestad de pasiones que ahora estalló en Tegucigalpa va a ser simplemente el hervor de la espuma de cerveza.

¡Ojalá nos equivoquemos!

Fábrica "LEMPIRA"

PARA TODO USO
Compañía Lempira

"Lempira"
EL MEJOR JABON

El mejor jabón que se fabrica en el país
por ESTAS razones:

Resulta más económico. Limpia rápidamente cualquier suciedad. No mancha ni destiñe la ropa. Tan barato como ningún otro jabón extranjero.

Prefiera Ud. el "Jabón Lempira" en sus usos domésticos.

Lecturas para Agricultores

La producción del huevo y manera de aumentarla

Las gallinas tienen una vida media de nueve años. Durante este tiempo pone unos 600 huevos, así repartidos:

Primer año	15.20
Segundo año	100.120
Tercer año	120.135
Cuarto año	100.55
Quinto año	60.86
Sexto año	50.00
Séptimo año	35.50
Octavo año	15.50
Noveno año	1.10

Se puede aumentar la producción de huevos en las gallinas suministrándoles una pasta de salvado, grano y harinas de bellotas a partes iguales, con semilla de lino tostado en el horno, reducida a polvo, macerada con agua hirviendo y dejada con el líquido ya frío hasta el día siguiente. Para favorecer la producción, es indispensable variar en lo posible los alimentos.

Se administran cada día cinco granos de cebada, que se habrán tenido tres horas en maceración con agua salada. Se obtiene un resultado análogo mezclando algunas semillas de cáñamo con alimentos.

Se aconseja también que se administren ortigas frescas o secas, preferentemente con sus semillas, ricas en materia nitrogenada.

Anualmente, todas las gallinas que hayan alcanzado los cuatro años de edad deberán ser eliminadas de los gallineros, punto esencial para obtener la producción en condiciones económicas, puesto que la máxima fecundidad corresponde al

tercer año; durante el cuarto la producción es menor en número, pero los huevos son, en cambio, de mayor tamaño. La gallina de cinco años gasta tanto como la de tres y produce muchísimo menos. Además, las gallinas jóvenes dan huevos al principio y fin de estación, cosa que no hacen ya las de alguna edad; valiendo los huevos en tales épocas dos o tres veces más que de ordinario, resulta fuera de duda la conveniencia de tener gallinas jóvenes. Las gallinas, consideradas como animales de carne, son excelentes a los cuatro años.

Polvos para facilitar la postura de huevos

Oxido de zinc, 50 gms.; carbonato de cal, 50 gms.; raíz de jengibre, 100 gms.; fosfato de cal crudo, 800 gms. Se mezcla en pequeñas cantidades con el alimento.

OTRO:

Pimiento de Cayena, 4 grs.
Lentejas, 22 grs.
Salvado, 60 grs.
Harina de Avena, 120 grs.

OTRO:

Pimienta de Cayena, 4 grs.
Genciana, 4 grs.
Fenogreco, 60 grs.
Raíz de regaliz, 250 grs.

Es eficazísimo dar a las gallinas la comida de la tarde compuesta de maíz y aveza.

La comida matutina se compondrá de sustancias animales y vegetales.

SALVADOR J. PANAYOTTI

Comerciante Importador, La Ceiba Honduras

Artículos para caballeros, señoras y niños.
Renovación constante de mercaderías. Pre-
cios: al alcance de todos. Frente al Merca-
do Municipal.

Juan N. Kawas & Co.

Establecimiento al por Mayor y Menor.

Renovación constante de mercaderías
americanas y europeas.

PRECIOS BAJOS

Avenida San Isidro, La Ceiba, Honduras, C. A.

JUAN R. LOPEZ COMERCIAL S. A.

Casa Principal: San Pedro Sula.

IMPORTADORES y EXPORTADORES

Mercaderías en General.

Sucursales:

Puerto Cortés,
Tela,
Trujillo

Sucursales:

Siguatepeque,
Naranjito,
Sta. Rosa de Copán

Compran productos del país: café, maíz, frijoles, manteca,
cueros y pieles, zarzaparrilla, etc.

Precios: los más equitativos.

PROBLEMAS AGRICOLAS

EL CULTIVO DEL TABAGO

(Tomado del "Boletín de la Secretaría de Fomento, Obras Públicas, Agricultura y Trabajo.")

Semilleros

Háganse en invierno al aire libre y sobre la superficie natural del suelo. Prepárense arriates de un metro de ancho por tres de largo, separados entre sí por callecitas de 60 cms. Este arriate debe estar mullido, abonado, con desagües y bajo techo para cubrirlos contra los fuertes vientos, lluvias, sol, etc. Tomándose en cuenta que su semilla es muy pequeña, se aconseja entonces mezclarla con arena fina, cenizas de madera o cal apagada, porque de lo contrario se usaría mucha cantidad, calculándose que tres gramos son suficientes por metro cuadrado. Es conveniente antes de regar la semilla, seleccionarla, para lo cual se colecta de las plantas que presenten mejor estado de vigor y hojas más grandes. La semilla viene en cápsulas, las que se secan al sol, después se rompen con las manos. Una vez limpias éstas, se guardan en lugares frescos dentro de botellas herméticamente cerradas. Esparcidas las semillas sobre el cantero se procede a cubririrlas con una capa de tierra negra y a la vez mezcladas con estiércoles descompuestos. Continúense regando éstas diariamente hasta que aparecen las plantitas, las que se reconocen por la tendencia que tienen sus hojas de extenderse sobre el suelo y por su color verde claro. A medida que la planta va desarrollándose, los riegos deben irse dis-

minuyendo y por último se regarán cuando se note demasiada sequedad en el suelo, tratando de hacer esto por la mañana temprano o después de la puesta del sol. Los cuidados durante su permanencia en el almá-cigo deben ser continuos, tratando siempre de eliminar las malas hierbas, destruir los insectos y arrancar las plantitas que demuestren ser débiles, dejando sólo aquellas que demuestren más vigor. El trasplante se verifica cuando hayan perdido su transparencia primitiva, consistencia y flexibilidad, lo que ocurre al cabo de 30 días más o menos.

Trasplante y cuidados

Esto debe hacerse en días frescos o nublados, y en último caso, en las primeras horas de la mañana o de la tarde para evitar los fuertes soles que marchitarían las plantas, debe hacerse en la época de lluvias, o si se presentaren sequías continuas, entonces debe procederse al riego diario, ya en la forma explicada. Las plantas se sacan del almá-cigo con cucharas de jardinería, tratando de no lastimar las raíces. Los hoyos en donde se va a hacer su trasplante deben estar preparados de antemano, de modo que al sacarlas del almá-cigo vayan directamente al lugar definitivo, tratando de no enterrarlas mucho, pues si sus hojas quedaran ocultas se morirían; la distancia que debe

★

S. SIKAFFY
Exportador e Importador
— AVENIDA SAN ISIDRO —

Mercaderías en general. Generos de Fantasía, magníficas telas, calzado para caballeros, señoras, niños y señoritas; y un variado surtido de artículos de buena clase, a precios sin competencia. Se atiende al cliente con prontitud y esmero.

