

UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE HONDURAS

FACULTAD DE CIENCIAS SOCIALES

**DOCTORADO EN CIENCIAS SOCIALES CON ORIENTACION EN
GESTION DEL DESARROLLO**



TESIS DOCTORAL

**LA ECONOMIA INFORMAL URBANA EN HONDURAS:
DETERMINANTES DE SU COMPORTAMIENTO.**

**PRESENTADO POR:
HECTOR LEON BARAHONA**

**PARA OPTAR AL GRADO DE DOCTOR EN CIENCIAS
SOCIALES CON ORIENTACION EN GESTION DEL
DESARROLLO**

ASESOR: Dr. RODULIO PERDOMO

TEGUCIGALPA M.D.C. NOVIEMBRE-2013

HONDURAS

AUTORIDADES UNIVERSITARIAS

RECTORA

Lcda. JULIETA CASTELLANOS

VICE-RECTORA ACADÉMICA

Dra. RUTILIA CALDERÓN

SECRETARIA GENERAL

Abda. EMMA VIRGINIA RIVERA

DIRECTORA DEL SISTEMA DE ESTUDIOS DE POSTGRADO

Lic. LETICIA SALOMÓN

COORDINADORA DEL DOCTORADO

Dra. MARGARITA OSEGUERA DE OCHOA

Dedicatoria

La Elaboración de esta Tesis está dedicada en primer lugar a DIOS, porque es mi principal fuente de inspiración, y que por medio de esta investigación surgen evidencias de su presencia y su gloria tanto en lo interno o en lo externo de nuestra realidad.

En segundo lugar, dedico este trabajo a mi madre de crianza “RUTH MANI MARADIAGA”, fallecida en 1989, pero que mi convivencia con ella durante casi toda mi vida me permitió participar y comprender en el submundo callejero de ventas ambulantes en Comayagua dentro del cual ella laboraba; y después con el tiempo, gracias a la formación académica adquirida a lo largo de mi vida, en especial los conocimientos científico-sociales recibidos en el Doctorado de Ciencias Sociales con Gestión al desarrollo de la UNAH, me brindaron la oportunidad de abordar este fenómeno científicamente, lo que en mi vida conocí empíricamente.

En tercer lugar, esta labor importante va dirigida a mi amada familia: Esposa, Hijas, compañeros de trabajo, y muy especialmente a todo el alumnado de mi querida carrera de Economía de la UNAH, para que escudriñen esta investigación, la exploren y encuentren cabos sueltos que los inviten a seguir incursionando y encontrando nuevas ideas y alternativas de desarrollo, que tanto necesita nuestra nación para poder alcanzar un mejor nivel de bienestar colectivo en toda nuestra sociedad.

Agradecimientos

Este trabajo debe mucho a la colaboración y apoyo en todo momento del Doctor. RODULIO PERDOMO, que además de ser mi asesor, también fue una guía en el camino, y cuya amistad y conocimientos enriquecieron la labor realizada en esta tesis.

También quiero agradecer a todos los docentes que me instruyeron durante la capacitación en el Doctorado de Ciencias Sociales con Gestión al desarrollo en la UNAH, donde cada uno con sus ideas y enseñanzas aportó significativamente a la formulación de esta investigación.

Y finalmente agradecer a mi esposa e hijas por su paciencia y los momentos de aliento que me dieron al desarrollar este trabajo, así como compañeros y amigos que siempre me impulsaron a finalizar esta tesis, entre ellos al Ing. Nell Bulnes, quien colaboró conmigo en el diseño de algunos gráficos realizados en este trabajo, y especialmente a la Dra. Bessy Dolores Hernandez por su paciencia y excelentes conocimientos para centrar mi tesis en forma efectiva.

TABLA DE CONTENIDOS

RESUMEN EJECUTIVO	1
PRESENTACION	5
CAPITULO I.....	9
EXPRESION DE LA ECONOMIA INFORMAL URBANA	9
1. ECONOMIA INFORMAL URBANA	10
1.1 ANALISIS CONCEPTUAL.....	11
1.2 FENOMENO INFORMAL EN OTROS PAISES.....	20
2. EL FENOMENO DEL SECTOR INFORMAL URBANO EN PERSPECTIVA HISTORICA.....	38
3. JUSTIFICACION DEL TEMA.....	54
4. OBJETIVOS DEL ESTUDIO	57
5. LIMITES DE LA INVESTIGACION	58
CAPITULO II.....	60
FUNDAMENTACION TEORICA	60
1. MACRO-CATEGORIAS SOBRE LA INFORMALIDAD.....	61
2. MODELOS PRELIMINARES BASICOS.....	71
2.1 ENFOQUE DE EMPODERAMIENTO (IQBAR QUADIR) Y PRODUCTIVIDAD (JOSEPH SCHUMPETER)	72
2.2 ENFOQUE ESTRUCTURALISTA DUAL DE: CIMOLI-PUGNO.....	74
2.3 MODELO DE REDES SOCIO-INSTITUCIONALES.....	77
3. FUNDAMENTO TEORICO CENTRAL MULTIDIMENSIONAL.....	80
CAPITULO III.....	91
MODELO SECUENCIAL DE FACTORES DETERMINANTES DEL SECTOR INFORMAL URBANO.....	91
1. FASE EXPLORATORIA	93
1.1 EXPLORACION HISTORICA	93
1.2 EXPLORACION MACRO: MERCADO DE TRABAJO	100
2. ANALISIS MODELO SECUENCIAL	105
2.1 FASE I: ANÁLISIS DE INCERTIDUMBRE RESIDUAL	105
2.2 FASE II: ANÁLISIS POR ETAPAS.....	111
2.3 FASE III: ANÁLISIS ENTRÓPICO Y CONO DE INCERTIDUMBRE ESTRUCTURAL.....	115
2.4 FASE IV: MODELO FACTORIAL Y DIMENSIONES BÁSICAS.....	120
2.5 FASE V: MODELO LOGÍSTICO.....	124
2.6 FASE VI: LA MATRIZ EDEN: BASE PARA LA GESTIÓN DE DESARROLLO	128
CAPITULO IV	139
EDUCACION INFORMAL COMO DETERMINANTE DEL DESARROLLO HUMANO SOSTENIBLE.....	139
1. GESTION DE DESARROLLO EN LA EDUCACION: UN NUEVO PARADIGMA	140
HALLAZGOS, REFLEXIÓN FINAL Y ESCENARIOS FUTUROS	148
HALLAZGOS.....	150
REFLEXION FINAL Y ESCENARIOS FUTUROS	153
BIBLIOGRAFIA	170

ANEXOS

- ANEXO 1: Análisis conceptual de la economía informal
- ANEXO 2: Enfoques teóricos y distintos contextos
- ANEXO 3: Reflexiones futuras del fenómeno informal
- ANEXO 4: Formulación matemática modelo estructural dual
- ANEXO 5: Modelo redes socio-institucionales
- ANEXO 6: Hechos históricos y corrientes de desarrollo 1961-90
- ANEXO 7: Cuadros y gráficos modelo incertidumbre residual
- ANEXO 8: Análisis étápico informalidad en Honduras
- ANEXO 9: Listados de variables microeconómicas
- ANEXO 10: Resultados Técnicos análisis factorial
- ANEXO 11: Resultados Técnicos regresión logística.

INDICE DE CUADROS, GRAFICOS Y DIAGRAMAS

- Cuadro No. 1: Porcentaje PEA ocupada categoria ocupacional
- Cuadro No. 2: PEA de Honduras categoría e ingreso promedio.
- Cuadro No. 3: Ingresos promedio mensual San Pedro Sula.
- Cuadro No. 4: Empresas en Honduras sin estatus legal.
- Cuadro No. 5: Porcentaje de desempleo urbano
- Cuadro No. 6: Resumen estadístico de desempleo urbano
- Cuadro No. 7: Porcentaje de Empleo informal no agrícola
- Cuadro No. 8: Porcentaje de Empleo según rama de actividad
- Cuadro No. 10: Población Urbana empleada en el sector informal 2003
- Cuadro No. 11: Hechos-corrientes desarrollo Honduras antes de 1960.

- Cuadro No. 12: Composición sectorial del producto interno bruto.
- Cuadro No. 13: Modelos econométricos de incertidumbre residual
- Cuadro No. 14: Comportamiento sector informal en período 1990-2010
- Cuadro No. 15: Matriz EDEN
- Cuadro No. 16: Resumen de algunas acciones estratégicas
- Cuadro No. 17: Red universitaria.
- Cuadro No. 18: Matriz EDEN y estrategias de desarrollo sostenible
-
- Gráfico No. 1: Cobertura educativa urbana de Honduras
- Gráfico No. 2: Cobertura educativa rural de Honduras
- Gráfico No. 3: PARETO y el comportamiento de la informalidad.
- Gráfico No. 4: Problema de crecimiento, SOLOW
-
- Diagrama No. 1: Flujo estratificado sector informal
- Diagrama No. 2: Modelo sistémico de comportamiento estructural
- Diagrama No. 3: Modelo LOGISTICO individual.
- Diagrama No. 4: Círculo de interacción colectiva.
- Diagrama No. 5: Vínculos causales sistema informal de Honduras
- Diagrama No. 6: Etapas de evolución sector informal
- Diagrama No. 7: Metodología de nivel de incertidumbre
- Diagrama No. 8: Cono de incertidumbre
- Diagrama No. 9: Contexto de incertidumbre sector informal
- Diagrama No. 10: Tipología 1: Regresión simple y múltiple
- Diagrama No. 11: Tipología 2: Factorial confirmatorio
- Diagrama No. 12: Tipología 3: Ecuaciones estructurales

- Diagrama No. 13: Esquema gráfico del análisis confirmatorio
- Diagrama No. 14: Modelo logístico y probabilidades de dimensiones
- Diagrama No. 15: Esquema ilustrativo modelo logístico y matriz EDEN
- Diagrama No. 16: Consolidación holística del modelo secuencial
- Diagrama No. 17: La UNAH como cluster virtual de desarrollo.
- Diagrama No. 18: Construcción del modelo de desarrollo sostenible
- Diagrama No. 19: Círculo virtuoso de desarrollo en políticas públicas

INDICE DE FOTOGRAFIAS

- FOTO N° 1: Mujeres indígenas en labores de hombres.
- FOTO N° 2: Ambulante africano en Madrid, España.
- FOTO N° 3: Ambulante ciego en un metro de México, D.F
- FOTO N° 4: Joven negra ambulante aprovechando semáforo
- FOTO N° 5: Las mujeres del sector informal hondureño
- FOTO N° 6: Desalojos violentos de ambulantes
- FOTO N° 7: Reciprocidad familiar
- FOTO N° 8: Puestos en mercados de Comayagua.
- FOTO N° 9: Nichos de demanda de ambulantes
- FOTO N° 10: Potencialidad subyacente informal
- FOTO N° 11: Contraste en el país sector servicios y ambulantes
- FOTO N° 12: Piratería y bucles.

RESUMEN EJECUTIVO

Diversos enfoques realizados en varios países del mundo en general, y en Honduras en particular han retratado a la economía informal como un fenómeno univariado y heterogéneo, donde los miembros que componen a este sector se les considera como un mal endémico de la sociedad.

Empíricamente se ha evidenciado el comportamiento cada vez más creciente de este bloque humano, al cual se le ha asociado equivocadamente como causa principal de la pobreza, atraso, e incluso como fuente primaria de la delincuencia y evasión tributaria. Si bien es cierto se ha comprobado que dichos miembros de este sector se han interrelacionado con cada una de estas categorías mencionadas, el trabajo investigativo realizado en esta tesis intenta mostrar un perfil diferente de estos actores sociales, los cuales al describir y analizar su comportamiento a lo largo de la historia a evidenciado un creciente crecimiento del mismo, al punto que la imagen que se tiene sobre la economía informal deja de visualizarse como grupos dispersos de ciudadanos, para transformarse en un fenómeno complejo que no solo se enfoca dentro de un contexto económico-social, sino que se combina con otras disciplinas científicas, que vuelven a este sector mucho más difícil de comprender y evaluar objetivamente, especialmente cuando en este se estructuran una combinación peculiar de mecanismos de solidaridad, redes de apoyo que se vinculan con relaciones de etnicidad, religión y también de explotación.

Sin embargo, en otra perspectiva más positiva hacia este sector, se ha demostrado la capacidad cada vez más influyente que este fenómeno ha ido desarrollando en la economía global del país, participando en diferentes subsectores de la actividad económica, especialmente cuando se redistribuyen desde los subsectores productivos predominantemente hacia los de comercio de bienes y servicios. En este sentido, ya sea como vendedores fijos o ambulantes estas personas con sus actividades comerciales de ventas residuales llamadas “informales” contribuyen a paliar una demanda insatisfecha especialmente en los estratos más pobres de la población, e incluso,

últimamente a estratos de la clase media, los cuales en forma creciente han visto como se ha deteriorado su poder adquisitivo reflejado cuantitativamente en una mediana salarial estancada en el tiempo.

Estos actores sociales de la economía informal han ido cobrando una importancia creciente en Honduras, y con el tiempo se han logrado transformar en una estructura económica social, configurada dentro de un fenómeno con autonomía propia de auto empleo, el cual ha representado un soporte social y económico que absorbe las masas de mano de obra desempleada y subempleada del propio sector formal o moderno del país, el cual, desde luego, es una competencia; sin embargo, esto evidencia un nexo de complementariedad entre ambos sectores, contribuyendo de esta forma a suavizar los alarmantes niveles de insuficiencia del mercado laboral en Honduras, agudizados por la crisis regional e internacional.

Ante la ineficacia de un sector formal para satisfacer las necesidades vitales de todos sus ciudadanos, los miembros de la economía informal entran a este sector como un medio de sobrevivencia, proyectándose como un efecto transgeneracional primariamente a las familias, expresando una imagen artesanal exterior que acumula implícitamente diversas potencialidades, las cuales de acuerdo con esta tesis, deberán rescatarse para que de esta forma se pueda gestionar eficientemente iniciativas y proyectos que permitan las transformaciones de desarrollo en la estructura económica-social de Honduras.

No obstante los mitos y la persistencia de percepciones discriminatorias que ha tenido que enfrentar el sector informal, estos también se insertan en mercados competitivos al margen de la protección social, con una hábil adaptación a los cambios asociados a la crisis económica, la cual se manifiesta con su disponibilidad a cambiar de ocupación siguiendo las condiciones del mercado con diferente actitud de riesgo empresarial como unidades productivas.

En este sentido, una fortaleza significativa dentro del sector informal es que emergen potencialmente como nuevas posibilidades de descentralización del proceso productivo bajo las condiciones de flexibilidad espacial y de género,

donde las mujeres tienen un promedio de informalidad mayor que el de los hombres, es decir, grandes segmentos femeninos especialmente con procedencia rural han encontrado en el sector informal un asidero para poder emplearse con mínimas barreras de entrada en función de su nivel de capacitación, género, raza, procedencia geográfica, etc.

No obstante su coexistencia en forma oculta dentro del sector formal, internamente ha creado un motor de crecimiento entre algunos de sus integrantes que les ha permitido una mayor capacidad de acumular recursos, fortalecidos por una red de contactos con el sector formal. Estas relaciones internas entre estos estratos se combinan con otras en forma extrema, desde la configuración de relaciones de solidaridad hasta llegar a la explotación.

En resumen, el aporte más importante que se ha obtenido de la presente tesis se enmarca en provocar un cambio de mentalidad estigmatizada en forma negativa respecto a los miembros de la economía informal, estudiando y diseñando en este trabajo investigativo, un modelo de fases secuenciales para identificar los verdaderos determinantes de su evolución histórica y temporal, siguiendo una perspectiva de complejidad, interacción sistémica e incertidumbre.

Con el objeto de demostrar una faceta positiva del fenómeno es necesario evaluar al sector informal desde un punto de vista multidisciplinario, cuyos miembros se caracterizan de poseer habilidades potenciales que se han ido transformando en el tiempo en función de los diversos paradigmas que les han influenciado en su entorno.

En este sentido, esta nueva perspectiva hacia el fenómeno de economía informal permite que para alcanzar metas de desarrollo que sean inclusivas para este sector, es necesario redireccionar positivamente los planes de acción que se necesita para una gestión efectiva de diversos factores de desarrollo, entre ellos la dimensión educacional o cultural, la cual es la que se le da prioridad en este estudio.

Esta iniciativa de desarrollo basada en la cobertura de la educación les permitirá a los miembros de este sector, tener mejores oportunidades de redes de acceso para cambiar hacia mayores estándares de bienestar colectivo; no obstante, se requiere de un cambio de paradigma, ya que dada la situación conflictiva laboral a nivel formal, es necesario que a muy corto plazo se acentúe la urgencia y pertinencia de un cambio estructural de nuestro sistema, el cual permita gestionar estrategias de educación informal para alcanzar una cobertura absoluta a nivel nacional, y de esta forma poder desarrollar en forma sostenible a dicho sector.

PRESENTACION

El presente estudio aborda a unos protagonistas muy especiales, ellos son los llamados “empresarios de la calle” como generalmente se les conoce a los vendedores ambulantes con sus actividades de ventas residuales llamadas “informales”. Estos actores sociales han ido cobrando una importancia creciente en Honduras, y con el tiempo se han logrado transformar en una estructura económica social, configurada en un fenómeno con autonomía propia de auto empleo, bajo determinadas limitaciones estructurales experimentadas en la sociedad hondureña.

Conforme a lo anterior, evaluar bajo estos términos a dichos miembros de la sociedad que se han estigmatizado bajo la lupa de la informalidad, nos obliga a poner distancia respecto a algunos estudios contemporáneos que consideran a dichos grupos como un mal endémico. A lo largo de toda esta investigación se ha pretendido desarrollar un constructo teórico, donde en un principio se ha tratado de comprender una diversidad de conceptualizaciones, mitos y la persistencia de percepciones discriminatorias, respecto a los miembros de estos grupos sociales intersticiales, cuya imagen artesanal exterior encierra implícitamente diversas potencialidades que deben rescatarse, para gestionar las transformaciones de desarrollo en la estructura económica-social actual de nuestro país.

En un marco inicial se describen algunas “macro-categorías de la economía informal” mediante conceptos importantes basados en algunos enfoques teórico-científicos, destacando en principio el punto de vista estructuralista y el concepto de economía popular involucrada en la dinámica de poder. Esto nos ha llevado a este estudio a la comprensión de que los informales son grupos humanos de la sociedad hondureña, que ni son tan vulnerables, ni tan excluidos como se ha planteado en diversos enfoques teóricos, sino que hay un potencial de habilidades y gran capacidad de auto defensa mediante el desarrollo de “*mecanismos*” eficaces que los hace sobrevivir, ante variaciones

en la dinámica estructural como producto de la toma de decisiones enfocadas en la política económica pública.

En el capítulo de Antecedentes históricos se ha elaborado un panorama general de la evolución y desarrollo del Sector informal en Honduras, sus efectos transgeneracionales y su extrapolación hacia nuevos grupos sociales que provienen del desempleo juvenil y gremio profesional. En plena era moderna del consumismo masivo contemporáneo no se han alcanzado objetivos concretos de reducción del desempleo urbano y rural, lo cual se ha visto reflejado en una dualidad estructural del país; en este sentido, se han estudiado e identificado características semejantes y diferentes del fenómeno de informalidad en Honduras respecto a otros países latinoamericanos.

Por otro lado, en forma preliminar el soporte teórico en que descansa este trabajo, tomó como referencia algunas ideas de los modelos de QUADIR-SCHUMPETER sobre el impulso a las tecnologías de “*empoderamiento*”, rompiendo el mito de la economía de la filtración; En segundo lugar los enfoques de heterogeneidad estructural dual y de ondulaciones de desequilibrio especialmente en el comercio internacional, basado en los estudios de CIMOLI-PUGNO; y en tercer lugar los modelos de redes socio-institucionales.

Posteriormente en el capítulo referente a las hipótesis y a la construcción del marco teórico de esta tesis, la base fundamental provino de los conceptos sobre modelo sistémico complejo de comportamiento estructural, reflexiones paradigmáticas hechas por los maestros del Doctorado de ciencias sociales con gestión al desarrollo: ZORAN TRPUTEC, y el dilema de las dimensiones subyacentes complejas y contingentes expuestas por AUGUSTO SERRANO. De acuerdo a estas ideas (y otras muy importantes como las de I. PRIGOGINE y D. NAKMANOVICH), se construyó un nuevo constructo sinérgico y transformador que permite visualizar un esqueleto interactivo de dimensiones de desarrollo, las cuales fueron estructuradas conectivamente e integradas en forma general, al fenómeno de la informalidad bajo una perspectiva de redes de desequilibrio y auto-transformación.

En el capítulo considerado el centro orbital de este estudio, se hace referencia a la metodología aplicada y sus resultados bajo una metodología hipotética-deductiva, en un ámbito histórico del país relacionada con las diferentes corrientes del pensamiento de desarrollo que han evolucionado en el mundo, y los cuales se han reflejado en hechos impactantes de nuestra sociedad como ser entre otros: las franquicias concesionales, la configuración de diversos espectros de organización de micro-poder, y un atomismo de “*connivencia y expoliación*” interpuesto subrepticamente a lo largo de la trayectoria irregular del fenómeno informal, dentro de un complejo dinámico y sistémico. Mediante el diseño de un modelo secuencial basado en herramientas econométricas, se realizó un análisis macro y micro económico de tendencia para el período 1988-2010 en la economía de Honduras, lo cual permitió evaluar diversas categorías de análisis como el subempleo invisible.

Adicionalmente, explorando el lado oculto de la economía informal bajo la técnica del cono de incertidumbre, se observó el comportamiento y descomposición por etapas del dicho fenómeno, para posteriormente descubrir un esquema de dimensiones latentes factoriales que nos encaminó a encontrar y explorar una estructura conectiva del fenómeno informal a través de un modelo de desarrollo logístico, basado en el concepto de bifurcaciones transversales de un campo paradigmático.

El modelo secuencial permitió el planteamiento de acciones estratégicas para la gestión de la transformación y desarrollo, basado en un análisis de curva de valor agregado que se resumió en un análisis matricial bautizado con el nombre de “Matriz EDEN”, cuyas siglas significan: Eliminar, Disminuir, Edificar y Nivelar, las cuales se pretende que son las estrategias que deben combinarse con una multiplicidad de espirales paradigmáticas aparentemente imperceptibles. Esta parte final del modelo se centró en analizar la dimensión cultural específicamente en sentar las bases para el desarrollo de un nuevo paradigma orientado en la EDUCOMUNICACIÓN, en el cual se aspira y sugiere que la UNAH debería enfrentar el reto de ser su principal líder y protagonista, para crear una secularización de la enseñanza estructurada a

todo nivel educativo en el país, bajo un nuevo y modernista CLUSTER virtual educacional, informal y espacial, que transforme la calidad de vida de las nuevas generaciones de la población hondureña.

Todo este proceso investigativo ha demostrado que las combinaciones del conocimiento científico pueden romper el círculo univariado de las tradicionales disciplinas universitarias: biología, física, etc.; por lo tanto, a nivel institucional-educacional estamos obligados a impulsar la sinergia del conocimiento científico, la cual debe ser distribuida entre y dentro de cada una de las facultades universitarias.

El desarrollo de este trabajo intenta dar respuesta a la problemática que enfrentan los actores sociales que integran al sector informal de la economía urbana en Honduras, mediante el diseño de un nuevo enfoque basado en la complejidad y la evolución del fenómeno en forma sistemática y multidisciplinaria que de lugar a una oportuna gestión de posibilidades de su desarrollo sostenible, a través de un proyecto que transforme y desarrolle al sector informal del país, utilizando la educación como el medio de impulso inicial de crecimiento, y que se vuelvan sostenibles en el tiempo para transformar el capital social del país a través de las nuevas generaciones.

Esta tesis concluye y sugiere que se puede y debe hacer un cambio paradigmático de los ejes conceptuales para estos grupos humanos crecientes en nuestro país, cuyas frases estereotipadas de grupos vulnerables, infra clases, pobres y excluidos, improductivos y evasores de fisco etc., deben revertirse en enfoques más reflexivos que revalúe científicamente sus diversas potencialidades.

CAPITULO I
EXPRESION DE LA ECONOMIA INFORMAL
URBANA

1. ECONOMIA INFORMAL URBANA

El fenómeno llamado economía informal no es sencillo de definir, como se detallará en este capítulo, la problemática de este sector intervienen múltiples actividades ligadas todas a nuestra historia, a nuestro presente y futuro, guardando al mismo tiempo una relación estrecha con la cultura y con los momentos económicos que ha vivido el país. Como fenómeno económico y social es además polémico; por un lado, la empresa privada ha insistido ante las autoridades sobre el perjuicio que sufren los negocios formalmente establecidos a causa de la economía informal que, desde luego, es una competencia; sin embargo, por otro lado se evidencia un nexo de complementariedad entre ambos sectores.

Desde el punto de vista científico-social existe una necesidad real de generar conocimientos propios sobre la realidad nacional. Con esta intención se expone una recopilación de hechos, elementos y conceptos tomando en consideración datos que sugieren una caracterización todavía más compleja al fenómeno informal. El comportamiento existente en este sector tiene una mayor explicación desde el punto de vista de sus descriptores, indicadores y manifestaciones tangibles que nos lleva a identificar causales y consecuencias, tomando en cuenta las experiencias observadas dentro de la zona urbana de Honduras, así como la tendencia explícita y empírica del fenómeno en otros países latinoamericanos.

Posteriormente y desde esta perspectiva, en el ejercicio de esta investigación se ha determinado que la economía informal parece constituir un elemento de continuidad socio-histórico de mucho impacto en nuestra sociedad, lo que nos permite plantear la justificación para el estudio de este fenómeno, así como un detalle de sus objetivos, el aporte principal que se ha obtenido y la delimitación en que se ha desarrollado este trabajo.

1.1 ANALISIS CONCEPTUAL

¿Que se entiende por la economía informal?

Por un lado en buena medida, el concepto de la economía informal se entiende debido al origen artesanal de las actividades de sectores crecientes y heterogéneos de la población, lo cual significa que dichos sectores a menudo están en un promedio entre la producción doméstica y la producción mercantil; sin embargo, por otro lado, según SANTOS M. RUESGA¹ las discrepancias entre términos como sumergido u oculto e informal se suelen establecer en función de diferentes criterios², donde un punto importante sobre este fenómeno y sus posibles evoluciones son vistas más como un síntoma de las transformaciones de la estructura económica y social, y como un fenómeno con autonomía propia con capacidad para alterar la marcha de tal estructura.

Algunos hechos, elementos y conceptos sobre la economía informal

Si bien es cierto la aparición del concepto de economía informal se le debe a un informe de la OIT sobre el desempleo en África³, sus antecedentes como noción deben referirse al concepto de marginalidad, bajo un análisis de la pobreza y de actividades y relaciones de producción no centrales en los procesos de acumulación urbanos de América Latina.

El concepto de economía informal se ha caracterizado por la ausencia de consenso en torno a su extensión y delimitación, producto quizá de la dualidad con que se le percibe, al trabajo familiar o no asalariado, a la escala de producción reducida, al cambio tecnológico, a la flexibilización empresarial, o las limitaciones estructurales de una economía incapaz de generar empleo.

¹ Tomado de las opiniones de SANTOS M. RUESGA BENITO en su presentación del libro “La Economía Sumergida” Universidad Autónoma de Madrid, España, año 2000.

² En el anexo de este trabajo aparecen otros criterios teóricos respecto a la conceptualización de la Economía Sumergida.

³ El término Informal surgió de los primeros estudios sobre el mercado urbano de Ghana, AFRICA, realizados por K. HART 1973.

La vigencia del concepto es relativa, dado el carácter estructural, persistente y reiterado de los fenómenos a los que alude especialmente en América Latina, por situaciones que se pensaron coyunturales años atrás, y aun hoy siguen presentes bajo dinámicas distintas y más complejas. De acuerdo a I. APELLA⁴, quién reconoce un carácter dual, lo cual limita sus posibilidades para aprehender una realidad plena de matices, es conveniente desarrollar un constructo teórico, como expresión de una teoría, que incorpore los elementos esenciales del fenómeno, y posibilite su mejor comprensión, y la eficacia de las políticas públicas.

Bajo otra óptica, en términos operacionales y en una forma muy general, las unidades productivas que integran al sector informal urbano lo comprenden por un lado a las microempresas, y por otro lado a los trabajadores por cuenta propia o también llamados unidades productivas unipersonales. Estos últimos en su mayoría lo constituyen mujeres, trabajadores menos cualificados y familiares, los cuales combinan una mínima inversión de capital con una máxima fuerza de trabajo, y toman un cierto riesgo empresarial al ofrecer bienes y servicios insertándose de manera irregular al mercado.

En este sentido, La hipertrofia de la informalidad reflejada en el segmento de los trabajadores unipersonales, han sido parte importante del volumen total del mercado informal particularmente en Honduras, especialmente en las ciudades gemelas Tegucigalpa-Comayagüela, cuya fuerza laboral informal tiene la peculiaridad de que una mayor proporción trabajan directamente en su unidad productiva, recurren frecuentemente al trabajo de otros miembros del grupo familiar y eventualmente al empleo de trabajadores asalariados. Finalmente con frecuencia se insertan en mercados competitivos sobre la base de una pirámide de oferta dominada por un grupo privilegiado de empresarios, los cuales suelen constituirse como los principales proveedores de materiales, bienes importados e insumos que abastecen a pequeñas unidades productivas.

⁴ Basado en el documento elaborado por IGNACIO APELLA del seminario taller “Economía informal, conceptos, mediciones y política económica”, OIT, CEDES (Centro de estudios de Estado y Sociedad), Argentina, 2009.

De acuerdo con lo anterior, dentro de estos grupos se manifiestan marcadas diferencias en función al nivel de ingresos alcanzado en sus actividades, predominantemente en la esfera de la circulación y distribución de mercancías, en el comercio y servicios; así como también a la diferente actitud de riesgo empresarial asumida por cada trabajador que está involucrado. Es importante analizar en este núcleo económico – social la escala de actividades que ellos realizan, las características técnicas y extralegales bajo las cuales operan, constituyéndose así como unidades productivas insertadas comúnmente en los mercados de bienes y factores.

No obstante lo anterior, se considera que el riesgo empresarial en que incurren estos individuos para acceder a recursos productivos especialmente el capital, podría conducir a comprender la fuerte heterogeneidad existente dentro del sector informal urbano, que se replica en relaciones complejas bajo mecanismos de relaciones primarias⁵, no solo internamente sino también entre distintas economías externas con las cuales mantiene nexos complejos, constantes, directos e indirectos. Citando a A. QUIJANO⁶ la ventaja del término informalidad sobre el de marginalidad, es nada menos que el sector informal es parte del conjunto de la economía y no está fuera de él como una configuración de un nuevo sistema que articula en una única estructura conjunta.

Características del sector informal

Se mencionan algunas de las características generales más significativas basado en los estudios realizados por la OIT (Organización Internacional del Trabajo). Tales son:

- a. Innovación.** Es interesante enfatizar como sus transacciones especialmente dentro de los sectores comercio y servicios se combinan e interrelacionan con el ingenio y la innovación.

⁵ Concepto tomado de un estudio de las relaciones de intercambio del ambulante, introducido por B. POLICASTRO y E. RIVERO, en el 70 congreso Nacional de estudios del trabajo en Argentina, 2008.

⁶ Aportes basados en ANIBAL QUIJANO, en sus publicaciones: “Marginalidad e Informalidad en debate”(2002), y “Movimientos indígenas y cuestiones pendientes en América Latina” Archivo Chile 2003-2007.

- b. Como presión externa de los sindicatos.** El sector informal urbano se caracteriza por ser competencia con el sector sindical obrero disminuyendo la fuerza del movimiento sindical para hacer reclamaciones,⁷ puesto que crea tanto una oferta competitiva de fuerza de trabajo como una alternativa práctica y atractiva a la desocupación e incluso a la ocupación formal.
- c. Facilidades de entrada.** Las barreras de entrada son mínimas, lo que permite el fácil ingreso de grupos de población que son marginados por la política gubernamental.
- d. Por absorción y adaptación.** Se caracterizan por la inserción en mercados competitivos al margen de la protección social, y su rápida adaptación a los cambios asociados a la crisis económica, la cual se manifiesta con su disponibilidad a cambiar de ocupación siguiendo las condiciones del mercado.
- e. Potencialidad por alternativas.** La contribución del sector informal a la Producción Nacional es porque abre nuevas modalidades de comercio.
- f. Complementariedad e interrelación con el sector moderno.** Asumen un carácter autónomo o de complementariedad a las empresas del sector moderno en vez de un total antagonismo, por lo que es imposible ver a ambos conjuntos fundamentalmente aislados, sino más bien envueltos en complejas interrelaciones entre sí.
- g. Plataforma indirecta de producción y distribución.** Algunos estudios⁸ revelan que grandes empresas multinacionales con un poderío empresarial, en los últimos tiempos han realizado estrategias comerciales que los han forzado a buscar plataformas indirectas por

⁷ Basado en las opiniones de HECTOR BEJAR en sus reflexiones sobre el sector informal, Nueva Sociedad 1987.

⁸ Uno de estos estudios interesantes es el elaborado por FERNANDO CORTES denominado “La Metamorfosis de los marginales”, México.

medio de los vendedores personales dentro del sector informal urbano, contribuyendo a una taxonomía basada en la formación de procesos productivos subterráneos de la economía formal, a empresas artesanales o actores sociales informales de sobrevivencia.

Sintomas: Descriptores, indicadores y manifestaciones tangibles.

El criterio para distinguir entre formal e informal ha sido la pobreza masiva, lo importante de este asunto es su relativo aislamiento de la economía respecto a la sociedad formal y la masividad del sector informal. Algunos descriptores son:

- a. **Diferenciación tecnológica y productividad.** Dentro de la estructura productiva los sectores informal urbano y el moderno o formal, especialmente dentro del ámbito laboral son tecnológicamente diferenciados en forma cuantitativa y cualitativa, sin embargo, existen ciertas semejanzas en lo que se refiere a la productividad física de la mano de obra y a su capacidad de acumular excedentes entre uno y otro sector

Asimismo, se observa un diferencial muy marcado en el nivel de bienestar social y económico entre cada uno de los miembros de dicho sector, como consecuencia de un innovador dinamismo de acumulación propio que conduce a variaciones INTRASECTORIALES, generando niveles de ingresos muy diferenciados dentro de los mismos.

- b. **Desarrollo tecnológico.** Los avances científicos a finales del siglo XX e inicios del XXI en la actual era del conocimiento y revolución digital, simultáneamente se ha ido gestando una gran masa de la población emergente que lucha por sobrevivir y superar la barrera de todos estos conocimientos, habilidades e innovaciones tecnológicas para su participación dentro del Sector moderno.
- c. **Migración interna.** Se considera la migración interna como desplazamientos espaciales (expansiones no transformaciones), vistos

operacionalmente como un mecanismo estructural mediante el cual el excedente de mano de obra es absorbido por el sector moderno en las actividades ocasionales típicas del subempleo y del sector informal R. LAZARTE⁹, donde el sector informal urbano es la opción de empleo, su velocidad de circulación del dinero es mayor que en las zonas rurales y hay un fuerte consumismo.

Este proceso de DESCAMPESINIZACIÓN se entrelaza muy estrechamente con el enfoque tecnológico por los factores de expulsión de mano de obra debido a la modernización y mecanización del trabajo agrícola.

- d. **Vulnerabilidad.** Muchos estudios revelan que los informales cargan el estigma de la pobreza, y por lo tanto son vulnerables: Hay más mujeres que hombres, más menores que adultos, más niños que niñas, más migrantes que nacidos en la gran ciudad, más gente de color que gente blanca, más refugiados y desplazados.
- e. **Racionalidad factual.** En el sector informal la racionalidad es factual, no necesariamente regida por una serie de normas y reglas legales o convenidas como un sector moderno. Mientras que el sector informal se basa en una combinación peculiar de mecanismos de solidaridad (redes de apoyo y soporte que se vinculan también con relaciones de etnicidad y religión) y también de explotación.

Causas

Según L. PASARA¹⁰ la INFORMALIZACIÓN de la sociedad se traduce en la estructura de clase que es la consecuencia de un determinado comportamiento de sujetos económicos (empresarios, trabajadores, administraciones) en un contexto histórico, cultural, social y económico concreto.

⁹ ROLANDO LAZARTE, "El sector informal una revisión conceptual y bibliográfica". UNAM 2000.

¹⁰ LUIS PASARA, "La otra cara de la luna" varios ensayos sobre el sector informal, 1991.

Se entiende que en tanto que han existido restricciones por regulación a la actividad económica de los individuos (productiva o comercial), han aparecido comportamientos transgresores. Bajo esta concepción, diferentes formas de economía informal han acompañado siempre al desarrollo de las sociedades en su dinámica de organización / regulación.