JORGE JOSE

Gran almacén de toda clase de mercaderías al por mayor y menor y quien expende artículos de primera calidad a muy bajos precios

Sus mercaderías están exhibidas en diferentes departamentos. Tenemos un surtido completo de géneros de fantasía, ropa hecha para caballeros, los perfumes más exquisitos, calzado de toda clase etc, Departamento al por mayor de toda clase de mercaderías. Cuando Ud. quiera lo mejor, tenga presente de comprar donde
JORGE JOSE en La Ceiba, La Manica y Esparta.

JORGE JOSE,

Vendemos confites de Bando Candy Co.

BRAGMAN BLUFF LUMBER Co.

Puerto Cabezas, Nicaragua, C. A.

GRAN MOLINO DE MADERA DE PINO

CALIDAD INSUPERABLE A PRECIOS BAJOS,
FUERA DE COMPETENCIA.

Tiene grandes existencias para atender toda orden o pedido para Honduras. Se ofrece atención y embarque inmediatamente. Para precios y demás condiciones, dirigirse al Almacén de Materiales de

JUAN F. CARIAS.

mediar es de un metro a todo viento. Posiblemente al cabo de una semana más o menos se notarán las faltas en la plantación, recomendándose se sustituyan éstas por nuevas plantas. Cuando las plantas han adquirido algún desarrollo (15 a 20 cms. más o menos) entonces se procede al aporco con azadas, esto es, arrimarle tierra al pie de ellas, luego se repite la operación en sentido opuesto; esto es, cuando se hubiese hecho con arado estas operaciones, deben ser seguidas de frecuentes escardas con el objeto de eliminar las plantas extrañas, consiguiéndose con esto también el mantener la tierra suelta al rededor del tallo, como asimismo la frescura de ésta. Estos cuidados deben continuarse hasta que las plantas han adquirido 60 cms., más o menos, cuidando siempre de no lastimarias. En esta época empiezan a aparecer las larvas de mariposas nocturnas que perjudican grandemente este cultivo, por lo cual deben destruirse. Cuando aparezcan las letas florales, se procede al desbotonamiento o lo que realmente llamaríamos podas, lo que consiste en eliminar los órganos florales. Ejecútese esta operación cuando en el cogollo de las plantas aparezcan dos hojitas alternas y puntiagudas que tienden a cruzarse. Luego se ejecuta el deshoje que consiste en quitarle a la planta 2 o 3 hojitas de la parte superior de éstas, como también aquellas de la parte interior que toquen el suelo, de tal modo que quede el tallo en la parte inferior descubierto unos 15 cms. (Estas hojas separadas se conservan para betún, cuando se acostumbra apreciar esto.) Después de estas operaciones se desarrollan las yemas latentes de las axilas de las hojas, cuyos pimpollos se presentan en número de tres; éstos

deben suprimirse tan pronto como aparecen, observando el pie de las plantas con el objeto de ver si han aparecido vástagos llamados mamones, los que también deben destruirse, escogiendo las horas más calientes para esta operación. Queda entendido que las plantas destinadas para producir semilla, deben excluirse eligiendo las de más vigor, teniendo en cuenta que 25 plantas producen dos libras de semilla por lo menos.

Cosecha y secaderos

Tres meses más o menos después del trasplante se procede a su cosecha, conociendo esta oportunidad por el cambio de las hojas, las que se vuelven amarillentas, viscosas, produciendo un sudor particular de olor característico, fuerte y penetrante, se vuelven quebradizas y al comprimirlas entre los dedos producen un ruido especial. Para asegurarse si el momento de cosecha ha llegado, se cortan algunos tallos y si en la superficie de la parte cortada aparecen anillos rojizos, podemos entonces estar seguros que su hora ha llegado.

Conocemos dos métodos de cosecha

El primero se lleva a cabo en Cuba y en lugares de tabaco afamado, lo que consiste en separar las hojas de las matas por pares, separando las mejores de las inferiores, luego se cuelgan en varas y se llevan al secadero. Anteriormente y cuando la cosecha se ha hecho por pares, entonces se hacen especies de guirnaldas atravesando el nervio medio de la hoja por una aguja enhebrada con hilo grueso o bien atándola por su peciolo. Antes de llevarlas al se-

Dr. V. A. PARHAM

TRUJILLO

Representante exclusivo de los famosos Remedios del Dr. W. A. Chase Medicine Co., Limited.—Canadá

Bien conocido en varios países del mundo, con direcciones en Inglés, pero ahora hay en Español solamente. Va a distribuir muestras y libretas en toda la Costa, muy pronto.

Banco Atlántida

LA CEIBA, HONDURAS

Sucursales

Tegucigalpa,
San Pedro Sula,
Puerto Cortés,
Tela.

Claves Usadas:

Lieber's y A. B. C. 5th. Ed.

Capital Pagado:

\$ 500.000.00

Presidente: C. D'Antoni

Gerente: J. F. Scharbounet.

Horas de oficina: de 8 a 11½ a. m.

y de 1½ p. m. a 4 p. m.

Compra y vende Cheques, Libranzas, Letras de Cambio y Monedas Extranjeras. Emite Cartas de Crédito. Recibe depósitos. Hace préstamos y descuentos con satisfactoria garantía personal o hipotecaria; en general: toda clase de operaciones bancarias. Tipo actual del descuento 10% anual. Corresponsales: New Orleans, New York, San Francisco, Londres, París, Italia, España, Belice, Guatemala, Costa Rica, Nicaragua, El Salvador, Tegucigalpa, San Pedro Sula, Puerto Cortés, Trujillo, Tela y cabeceras departamentales del país.

"LA CASA BLANCA"

De H. Y. Kawas. Avenida San Isidro

Grandes novedades de toda clase de mercaderías. Casimires ingleses, variado surtido de calzado de diferentes marcas, dril de lino es. pañol legítimo, ropa hecha, sombreros finos, marcas Burtay y Chelson, géneros de fantasía, sombreros para señoras y niños; y un surtido en general de toda clase de mercaderías, a precios sin competencia. Cognac Barbareco, puro jugo de uva procedente de Grecia. Venga Ud. a la Casa Blanca y no se arrepentirá.

cadero es necesario dejarlas expuestas al sol, lo que les dará suavidad, flexibilidad e impedirán que se rompan en las operaciones subsiguientes. Este procedimiento es lento, se presenta la ventaja de que se pueden cosechar solamente aquellas hojas que estén bien maduras, dejando las demás para su momento oportuno, dado que no todas se madurarán al mismo tiempo.

El segundo procedimiento

Consiste en el corte de la planta totalmente por su base con cuchillos bien afilados, atándose luego por su base a una vara llamada cuje, de tres metros de longitud, de donde son llevadas al galpón; comunmente llamadas casas de curación o casas de tabaco; estas casas deben ser bien aeradas con ventanas y pisos impermeables, procurando que todas sus aberturas puedan cerrarse en un momento dado, cuando el tiempo así lo exija. Es preferible que este edificio esté orientado de Norte a Sur. Los cujes o varas ya colocados en el secadero en posición horizontal, deben mantenerse a una distancia de un metro para que la parte inferior del tabaco colgado en la primera vara no toque la parte superior de las subsiguientes:

Preparación de la hoja

Si las hojas del tabaco se secan simplemente al aire libre sin someterlas a ciertas reacciones químicas, entonces ésta no sería sino una hierba seca como cualquiera otra, por lo tanto hay que proceder a la preparación de su hoja. Si hemos adoptado el primer método, entonces deben colocarse los cujes juntos o mejor dicho apretándose unos a otros de

modo que por este íntimo contacto se produzca una fermentación o sea hacer sudar el tabaco, con lo cual pierde parte de su vegetación, lo que dura de tres a cuatro días, volviéndose sus hojas de un color amarillo pálido y muy flexibles. Procedase entonces a la separación de los cujes y las hojas en ellos, poco a poco para que se sequen gradualmente, pues si se secan rápidamente la hoja se volvería frágil, quebradiza y sin la elasticidad necesaria. Las hojas una vez esparcidas se les cuidará para que no sufran una nueva fermentación, y si esto se notara es menester entonces arear lo suficiente el secadero, lo que se conseguirá en días secos abriendo las puertas y ventanas de la casa de curación; por el contrario, en días nublados y lluviosos, se tratará de mantener este galpón completamente cerrado, pues esto nos llevaría a obtener un producto de calidad inferior.

La seca de las hojas ocurre 30 días más o menos después de la cosecha, procediéndose entonces a hacer pilones cuya oportunidad se conoce cuando han adquirido un color amarillento homogéneo. Para el apilamiento debe elegirse un día húmedo con lo cual las hojas ofrecerán la elasticidad y suavidad necesarias. Para el apilamiento, se prepara de antemano una plataforma de tablas sobre las cuales se va colocando el tabaco en forma de círculo, con un metro más o menos de diámetro, cuidando de que las extremidades converjan hacia el centro; de este modo se van colocando capas unas encima de otras hasta alcanzar un metro de altura; se cubre la pila con hojas de plátano o estera y sobre ellas, tablas sobre las que colocaremos pesos de cualquier índole, tra-

Tenga su ropa Lavada Sanitariamente

ENVIELA A LA

Lavandería Ceibeña

La Ceiba, Honduras

El camión pasará a recoger la ropa sucia
el Lunes por la mañana y será entregada
el miércoles por la tarde

El miércoles por la tarde recogerá ropa
sucia y será entregada limpia el
Sábado de cada semana

Teléfono número 66

La Gerencia.

tando que éste llegue a 600 libras, más o menos. El segundo día se deshacen los pilones, colocándolos ahora de nuevo de tal modo que las hojas que estaban en el centro pasen al exterior; esto se repite varias veces para precaverse contra un exceso de fermentación.

Es de suma importancia vigilar la temperatura de los pilones tratando siempre que ésta medie entre los 30 y 50 grados, lo que posiblemente no sucederá por el proceso ya antes adoptado, es decir, el de deshacer los pilones a diario. Esta vigilancia queda únicamente para los países en los cuales acostumbran a no hacer más que una vez los pilones, en los cuales puede ocurrir suba la temperatura a los 6 o 7 días, en cuyo caso deshacen los pilones para acerrarlos, de tal modo que vuelvan a la temperatura normal. Al cabo de dos semanas queda listo el tabaco para su clasificación, la que consiste en separarlo en grupos, de acuerdo a la clase o condiciones de enfiar. Procédase a deshacer los montones en días húmedos y fórmense manojos de 25 a 40 hojas, atando estos manojos con las mismas hojas dañadas, quedando listos para rociarlos con el betún. (Este se prepara con las hojas superiores e inferiores eliminadas al principio de su cultivo, en la proporción de tres partes de hojas por una de agua, haciendo hervir todo el contenido en un recipiente por espacio de diez horas más o menos, empleándose luego éste al estar frío.)

También se prepara éste en frío, pero su operación es más dilatada, más o menos una semana, todo lo cual consiste en dejar los tallos y las hojas en agua hasta que se pudran. Para el embetunamiento se colocan

capas de tabaco sobre la misma plataforma que sirvió para apilonamiento y a medida que se van colocando se les va rociando con el preparado, cubriéndose todo con las igualmente rociadas y se abriga con mantas por espacio de un día, todo lo cual dará al tabaco combustibilidad, flexibilidad, etc. De esta manera queda el tabaco listo para ser exportado en bultos, cajas o barriles.

NUEVOS SISTEMAS PARA irrigar la tierra sedienta

Nuestros pequeños agricultores pueden adoptarlos con gran facilidad

SON POCO COSTOSOS

En Italia están dando resultados que los técnicos califican de magníficos

El Cónsul de México en Milán ha enviado un interesante informe a la Secretaría de Industria, Comercio y Trabajo, en el cual se refiere a la forma para resolver el problema de la irrigación en México, respecto a nuestros agricultores de pocos recursos.

Dice nuestro Cónsul que en Italia están siendo usados actualmente pequeños aparatos portátiles cuyo sostenimiento es baratísimo, mediante cuyo uso es posible obtener de pozos artesianos el rendimiento indispensable de agua para regar grandes extensiones de terreno, sin contar con costosas instalaciones, como las aho-

**HONDURAS SUGAR AND
DISTILLING COMPANY**

La Ceiba, Honduras, C. A.

Propietarios del Gran Ingenio Montecristo

Montado a la moderna, con maquinarias in-
mejorables para la elaboración de
azúcar marca



y los exquisitos licores: Anís del Mico,
Whiskey Virginia, Ron del Moreno, Ron
Palmira, Cofiacs Ginebra, Cremas,

Elaboramos también variedad de perfumes
q' han merecido gran aceptación en el público



Agencia de transportes a cargo de don F. Ernesto Castillo

INTERESANTE CIRCULAR

Tegucigalpa, 25 de enero de 1929. *tería, se abrirá en esta capital la*

Señor:

Tenemos el gusto de participar a Ud. que el 2 de febrero próximo, bajo la dirección y colaboración de prestigiados técnicos y peritos en la ma-

ra empleadas en tales trabajos.

Los aparatos a que se refiere, son sencillísimos, de poco peso y de un valor pequeño. El de un medio caballo de fuerza, consume en cada hora seiscientos setenta y cinco centímetros cúbicos de petróleo y diez granos de aceite lubricante, o lo que es lo mismo, tiene un gasto por hora de cerca de quince centavos, y puede extraer como promedio, unos sesenta metros cúbicos de agua, que son suficientes para regar ocho hectáreas de tierra.