Según algunos enfoques el origen de las actividades informales se situaría en el intento de eludir los “costos de regulación” derivados de operar en la esfera “oficial” de la economía, con el fin de maximizar o incrementar el beneficio obtenido de la actividad económica correspondiente. Los beneficios de la ocultación es la menor o nula carga fiscal sobre sus transacciones, uso de bienes públicos, mayor flexibilidad y menor costo laboral unitario, ahorros por fraude fiscal. Adicionalmente, la informalidad puede dibujar una dinámica anti-cíclica con respecto a la actividad formal.

Por otro lado, al definir los efectos sobre la macroeconomía es necesario aproximarse a la dimensión dinámica de la misma, y no tanto a su existencia. Se debe valorar su evolución temporal dentro de un proceso de transformaciones estructurales que obedecen a variables de orden institucional (ejemplo la presión fiscal), y otras de orden sociológico y cultural.

Entre algunas de las motivaciones económicas para permanecer en la informalidad se cuenta con la igualdad entre hombres y mujeres en la industria clandestina, la mejor adecuación de la mujer con trabajo a domicilio, la libertad del trabajo autónomo y artesanal. Entre las motivaciones psicológicas se encuentra la demanda de mayor autonomía económica por parte de los jóvenes frente a la institución familiar, la cual genera un excedente de oferta de mano de obra susceptible de empleo.

En relación a las diferencias cualitativas que marcan una línea fronteriza y de segmentación social entre el sector moderno y el informal urbano, se considera además la intervención de otros factores que encierran aspectos de orden étnico, género, cultural, nivel educativo y el impacto de los movimientos

migratorios tanto internos como externos experimentados generalmente por una gran mayoría de los países del mundo.

De acuerdo a estudios de OIT realizados por J.MEZZERA¹¹, se concibe al sector informal como un sector subordinado al dinamismo del sector formal, afectado por las crisis y niveles de crecimiento macroeconómico. Es decir, que es un sector importador neto de bienes de capital e insumos desde el sector formal. La contra cara es que los informales intercambian bienes y servicios con los asalariados cuyos ingresos se originan en el sector moderno, por lo que en materia de política macroeconómica en economías fuertemente INFORMALIZADAS, y en las que el producto e ingreso de los informales está estrechamente relacionado con el ingreso salarial de los trabajadores formales.

Respecto a la imperfección en el proceso de formación de precios, varios enfoques le imputan al sector informal la responsabilidad de originar ciertas formas de oligopolio, en particular esto se refiere al diferencial de precios de mercado debido a la mayor proximidad del vendedor informal al cliente, reduciendo al máximo sus costos de producción con exiguos márgenes de ganancia.

Los frutos del progreso tecnológico adoptados por nuestros países han llegado a una gran masa de la población porque el empleo generado dentro del sector moderno no ha sido suficiente para absorber el alto crecimiento de la fuerza de trabajo. Asimismo, según el padre del pensamiento estructuralista latinoamericano A. PINTO¹², la heterogeneidad estructural de mercado prevaleciente en nuestros países no ha permitido traspasar a los consumidores dichos beneficios de la tecnología mediante bajas en los precios. Esta heterogeneidad que puede ser productiva y ocupacional evoluciona en nuestras economías en un elevado porcentaje de subempleo estructural.

¹¹ JAIME MEZZERA, investigador de OIT, estudios de la microempresa en América Central.

¹² ANIBAL PINTO considerado el máximo exponente del pensamiento estructuralista latino, es exaltado en la revista CEPAL número extraordinario, en sus 50 años de aniversario por el investigador paraguayo OCTAVIO RODRIGUEZ, en su trabajo: "Heterogeneidad estructural y empleo"1998.

La introducción de los programas de ajuste estructural, desde los ochenta en adelante, redujo todavía más el gasto público y el volumen del sector público, fuente tradicional de empleo para la clase media, por lo que es importante considerar cuando PINTO sostiene en sus análisis de heterogeneidad que una reabsorción del subempleo mediante una reasignación de actividades productivas elevadas, constituye uno de los ejes principales de estrategias de desarrollo en las economías de características periféricas.

Consecuencias

Conforme a lo anteriormente mencionado, las teorías de PREALC explican que una de las primeras consecuencias de los programas de ajuste ha sido el decrecimiento del sector formal de la economía, y como consecuencia, la constitución de un segmento de la ex clase media, ex clase trabajadora, ex clase de pequeños propietarios rurales.

En los últimos años, el sector privado de los pobres comenzó a transformarse en Centroamérica como fuente principal de ingreso y sustento diario, donde otro creciente impacto de un fenómeno singular es el creciente flujo de remesas familiares.

Asimismo se han desarrollado muchas investigaciones para demostrar la existencia de un corte claramente identificable entre la formalidad e informalidad; uno de los máximos exponentes de las teorías del PREALC en Perú, D. CARBONETTO¹³ se basó en la estimación de un índice de corte tecnológico como es la dotación de capital por ocupado, donde se reconoce que a pesar de que lo informal y lo formal en la economía son la misma economía en una sola, implícitamente se expresan pautas de dominación en una relación desigual.

En función de estos puntos, es complicada la articulación entre el sector moderno e informal de la economía puesto que ambos sectores funcionan

¹³ DANIEL CARBONETTO. "Heterogeneidad Tecnológica y desarrollo económico del Sector Informal"

dentro de la misma estructura económica nacional, pero con diferente lógica. Según estos análisis existen variados mecanismos de enlace, como ser: de subcontratación, o la microempresa informal especialmente del desarrollo de una industria de microempresas informales del reciclaje.

En este sentido, emergen nuevas posibilidades de descentralización del proceso productivo creando las condiciones de flexibilidad espacial para la gestación de un segmento de neo informalidad, donde algunos estudios de casos latinoamericanos como el de CARO y ACEVEDO revelan que el porcentaje de utilidades sobre ventas prácticamente desaparece si se "legaliza" la microempresa ¹⁴

Para finalizar esta parte conceptual y de criterios o enfoques referente al fenómeno de la Economía informal, en la sección de los Anexos No. 1 y 2 de este trabajo, se ha adicionado otros análisis que son considerados conexos al estudio de la informalidad, los cuales amplían de una manera muy rica y diversa diferentes puntos de vista sobre la informalidad en el mundo.

1.2 FENOMENO INFORMAL EN OTROS PAISES

Como ya se describió anteriormente, además de Honduras, la economía informal o sumergida como fenómeno muestra perfiles notablemente distintos según países o regiones con diferentes entramados institucionales, culturales e incluso estructuras demográficas.

A continuación se hace un breve pero muy significativo resumen de diferentes observaciones y puntos de vista de varios actores sobre la economía informal, obtenidos en viajes realizados en el siguiente grupo de países donde este fenómeno social cobra cada día mayor fuerza. Tales países son los siguientes:

¹⁴ Caro y Acevedo. Análisis de la problemática de legalización de la microempresa en Colombia, investigadores mencionados en un importante estudio sobre las microempresas su problemática y promoción elaborado en el instituto de investigaciones económicas de Colombia, 2010.

Perú

Vale acotar, que el escritor peruano De Soto 15 (1987) al elaborar un extenso y completo abordaje teórico, histórico y empírico de la informalidad en el Perú, hace especial énfasis en el tema de la propiedad, como aspecto fundamental de cualquier mercado, en las invasiones urbanas como proceso de INFORMALIZACION de los inmuebles y la vivienda en ese país, a su legalización y a los engorrosos procesos de titularización, como puntos neurálgicos que imposibilitan la obtención de créditos y el uso de estos activos como garantías para los pobres.

De Soto, defiende el impulso y avance de quienes se dedican a trabajar y producir en la economía informal, imposibilitados, por los engorrosos obstáculos legales y los elevados costos de transacción e inserción en el ámbito institucional y de la Ley, de disfrutar de la estabilidad, seguridad y posibilidad de crecimiento que ofrece la economía formal.

El crecimiento de la informalidad económica en el Perú también obedece al proceso migratorio y tránsito de sociedades rurales y desintegradas geográficamente, a sociedades urbanizadas e industriales. En este sentido, la informalidad se produce cuando el Derecho impone reglas que exceden el marco normativo socialmente aceptado, no ampara las expectativas, elecciones y preferencias de quien no puede cumplir tales reglas y el Estado no tiene la capacidad coercitiva suficiente. De Soto no sólo critica el rol del Estado en la economía, en la medida en que obstaculiza con su burocracia ineficiente y un excesivo REGLAMENTISMO y NORMATIVISMO, la formalización de la libre iniciativa individual. Según este punto de vista y con las experiencias previas en el Perú, El Derecho resulta ser hasta el momento, la mejor explicación de la existencia de la informalidad. Por consiguiente, el reto consistiría en llegar a un sistema legal e institucional que refleje la nueva realidad, que deje funcionar ordenadamente la economía espontáneamente surgida del pueblo.

¹⁵ HERNANDO DE SOTO, y sus obras del sector informal de la economía “El otro sendero” y “El misterio del capital” 1987 y 2000 respectivamente.

Actualmente al observar la multiplicidad de formas que reviste la informalidad en el sector laboral del Perú, donde no hay distinción de género ni edad para realizar este tipo de ocupaciones (ver foto No.1), así como la importancia que ha cobrado la economía informal en los segmentos tradicionales y emergentes, ha alcanzado el 70% como uno de los más altos de la región; mientras que se pudo verificar que realmente en el Perú ha crecido el número de los trabajos formales que se convirtieron en informales, demostrando que el empleo que se genera es básicamente informal.

En este contexto, la alta cantidad de trabajadores excluidos de las estructuras formales debe obligar al gobierno a generar más empleo, apoyar la formalización del sector informal, así como garantizarles protección social por encontrarse más expuestos a una situación de precariedad y pobreza.



“El desempleo tecnológico con sesgo de calificación ha incrementado las ocupaciones informales sin diferencial de género”.

FOTO N° 1: Mujeres indígenas en labores de hombres.

Finalmente en base a un informe del Banco Mundial¹⁶ once de los 15 millones de peruanos que tienen un empleo en Perú, pertenecen al sector informal de la economía, mostrando según el Banco Mundial que la elevada informalidad en Perú es un reto estructural, al cual no se puede hacer frente únicamente a través del crecimiento económico, donde el reto peruano no es generar suficiente empleo sino mejorar la calidad del puesto de trabajo a través de un marco regulador apropiado que posibilite la transición a una mayor formalidad.

¹⁶

“Mercado Laboral peruano” informe Banco mundial, diario financiero Gestión.

Venezuela

En el caso venezolano, la ley fundamental aprobada en 1999, como expresión del proceso de cambios políticos y el ascenso al poder de un proyecto con un fuerte componente programático y discursivo de reivindicación social y popular, incorporó la noción de “economía popular” (se ampliará sobre este concepto más adelante en el marco teórico de esta investigación) en su estructura normativa, denotando con ello, el énfasis asignado a la dimensión política y organizativa de las actividades de los sectores que la encarnan.

Las políticas públicas últimamente aplicadas en este país, revelan un matiz asistencialista con intención redistributiva, entrando en contradicción en sus relaciones con el sector empresarial. “Las misiones”, como expresión de acciones que intentan crear una nueva estructura de administración pública, son referencias principales de la política social del actual gobierno.

No obstante, en relación al establecimiento de la conexión y articulación de la idea de informalidad es posible afirmar de acuerdo al Instituto Nacional de Estadísticas en Venezuela, que su economía está padeciendo de una incapacidad crónica para generar puestos de trabajo, puesto que actualmente en Venezuela existen 1.5 millones de desempleados y 5.6 millones de ocupados en la economía informal en una situación de precariedad laboral, quienes representan en la actualidad el 53% de la población económicamente activa de este país, presentando un escenario económico inestable ante una incertidumbre política que ha propiciado cambios o acciones que en alguna forma ha incidido seriamente en la supervivencia, comportamiento de las empresas y desde luego, en la calidad de vida del venezolano.

España

Según A. RECIO 17, en España el desempleo ha estado asociado a una profunda transformación que sigue líneas diferentes en cada empresa o sector pero que suele concentrarse en líneas como la EXTERNALIZACIÓN de

¹⁷ ALBERT RECIO ANDREU, “Clases trabajadoras fragmentadas y proyectos sociales” 2001.

actividades (y la consiguiente fragmentación de unidades de trabajo), el recurso al empleo temporal y a los “circuitos de empleo informal”, donde en los últimos años la inmigración extracomunitaria constituye una nueva línea de presión.

Aunque los fenómenos migratorios han sido persistentes en la formación de la clase obrera urbana española, también se ha producido una inmigración masiva de gente de diferentes países. El contexto en el que ha tenido lugar esta inmigración es mediante una fase de crecimiento del empleo y de absorción de este nuevo colectivo en áreas del mercado laboral no deseadas por la población local: trabajos agrícolas, construcción, hostelería, servicio doméstico y atención a personas mayores.



“La migración de zonas urbanas a rurales, o entre países, es un factor importante que influye en el crecimiento de la economía informal urbana”.

FOTO Nº 2: Ambulante africano en Madrid, España

También se ha podido constatar que una “segmentación laboral creciente” actúa como un poderoso mecanismo de diferenciación social, cuyos cambios organizativos, sectoriales y tecnológicos han alterado las dimensiones y las formas de operar de estos distintos segmentos y, sin lugar a dudas, ampliado el peso de los considerados “secundarios” (ver foto No.2).

Con datos y hechos observados, la crisis económica resta trabajadores regulares y los suma al mercado negro, que a corto plazo, logra mantener a flote a muchas familias. Sin embargo, cuando la crisis (una recesión) se alarga, los trabajadores en negro también caen en la espiral de desocupación, si cabe, más virulenta que la de la economía regular. En proporción, el golpe ha sido mucho más duro para los trabajadores en negro: uno de cada tres ha perdido su puesto. El alargue de la crisis actual española ha creado también un declive

del trabajo sumergido. Para ese momento, conviene ser conscientes de los problemas de estructura económica y social que definió, hace un siglo, Max Weber¹⁸, porque hay sociedades cuyos gobernantes tienen una concepción cortoplacista e individualista, junto a valoraciones sociales negativas del fenómeno informal.

Bolivia

Al estudiar el caso de la economía informal en Bolivia, de acuerdo a los enfoques de H.C.F MANSILLA¹⁹, se puede vincular la expansión de la economía informal con los procesos de modernización en la precipitada tasa de urbanización, las modificaciones en las técnicas de producción, los flujos migratorios y las consecuencias de la reforma agraria, de la apertura de nuevas regiones agrícolas y del debilitamiento de los lazos primarios, han abonado el terreno donde luego prosperó la economía-informal, marcando nuevas pautas de comportamiento social.

Según este autor, el crecimiento de la pobreza asimismo significa una clara disminución en los niveles de organización comunal, un estancamiento en el campo de la educación y la cultura popular una vuelta a tradiciones irracionales características de modos de vida rurales y una innegable regresión.

MANSILLA sigue manifestando que dichas consecuencias ambivalentes se pueden atribuir a las políticas públicas de redistribución de ingresos y a un desempeño de los intentos de industrialización en Bolivia que puede ser calificado de decepcionante; es de mencionar que la economía informal en Bolivia está íntimamente vinculada al negocio de la cocaína y al narcotráfico; el sector ilegal-delictivo conforma probablemente su porción financieramente más importante y, durante mucho tiempo, su fracción más dinámica, debido, entre otros factores, a los cuantiosos excedentes que genera, a su capacidad para proveer ocupación a grandes contingentes laborales de origen urbano y rural, y a los considerables efectos multiplicadores que ejerce sobre el resto de la

¹⁸ MAXIMILIAN CARL EMIL WEBER, economista alemán cuya obra "Economía y Sociedad" destaca teorías de los componentes de estratificación: Clases sociales, status y partidos políticos.

¹⁹ HUGO CELSO FELIPE MANSILLA, miembro del CEBEM (Centro Boliviano de Estudios Multidisciplinarios) y con enfoques basados en la Teoría crítica de la modernización.

economía boliviana. Lo cual no contribuye a la respetabilidad del sector informal.

Observando a este sector en La Paz, Bolivia, uno de los puntos más substanciales no atañe tanto a la magnitud alcanzada por la economía informal, sino más bien a su función social (especialmente en la venta artesanal turística de dilatadas etnias indígenas), sus posibilidades de inducir a un crecimiento e integración, y a sus perspectivas en el largo plazo, teniendo en cuenta su conexión con el complejo coca/cocaína.

El estudio de pautas ambiguas de comportamiento colectivo ha llevado a este país a la formulación incipiente de un enfoque indigenista acerca de la economía informal en Bolivia. Los informales indígenas dan a primera vista la impresión de un estilo de vida y de producción estática, pasiva y anticuada, pero, en el fondo, han sabido adaptarse -de manera no innovadora, pero ingeniosa- a circunstancias extraordinariamente duras para ellos, en un contexto concebido para favorecer a los estratos mayoritariamente blancos o mestizos. A pesar de que existen únicamente fragmentos dispersos de una teoría indigenista de la economía informal, su relevancia radica en el elevado porcentaje de población de origen indígena en Bolivia (la fuente más importante de proveniencia de los informales) y en la creciente fuerza de las tendencias nativistas e indigenistas, que cuentan con no pocos informales entre sus adherentes.

México

Basado en las investigaciones de M RAMALES y M.DIAZ OLEDO ²⁰, en México 25.5 millones de personas se desempeñan en la economía informal, donde la inadecuada fiscalización, el exceso de regulaciones y trámites para abrir un negocio formal, y sobre todo las políticas macroeconómicas aplicadas en los últimos años como los programas de ajuste y estabilización han hecho de la economía informal mexicana, junto a la emigración a los Estados Unidos,

²⁰ Basado en "LA ECONOMÍA INFORMAL EN MÉXICO Insuficiencias del modelo de desarrollo y exceso de trámites" por Martín Carlos Ramales Osorio y Mónica Díaz OLEDO de la Universidad Tecnológica de la Mixteca, México, 2005.

una alternativa de subsistencia ante la incapacidad del modelo de desarrollo para generar los empleos.



“Las barreras de entrada al sector informal urbano son de extrema facilidad, aglutinando mano de obra que en teoría no forma parte de la población económicamente activa”.

Foto N° 3: Ambulante ciego en un metro de México DF.

Complementariamente a esto, y observando la realidad mexicana, no deja de sorprender las diversas facetas que muestra la informalidad en este país, no solo por su enorme número, sino por las diversas habilidades desarrolladas para atraer demanda e insertarse permanentemente en el mercado. En base a los resultados del Foro del IV Congreso de la CIBER SOCIEDAD²¹, México se ha hundido en la crisis económica y política más dramática de su historia teniendo actualmente los salarios más bajos de los últimos setenta años, así como la huida de trabajadores migrantes hacia el extranjero de mayor dimensión en el mundo (15 millones de seres humanos), la masa de pobres más grande en la historia de este país (60 millones), y una creciente magnitud de infantes e inhabilitados físicamente (más de cinco millones) que trabajan informalmente mostrando un poder de subsistencia y pericia a toda prueba (ver foto No. 3).