Además de este modelo de bomba motor, que es más pequeño, hay otros dos, uno de tres y medio caballos y el otro de ocho, que respectivamente, pueden extraer por hora el agua suficiente para irrigar catorce y treinta hectáreas de tierra, con un gasto en proporción con el que hace el más pequeño.

Pero la ventaja mayor de estos aparatos, es que pueden ser transportados sin dificultad de ninguna especie, ya sea a brazo, colocados sobre pequeñas parihuelas o en carretas y utilizarse en cuantos pozos sea necesario, con lo que se evita la instalación de grandes máquinas o de pequeñas bombas en cada pozo de los que pretende utilizarse en regar una finca.

Oficina General de Representaciones

cuyas operaciones públicas para el servicio de aquellos que lo soliciten serán las siguientes:

Representaciones administrativas:

Acceptamos toda representación para contratos oficiales y concesiones.

Cobranzas públicas contra el Estado.

Conversión de documentos de la Deuda Pública a Billetes Aduaneros o a Bonos.

Gestiones para obtención de subvenciones escolares.

Gestiones para obtención de pensiones de montepíos e inválidos.

Registro de Patentes de Marca de Fábrica.

Rendición de Cuentas ante el Tribunal respectivo.

Registro de Paquetes Postales.

Revisión de operaciones Fiscales.

Representaciones Comerciales:

Acceptamos representaciones de fábricas y casas extranjeras para ofrecer y vender sus productos en plazas comerciales de Honduras.

Colocamos dinero a interés, procurando la mejor garantía para nuestros mandantes.

Compra y venta de bienes raíces.

Compra y venta de Bonos y Billetes Aduaneros de la Deuda Interna-
Departamentó de cobranzas.

LEA USTED

La Cámara de Comercio de Atlántida

Organizada para trabajar por el mantenimiento y desarrollo del *Comercio, la Industria, la Agricultura y Finanzas Regionales*, ruega al público en general se sirva enviar a su Directiva cualquier iniciativa tendiente al mejoramiento de estos ramos.

La iniciativa particular y aislada, y aún los reclamos constantes de la prensa, son frecuentemente desatendidos por los Gobiernos; pero las iniciativas que apoyan las Cámaras de Comercio se convierten en peticiones y proyectos que no pueden ser rechazados por los Gobiernos y Congresos sin un estudio previo.

SEÑOR COMERCIANTE

No debe quedar Ud. sin ser socio de esta Cámara. Las ventajas que Ud. obtendrá son similares a las de los Sindicatos bien organizados.

La Cámara le proporcionará una tarjeta de identificación, la que es de grande utilidad para cuando Ud. tenga que viajar, pues ella le asegura las recomendaciones de otras Cámaras para todo negocio.

Podrá hacer cualquier consulta a los miembros de la Directiva sobre procedimientos mercantiles y casos de contabilidad.—Puede solicitar la ayuda de la Cámara ante las autoridades locales y Supremas para la solución de las dificultades o peligros que pudieran amenazar su negocio.

Las dificultades que pudieran surgir entre Ud. y otro comerciante, la Cámara le ayudará a resolverlas amigablemente sin necesidad de que Ud. tenga que ocurrir a los Tribunales.—El hecho de ser miembro de una Cámara le dá mayor respetabilidad a todo comerciante en sus relaciones de crédito en el extranjero.

Para el ingreso a esta Cámara sólo tendrá que firmar una solicitud, pagar \$ 5.00 oro como cuota de ingreso y 1.50 cada mes.

Servicio de auditoría.
Toda clase de informaciones.

Servicio de Rendición de Cuentas:

Procuraremos para nuestros clientes obtener la documentación que compruebe toda operación extraordinaria, a fin de presentar las cuentas ante el Tribunal, lista para una glosa sin reparo. Toda la documentación y copia de operaciones debe sernos enviada directamente para someterle a nuestro análisis y examen previo, y acompañada de la comprobación respectiva.

En toda gestión de servicio administrativo, necesitamos poder amplio expedido ante Notario, o carta poder autenticada ante Notario o por el Juez de Paz del lugar, donde no haya aquel funcionario.

En caso de contratos o concesiones necesitamos poder especial y pliego de instrucciones reservadas.

Nuestra técnica de más de veinte años de experiencia en estos servicios, nos ponen en condiciones de ga-

rantizar a Ud. el mejor éxito en las comisiones con que tengan a bien honrarnos. Nuestro tiempo será dedicado exclusivamente a nuestros comitentes.

Nuestra oficina será la única en el país que posee la mas completa compilación de leyes de procedimientos fiscales y administrativos, hasta el año de mil novecientos veintiocho; por lo que estaremos en condiciones muy ventajosas para un servicio rápido y afirmado en procedimientos legales.

Estamos en conexión con buenos Abogados de esta capital.

Tenemos conexiones en las principales plazas de la República.

Al ofrecerle nuestros servicios que esperamos merecerán su aprovechamiento, quedamos en espera de sus gratas órdenes, muy atentos servidores.

Em. España Valladares.:

Armando Flores Fiallos.:

La Guerra al Guineo

Leemos en los canjes que el Parlamento Canadiense, siguiendo la corriente actual de protección al producto nativo, ha decretado un impuesto de dos chelines sobre cada racimo de fruta que no proceda de dominios británicos. Este impuesto tiende a favorecer la importación de fruta jamaicana y de los demás países del imperio en zonas tropicales, con perjuicio de la centroamericana. Ojalá los gobiernos ayudaran a las compañías a negociar tratados comerciales para evitar la suspensión o disminu-

Estación en Vally

Una de las necesidades más sentidas por el comercio y los particulares es la de la estación del F. C. de la Standard en Vally para recibo y despacho de carga y pasajeros. Actualmente la carga que por cualquier motivo no tiene interesado que la reciba, se vuelve a La Ceiba y los pasajeros no lo pasan mejor.

ción de ese importante ramo de la agricultura hondureña.

TELA RAILROAD COMPANY

Oficina principal: Tela, Honduras, C. A.

Agentes de las líneas de vapores de la Gran Flota Blanca [The Great White Fleet] de la United Fruit Company, y de la línea de vapores de «Elders & Fyff's Limited», para Inglaterra y el continente europeo.



Servicio de trenes entre Tela y Progreso, hasta Finca 12, vía Melcher y Guaymas, y entre Tela y Jilamo. Los trenes hacen conexión en Melcher con los botes que llevan y traen los pasajeros y carga a Campana, estación del Ferrocarril Nacional, y en Jilamo con los trenes de la Standard Fruit and Steamship Co., de y para La Ceiba.

LA DEMOCRATIZACION DEL CAPITAL

EN LOS EE. UU. se va generalizando la venta de acciones a plazos a los empleados y obreros de las empresas, aunque la importancia de las compras de éstos no tenga talvez mucha parte en los cálculos de los capitalistas.

Empresas tan poderosas como la Standard Oil Co., de Nueva Jersey, han emitido acciones a un valor nominal de 25 dólares, descontables en partidas de los sueldos y jornales.

Se dice que la estabilidad del personal aumenta al interesarlo en el negocio a que dedican sus actividades, y que aumenta también la atención que ponen en sus labores.

Por otra parte, los adversarios del sistema declaran que las acciones puestas a la venta en estas condiciones no gozan de los mismos dividendos ni de los votos que las preferentes.

Hay en esto, si es así, un irreflexivo temor a que los accionistas obreros y empleados dediquen su influencia a mejorar las condiciones del trabajo con perjuicio de la buena marcha del negocio. Y decimos irreflexivo por no decir insensato.

Los votos están en proporción de las acciones. Si éstas están en su mayoría en manos de los capitalistas, los intereses de estos [dividendos] tendrán la preferencia; pero si la mayoría se haya en manos de obreros y empleados, serán los intereses de éstos (salarios y descanso) los preferidos. Y si esa política de mostrarse ser perjudicial a los capitalistas, estos venderían a los obreros, y si estos no quisieran comprar las acciones, la baja de estas les in-

dicarían la necesidad de cambiar de normas directivas o perder su dinero.

Esto, como todo, requiere la educación económica de las clases proletarias, la misma educación que requiere en su forma política la democracia. Mientras no se eduquen las masas económicamente, les pasará lo que les pasa en la política, esto es, que tienen que ser dirigidas por gentes más o menos bien intencionadas y más o menos entendidas.

A la larga la adquisición de acciones en grande escala por los empleados y obreros, obligaría a los capitalistas a secundar los deseos de estos y tomar parte más activa en la administración o talleres de la empresa, de donde no saldrían más que buenos resultados, ya que la persistencia de una clase rentista, parásita del esfuerzo ajeno por la propiedad de capitalistas generalmente heredados, es uno de los mayores impedimentos para una armonía bien entendida entre el capital y el trabajo.

ESCUELA COMERCIAL NOCTURNA

Para que los dependientes del comercio y de la industria puedan adquirir los conocimientos que les faltan y que son necesarios para progresar, convendría una escuela nocturna de comercio en conexión con el Colegio de Segunda Enseñanza de este puerto.

Si el comercio es libre, todos los comerciantes deben operar bajo idénticas leyes. Cualquier ventaja a favor de uno o unos es una desventaja para los demás, y destruye la libertad.

La Industrial Ceibeña

HIELO - CERVEZA - FRESCOS

Todo higiénicamente preparado por
expertos en sus ramos

Cuando Ud. quiera tomar un buen vaso
de Cerveza, pida

Salva=Vida

La Compañía Industrial Ceibeña

Nuestros productos han sido premiados en
varias Exposiciones con Medalla de Oro y
Menciones Honoríficas,



Pruebe Ud. cerveza SALVA - VIDA y que-
dará convencido de que esta cerveza es tan
buena como la mejor que viene del extranjero

La Ceiba, Honduras, C. A.

LOS PRECIOS FIJOS

Una de las normas de conducta más elogiadas del comercio moderno es la de los precios fijos.

El comerciante moderno y culto sabe que los precios fijos le ahorran tiempo y dinero. Donde hay mucho que regatear, hay mucho que desperdiciar. En la lucha que se establece entre comprador y vendedor hasta llegar a un acuerdo, se pierde un tiempo necesario para otras diligencias. En lugar de que el comerciante, dependiente o patrón, dedique un cuarto de hora a regatear el precio de un par de medias, puede vender otros artículos que le dejen mayor utilidad que los centavos peleados. Es más serio y digno tener un precio solamente. El cliente se acerca, y si los precios están a la vista, escogió lo que lo conviene y pide directamente el objeto escogido, aceptando de antemano el precio marcado.

El público puede ayudar al establecimiento de los precios fijos, prefiriendo los establecimientos en que esta práctica está establecida, y renunciando al regateo en ellos, en la inteligencia de que la suma fijada por cada artículo es la que cubre el valor original de este, los gastos de transporte y la ganancia del almacén o tienda, ganancia que está destinada a cubrir los gastos del personal y local, y resevar alguna suma para imprevistos y deterioros, extensión del surtido o mejoramiento de los precios de compra.

En realidad es el público el que modela el comercio con su preferencia, y eso deben tenerlo muy en cuenta los que se quejan de los actuales métodos ya desusados en otros lugares más adelantados.

Claro está que también el comerciante puede imponer los métodos propios cuando un buen surtido juntamente con un local y personal atractivos, ejercen influencia en el ánimo del público; pero estas felices combinaciones son raras, y el éxito lo soñaba casi siempre el favor del público, que, frecuentemente, justifica sus predilecciones diciendo:

— Compró donde Fulano. A mi me rebaja.

Lo que generalmente no sabe es que la rebaja no es solo a él, sino a todos. Entre los comerciantes poco serios es muy corriente oír decir:

— A Ud. se lo voy a vender en tantos pesos.

Y a veces se le dice a un cliente primerizo que no sabe cómo explicarse aquella preferencia espontánea y sorprendente.

Para un acto tan sencillo como el de la distribución de los artículos de consumo parece pueril a estas fechas el discutir los precios en cada caso. Es más conveniente, más económico y más digno que el comerciante pida lo que vale un producto puesto a la venta, y que el público no intente rebajar un precio que puede producir a la larga pérdidas y crisis de importancia, a parte de lo inmoral que juzgamos el quitarle a cada trabajador la justa ganancia de su trabajo.

Y el comercio no es sólo un trabajo, sino un gran riesgo.

— Si el comercio es libre, todos los comerciantes deben operar bajo idénticas leyes. Cualquier ventaja a favor de uno o unos es una desventaja para los demás, y destruye la libertad.

TRUXILLO RAILROAD COMPANY

Seguridad antes y siempre. Itinerario No 8. Cancelado Itinerario No 7

RUMBO ESTE. CASTILLA-COROCITO-OLANCHITO RUMBO OESTE.