Brasil

El caso de Brasil es el más interesante de analizar por el reciente éxito en la transición de segmentos informales hacia el mercado moderno. Las consecuencias de las teorías sobre el proceso modernizador se pueden observar en la gran disparidad regional que existe hoy día en Brasil. En efecto, en algunas áreas se observa una intensa actividad económica y social que ha

²¹ Tomado del foro del IV Congreso de la CIBER Sociedad “Política Económica Actual en México, 2009.

cubierto segmentos significativos de la población, pero en otras el desarrollo ha sido claramente postergado.

La existencia de espacios económicos no cubiertos por la modernización, donde se dan condiciones favorables para desarrollar actividades por cuenta propia, es un factor importante para analizar las características de la informalidad en Brasil. De acuerdo a un informe del Instituto Brasileño de Economía de la Fundación Getulio Vargas (FGV), la economía informal en Brasil es similar a la totalidad del PBI de la Argentina.



“La discriminación explícita e implícita es un factor influyente en el crecimiento de la economía informal urbana”.

FOTO N° 4: Joven negra ambulante aprovechando los semáforos

Históricamente después de la crisis de 1998, Brasil impulsó un modelo económico desarrollista, es decir, un modelo donde el Estado es un agente importante para el funcionamiento del mercado. En la actualidad, el gobierno de este país ha decidido seguir el mismo rumbo mediante una fuerte articulación entre el mercado interno y el externo, para mantener y acelerar el crecimiento, y poner mucha atención en los sectores que más beneficios han traído para Brasil (petróleo, energía y banca), además de incursionar en las telecomunicaciones y el sector minero.

La disminución del desempleo, el aumento del salario mínimo y la evolución de la clase media brasileña sostienen la demanda interna, un factor históricamente muy importante para el crecimiento económico global del país. Estos últimos años, la fuerte migración de los brasileños con rentas más bajas hacia la clase media ha originado la aparición de un colectivo de más de 30 millones de nuevos consumidores potenciales.

En conclusión, una mejor distribución y la mejora de la formación en el mercado laboral deberían propulsar los tipos de crecimiento del país hacia niveles aún más altos. Según THE ECONOMIST 2008 ²² en el Brasil son consideradas de clase media las personas con un empleo en la economía formal, que poseen un automóvil o una moto y tienen acceso a créditos. Desde el año 2002, la proporción de la población que se ajusta a esta descripción se ha incrementado de 44% a 52%, revirtiendo las dos décadas de estancamiento que comenzaron a principios de los 80. Expertos sugieren dos factores que explican el cambio ²³: una mayor extensión de la educación y la migración de puestos de trabajo de la economía informal a la formal, no obstante cuadros diarios como el de la foto No. 4 no desaparecen, lo que muestra que la informalidad no es solo un fenómeno económico simple, sino que es complejo y multicausal, este aspecto se comprueba también en el siguiente país.

Chile

Según J. LABBE ²⁴ luego del golpe de estado y de varios ajustes, la economía chilena se liberalizó más que en cualquier otro país de la región y comenzó a presentar un crecimiento anual sostenido del PIB. A pesar de este logro económico, la situación actual demuestra un fuerte retroceso en las relaciones laborales. Aunque la pobreza parece haber disminuido (así como las tasas de desempleo), el crecimiento económico no logró resolver el problema de la redistribución de los ingresos y de las desigualdades sociales: el 25% de los chilenos vive en condiciones de pobreza y se encuentran, en su mayoría, concentrados en las zonas urbanas.

La ausencia de protección social es una de las principales características de la pertenencia a la economía informal de Chile, aspecto que redundaba sobre los trabajadores formales quienes deben pagar mayores impuestos o contribuciones.

²² **THE ECONOMIST** es una publicación semanal británica de política, relaciones internacionales y negocios, dirigida a una audiencia mundial.

²³ Basado en el artículo: "La clase media en Brasil" publicado en septiembre 13, 2008, revista THE ECONOMIST.

²⁴ JAVIER LABBE, "El sector informal en Chile, una visión estadística", 2004.

Argentina

De acuerdo a O. ALTIMIR y L. BECCARIA ²⁵, La lenta expansión de la demanda de trabajo y la recuperación de la tasa de actividad que había venido creciendo lentamente en los años ochenta derivaron en un aumento del desempleo a partir de 1993. En definitiva, los rasgos que han conformado la nueva realidad laboral de Argentina, se observa mediante el comportamiento reciente del sesgo que muestra la demanda laboral argentina hacia personas con altos niveles de escolarización.

Todo esto ha traído como consecuencia, basados en un estudio reciente realizado por CEDLAS sobre la economía informal de Argentina²⁶, que desde una perspectiva dinámica, el impacto del fenómeno de la informalidad analizado en términos de déficit de trabajo decente en la estructura del mercado laboral argentino, permitió estimar un número considerable de segmentos existentes cuyo resultado más relevante fue la evidencia encontrada a favor de la segmentación muy compleja del sector formal.

Según lo observado en este país, existen unidades productivas altamente permeables a las políticas de supervisión por parte del gobierno. Aunque, para algunas firmas la evasión de normas impositivas y laborales es una forma de ampliar el margen de beneficios, para muchas, principalmente las de menor tamaño, la formalización se presenta como un obstáculo que puede, no sólo perjudicar su viabilidad inicial al momento de emprender la actividad productiva, sino también dificultar su crecimiento y sustentabilidad. Los hallazgos empíricos sugieren una estructura organizacional compleja bien definida para el mercado laboral argentino y, en particular, para el sector formal, donde se pone de manifiesto la necesidad de implementar políticas integrales a fin de solucionar el déficit de trabajo decente, que apunten a no sólo de los trabajadores, sino también, a las unidades productivas, reconociendo especificidades sectoriales y atendiendo al desarrollo económico sostenible de las empresas.

²⁵ OSCAR ALTIMIR y LUIS BECCARIA, “El mercado de trabajo bajo el nuevo régimen económico en Argentina”, 1999.

²⁶ CEDLAS (Centro de estudios, distribuciones laborales y sociales) y el trabajo No. 116 realizado por MONICA JIMENEZ de la Facultad de Ciencias económicas de la Universidad de la Plata, Argentina, “Economía informal de Argentina desde una perspectiva de trabajo decente”, marzo 2011.

1.3. DESARROLLO HUMANO SOSTENIBLE Y ECONOMÍA INFORMAL.

El desarrollo humano sostenible se puede desagregar en tres aspectos importantes: lo humano, lo equitativo y lo sostenible; por ello, en este sentido la idea central de este concepto está ligada a alcanzar la sostenibilidad económica y social de un país basada en el mantenimiento de una cohesión social, la cual no se limita al acceso de empleo y a servicios de educación y salud de sus ciudadanos, sino que abarca otras dimensiones fundamentales de la humanidad tales como la problemática de la gobernabilidad democrática, la participación y vigilancia ciudadana y sobre todo a la generación de capital social.

Por consiguiente, esta visión integradora busca concebir políticas públicas, programas y proyectos que favorezcan a la economía social, y que la vuelva solidaria como elemento sustantivo basado en un desarrollo equitativo. Esta situación subraya no sólo la necesidad de que todas las personas ni exclusión de ningún tipo puedan obtener óptimas capacidades para su desarrollo humano, sino también el hecho de que el crecimiento económico no significa necesariamente mejora para todos, es decir que un “desarrollo” que agranda la desigualdad social no es un “desarrollo”.

Por el contrario, las últimas décadas nos han mostrado en América Latina “buenos” resultados macroeconómicos que en realidad podían significar empobrecimiento, exclusión y aumento de las desigualdades; por consiguiente, la búsqueda del desarrollo “equitativo” está dirigida al deber moral de justicia e inclusión social, así como de solidaridad con los que menos oportunidad tienen para desarrollar sus capacidades. Esa solidaridad puede significar preferencia ética y prioridad en la atención de los problemas de sectores como el de la economía informal, pero no puede significar focalización exclusiva en ellos, puesto que, casi siempre, la situación de exclusión de estos grupos de personas tiene múltiples raíces y necesita de un enfoque complejo y holístico para diagnosticar y suprimir sus causas.

De esta forma, el desarrollo sostenible significa un desarrollo que satisface las necesidades actuales de las personas sin comprometer la capacidad de las futuras generaciones. Extendiendo la meta del desarrollo humano a todas las personas que vivirán en el futuro, la “sostenibilidad” introduce exigencias de gestión racional de los recursos disponibles en el planeta, es decir, complementa y equilibra las perspectivas sociales y económicas con la perspectiva ambiental y ecológica mediante la satisfacción de los intereses de todos sus habitantes en interrelación e interdependencia.

Desarrollo humano sostenible y educación en Honduras

Según recientes informes del banco Mundial (2007) pese a contar con una economía abierta, Honduras asimismo sobresale históricamente por ser el país de crecimiento más lento en la región. Esto se explica por el débil avance alcanzado en la reducción de la pobreza, y por encontrarse a la zaga particularmente en áreas de desnutrición infantil y calidad de la educación.

La CEPAL ha reportado una desaceleración económica en el país debido más a la falta de crecimiento del factor productividad que a la insuficiente inversión de capital. Honduras se ha encontrado rezagada en su desarrollo principalmente en el de capital humano e infraestructura pública, por lo que el país tiene que seguir buscando estrategias y acciones para remover estas barreras ya que el crecimiento sostenido es una condición necesaria si se pretende que el país quiera avanzar más de lo alcanzado hasta ahora en la reducción de la pobreza y en la mejora del desarrollo humano.

Por otro lado, de acuerdo a los objetivos del milenio (ODM) se busca eliminar las inequidades en el ámbito educativo y la expansión de programas de desarrollo de competencias para jóvenes y adultos, promover las oportunidades de un acceso equitativo e inclusivo a la educación para todos, dando énfasis a la inversión en capital humano. Desafortunadamente los más recientes informes de avances muestran que ha habido serios problemas en la ejecución de este plan lo que ha limitado el logro de sus metas, ya que según

la ERP (Estrategia de reducción de la pobreza) la meta del 60% de cobertura de la educación media se ha tenido que trasladar hacia el año 2038.

De acuerdo a lo anterior, para la consecución de estas megas metas, es necesario el diseño y puesta en marcha de proyectos alternativos principales. Esta tesis muestra en sus análisis una serie de aspectos que pueden servir de referencia para gestionar un proyecto que transforme y desarrolle al sector informal del país, utilizando la educación como el medio de impulso inicial que sirva para empoderar a dicho grupo social, y cuyos resultados de crecimiento se vuelvan sostenibles en el tiempo para transformar y reorientar a las generaciones futuras.

La tendencia evolutiva de la educación hondureña en las últimas décadas ha sido hacia la mejora de sus principales indicadores de cobertura, pero el progreso ha sido lento, los esfuerzos deben enfocarse en elevar la cobertura del nivel medio que son alarmantemente bajos. Los grupos minoritarios quedan mayormente excluidos del sistema educativo nacional o que no tienen acceso a una educación de calidad.

Las desigualdades en el acceso a la educación son mayores para los integrantes del sector informal que intentan educarse, a medida que algunos de estos ascienden en los niveles educativos. Es prioritario el desarrollo de políticas compensatorias focalizadas para nivelar a estos grupos de población.

El mercado laboral valora la educación con mano de obra calificada y facilita de alguna manera el bienestar par aquellas personas que tienen acceso a ella, no obstante, diversos enfoques han demostrado como las desigualdades educativas también pueden expandir la brecha social que separa a los que tienen de los que no tienen educación, obstaculizando el desarrollo de estos sectores mediante practicas discriminatorias que se ven reflejadas en bajos salarios en el sector formal o en el cierre en los accesos que coadyuven a su bienestar.

Economía informal, educación y desarrollo humano sostenible

El crecimiento económico es una condición indispensable, pero no suficiente para enfrentar las elevadas tasas de desocupación del sector formal, y también como consecuencia el complejo crecimiento heterogéneo de la economía informal. La meta de alcanzar un crecimiento económico sostenible en la economía nacional, debe ir acompañada de políticas económicas orientadas a la equidad e inclusión social que logre equiparar ambos sectores para generar mayores oportunidades.

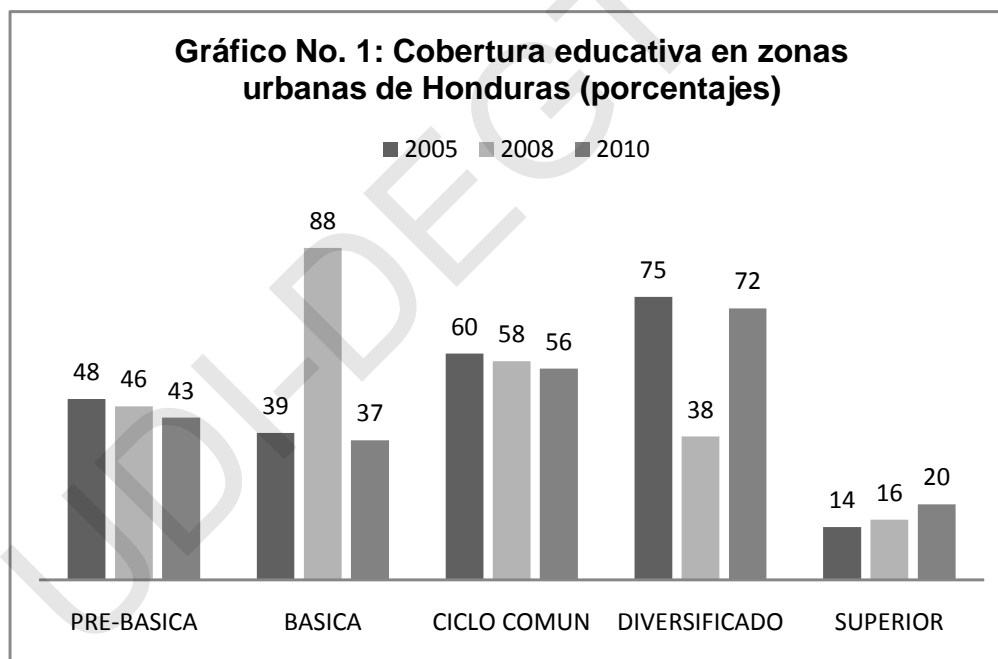
El mercado laboral la economía informal sigue siendo el sector de más dinámica económica con la inclusión de pequeñas y medianas empresas, pero enfrenta el desafío de asegurarse de empleos de mejor calidad. A pesar de su precariedad, bajos salarios y modestas condiciones laborales, los miembros de estos grupos en forma organizada son muy importantes en la producción y generación de empleo en Centroamérica; sin embargo, las políticas económicas aplicadas han obstaculizado el desarrollo colectivo y organizado de dichos sectores, lo que ha incrementado cada vez más las actividades individuales por cuenta propia, quienes se encuentran en desventaja por porque se ven limitados en el acceso a beneficios sociales y en financiamiento para reinvertir en sus actividades laborales.

Esta limitación de acceso ha generalizado un fenómeno de discriminación hacia estas personas, los cuales tienen que recurrir a financiamientos informales donde son víctimas de la usura; esta situación se ha visto alterada especialmente por la incidencia de una población sin educación formal o con un mínimo grado cursado, cuya situación se complica aún más si se analiza la cobertura educativa nacional por zonas geográficas urbana y rural.

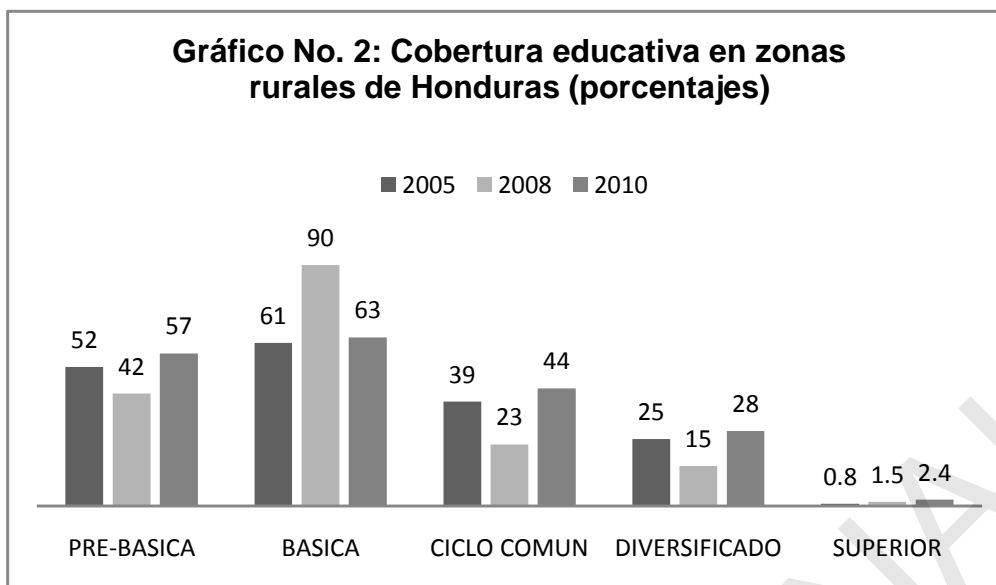
En relación a esto, las estimaciones recientes del instituto nacional de estadística (INE) afirman que en Honduras la incidencia de la pobreza supera el 60%, y esta se reduce a menos del 40% para quienes optan por una primaria completa, apenas superior al 10% para quienes tienen enseñanza media o

secundaria y es muy inferior para los que han cursado educación superior, aunque sea incompleta.

Conforme a esta apreciación, es evidente que existe una asociación muy vinculante entre el mercado laboral y la educación como determinantes de desarrollo. De acuerdo al gráfico No. 1 y 2 siguientes sobre la cobertura educativa en Honduras 2005-2010, se puede observar que la concentración porcentual de la educación llega en forma desigual a los cursos preliminares de ciclos, reflejando fuertes sesgos a la baja cobertura tanto en la educación básica como en la educación superior; esta situación pone en evidencia empírica el abandono de la educación en su punto medio, lo que interrumpe el proceso formativo del ciudadano que va generando una mano de obra no calificada que se distribuye entre el mercado formal y no formal de la economía.



FUENTE: EPHPM INE 2010



FUENTE: EPHPM INE 2010

Consecuentemente con esto, se observa que el panorama es todavía más complejo y negativo para el sector rural, el cual los porcentajes de cobertura son casi nulos en la educación superior, lo cual confirma, una vez más, el papel fundamental de la educación en la lucha contra la pobreza, la formación de un recurso humano más calificado y la creación de empleos de calidad.