Tren No 1	Tren No 17	Kilómetros	ESTACIONES		Tren No 2	Tren No 18
Lunes, Miércoles y Viernes	Expreso solo Domingo		SALE	LLEGA	Martes, Jueves y Sábado	Expreso SOLO Domingo
7,15 a. m.	6,45 a. m.	0,0	Puerto Castilla		4,45 p. m.	5,-- p. m.
7,30	6,55	6,2	Empalme		4,55	4,50
7,57	7,20	21,2	El Canal		4,5	4,25
8,20	7,40	31,7	Chapagua		3,40	4,6
8,33	7,50	37,5	Pires		3,30	3,56
8,45	8,05	43,5	COROCITO		3,20	3,45
9,39	8,26	10,5	Quebrada Arena		2,32	3,25
10,30	8,50	21	Taujica		2,05	2,59
10,55	9,07	28,8	Tocoa		1,40	2,50
11,05	9,16	32,9	Guapinol		1,32	2,40
11,30	9,25	37,1	CUACA		1,20	2,30
11,45	9,34	41,5	Lérida		12,59	2,21
12,27	9,58	51,9	Copete		12,35	2,1
12,40	10,--	57,3	SABA		12,20	1,50
1,20 p. m.	10,16	61,7	Monga		11,43 a. m.	1,41
1,58	10,31	71	Jabuaca		11,20	1,23
2,25	10,43	80,7	Boca Mame		10,46	1,4
2,57	11,01	84,5	San Carlos		10,34	1,25,7
4,--	11,30	96	OLANCHITO		10	1,2,30

LLEGA: SALE:

CASTILLA COROCITO BACALAR SICO

Tren No 15	Kilómetros	ESTACIONES		Tren No. 16
Lunes, Viernes		SALE	LLEGA	Martes, Sábado
9,30 a. m.	43,5	COROCITO		1,50 p. m.
9,35	45,-	Tepic		1,40
9,44	47,9	El Paso		1,30
10,10	56,-	Piedra Blanca		12,55
10,50	67,4	Francia		12,20
11,20	76,6	Limoncito		11,55 a. m.
1,01 p. m.	106,3	Cusuna		10,10
1,20	117,-	Irióna		9,50
1,45	129,-	SANGRELAYA		9,25
1,50	---	Tocamacho, Bacalar		RAMAL
2,45	129,-	SANGRELAYA		9,20
3,15	138,-	Sambito		9,--
3,50	143,9	Tinoco		8,40
4,--	143,6	LLEGA, SICO, SALE		8,30

CASTILLA--TRUJILLO

Tren N° 5	Tren N° 7	Tren N° 11		ESTACIONES	Tren N° 9	Tren N° 6	Tren N° 12
Diario	Diario	SOLO Domingo	Kmts.	Salte Llega	Diario	Diario	SOLO Domingo
8,30 a. m.	5,25 p. m.	7,--- a. m.	0,0	Puerto Castilla	6,30 a. m.	2,30 p. m.	4,40 p. m.
8,40	5,35	7,10	6,2	Empalme	6,20	2,20	4,---
			7,5	Cocalito			
9,---	5,55	7,30	10,0	Jericó	8,---	2,---	3,40
9,10	6,5-	7,40	13,7	Trujillo	8,50		3,30
LLEGA				SALE			

PASAJEROS que llegan a Sabá, procedentes de Trujillo, con destino a Ceiba, los días Domingo, Lunes y Viernes, podrán tomar el tren de la Standard.

PASAJEROS de Olanchito para Ceiba por Sabá, alcanzan asimismo igual servicio, los días Martes, Jueves y Sábado.

PASAJEROS de Ceiba para Trujillo, por vía Sabá, podrán usar igualmente los trenes de la Trujillo, los días Domingo, Martes, Jueves y Sábado.

PASAJEROS de Ceiba para Olanchito, vía Sabá, podrán tomar los trenes de la Trujillo, los días Domingo, Lunes y Viernes.

Todos estos trenes, en su itinerario, se conectan entre sí.

Trenes del DOMINGO, no aceptan carga, sólo equipaje de pasajeros.

LA TRUJILLO, suspende temporalmente el tren expreso de Trujillo a Olanchito y viceversa, el domingo SUBSIGUIENTE, de la semana de pago.

Diciembre de 1928.

LA INTERNACIONAL
DE AZCONA HERMANO
LA CEIBA, HONDURAS

La Sastrería de Moda. La que recibe siempre las últimas novedades. Especialidad en trajes a la medida, de casimires europeos. Novedades norteamericanas. Géneros de verano y de invierno. Camisas, cuellos, corbatas, calcetines. Precios muy módicos y alta calidad.

Eduardo Chinchilla I.

Tenedor de Libros	Corredor de Aduanas
Book Keeper	Custom House Broker
Servicio Marítimo	Informaciones Comerciales
Marine Service	Commercial Information

LA CEIBA, HONDURAS.

Indicador Comercial de los socios de la Cámara de Comercio de Atlántida

Farmacias

Doctor Antonio López Villa	La Ceiba
Doctor J. Leonardo Godoy	" "
Jesús M. Castañeda	" "

Librerías y Papelerías

Licenciado Adolfo Miralda	" "
---------------------------	-----

Mercaderías al por Mayor

M. Dip y Cia	" "
A. Moisés	" "

Mercaderías en General

Adolfo Laffite	" "
Juan N. Kawas	" "
Mauricio Laffite	" "
Jorge José	" "
Solomón Sikaffi	" "
Salvador Panayotti	" "
H. Y. Kawas	" "
Enrique C. Laffite	" "
José Azcona	" "
Leoncio Solís B.	" "
Eduardo San Martín	" "
Félix H. Sosa	" "
Amado Costas	" "
Fodil José	" "
Prudencio Alvarez	La Masica
Julio Laffite	Jutiapa
Joaquín Laffiteau	El Porvenir
Trinidad Funes	San Francisco
Miguel Martín Martín	Descombro
Aaturo Salomón	Tela
Francisco López (Juan R. López Com. S. A.)	" "
Arturo Salomón (Abraham & Salomón)	" "
D. M. Assaf	" "
Santiago Ham	" "
S. J. Kawas	" "
José V. Alvarenga	" "
Carlos F. Andonic	" "
Juan Rismawy	" "
Alfonso Mapo	" "
José D. Espinoza	" "
Vicente Pon	" "
Geo S. Cronfel	" "
Eltas Saybe	" "
Jacobo Sikaffi	" "
Geo Casis	" "

<i>Materiales de Construcción</i>		
Juan F. Carías		I.a Ceiba
Ernesto Crespo	<i>Automóviles y Accesorios</i>	"
Francisco C. Lucena	<i>Agente Comercial</i>	"
Y. Landa Blanco. - Molino Nacional de Harina	<i>Harina de Trigo</i>	"
Constantino O. Nini	<i>Empresa Salinera</i>	"
Jacobo M. Saybe	<i>Fábrica de Ropa</i>	"
Licenciado Ismael Velásquez	<i>Abogacía</i>	"
Daniel Estévez	<i>Empresa de Teatros</i>	"
Pedro Uribe	<i>Venta de Licores</i>	"
Eduardo Chinchilla	<i>Corredor de Aduana</i>	"
J. Fernández V.	<i>Tipografía</i>	"
Elias Altamira	<i>Panadería e Importador de Harina</i>	"
Manuel Caro	<i>Fábricas de Puros y Cigarrillos</i>	"
Juan Chambasis		"
N. Kokinos	<i>Profesionales</i>	"
Francisco Dubón F. [P. M.]	<i>Corredor de Aduanas</i>	"
Eduardo Viada	<i>Otras Profesiones</i>	"
J. Valencia Arriaza	<i>Fotografía, Discos y Victrolas</i>	"
Alfredo Whiclock	<i>Mercaderías en General</i>	"
José Riba M.		"
David Balderach	<i>Hoteles</i>	Téla
Antonio Picos	<i>Cantinas y Salones de Recreo</i>	"
Rrfael Salem		"
C. C. Mc.Donald	<i>Farmacías</i>	"
D. Erastus Thorpe		"
J. Antonio Boesh		I.a Masica
J. W. Bernier		Jutiapa