Es de esta forma que se puede percibir que la cobertura absoluta en los niveles educativos de la población es un determinante muy importante para alcanzar un estándar de desarrollo que se refleje en un nivel de bienestar óptimo que se replique a todos los ciudadanos del país, con trascendencia hacia las nuevas generaciones, ya que cerca de la mitad de los centroamericanos en condición de pobreza son niños, niñas y jóvenes de 14 años o menos. No obstante, existe un círculo vicioso por el hecho de que la asistencia escolar se reduce a medida que se reduce el ingreso familiar y, por ende, las posibilidades de superar la pobreza.

En un sentido muy amplio al evaluar el impacto de la educación no-formal, es decir, todas aquellas intervenciones educativas y de aprendizaje que se llevan a cabo en un contexto extraescolar, incluyendo la educación de adultos, la educación vocacional, la educación de las habilidades para la juventud, la

educación básica para los niños que no asisten a la escuela y la educación para los mayores dentro del contexto de la educación para toda la vida, una de las características de este tipo de educación es que su enfoque no se limita a lugares o tiempos de programación específicos como en la educación formal. La educación no formal debe constituir el medio inicial de desarrollo, el cual puede proveerse de una forma mucho más flexible que debe ser promocionado en el futuro para conducir a una transformación estructural de desarrollo que permita la integración de la educación no-formal con la formal.

Esta sinergia tendría un potencial enorme en los sistemas de aprendizaje o sistemas educativos del futuro para desarrollar una enseñanza que transforme el perfil de los integrantes del sector informal de Honduras, y les permita integrarse a las redes de acceso para su crecimiento y desarrollo, de manera tal que este sector importante de la sociedad, transforme su propia realidad hacia una vida de calidad y se vincule a un auténtico desarrollo humano sostenible.

Finalmente, la experiencia acumulada que se resume en esta tesis, intenta dar respuesta a la problemática que enfrentan los actores sociales que integran al sector informal de la economía, especialmente la zona urbana en Honduras, la cual se ha incrementado con la migración rural. Este estudio intenta visualizar al sector informal del país mediante el diseño de un nuevo enfoque basado en la complejidad, donde los factores determinantes estructurales del fenómeno que hasta ahora se ha considerado bajo una perspectiva económico-social, no son realmente estáticos, por el contrario, este estudio demostrará que son evolutivos y dinámicos, ya que la línea científica se ha enfocado bajo diferentes disciplinas: económica-física-biológica-psicológica y social, lo cual amplía la oportuna gestión de posibilidades de su desarrollo humano sostenible.

2. EL FENOMENO DEL SECTOR INFORMAL URBANO EN PERSPECTIVA HISTORICA.

Según datos de Fundación Covelo 1996, en Honduras el 85% de los que forman parte del sector informal urbano se estima que son mayoritariamente los trabajadores por cuenta propia, en relación a los microempresarios, los cuales cada vez son de menor cuantía. Esta situación significa reconocer la particular dinámica ocupacional de la capital del país, caracterizada realmente como espacio geográfico de escasa oferta de empleos en el sector privado formal y; a su vez, determinante natural de la considerable magnitud de autoempleos cuenta propia con escasos volúmenes de capital y tecnología. El análisis presentado por M. CASTIGLIA (1994)²⁷ muestra que el sector informal en Centroamérica tiene una indudable importancia desde una perspectiva ocupacional, pero una limitada significación en lo que al aporte productivo se refiere, no obstante se concluyó que el sector informal ha constituido un amortiguador frente a las crisis económicas y que la medición de su productividad es cuestionable.

Esto asociado con estudios de FLACSO se llegó a concluir que los trabajadores por cuenta propia en Honduras habían tenido una importancia destacada referente al mercado laboral, con una productividad media significativa, pero mucho más alta en las microempresas que en los trabajadores por cuenta propia ²⁸. Hoy en día algunos datos revelan que la situación no ha cambiado mucho, no obstante se ha ido fortaleciendo poco a poco una mayor capacidad de absorción y recomposición estructural de la fuerza laboral nacional, que incluye una mano de obra con mayores niveles de escolaridad y un positivo aunque no suficiente dinamismo de transables innovadores y creciente modernismo.

Las enormes dimensiones que ha alcanzado el gran conglomerado Informal, no solo abarca lo urbano, sino también lo rural, y para mayor complejidad se

²⁷ Estudios sobre el sector informal centroamericano realizados en 1994 por MIGUEL CASTIGLIA, DANIEL MARTINEZ y JAIME MEZZERA, FLACSO-OIT.

²⁸ Basado en estudios de producción y productividad centroamericana realizados por OIT-FLACSO, en el sector autoempleo realizado por Daniel Martínez, Miguel Del Cid y Rigoberto Girón en 1994.

agregan además a los micro industriales, pequeños grupos dedicados a servicios diversos, comerciantes callejeros, transportistas, prestamistas o habilitadores de dinero, artistas callejeros, vendedores de ferias y otros dentro del mercado residual, donde se encuentra la mayoría de pobladores de estratos pobres y medios de nuestros países.

Respecto a las formas de funcionamiento de las unidades producidas, se observa que en Honduras una buena parte de sus unidades productivas “formales” se asemejan a las unidades productivas “informales” en cuanto a volúmenes de capital, monto de remuneraciones e ingresos .y la evidencia de una evolución natural de formas de auto-empleo hacia rutas de acumulación que trascienden la simple subsistencia, es decir, ha surgido una reconversión laboral en la sociedad.

Considerando enfoques que se manifiestan en Honduras sobre el espacio de difusión de la economía informal, entre ellos el de S.M.RUESGA ²⁹ se observa que este sector es enormemente disperso y heterogéneo que se difunde con mayor facilidad entre las empresas de menor dimensión, empresas unipersonales o familiares en forma fija o ambulante, con presencia más intensa para las mujeres y los más jóvenes, lo que justifica que también sean los solteros los más propensos al trabajo informal o gris, y en el peor de los casos al trabajo sumergido o negro.

Como alternativa al trabajo informal, otra forma de producción de la economía oculta es mediante la deslocalización diversificada y de mayor flexibilidad de segmentos diferenciados que producen en forma no genérica (ver foto No.5).

²⁹ SANTOS MIGUEL RUESGA ha realizado estudios sobre la Economía sumergida en diferentes ciudades de España (“La actualidad de la Economía sumergida” 2000), sus puntos de vista sobre el comportamiento del sector trasciende hasta zonas geográficas en América Latina.



“En los últimos años dentro de la economía informal de Honduras, los microempresarios se han ido reduciendo en tamaño para dar paso a ambulantes y empleados por cuenta propia, las mujeres son un componente fuerte dentro de esta estructura”.

FOTO No. 5: Las mujeres representan el género fuerte dentro del sector informal hondureño, tanto como vendedora por cuenta propia, así como trabajo por subcontratación.

El sector informal urbano en Honduras: Panorama general

Según estimaciones de Banco COVELO³⁰ la informalidad en el sector urbano de Honduras ha alcanzado cerca de un 70%, y en términos de empleo la cifra es aun más significativa ya que representa el 81%, lo que implica un promedio de trabajador por empresa mayor que en las áreas rurales, caracterizada por una mayor prominencia de mujeres y jóvenes no calificados en edades entre 15 a 24 años.³¹

³⁰ Banco Popular COVELO desde 2005 especializado en micro finanzas, anteriormente en Honduras surgió de la Fundación JOSE MARIA COVELO (1996).

³¹ Esta información se basó en un diagnóstico y recomendaciones de política de trabajo y pobreza en Honduras elaborado por JOSE RAFAEL DELCID y FIDEL ORDOÑEZ GUZMAN, ESA Consultores 1999.

En términos de absorción de empleo según la encuesta permanente de hogares (INE) se llegó a la conclusión de que el empleo remunerado en el sector informal urbano corresponde a un 20% del total de la población económicamente activa para el año 2004 y posteriormente ha aumentado a casi el 75% al 2008. Los puestos de trabajo se encuentran alrededor de un 90% en primer lugar entre los sectores de comercio y servicios. Los anteriores estudios también revelan que las mujeres en el sector informal urbano siempre tienen en promedio un nivel de informalidad mayor que el de los hombres.

De acuerdo a F. KERKHOFF,³² las mujeres del sector informal hondureño se encuentran más en actividades comerciales y servicios porque no requieren de niveles altos de inversión, por lo que se observa que las mujeres en su rol de ser madres y jefe de hogar cada vez es más conveniente para ellas trabajar bajo condiciones de informalidad. Estos resultados muestran a un fenómeno multicausal que incluye a la paternidad irresponsable, alcoholismo y otras variables de diferentes contextos, lo que pone en evidencia la errónea percepción de las autoridades gubernamentales que buscan “frenar el problema” de crecimiento de la economía informal, mediante medidas unilaterales de reubicación (básicamente segregación) o violentos desalojos, ignorando su interrelación con dichos factores socio-económicos estructurales (ver foto No.6).



“Las autoridades gubernamentales no han comprendido el origen multicausal que tiene la economía informal en el país”.

Foto No. 6: Política económica de nuestros gobiernos: Desalojos violentos de vendedores ambulantes y segregación (reubicación)

³²

FRANS KERKHOFF y su estudio del Sector informal urbano de Honduras, CEPAL, 1999.

Marco institucional y político de promoción.

Los trabajadores por cuenta propia al no estar organizados no han gozado de atención alguna en las políticas de apoyo del Gobierno. A finales de los años setenta hasta 1990 la única institución descentralizada del estado que apoyó a pequeños empresarios fue el CDI (Centro de Desarrollo Industrial). Desde 1970 también se creó INFOP como un organismo con el objeto de especializar y capacitar mano de obra y profesionales de micro y pequeñas empresas.

En la actualidad hay ciertas organizaciones de primer piso que brindan servicios indirectos como ser: ONGS /OPDS, cooperativas de ahorro y crédito, banca comercial y cámaras de comercio, pero una gran mayoría utiliza medios financieros de su mismo sector, es decir, informales, no obstante, hay iniciativas como la estrategia para la reducción de la pobreza impulsada en el país por el plan maestro de reconstrucción y transformación nacional en el 2001. Asimismo se han formado algunos grupos organizados de apoyo a los informales hondureños, entre ellos la FEHMISSE (Federación hondureña de la micro y el sector social de la economía), y también hay algunas estrategias macroeconómicas aisladas dentro de los lineamientos de la visión de país 2010-2038, y el plan de nación para Honduras 2038, en el objetivo del milenio 1 que es “erradicar la pobreza extrema y el hambre”, se incluye una meta que busca lograr empleo pleno y productivo, y trabajo decente para todos, incluyendo mujeres y jóvenes.³³

Marco ocupacional transversal

A partir del cuadro No. 1 se observa la presencia considerable de trabajadores en el sector no estructurado, informal o cuenta propia. Es importante destacar a los trabajadores domésticos como una sub-dimensión del mundo informal. Así, un poco más de la cuarta parte del universo de cuentapropistas urbanos estaría concentrado en la capital de la república.

³³ Basado en los Objetivos de Desarrollo del Milenio Honduras 2010, tercer informe del país, Sistema de Naciones Unidas.

El virtual “protagonismo” de la economía informal en las dos principales ciudades del país se manifiesta cuando estos trabajadores cuentapropistas representan el 43.8% de todo el sector informal urbano en Honduras. Respecto al resto de ciudades se concluye de acuerdo a las cifras sobre la omnipresencia del fenómeno del trabajo informal en todos los dominios geográficos del país.

Cuadro No.1
PORCENTAJE PEA OCUPADO SEGÚN CATEGORÍA OCUPACIONAL

DOMINIO	SECTOR FORMAL		SECTOR INFORMAL	
	PUBLICO	PRIVADO	DOMESTICO	CTA. PROPIA
DC	31.5	16.5	19	11.4
SPS	6.5	12	13	7.6
Ciudades Medianas	22.2	19.4	22	12.9
Ciudades Pequeñas	18.1	11.6	15	11.5
Rural	21.8	40.5	21	56.6
	100	100	100	100

Fuente: Encuesta Hogares INE 2004

En cuanto a la situación de los ingresos en los hogares de la sociedad hondureña, en el patrón histórico de remuneración de la fuerza de trabajo, ha prevalecido un esquema de remuneración formal por debajo de las necesidades mínimas en materia de subsistencia.

Las cifras de ingresos expresadas en el cuadro No. 2 siguiente ponen de manifiesto las diferencias considerables entre categorías ocupacionales. Así, para el caso, la cifra promedio de ingresos mensuales de solamente 3,468.43 Lempiras en el 2004, que equivale aproximadamente del presupuesto mínimo necesario para suplir las necesidades alimentarias de un hogar de 4 miembros, dejan entrever los déficit de cobertura de otras necesidades para todas las categorías ocupacionales excepto para los empleados públicos.

Cuadro No.2
PEA DE HONDURAS según categoría e ingreso promedio

Categoría Ocupacional	No. Trabajadores	Prom Lps Corr.
Empleado Público	150,224	8,295
Empleado Privado	925,596	3,723
Empleado Doméstico	77,881	1,467
Cuenta Propia	945,753	2,818
TOTAL	2,099,454	3,468

Fuente: Encuesta Hogares INE 2004

Considerando los ingresos por tres niveles de ocupación: principal, secundaria y terciaria, y aunque aumentan las magnitudes de ingresos promedio siempre prevalecen las diferencias ya analizadas: los cuenta propia perciben ingresos equivalentes al 53% de lo que perciben los empleados públicos y el 87% de lo que perciben los trabajadores del sector formal privado, sin embargo, el aumento de cesantes junto a los trabajadores despedidos de las microempresas informales, han creado un incremento excepcional del número de trabajadores por cuenta propia, es decir, más trabajadores adicionales en recesión económica.

Cuadro No.3
INGRESO MENSUAL PROMEDIO S.P.S.

Categoría Ocupacional	Ingreso Mensual por Ocupación		
	Numero de Trabajadores	Contribución %	Lempiras Corrientes
Empleado Público	9,815	5%	10,604.38
Empleado Privado	111,211	55%	6,042.92
Empleado Doméstico	10,461	5%	2,048.01
Cuenta Propia	71,816	35%	6,139.21
TOTAL	203,303	100%	6,208.63

Fuente: Encuesta de Condiciones de Vida, INE Sept 2004

Adicionalmente, de acuerdo al cuadro no. 3 anterior, en la ciudad de SPS se pone en evidencia que un elemento importante a destacar de la situación de esta ciudad se refiere al mayor ingreso promedio de los cuentapropistas respecto de los trabajadores asalariados del sector privado. Sin duda, incide en ello los cinturones de informalidad comercial que rodean los establecimientos de maquila existentes en todo el valle de sula.

Por otro lado, las cifras consignadas en el cuadro No. 4 muestran, en efecto, que de un total de 57 mil empresas sin estatus jurídico de constitución en los 50 municipios más poblados, el 60% corresponde a empresas no constituidas legalmente del Distrito Central y de San Pedro Sula.

**Cuadro No.4
EMPRESAS EN HONDURAS SIN ESTATUS LEGAL**

DOMINIO	Empresas no constituidas legalmente	%	Comerciantes Individuales	%
Distrito Central	17,755	31%	5,658	21%
San Pedro Sula	16,693	29%	3,250	12%
Todo el País	57,220	100%	26,454	100%

Fuente: Encuesta de Condiciones de Vida, INE Sept 2004

Este segmento urbano del país resulta preferente para la constitución de empresas sin estatus legal y la persistencia de una perpetua manifestación de actividades de autoempleo. De no revertirse esta situación, se podría asumir que seguirá existiendo en el país una generación espontánea de empresas sin estatus legal porque ello responde a la propia dinámica social de los mercados laborales, y sus particulares límites en la generación de empleos y empresas por parte del sector formal de la economía nacional.

Evidencias empíricas adicionales de la informalidad en Honduras bajo otras perspectivas.

En adición a lo expuesto anteriormente, el sector informal de la economía de Honduras presenta diversos aspectos que vale la pena analizar. Una de carácter sociológico está asociada principalmente al fomento y transformación de relaciones de parentesco, reciprocidad familiar o por afinidad y compadrazgo. Su origen siempre ha existido a través de la tradición socio-cultural del padre o madre que es transmitido a sus hijos de generación en generación, especialmente de los habitantes de zonas urbanas cuya procedencia es rural (ver foto No. 7).

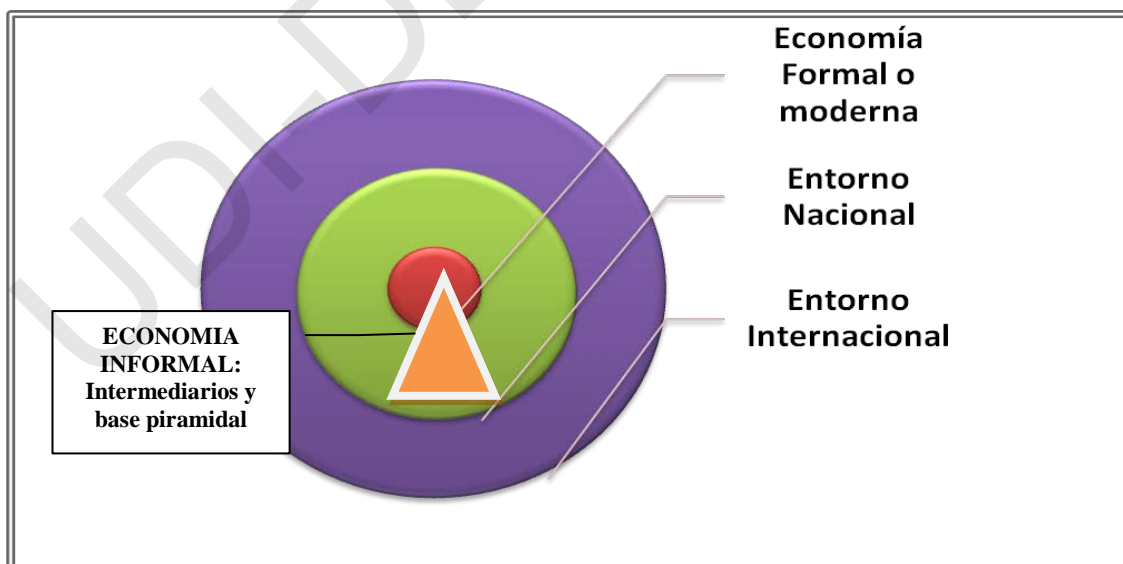


“La economía informal es un fenómeno transgeneracional, que se caracteriza por una combinación de interrelaciones de solidaridad, convivencia y hasta de explotación”.

FOTO N° 7: Reciprocidad familiar en un ambiente informal

En este sentido, en relación al flujo de transacciones y relaciones comerciales – sociales en que se desenvuelven los miembros de estos grupos, y que se manifiesta en forma dependiente al entorno nacional y mundial, se va creando y mutando un sistema de inter relaciones que transforma internamente al fenómeno informal en un cuerpo de “castas” estratificadas de una forma no muy visible del sector informal que refleja la parte oculta que fluye dentro de este sector, como se intenta mostrar en el diagrama siguiente:

Diagrama no. 1: flujo de estratificación sector informal

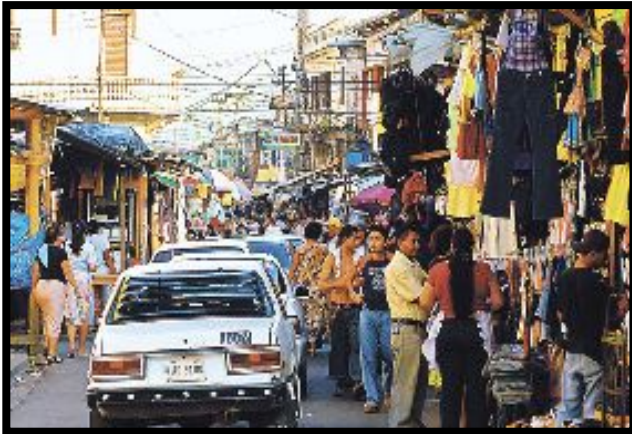


Mediante esta figura simplista se trata de ilustrar la existencia de un estrato de “intermediarios” que provee de bienes y servicios más importados que locales (esto genera otros problemas como la piratería), al resto de miembros del grupo ubicados en la base de piramidal. Este estrato es el motor real de crecimiento de la economía informal urbana, el cual se caracteriza por su coexistencia en forma oculta dentro del sector formal, cuenta con mayor capacidad de acumular capital que el resto de grupos de la informalidad, y sobre todo tiene un poder de información asimétrica que se ve fortalecido por los lazos de connivencia que mantiene con otros actores sociales (en especial autoridades y otros personajes que intervienen en el sistema aduanero). Estas relaciones internas entre estos estratos se combinan con otras en forma extrema, desde la configuración de relaciones de solidaridad hasta llegar a la expoliación.

Es más, lo anterior visto desde una perspectiva de complejidad, es el origen de los círculos viciosos dentro de este fenómeno social, esto se analizará posteriormente con mayor profundidad en este estudio.

Por otro lado, en la base de la pirámide del sector informal están los trabajadores por cuenta propia (los cuales son mayoría en Honduras) con actividades de subsistencia actuando como distribuidores fijos o ambulantes directamente al consumidor final. En forma dinámica dichos sectores subsisten en un entorno Nacional con la intervención pujante de industrias multinacionales de eliminación de residuos dentro del entorno mundial.

Como consecuencia, el estrato motor de la informalidad integrado por emigrantes rurales ha sabido hacer uso del modernismo para consolidarse en la frontera de la formalidad, destinando sus recursos hacia nichos de la economía, consolidando por un lado negocios fijos llamados “puestos” (ver foto No. 8) los cuales algunos ya han sido bien explorados y conocidos, y otros aun se consideran más desconocidos e innovadores. Y por el otro, están los ambulantes, cuyo nivel de riesgo es mucho mayor y desarrollan habilidades para crear su propio nicho de demanda (ver foto No.9).



“Los integrantes del sector informal pueden establecerse como distribuidores de productos o servicios en establecimientos fijos.....”

FOTO N° 8: “Puestos” en mercados de COMAYAGUELA, como muestra de la estratificación informal (Antes del incendio 2012)



“.....o también pueden ser vendedores ambulantes que crean su propia demanda, aunque su nivel de evasión y de riesgo se incrementa”.



FOTO No.9: Ambulantes creando sus nichos de demanda: una gasolinera o una esquina peatonal.

Tendencia estadística comparativa del mercado laboral informal de Honduras.

De acuerdo a los cuadros No. 5 y 6, durante el período 1990 – 2000, la tasa promedio de crecimiento en el desempleo urbano es similar en Honduras y Bolivia (6%), siguiendo muy de cerca Perú (8%) y mucho más elevada en

Argentina (12%). Considerando la variabilidad y asimetría del período (ver coeficientes estadísticos de asimetría, CURTOSIS y variación) en base a los resultados estadísticos resumidos, se puede obtener una tasa de variación porcentual promedio entre 7 a 8% entre Honduras, Bolivia y Perú.

Cuadro No.5
PORCENTAJE DE DESEMPLEO URBANO

AÑO	HONDURAS	PERU	BOLIVIA	ARGENTINA
1990	6.9	8.9	7.2	7.3
1991	7.1	5.8	5.9	5.8
1992	5.1	9.4	5.5	6.7
1993	5.6	9.9	5.9	10.1
1994	4.0	8.8	6.1	12.1
1995	6.6	7.9	3.6	18.8
1996	6.6	7.9	4.2	18.4
1997	5.2	8.4	4.4	15.7
1998	5.8	8.2	7.2	12.9
1999	3.7	8.3	7.5	15.1
2000	6.3	9.2	8.5	17.4

Fuente: OIT

Siempre analizando el mismo período y en base al percentil 45, la tasa máxima de desempleo urbano durante 5 años del período fue de 6%. Del mismo modo si obtenemos el percentil 73 en este período, se estaría abarcando hasta 8 años del período, llegando a una tasa máxima de 7%, lo que hace inferir que en el período en mención las políticas económicas adoptadas en estos gobiernos no lograron alcanzar un objetivo concreto de reducción de desempleo.

Cuadro No.6
RESUMEN ESTADISTICO DE DESEMPLEO URBANO

Descripción	HONDURAS	PERU	BOLIVIA	ARGENTINA
Promedio	5.7	8.4	6.0	12.8
Desviación Estándar	1.1	1.1	1.5	4.8
Coeficiente Variación %	19.9	12.7	25.4	37.3

Fuente: OIT, Panorama laboral período 1990-2000

En base a lo expuesto anteriormente, los problemas de desempleo urbano formal han persistido en el país durante este período en mención y aun ahora en la actualidad, siendo esta variable macroeconómica uno de los problemas económicos sociales más sensibles que adolece el país y cuya salida más

significativa ha sido la transferencia de desempleados del sector formal urbano para emplearse en el sector informal.

En el cuadro No. 7 siguiente se han resumido algunos datos estadísticos que destacan algunos hechos importantes.

Cuadro No.7
PORCENTAJE DE EMPLEO INFORMAL NO AGRICOLA

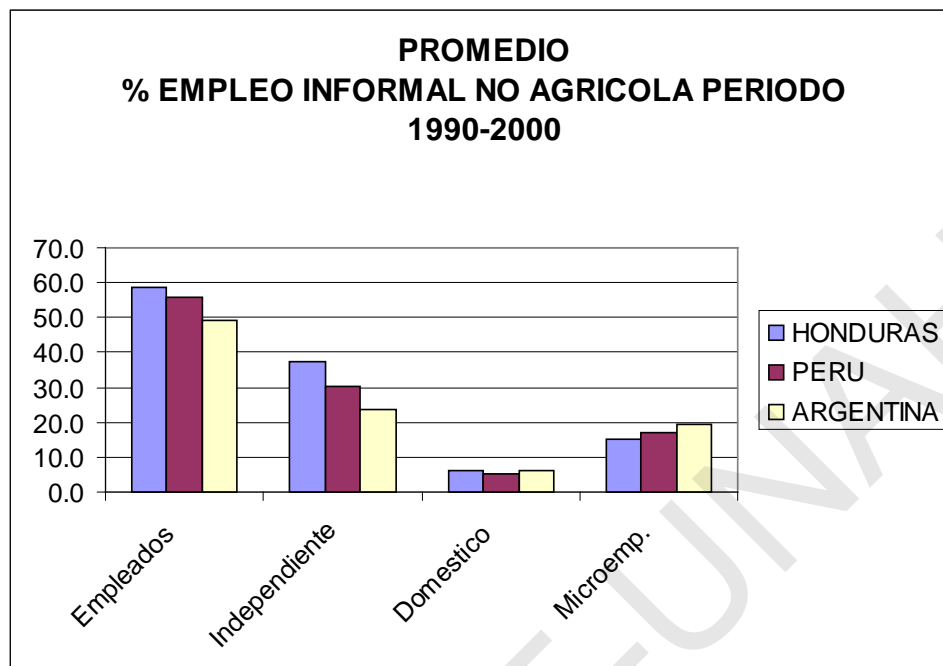
HONDURAS				
	empleo	independ	domestico	microem
1990	57.6	37.3	7.1	13.3
1995	57.1	35.5	5.6	16.0
2000	60.7	39.6	5.5	15.6
Prom	58.5	37.5	6.1	15.0
Varac %	0.5	0.6	-2.5	1.6
PERU				
	empleo	independ	domestico	microem
1990	52.7	23.4	4.9	14.5
1995	55.1	33.0	4.8	17.3
2000	59.5	34.0	6.6	18.8
Prom	55.8	30.1	5.4	16.9
Varac %	1.2	3.8	3.0	2.6
ARGENTINA				
	empleo	independ	domestico	microem
1990	52	27.5	6.0	19.0
1995	49.3	23.0	6.4	20.3
2000	46.0	20.6	5.9	19.0
Prom	49.1	23.7	6.1	19.4
Varac %	-0.6	-1.2	-0.2	0.0

Fuente: Cálculos propios en base a datos de OIT, Panorama Laboral 2002

Se puede observar que durante 1990-2000 la ocupación informal en Honduras llegó casi a un 60%, siendo la más elevada a los dos países sudamericanos de la muestra. Sin embargo la tasa de crecimiento anual del 0.5% en ese período refleja un lento movimiento del mismo. Esto es muy diferente para Perú cuya tasa de crecimiento es mayor (1.2%) y un decrecimiento bastante lento para Argentina (-0.6%).

Lo que sí cabe destacar es la importancia cada vez mas latente que tienen los pequeños microempresarios dentro de los que laboran informalmente, siendo mayoría en Perú y Argentina respecto a Honduras; lo que es evidencia formas sociales distintas de generación informal en diferentes países, en Honduras hay una mayor tendencia al informal cuenta propia y el ambulante, mientras

que en los países sudamericanos como Argentina la tendencia informal es hacia la subcontratación (ver gráfico siguiente):



Al observar como es el comportamiento del empleo formal urbano en lo que respecta a algunas de las ramas de la actividad económica más prominentes, los estudios teóricos plantean que el sector servicios presenta actualmente un mayor dinamismo respecto a sectores tradicionalmente primarios, los cuales han mostrado una tendencia decreciente a lo largo de los años.

El cuadro siguiente muestra el comportamiento del empleo formal en algunas ramas de la actividad económica de Honduras, Perú y Argentina entre 1990-2000:

Cuadro No.8
PORCENTAJE DE EMPLEO SEGÚN RAMA DE ACTIVIDAD

HONDURAS				
	1990	2000	PROM	Var %
Bienes	33.8	33.1	33.5	-2.1
Industria	25.1	25.9	25.5	3.2
Construcción	8.7	7.1	7.9	-18.4
Servicios	66.2	67.0	66.6	1.2
Comercio	29.4	32.2	30.8	9.5
Transporte	4.3	3.7	4.0	-14.0
Financiero	2.3	3.2	2.8	39.1
PERU				
	1990	2000	PROM	Var %
Bienes	24.4	19.8	22.1	-18.9
Industria	19.7	15.0	17.4	-23.9
Construcción	5.0	4.9	5.0	-2.0
Servicios	76.0	80.0	78.0	5.3
Comercio	33.2	36.0	34.6	8.4
Transporte	6.5	10.0	8.3	53.8
Financiero	5.8	6.9	6.4	19.0
ARGENTINA				
	1990	2000	PROM	Var %
Bienes	26.4	22.0	24.2	-16.7
Industria	18.0	15.0	16.5	-16.7
Construcción	8.0	7.4	7.7	-7.5
Servicios	72.0	78.0	75.0	8.3
Comercio	22.0	21.1	21.6	-4.1
Transporte	6.0	8.2	7.1	36.7
Financiero	6.9	9.4	8.2	36.2

Fuente: Cálculos propios en base a datos de OIT

De acuerdo a estos datos se puede observar que los sectores de mayor empleo formal fueron el de Servicios, Comercio, Financiero y Transporte para los tres países durante este período. Asimismo se puede apreciar la menor tasa de crecimiento en los sectores de industria, bienes y construcción.

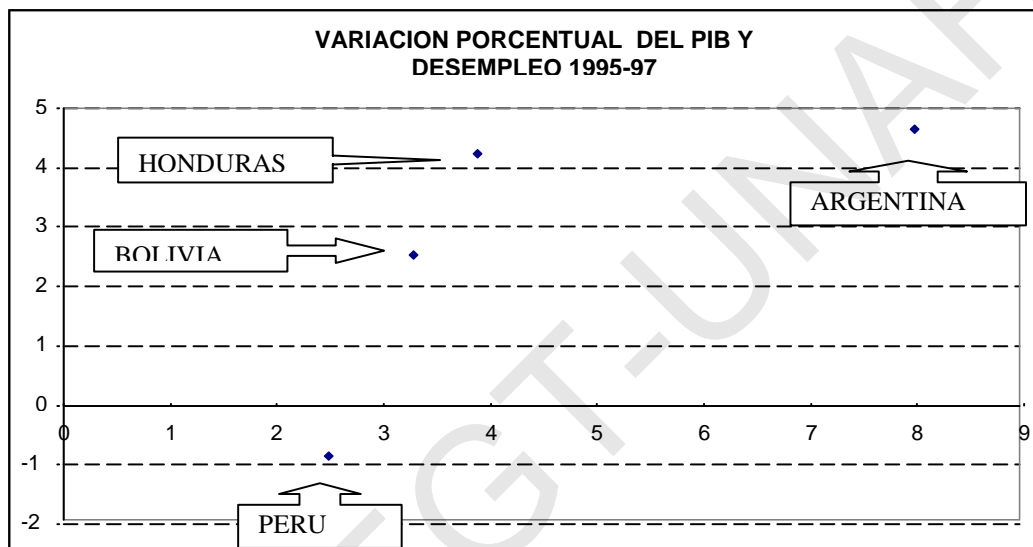
Lo anterior muestra el dinamismo y crecimiento de sectores terciarios de la economía que incluye áreas de distribución e intermediación de servicios, y un retroceso en sectores primario y secundario que abarcan áreas productivas; Por consiguiente, se podría evidenciar que el sector formal no absorbe dichos recursos por lo que no queda más remedio que estar completamente desempleados, o emplearse dentro del sector informal de la economía en alguno de sus componentes, en especial a trabajadores informales independientes. De hecho, las actividades de comercio y servicios son las más comunes para la informalidad urbana en países como el nuestro, por sus facilidades de entrada y por requerir de menor inversión de capital.

A continuación se hará referencia al cuadro y gráfico siguiente para completar el análisis que se ha venido desarrollando en este apartado.

Cuadro No.9
Comparación Porcentual PIB y Desempleo

	Argentina	Bolivia	Honduras	Peru
Var % PIB	8.0	3.9	3.3	2.5
Var % DES	4.6	4.2	2.5	-0.9

Fuente: Cálculos propios en base a datos de OIT, 2000



El gráfico anterior muestra la relación entre las variaciones porcentuales entre el producto interno bruto (PIB) y el desempleo durante el período 1995-1997 para los 4 países que hemos venido estudiando. No obstante que se está interpretando resultados en esta muestra de países se comprobó que el incremento en el desempleo es latente aun a costa del incremento del PIB, lo que evidencia la presencia de un “crecimiento endémico o parasitario” en estas economías, y gran parte de estos recursos han engrosado las filas del sector informal, quien viene a ser el asidero de los que no encuentran trabajo y buscan sobrevivir de cualquier forma, ya sea en la modalidad de independencia o como un microempresario, siendo este último la minoría, en especial a la tendencia de Honduras.

En resumen, la interrelación entre variables macroeconómicas como el PIB, desempleo, empleo informal, empleo formal y ramas terciarias de la actividad económica, muestran una dualidad económica que reviste características específicas las cuales merecen interpretarse de una forma más profunda bajo un enfoque teórico específico.

3. JUSTIFICACION DEL TEMA

Importancia de la investigación en el país

Con un estudio a nivel de doctorado sobre la economía informal se estaría en una mejor posición de explicar y justificar científicamente las causas de su crecimiento y evolución, identificando y midiendo su comportamiento en un ámbito multidisciplinario, el cual debería conocerse por medio de investigaciones exhaustivas como la presente, donde no se aplique medidas para erradicarlo sin base científica, sin antes de conocer sus verdaderos causales, y de esta forma promover proyectos para que estos grupos de personas puedan alcanzar niveles de crecimiento sostenido y un mejor nivel de vida. En el campo de la Investigación, se justifica el estudio del fenómeno informal para tomar decisiones eficientes respecto a la dinámica oculta de la informalidad desde un enfoque microeconómico, y de esta forma poder evaluar sus determinantes internos; asimismo se debe analizar la relación de este fenómeno con otros a nivel macroeconómico, tales como el desempleo, el subempleo, la inversión pública y privada, crecimiento de la producción, etc.

No cabe duda de que en las ciencias sociales, los conceptos resultan fundamentales a la hora de abordar la problemática social, por lo que desde un punto de vista teórico, la economía informal debe contrastarse con la realidad mediante el diseño de modelos enfocados en la complejidad y no en la simplicidad; entonces bajo dicha concepción, una investigación de este fenómeno se justifica porque hay una mínima novedad teórica que enfoque al sector informal desde esta perspectiva, y es en relación a este punto donde radica una de los primeros aspectos que se abordan en esta investigación.

Mejorar al sector informal con políticas y replanteamiento de la economía

Esta investigación trata de trascender el fenómeno de la informalidad para evaluar su impacto en la sociedad mediante su interrelación con aspectos demográficos, tecnológicos y socio-económicos que intervienen en la transformación de dicho fenómeno; por lo tanto, se justifica el conocimiento científico exhaustivo sobre este fenómeno porque se pretende que pueda contribuir en parte con el diseño y gestión de políticas públicas de desarrollo, orientadas a la posibilidad de gestionar eficientemente a la economía informal mediante un mejoramiento institucional del estado.