Labores de la Cámara de Comercio

Sesión del 12 de Abril 1929

- 1.—Se incorporaron como nuevos socios los señores don José Riba Marrugat, don Felipe Valencia Arriaza y don Alfredo Whlecock.
- 2.—El señor Presidente dió cuenta de sus gestiones ante los Poderes Públicos en beneficio de los intereses de esta zona, mostrándose complacido de los resultados satisfactorios obtenidos.
- 3.—El socio Lic. don Ismael Velásquez y don Federico Morales Albo dieron cuenta del resultado de su comisión relativa al ingreso del señor don F. C. Lucena.
- 4.—El Vice-Presidente don Mauricio Laffite dió cuenta del resultado de las gestiones de la Comisión nombrada para gestionar ante el señor Gobernador Político para que se rebajen de la Tarifa Municipal algunos impuestos muy elevados y por lo mismo perjudiciales al comercio, mostrándose muy satisfecho, y manifestando que estaba pendiente de la Municipalidad una solicitud elevada por la Comisión relacionada, tratándose de la rebaja de los impuestos mencionados.
- 5.—El socio Lic. Velásquez hizo uso de la palabra para aplaudir la labor del señor Presidente de la Cámara en su gira a Tegucigalpa, relacionada con los intereses de la Cámara, e hizo moción para que se aprobara dicha labor. También el señor don Félix H. Sosa hizo moción para que se diera un voto de confianza al señor Presidente, mociones que fueron aprobados por unanimidad de votos.
- 6.—El Lic. don Ismael Velásquez, despues de haber manifestado que durante su permanencia en Tegucigalpa tuvo ocasión de cambiar impresiones en términos generales con el señor Ministro de Hacienda, Ing. don Rafael Diaz Chávez, relacionadas con los intereses de esta zona; y que con siderando al señor Ministro animado de los mejores sentimientos por el progreso de Atlántida, hacía moción para que se le excitara con el objeto de venir a dictar una o más conferencias tendientes a mejorar las condiciones de las industrias y comercio de esta localidad. Considerada y discutida por la Cámara la moción Velásquez, fué aprobada, resolviéndose que los gastos de viaje del señor Ministro se hagan por cuenta de la Cámara, lo mismo que los gastos de su permanencia aquí, disponiéndose así mismo que al estar el alto funcionario en esta ciudad, además de otros agasajos se le de un banquete.
- 7.—A petición del socio Velásquez fué resuelto que se publicara en la prensa el texto del Tratado de Libre Comercio celebrado con El Salvador, con el fin de que el público lo conozca y que esta Cámara de Comercio pueda estudiarlo.

Standard Fruit & Steam Ship Co., Rail Road

Itinerario de trenes que empezará a regir el día de la fecha

DIVISION ORIENTAL

LOS DIAS DOMINGO

Sale de La Ceiba, 6.30 a. m. Llega a Aguán a las 10.45 a. m.
Sale de Aguán 11.30 a. m. Llega a La Ceiba a las 3.40 p. m.

LOS DIAS LUNES, MARTES, JUEVES, VIERNES Y SABADO

Sale de La Ceiba, 7 a. m. Llega a Aguán a las 11.35 a. m.
Sale de Aguán a la 1.30 p. m. Llega a La Ceiba a las 5.55 p. m.
Los días lunes este tren llega también a la Piedra Jct.
Los días viernes este tren llega también a Elixir.

LOS DIAS MIERCOLES

Sale de La Ceiba, 7 a. m. Llega a California a las 11 a. m.
Llega a Balfate a la 1.10 p. m.
Sale de Balfate a la 1.30 p. m. Llega a La Ceiba a las 3.50 p. m.

DIVISION OCCIDENTAL

LOS DIAS DOMINGO [VIA EL PORVENIR]

Sale de La Ceiba a las 7.30 a. m. Llega a Porvenir a las 8.15 a. m.
Llega a San Juan a las 10.20 a. m.
Sale de San Juan a las 3.30 p. m. Llega a La Ceiba a las 6 p. m.

LOS DIAS LUNES, MIERCOLES Y SABADO

Sale de La Ceiba a las 7.20 a. m. Llega a San Juan a las 9.20 a. m.
Llega a Jilamo a las 10.45 a. m.
Sale de Jilamo a las 11 a. m. Llega a La Ceiba a las 3 p. m.
Los días sábado este tren pasa y regresa vía Porvenir.

LOS DIAS MARTES

(Trenes Mixtos de Carga y Pasajeros)

Sale de La Ceiba a las 6.30 a. m. Llega a El Porvenir a las 7.15 a. m.
Llega a San Juan a las 10.20 a. m.
Sale de Jilamo a las 12.45 p. m. Llega a Jilamo a las 12.20 p. m.
Llega a La Ceiba a las 6.15 p. m.

LOS DIAS VIERNES

(Tren Mixto de Carga y Pasajeros)

Sale de La Ceiba a las 6.30 a. m. Llega a San Juan a las 9.10 a. m.
Llega a Jilamo a las 11.25 a. m.
Sale de Aurora a las 12.30 p. m. Llega a Aurora a las 12.15 p. m.
Llega a La Ceiba a las 6.15 p. m.

LOS DIAS JUEVES

(Tren Mixto de Carga y Pasajeros)

Sale de La Ceiba a las 7.30 a. m. Llega a San Juan a las 10.50 a. m.
Llega a Sd. J. Pueblo 11.45 a. m.
Sale de San Juan Pueblo a las 11.50 a. m.
Llega a La Ceiba a las 6.30 p. m.

La Ceiba, Febrero 7 de 1929.

EL CANADA Y LOS BANANOS

Leemos en los canjes la noticia de que el 2 de mayo entró en vigor un impuesto de cincuenta centavos a cada racimo de guineoa procedente de países extraños al Imperio Británico.

Los intereses creados a la sombra de esas grandes explotaciones en la costa atlántica de Honduras son tan importantes que cada una de las oscilaciones de los mercados o de la producción ocasiona crisis comerciales, y escasez de trabajo.

Se leen a veces opiniones burocráticas sobre ese asunto complicado y no sabe uno cómo explicar tanta ingenuidad. Se dice generalmente en esos círculos: "Honduras no saca de ese importante negocio más que el centavo de extracción y el de exportación."