El tema del desarrollo o de la lucha contra la pobreza y la exclusión, han estado incorporados en la agenda del estado en América Latina en general, y en Honduras en particular, por lo cual se establece así una compleja relación entre la informalidad, el estado mismo y la sociedad al hacer referencia a los cambios en el sector productivo y en las relaciones de trabajo. En este sentido, el tema de la informalidad se justifica porque se requiere de la persistencia estructural de prácticas económicas que vengán a favorecer un contexto de cambios políticos, económicos, sociales e institucionales que ajusten favorablemente el mercado laboral con el objeto de transformar a los miembros de estos grupos en el capital humano que se requiere para desarrollarse.

Para lo anterior se plantea la emergencia de un nuevo paradigma por el cual “lo informal” deberá cambiar su estereotipo de pobreza y atraso, a cambio de un perfil de mayor flexibilidad y humanización que produzca un efecto multiplicador de beneficio social, dando respuesta a estos grupos mejorando sus condiciones de acceso tanto en lo relacionado con la obtención de financiamiento para operar, o el logro de beneficios por medio de la obtención de provisiones sociales.

Examinar este fenómeno bajo la lupa de la complejidad nos permite ahondar sobre aspectos tales como el aprovechamiento de las potencialidades, habilidades y productividad de los miembros del sector informal, encauzados en la gestión de un plan de desarrollo masivo de empleo.

En este sentido, la economía informal puede asumirse además, como evidencia de las iniciativas sociales y populares hacia el emprendimiento empresarial, por lo que debe apoyarse estudios que impulsen un cambio de imagen de la economía informal ya que la misma constituye una realidad compleja y altamente estructurada con múltiples aristas analíticas, cuyas dimensiones teóricas y prácticas justifican su análisis riguroso y sistemático.

Mayor comprensión sobre el fenómeno

En la economía nacional ha sobrevivido el sector de la economía informal como fenómeno paralelo que comprende una gran masa de la población donde se aglutinan trabajando en actividades económicas ambulantes, con una influencia cada vez más creciente y heterogénea dentro de la sociedad. En principio diversos enfoques han asociado a este sector con personas que laboran en actividades poco productivas debido a su baja calificación laboral. También se ha considerado que es un sector floreciente para personas desempleadas del sector formal, y que para sobrevivir se han dedicado a actividades alternativas laborables, donde se les ha estigmatizado como un sector de pobreza y de exclusión social, que evita las normas y regulaciones exigidas por las autoridades gubernamentales.

La gran dimensión urbana en que se ha transformado este fenómeno y sus diversas interrelaciones con otros fenómenos de tipo político, social, sociológico, etc. justifica el hecho de realizar una investigación profunda y acuciosa que permita identificar las causas que conducen al crecimiento asimétrico de la economía informal en Honduras, así como evaluar su impacto económico y social, y de esta forma obtener una visión más aproximada a la realidad sobre este sector, y de esta forma proponer estrategias más eficientes para insertar a los miembros de estos grupos de la sociedad en estrategias encaminadas a alcanzar el desarrollo sostenible de dichos sectores.

4. OBJETIVOS DEL ESTUDIO

Objetivo general

Aportar al conocimiento científico del sector informal urbano, identificando los factores externos e internos que determinan el crecimiento, evolución y comportamiento de este sector en Honduras, mediante un enfoque estructural multidisciplinario, que en forma alternativa gestione acciones innovadoras y eficaces que coadyuven al desarrollo sostenible de los miembros de estos grupos de la sociedad.

Objetivos específicos

- Diseñar un modelo secuencial por fases de lo general a lo particular, mediante el uso de instrumentos matemáticos y econométricos, para obtener determinantes estructurales que permita conocer más a profundidad el funcionamiento del sector informal urbano del país, a través de interrelaciones de sus actores sociales principales.
- Demostrar que el comportamiento del sector informal es multicausal y sistémico, mediante el análisis de su naturaleza dinámica macro y microeconómica, que nos permita crear las bases para realizar estudios futuros de este fenómeno basado en la micro descomposiciones y micro simulaciones.
- Explorar la tendencia secular del fenómeno de economía informal urbana en el país, basado en un enfoque histórico hipotético-deductivo, mediante la conjugación multidisciplinaria de la física, biología, economía, psicología y sociología, donde se identifique la formación de círculos viciosos de los fenómenos.
- Teorizar sobre los determinantes que impulsan internamente la evolución o crecimiento del sector informal, e inferir sobre la estabilidad del fenómeno, comparando el crecimiento de la economía nacional y la dinámica del sector informal del país, mediante una perspectiva basada en los fundamentos teóricos: complejidad, condiciones de desequilibrio y enfoque no lineal dinámico.

- Sugerir acciones estratégicas colectivas más efectivas que las convencionales, como alternativas viables donde se defina un papel interviniente de la UNAH en la sociedad hondureña, para contribuir al desarrollo sostenible del sector informal, dentro de un nuevo paradigma de desarrollo que genere la transformación transgeneracional ciudadana que requiere la nación.

5. LIMITES DE LA INVESTIGACION

El estudio del sector informal no abarca todos sus enfoques, este ejercicio investigativo presentó ciertos límites para su desarrollo, tales como:

- a) **Temporal:** Las mediciones históricas y sobre todo las de variables macroeconómicas se basaron en una muestra de serie temporal entre el los años 1989 al 2010, y no incluye todas las categorías de análisis del sector laboral, ni de otros mercados importantes, solo se incluyeron las más relevantes, entre ellas el desempleo y el subempleo invisible.
- b) **Enfoques teóricos:** Hay diversos enfoques que analizan al sector informal, muchos pensadores y estudiosos de diversas disciplinas, en este trabajo solo se enfocó en algunas de ellas, especialmente las que relacionan a este fenómeno en un contexto de red y de dualidad económica. Asimismo cuando se realizó el análisis histórico no se abarcaron todas las corrientes del pensamiento de desarrollo económico imperantes
- c) **Area geográfica:** Se delimitó la zona geográfica donde se observa al sector informal de la economía, se considero específicamente todo el área geográfica urbano de las principales ciudades centrales de Honduras: Comayaguela y Tegucigalpa; sin embargo se incluyeron observaciones y aspectos teóricos principales de una muestra de países visitados.

- d) **Unidad de observaciones:** se consideró solo algunas variables de encuestas de hogares, una muestra en tamaño y variables, solo se incluyen algunas preguntas, el sistema estadístico utilizado por si discrimina las variables que no considera relevantes.
- e) **Limitados estudios causa-efecto:** no se aborda en forma profunda la perspectiva de la política, y en cuanto a la identificación de una estructura, apenas este estudio hace referencia de una de ellas, pero según el constructo teórico desarrollado en esta investigación hay infinitas cadenas esquemáticas del sector.

Como en todos los ejercicios investigativos, surgen muchas interrogantes durante todo el desarrollo de esta tesis, que vienen a ser ventanas de exploración para continuar nuevas investigaciones.

En función de lo antes expuesto el autor después de valorar las condiciones y situaciones que enmarcan el tema de la economía informal urbana presenta la tesis de la tesis:

En las condiciones actuales en las que se expresa y enfoca el funcionamiento de la economía informal urbana en Honduras; su alternativa para transformarse en un sector influyente con perspectiva de desarrollo humano sostenible, serán limitadas en tanto no se visualice al sector informal como un fenómeno evolutivo y de carácter dinámico, cuyo origen es multicausal.

CAPITULO II

FUNDAMENTACION TEORICA

1. MACRO-CATEGORIAS SOBRE LA INFORMALIDAD

En el presente capítulo se realiza un abordaje de enfoques teóricos en el que se fundamenta este trabajo. Debido a la diversidad de teorías y puntos de vista sobre el tema de la economía informal, se han delimitado aquellos enfoques más relevantes en esta investigación, específicamente los estudios referentes a categorías de análisis como: empoderamiento, productividad, heterogeneidad dual y las redes institucionales; sin embargo, posteriormente se diseñará un constructo teórico para el fenómeno del sector informal urbano basado en los aportes de otras disciplinas diferentes a las ciencias sociales.

En una primera fase se destacan algunos aspectos principales de varios enfoques sobre el sector informal de la economía, se plantea un resumen breve de aquellos más relevantes y acordes a los objetivos que se persiguen en este estudio, especialmente para el diseño de un modelo para la Economía informal que ha sido desarrollado a lo largo de este estudio.

Enfoque estructuralista

Los fundamentos de este enfoque se basa en la existencia de un excedente de mano de obra el cual no logra un incremento de las oportunidades de empleo debido a la estrechez del mercado interno, la transnacionalización del proceso industrializador y sesgo del progreso técnico. El enfoque estructuralista que se consolidó en los años '80 define la informalidad como una alternativa frente a la falta de posibilidades de la economía y al subempleo como factor determinante del aumento de la desigualdad social.

Por otro lado V. TOKMAN (1978) y posteriormente O.R. PREBISCH (1981)³⁴ plantearon que en retrospectiva la crisis de los años ochenta ha significado el origen del sector informal que “identifica la existencia de un alto contingente de fuerza de trabajo ocupada en capas técnicas inferiores como el resultado interno principal de la insuficiencia dinámica periférica”.

³⁴ VICTOR TOKMAN en su obra: “El sector informal post reforma económica” y RAUL PREBISCH en “Capitalismo periférico, crisis y transformación”.

J MEZZERA³⁵ muestra una visión adicional al Sector Informal como la existencia de un “*excedente estructural*” de la oferta de mano de obra; y V. CARTAYA³⁶ se centra en las características del proceso productivo del sector informal, y en la diferenciación de sectores de naturaleza tecnológica mediante el uso predominante de tecnologías relativamente intensivas en mano de obra. Para la OIT-PREALC la superación de las restricciones que enfrenta el capital en las sociedades de América Latina pasa por la intervención económica estatal. Se deposita la responsabilidad en la incapacidad del sector moderno (originada por la tecnología exógena utilizada) de absorber la oferta laboral que viene del crecimiento poblacional, creando un excedente estructural de mano de obra que se ve obligado a inventar su propio puesto de trabajo.

Otra perspectiva adicional de desarrollo más reciente que se analiza es la de descentralización productiva, atribuida por TOCKMAN A CASTELLS y BENTON (1989)³⁷ para reducir los costos de producción, principalmente, los laborales por medio de la subcontratación (u “OUTSOURCING”), evidenciando un tipo de informalidad funcional a las grandes empresas, es decir, a una informalidad desarrollada conscientemente por las organizaciones por razones de eficiencia o economía de costos y reducción de riesgos; en consecuencia según TOKMAN, en países de menor desarrollo relativo, el problema de empleo se concentra no tanto en el desempleo sino en aquellas personas que estando ocupadas, reciben un ingreso insuficiente.

Enfoque del tercer sector

Hay quienes han hecho referencia para caracterizar a los fenómenos agrupados para el término “economía informal” a la categoría de “tercer sector”, haciendo alusión a la existencia de los tradicionales: el estado (primer sector), y el sector privado (segundo sector)³⁸.

³⁵ JAIME MEZZERA, y sus aportes en “Abundancia como efecto de la escasez”, 1987.

³⁶ Basado en el artículo “El confuso mundo del Sector Informal” escrito por VANESA CARTAYA, 1987.

³⁷ TOCKMAN menciona a CASTELLS y BENTON en su informe a la OIT denominado “De la informalidad a la modernidad” en el 2001.

³⁸ En este grupo se hace alusión a FELIX BOMBAROLO en su publicación “Mitos, miserias y epopeyas de las organizaciones sociales” 2001.

Bajo esta categorización, el tercer sector representaría el espacio “intermedio” que demuestra día a día el enorme y heterogéneo universo de sus organizaciones pero que no actúan como “sector” ante los hechos cotidianos o las decisiones macro sociales. Esta clasificación ha originado argumentaciones que sostienen que sería necesario revisar cuál es el rol que se le asigna al Estado en los procesos de construcción social, cuál al sentido de la democracia y cuál el sentido de lucro.

Enfoque marxista

En este enfoque se precisa la existencia de una categoría de explotación a la cual son sometidos un conjunto pasivo de “informales”, sea directamente en la producción o despojados en los mercados, los cuales son dueños de una autónoma capacidad de generar y desarrollar sus propios ingresos pero paradójicamente como trabajadores explotados, (HART, Misión OIT, Kenia) y de esa forma “subsumidos” a la dinámica particular de este sistema en países en trance de maduración o desarrollo de actividades típicas del capitalismo.

Según este enfoque el doble rol que juegan los oligopolios en el sector rural y moderno contribuyen a un desplazamiento espacial de la pobreza que se ve reflejado en el sector informal urbano. Las relaciones de subordinación y expropiación entre uno y otro sector se hacen evidentes, como condición necesaria para el continuo funcionamiento del sistema capitalista y como vinculación más precisa que se establece según A. MONTOYA a partir de la subsunción indirecta del trabajo al capital.³⁹

Enfoque neo marxista: economía popular

El enfoque de la economía popular se involucra en la dinámica del poder al plantear que el centro del interés de llamar a lo “popular” se produce a partir de la posibilidad (o necesidad) de constituir un actor social desde las determinantes estructurales, para incidir en el espacio de la lucha política (Liliana BERGESIO, 2004).

³⁹ Término utilizado en “Economía Crítica”, por AQUILES MONTOYA, UCA, El Salvador.

L. BERGESIO⁴⁰ considera que el concepto de SIU no es adecuado para aprehender la complejidad de este fenómeno económico y social que está transformando las economías de América Latina. En relación a las principales corrientes de la informalidad, tanto la perspectiva de la extra-legalidad como las visiones marxistas actuales coinciden en el supuesto del tránsito de una a otra etapa histórica, donde se plantea que lo popular por una parte, es consecuencia del capital y, por lo tanto, se despliega en un espacio acotado por la lógica de funcionamiento del capitalismo; pero al mismo tiempo, lo popular representa una reacción contra la incapacidad de esa lógica de funcionamiento.

En la revisión de autores que han realizado elaboraciones teóricas sobre el tema, BERGESIO hace referencia también a las ideas de CORAGGIO (1992), que de manera operativa ha definido la economía popular de esta manera: Se trata de unidades domésticas elementales de producción-reproducción (individuales, familiares, cooperativas, comunitarias, etc.) orientadas primordialmente hacia la reproducción de sus miembros, y que para tal fin dependen fundamentalmente del ejercicio continuado de la capacidad de trabajo de éstos. La condición fundamental para clasificar como popular a una unidad de reproducción es el trabajo propio (en relación de dependencia o por cuenta propia).

De acuerdo a este planteamiento, se identificaría un posible punto de distancia o diferencia entre la unidad económica popular y la empresa capitalista: mientras la primera buscaría solamente la reproducción del trabajador (condiciones materiales de subsistencia o sobrevivencia), la segunda apuntaría entonces a la reproducción del capital. Ello nos lleva al relativo, polémico y no zanjado debate alrededor de la solidaridad y el lucro, como pilares valorativos de una y otra visión de la economía.

⁴⁰ Basado en la tesis de LILIANA BERGESIO (2004) cuyo análisis de la informalidad lo hizo desde diferentes corrientes latinoamericanas: PALMA, CORAGGIO, IGUIÑEZ, BARRANTES e IRANZO.

La economía popular definida por la diversidad de actores y prácticas que puede abarcar, es un concepto unificador, donde este rasgo entraría en contradicción con una postura marxista clásica, interesada más bien a identificar puntos de división, pero que al aplicarse a la economía demostraría el matiz mistificador del concepto popular, ya que se puede mostrar al pueblo como comunidad, pero difícilmente como clase.

Ahondando en la perspectiva del poder, BERGESIO expresa que el término popular indica así una relación un tanto desplazada entre la cultura y las clases. La cultura de los oprimidos, las clases excluidas: este es el campo al que remite el término popular. Y el lado opuesto a éste, a decir de la autora (el lado que dispone del poder cultural para decidir lo que corresponde y lo que no corresponde) es, por definición, no otra clase entera, sino esa otra alianza de clases, estratos y fuerzas sociales que constituye lo que no es el pueblo y tampoco las clases populares sino la cultura del “bloque de poder”, sabiendo que al unirlos así, pueblo y popular, son herramientas políticas.

Al analizar otras posturas dentro del campo teórico que defiende la pertinencia de lo popular como dimensión conceptual-valorativa de lo económico, IRANZO (1993) ha manifestado en relación a la economía popular, que referirse a ella las microempresas han sido generalmente identificadas como los esquemas de organización más usuales de la Economía Popular, pero ésta no se limita a aquellas, ya que deben mencionarse además a las cooperativas, como una de las múltiples maneras de organización para el trabajo y la producción.

La generalizada y limitada asociación que muchos hacen entre buhoneros y economía informal, es criticada por este autor, “como si los que se ven obligados a enfrentar sus dificultades de acceso al capital solamente tuvieran la posibilidad de dedicarse a ser vendedores ambulantes.”. IRANZO argumenta así, a favor de lo popular como denominación, sustentado en la tesis de que enfocar las iniciativas y estrategias de autogeneración de empleo e ingreso como manifestaciones de la economía popular, permite hacer el esfuerzo por captar todo su significado de manera más integral, incorporando sus componentes dentro de lo que podrían llegar a representar como alternativa de

desarrollo, ya que son expresión de generación de riqueza que, a pesar de su baja productividad, están resolviendo la satisfacción de necesidades y están organizando a vastos sectores de la población buscándole salidas a la crisis.

Otros enfoques

Un abordaje diferente lo plantea J. D. TREJOS⁴¹ como opuesto a etiquetar de manera absolutista a la informalidad como sinónimo de pobreza. De acuerdo a esto, se propone una caracterización o percepción del mundo informal en base a los siguientes criterios: tamaño del establecimiento, ocupación y tipo o lugar de la actividad identificando tres estratos informales: de acumulación ampliada, simple y subsistencia.

Otro apunte en este tema planteado por J.P.PEREZ SAINZ⁴² interpreta el sector informal no como marginal al sector moderno sino, más bien, como enteramente complementario al sector moderno, donde la diversidad de situaciones productivas y comerciales del sector informal es y tiende a ser cada vez más diversa convirtiéndose en un mundo de creciente complejidad.

Otros enfoques adicionales como el de RIFKIN (1996)⁴³ que se introducen en el ámbito cognitivo manifiestan que el control y la toma de decisiones al cambio no es un fenómeno externo, si no intrínseco al ser humano. siguiendo esta línea, el biólogo chileno Humberto Maturana ROMESÍN⁴⁴ en su teoría llamada "AUTOPOIESIS" (AUTOCREACIÓN) partió de la premisa que la emoción es la base de todas las formas de organización existentes. Antepone la emoción a los juicios críticos como la base de la actuación de los seres humanos donde en toda administración existe una coordinación de emociones. "En particular uno puede elegir si quiere coordinar estas emociones a través de la exigencia y la obediencia, o a través de la colaboración y el respeto mutuo". En este sentido, refiriéndose al tema cognitivo "los líderes emocionales dentro de una

⁴¹ Enfoque de JOSE DIEGO TREJOS, "Del sector informal a la producción en pequeña escala" 1999

⁴² JUAN PABLO PÉREZ SÁINZ. Informalidad urbana en América Latina Debate y Perspectivas teóricas, de la Revista Centro Americana de Economía.1990, UNAH

⁴³ JEREMY RIFKIN en "El fin del Trabajo, y el nacimiento de una nueva era", Argentina, 1996.