Pero la Honduras de los burócratas, no es la Honduras del pueblo hondureño. Para éste el negocio de bananos representa jornales relativamente elevados, cierta mejora en la alimentación, el cambio de la chaqueta miserable por la camisa de seda y el pantalón de casimir, el cambio de las macasinas por los zapatos modernos, bellos y confortables. Para el pueblo hondureño, el negocio de bananos significa ferrocarriles, comunicación marítima con el mundo civilizado, radiotelegrafía, aviación, hielo y la visita de inmigrantes que aportan virtudes y cultura, aunque también con estas virtudes el banano nos haya traído al lado de un aumento de progreso material los vicios de que adolece este progreso.

Para el que vive del presupuesto y no concibe la patria sin empujando una de sus ubres, el banano es sólo

el impuesto; pero para quien observa el innegable progreso que las comestibles bananeras han aportado a pesar de los enormes beneficios que en algunas épocas han obtenido de ese tráfico, el banano es el cordón umbilical que une a Honduras con la Madre Civilización. Y, si alguien lo duda, recuente a quien pertenece el honor de los progresos materiales de que todos disfrutamos aquí.

Pero aún el mismo presupuestivo, el mismo burócrata, ¿cómo podría vivir si, al paralizarse o rebajarse la producción de guineos, se paralizara o rebajaran en la costa las rentas fiscales?

Lo declamos en nuestro editorial reciente sobre "La exportación de bananos": aunque fuera el algodón, el henequén o el café nuestro principal patrimonio, mientras los legisladores vendan los intereses nacionales por un plato de lentajas, no habrá patrimonio que valga la pena.

El mal negocio es el mal legislador. El mal negocio es la concesión a tontas y a locas. Y esa concesión no la ha dado el pueblo laborioso, sino el elemento burócrata, el mismo que ahora se queja de que los guineos no dejan grandes beneficios para Honduras.

Y es que su lamento de ahora es tan insensato como su entusiasmo de ayer. Y en resumidas cuentas, si este negocio es malo para el país porque deja poco, ¿por qué no iniciamos otro que deje más, sin arruinar el que deja menos?

Mientras el comerciante duerme,
sus anuncios trabajan por él.

Una Sugestión Industrial

La Fabricación de Escobas

Contamos actualmente con un buen número de hombres de acción, de excelentes ideas industriales, que pudieran desarrollarse dando nacimiento a importantes industrias.

Existe una pequeña industria pero muy nula en la república: la fabricación de escobas. Esta industria exige poquísimos capital. Una cuidadosa observación demuestra que hay un amplio horizonte que vamos a tratar de exponer.

Las materias primas que se emplean para fabricar las escobas son: palma y mijo, alambre, mangos de

madera, tachuela, lata, etiquetas, barniz y afillina. El material principal es la palma o el mijo. A pesar de ser material malo, debemos preferir la palma por su abundancia—se ún los consejos de la publicación que estamos glosando. El mijo sería necesario que empezáramos por importarlo de Estados Unidos. En México aconsejan que haga escobas con raíz de zacatón. Podríamos contar inmediatamente con mercados para vender una elevada cantidad de escobas de zacatón.

Maquinaria para fabricar una gruesa diaria de escobas de primera calidad

PRECIOS EN PLATA:

2 máquinas amarradoras. The Squirrel Power, cage Winder, número 3, accionada a pie	\$ 220 00
2 máquinas cosedoras "The Paris Press", número 6	„ 72 00
2 peines limpiadores, "Paris Hurlstemer"	„ 14 00
2 guillotinas "Paris Broom Clipper, una número 3 y otra oval	„ 48 00
	<hr/>
	\$ 354 00

Importe de fletes, seguro, etc., se calcula el 20 por ciento.

La maquinaria se compra en la "Paris Broom Machinery", Paris, Illinois, Estados Unidos.

Se calcula que se necesitan 4 hombres y 2 muchachos. Las amarradoras adquieren el expertizaje en pocas semanas: el resto no trabaja sino rutinariamente. De la parte del capital sobrante se puede destinar.....

\$ 500,00 para la compra de materiales de trabajo, calculándose trabajo para un mes. Los demás gastos se presupuestan para renta de a casa, acarreo, y no se necesitan más de 70 metros cuadrados de superficie para esta clase de trabajo

Anuncie Ud. en esta Revista.

N a c O



El Calzado Nacional
hecho con materiales
del País y por Zapa-
teros Competentes.



N a c O

Prefiéralo Ud. a cual-
quier otro. De venta
en todas partes.

Canadá fija impuesto de 50 cts. por racimo al Ba- nano que va de nues- tros países

Esa medida no tocará al producto de Jamaica o de Honduras Británica

La noticia causa gran inquietud entre los diplomáticos centroamericanos acreditados en Washington

Washington, (A. P.)—El anuncio de que Canadá ha decretado un impuesto de introducción sobre el banano, que entrará en vigencia el 2 de mayo, ha causado gran inquietud entre los diplomáticos representantes de los países centroamericanos que compiten en ese negocio.

Se establecerá un impuesto de 50 centavos sobre cada racimo, lo que afectará particularmente a los sembradores en Honduras, Guatemala, Panamá, Colombia, Venezuela y Nicaragua. Honduras Británicas y Jamaica no quedan afectadas por esa medida, ya que no se aplica a las posesiones británicas.

—El comerciante honrado vigoriza la profesión comercial; el comerciante incumplido la desacredita. Pero el mayor descrédito lo arroja sobre la profesión el comerciante que confunde el intercambio de valores en uso con la especulación de oportunidades y ocasiones. Por esto es que el vulgo juzga mal una profesión que a lo ancho del mando se basa en el respeto a la palabra y a la firma.

M. A. Laffite & Co.

Establecimiento comercial de primer orden
Instalado frente al Parque Morazán

Recibe constantemente gran variedad de artículos, tales como géneros, zapatos, abarrotes, licores, vinos, conservas, etc., etc. Su tienda y almacenes están siempre listos para satisfacer cualquier orden del público.

Av. San Isidro, La Ceiba, Honduras, C. A.

No compre Ud. cualquier Harina

Si quiere usar de lo mejor, exija siempre que le den la
HARINA SUPERIOR de PURO TRIGO
MARCA

EL GALLO

del Molino Nacional de La Ceiba.

No tiene rival para toda clase de Panes, Kekes y Pasteles y su poder nutritivo es superior a cualquier otra Harina. Es también más barata.

DE VENTA EN TODAS LAS TIENDAS.





**DELEGACION DE LA CAMARA
DE COMERCIO EN TELA:**

Presidente, don Francisco López
Vice-Pdte. don Arturo Salomón
Vocal 1o. Prop. don David Assaf
Vocal 2o. Prop. don Rafael Salem
Vocal 3o. Prop. don Santiago Ham
Vocal 1o. Sup. don S. J. Kawas
Vocal 2o. Sup. don José Alvarenga
Vocal 3o. Sup. don C. F. Andonie
Tesorero, don Alfonso Mapo
Secretario, don Joaquín Meléndez