⁴⁴ Basado en las teorías de MATURANA y VARELA, "El árbol del conocimiento" 1990.

organización manejan varias competencias, se auto motivan, generan energía en función de una misión y de una pasión. También se auto regulan y observan su propio comportamiento y el impacto causado a los demás"; por esta razón, de acuerdo a GOLEMAN⁴⁵, se debe capturar e incluir el ámbito emocional como parte importante de la red de miembros de grupos sociales, para llegar a comprender la complejidad que envuelve al ser humano.

Enfoque humanista

Siguiendo las teorías de M. MAX NEEF⁴⁶, las ideologías difieren en su interpretación de las relaciones de poder entre los seres humanos, y las modificaciones de bases culturales consideradas desfavorables, trascienden toda posibilidad de formalización y solo son posibles como producto de una profunda revolución estructural, capaz de alterar o substituir por otros algunas características dominantes.

Es necesario el advenimiento de una especie de humanismo capaz de substituir o corregir el antropocentrismo que prevalece entre nosotros que exige de un equilibrio dinámico entre naturaleza, humanidad y tecnología. Cada sistema individual se ha visto afectado por causas adversas e igualmente comunes que han sido responsables del antropocentrismo, y este último también es responsable por vía de las ideologías, de la forma que han asumido los sistemas socio - políticos y económicos. Los procesos económicos, susceptibles de interpretaciones mecánicas en ciertos casos aislados, son de naturaleza ENTRÓPICA en su tendencia más amplia y generalizada, más que todo por ser irreversibles en oposición a los procesos mecánicos.

El asunto radica en pasar de la mera explotación de la naturaleza y de los más pobres del mundo, a una integración e interdependencia creativas y orgánicas donde el papel del Sector informal no sea de subsunción si no de "socio real" de los grupos dominantes. Esta relación de interdependencia y no de competencia con la naturaleza y el resto de la humanidad es para darle

⁴⁵ Este tema es ampliamente abordado por DANIEL GOLEMAN en su obra "Inteligencia Emocional" en 1995, con aspectos cognitivos importantes para comprender a grupos sociales como los informales.

⁴⁶ Este breve resumen de ideas es basado en la interesante obra del economista chileno MANFRED MAX NEEF: "Economía descalza, señales desde un mundo invisible" 1993.

importancia a un sector que ha permanecido invisible y sumergido, y hacerlo emerger, pasar de la oscuridad a la claridad, cambiar su identidad de "informalidad" y rescatar sus valores y contribución socio- económica.

Si la intención es la comunicación y la participación humana, es necesario de que el desarrollo en estos seres humanos, su integridad, el equilibrio interno y externo, así como su alienación, dependan del grado en que se sientan integrados en su medio ambiente donde el sector informal sea capaz de alcanzar un sentido de identidad e integración. En resumen, MAX NEEF sugiere que las patologías colectivas de todo grupo de seres humanos excluidos de la sociedad puede sanarse mediante un desarrollo de TRANSDISCIPLINARIEDAD, es decir, que todas las medidas de desarrollo reduccionistas y tecnocráticas aplicadas en la actualidad crean un ámbito de deshumanización en la sociedad donde es necesario volver a humanizarnos desde dentro de cada disciplina, y esto representa el gran desafío final, donde la humanización y la TRANSDISCIPLINARIEDAD son la respuesta a los problemas vividos por nuestra sociedad actual.

Enfoque Neo Institucionalista

De acuerdo a J. NEDERVEEN,⁴⁷ en el paradigma de La HIBRIDIZACIÓN se postulan ideas no como noción HOLISTA de los fenómenos que acontecen, sino como herramienta que permite acercarse de manera más consistente a los procesos de interconexión. A estos espacios interconectados deben sumarse los grupos sociales de los informales llamados "formaciones intersticiales", donde estos espacios han sido identificados como un "importante origen de renovación social, donde en lo universal y lo particular requieren nuevas maneras de ser evaluados y asumidos a la luz de las transformaciones que el mundo vive hoy. Se acepta que la HIBRIDIZACIÓN ha sido un fenómeno de las culturas híbridas, lo cual exige re-mirar y re-enfocar a estos grupos sociales desde un contexto de complejidad social.

⁴⁷ Los puntos de vista de JAN NEDERVEEN son citados en un documento de la UNESCO en 1995 denominado: "Lo Global, lo local y lo Híbrido", presentado por HEINZ SONNTAG y NELLY ARENAS

Por lo tanto el Estado en conjunto debería contar con un nivel de conocimiento tal que le permita fijar políticas y acciones que tiendan a un mejoramiento real en la calidad de vida de este grupo intersticial, estableciendo relaciones de trabajo más horizontales dentro de la sociedad, e identificar los factores que fomenten accesos al mercado laboral sin explotación.

La importancia del rol que juegan las instituciones y sus sistemas normativos en el funcionamiento de las economías y en sus posibilidades de crecimiento, constituyen las reglas del juego básicas en cualquier economía y en los procesos de desarrollo, redistribución y crecimiento integral. Las instituciones determinan los incentivos bajo los cuales los agentes económicos operan.

Una mejora del marco institucional, permitiría una mayor participación de la población en los mercados y en los beneficios que de tal participación se derivan. Una de las características distintivas entre los países desarrollados y los países no desarrollados, es el nivel de su desarrollo institucional. En una economía mundial globalizada, caracterizada por una gran movilidad del capital, los países que presentan un desarrollo institucional pobre reducen los incentivos o las seguridades para la inversión o la importación, tanto de capital físico como humano, así como de tecnología. El desarrollo institucional no solo afecta entonces, la eficiencia de la economía, es decir, la utilización de una cierta cantidad de recursos para generar una determinada producción, si no que afecta principalmente la inversión que cada economía hace en tecnología y por ende, en la sustentividad y el nivel de producción. Es decir un paso previo y esencial para un desarrollo equitativo y sostenible.

Como consecuencia de la tasa de crecimiento económico relativamente baja y volátil registrada en América Latina durante varios períodos, y la persistente pobreza y desigualdad social podrían atribuirse en gran parte a las continuas deficiencias institucionales, las cuales, en su raíz, reflejan los problemas de gobernabilidad que según R.SIERRA FONSECA implica la necesidad de la creación de nuevos bienes públicos, los cuales contribuyan realmente a una

reducción de la pobreza o de grupos de exclusión social, todo ello como un reto a dicha gobernabilidad democrática⁴⁸.

Tal como sostiene Bernardo KLIKSBURG⁴⁹ un estado social inteligente, apoyado en los procesos de democratización, puede jugar un rol muy importante frente al dramático recuento de problemas que afligen a los países en desarrollo, donde quizá el parámetro adecuado para la probidad o eficacia de un marco institucional y normativo debería ser su capacidad para generar eficiencia económica y equidad.

Hasta esta parte se ha resumido los enfoques teóricos más acorde con los objetivos de esta investigación. A continuación en la siguiente parte se plantean varios aspectos de interés en tres modelos fundamentalmente económico-sociales, de los cuales se obtienen algunas variables preliminares para la consecución de un modelo teórico de la parte central de esta tesis.

El primero de ellos es el enfoque de dos investigadores de diferente época como QUADIR y SCHUMPETER, cuyos análisis crean un mecanismo de transformación paulatina mediante un factor de impulso basado en una tecnología de empoderamiento, y el fomento a la productividad. El segundo enfoque de interés está relacionado con el modelo Estructuralista Dual de la economía basado en los estudios efectuados por CIMOLI-PUGNO, el cual trata de mostrar una barrera dual de heterogeneidad estructural donde se propone una reasignación de factores productivos entre ambos sectores de una economía dual.

El tercer y último modelo que se estudiará es el enfoque de redes socio-institucionales el cual mediante la participación de sendas instituciones locales conectadas a estructuras como las universidades, alcanzan una dinamización económico-social más comprometida, mediante un proceso de interacción y participación efectivo e inclusivo hacia todos los actores de la sociedad.

⁴⁸ Basado en la conferencia sobre Gobernabilidad y desarrollo realizada por ROLANDO SIERRA FONSECA, en la Feria de Población y Desarrollo, UNFPA y Maestría de Demografía UNAH, 2011.

⁴⁹ BERNARDO KLIKSBURG es asesor del PNUD, escritor de varios libros y artículos, uno de ellos mencionado en este informe es: ¿Cómo reformar el estado para enfrentar los desafíos sociales del 2000?

2. MODELOS PRELIMINARES BASICOS.

De acuerdo a A.SERRANO⁵⁰ las dimensiones subyacentes son producto del despliegue de la ruta de pensamiento económico y filosófico implícito en ellos, especialmente en una dimensión de complejidad y contingencia, donde todo puede ser enfocado de otra manera distinta. En términos de desarrollo humano sostenible, todos los ciudadanos de una nación sin excluir a ninguno por distintas razones, son dueños de una diversidad de potencialidades individuales y sociales dentro de un complejo contexto MULTI-relacional (ver foto No.10).



“Los miembros de la economía informal tienen diversas potencialidades que deben ser recicladas para obtener una mayor productividad en la economía nacional”.

FOTO N° 10: POTENCIALIDAD INFORMAL SUBYACENTE, UN CHEF

Si se parte del punto en donde se ve a una sociedad como un sistema complejo que tiende hacia la máxima entropía, entonces se necesita de una fuerza ordenadora que le permita encontrar la salida a estos sistemas, de tal forma que dentro de su propia estructura productiva interna, se produzcan cambios positivos que beneficie a toda la economía global, ajustada al nivel de complejidad tecnológica que lo dinamize rápidamente.

A continuación se revisarán tres modelos preliminares que permiten identificar algunas categorías de análisis que servirán de base para desarrollar un constructo sobre las dimensiones subyacentes mediante las cuales se pueda conocer estructuralmente al sector informal.

⁵⁰ AUGUSTO SERRANO, “El sujeto y la Red”, Paraninfo, julio 1999, profesor del Doctorado en Ciencias Sociales con orientación en gestión al desarrollo”.

2.1 ENFOQUE DE EMPODERAMIENTO (IQBAR QUADIR) Y PRODUCTIVIDAD (JOSEPH SCHUMPETER)

Muchos estudios vislumbran a la mayoría de economías latinoamericanas realmente como sectores de la actividad económica en una batalla redistributiva sin creación de una nueva riqueza social. Es en este sentido que para revertir este panorama se trata de obtener algunos factores teóricos enfatizando en el impulso de una tecnología de empoderamiento sectorial en la sociedad, así como en el fomento de la innovación desde el interior de estos sectores.

Basado en los trabajos en el ámbito de la tecnología en las telecomunicaciones realizados por I. QUADIR⁵¹ se plantea la idea que sin comunicaciones la gente es menos productiva, por lo que se deben enfocar esfuerzos en invertir en “tecnología asequible” a los sectores marginales de la sociedad. Al permitir un amplio acceso a la telefonía esto ha incrementado el PIB nacional, en “mucho más proporción que las repetidas inyecciones de ayuda extranjera”.

Estos estudios han mostrado que los aparatos móviles actuales promueven la actividad económica, evitando viajes innecesarios, facilitando la búsqueda de empleo y mejorando el acceso a bienes y servicios. A estos puntos de vista según QUADIR se suma el hecho es que para fomentar un verdadero desarrollo económico en un país, se debe superar la dificultad con el método tradicional de arriba hacia abajo o lo que se designa como “economía de la filtración descendente”; para ello se necesita encontrar tecnologías que activen manos y cerebros con propósitos eminentemente productivos. El uso de la tecnología para empoderar a los ciudadanos desde abajo, tal como lo hicieron los teléfonos comunitarios y como lo hacen actualmente los medios de comunicación móviles, es una alternativa de fomentar el desarrollo, pero se debe reconocer que los esquemas de arriba hacia abajo aplicados por muchos países, con la idea de darle a los ricos más, para que esto se filtre como beneficios a los más pobres no han dado resultados satisfactorios.

⁵¹ IQBAR QUADIR, profesor de HARVARD 2001, ha realizado trabajos interesantes respecto al sector informal de BANGLADESH, cofundador de GRAMEENPHONE LTD y labora en el Instituto de tecnología de MASSACHUSSETS, USA,

Según G. SEN⁵² lo que suele entorpecer un programa de empoderamiento eficiente en contra de la pobreza, es la burocratización en la toma de decisiones y de control de arriba hacia la base, que han sido propias de las instituciones gubernamentales y privadas y de sus culturas. Entonces, la idea de este enfoque es empoderar a las personas desde abajo y estimular el desarrollo económico.

Adicionalmente tomando como referencia las ideas de JOSEPH SCHUMPETER,⁵³ las dos variables fundamentales que pueden activar la tecnología de empoderamiento son la correlación entre la productividad y la competitividad, pero determinadas por la capacidad de la innovación.

Las ideas de SCHUMPETER, especialmente en su teoría del desenvolvimiento económico, considera el proceso de desarrollo como algo que surge de su propia iniciativa, desde el interior. El simple crecimiento de la economía no da origen a ningún fenómeno cualitativo nuevo, sino únicamente a procesos de adaptación, entonces, un modelo propuesto en que el estrato motor dentro de la estructura de la economía informal pueda ser capaz de pasar de una situación estacionaria a una situación de desarrollo, cuya actividad típica es la innovación, tendría el efecto de desequilibrar el estado estacionario del flujo circular. Con esta ruptura de las relaciones económicas existentes, surgen las bases para el desarrollo económico, es decir un proceso de mutación basado en las innovaciones de emprendedores emergentes como la fuerza que hay detrás de un crecimiento económico sostenido a largo plazo, que revoluciona incesantemente la estructura económica desde dentro, “destruyendo ininterrumpidamente lo antiguo y creando continuamente elementos nuevos.”

⁵² GITA SEN, basado en su documento “El empoderamiento como un enfoque a la pobreza”, como informe de Desarrollo Humano PNUD, 1997.

⁵³ JOSEPH SCHUMPETER economista austro-estadounidense que destacó por sus investigaciones sobre el ciclo económico y el papel de la innovación.

2.2 ENFOQUE ESTRUCTURALISTA DUAL DE: CIMOLI-PUGNO.

La principal perspectiva adoptada se centra en un sector informal de la economía visto desde el enfoque teórico estructuralista, cuyos precursores fueron PREBISCH, Pinto y el resto de integrantes del Programa Regional del Empleo para América Latina y el Caribe (PREALC). Según esta corriente teórica y basados en los posteriores análisis de modelos de crecimiento de la CEPAL especialmente estudiados por MARIO CIMOLI, ANNALISA PRIMI y MAURIZIO PUGNO⁵⁴, el sector informal tiene su origen especialmente en la especialización del comercio internacional y por consiguiente en el funcionamiento imperfecto del sector formal, quien es incapaz de emplear y capacitar adecuadamente la mano de obra, lo que viene a repercutir especialmente en incrementos de los diferenciales de salario en el mercado interno.

Es en este sentido que el enfoque CIMOLI-Pugno centra su atención en una “barrera dual de heterogeneidad estructural”, simplificándolo en un modelo que consiste en presentar la vinculación entre el crecimiento de un sector formal, caracterizado por patrones de especialización cuya forma de actuación conduce a alimentar al sector informal. Entonces, se parte de esquemas analíticos de una situación de equilibrio y ondulaciones, cambiando bruscamente y caóticamente de equilibrio.

De acuerdo a esto, el rasgo de dualismo observado en la región latinoamericana especialmente en un país como Honduras, se percibe como una economía polarizada caracterizada por una heterogeneidad estructural dentro de sus sistemas productivos. En dicha polarización coexisten estos dos sectores con dinámicas distintas de acumulación, producción y crecimiento; primeramente sobresaliendo un polo- sector formal orientado especialmente hacia el exterior y que aparece como un enclave que lidera el crecimiento del país, y con una baja capacidad para absorber empleo, mientras que el otro polo se centra en un sector informal, orientado específicamente hacia su mercado interno y donde absorbe toda la fuerza de trabajo residual. Bajo esta dualidad

⁵⁴ Estos investigadores realizaron un enfoque estructuralista dual de la Economía, basados en su trabajo publicado en la CEPAL, denominado: “Un Modelo de bajo crecimiento: la informalidad como restricción estructural”, año 2006.

económica del modelo CIMOLI-PUGNO resalta la reasignación de los factores productivos desde las actividades realizadas por ambos polos lo que se considera como una condición necesaria para que la economía de estos dos sectores se encaminen hacia un sendero de crecimiento virtuoso.

Según este enfoque estructuralista, la presencia de patrones de especialización desfavorables y una participación de baja calidad en el comercio internacional, alimentan dinámicas adversas en el sector formal hacia los enclaves, las cuales contribuyen a la expansión del sector informal. lo cual no garantiza elevadas tasas de crecimiento ni mucho menos de desarrollo.

Debido a todo lo anterior, es que este modelo formula ideas hacia la consecución de un cambio en el patrón de especialización del sector formal para modificar su comportamiento desfavorable del comercio internacional, acelerar su dinamismo en la producción y productividad del mismo, y así acrecentar el empleo formal reduciendo el peso del sector informal, mejorando finalmente el desempeño de la economía agregada, esto implicaría una reducción de la heterogeneidad estructural que mejoraría el peso de algunos sectores de la actividad económica que han permanecido sin cambios impactantes en su conjunto para el crecimiento y desarrollo del país. En este sentido se ha caracterizado por una persistente y creciente concentración del progreso técnico, que ha transformado las dinámicas del sector formal, afectando adversamente las capacidades tecnológicas endógenas donde según CIMOLI, 2005 todo esta ha conducido a una disminución en la capacidad de sectores claves de la actividad económica como vectores de desarrollo de toda la economía en su conjunto, reduciendo los encadenamientos internos y la capacidad de absorción de la fuerza de trabajo.

Según las estadísticas sobre el empleo informal en América Latina CEPAL 2004, se ha estimado que el 47% del empleo urbano al 2003 en estos países es Informal, de los cuales Honduras destaca en este mismo sector con un valor casi del 60%. Mediante un análisis estadístico del Optimo de PARETO también se puede observar que en casi un 80% de los países latinoamericanos, la persistencia de la informalidad en sus mercados laborales urbanos estiman

porcentajes de empleo informal arriba del 45% (ver cuadro 10 y gráfico No.3 de PARETO y la informalidad).

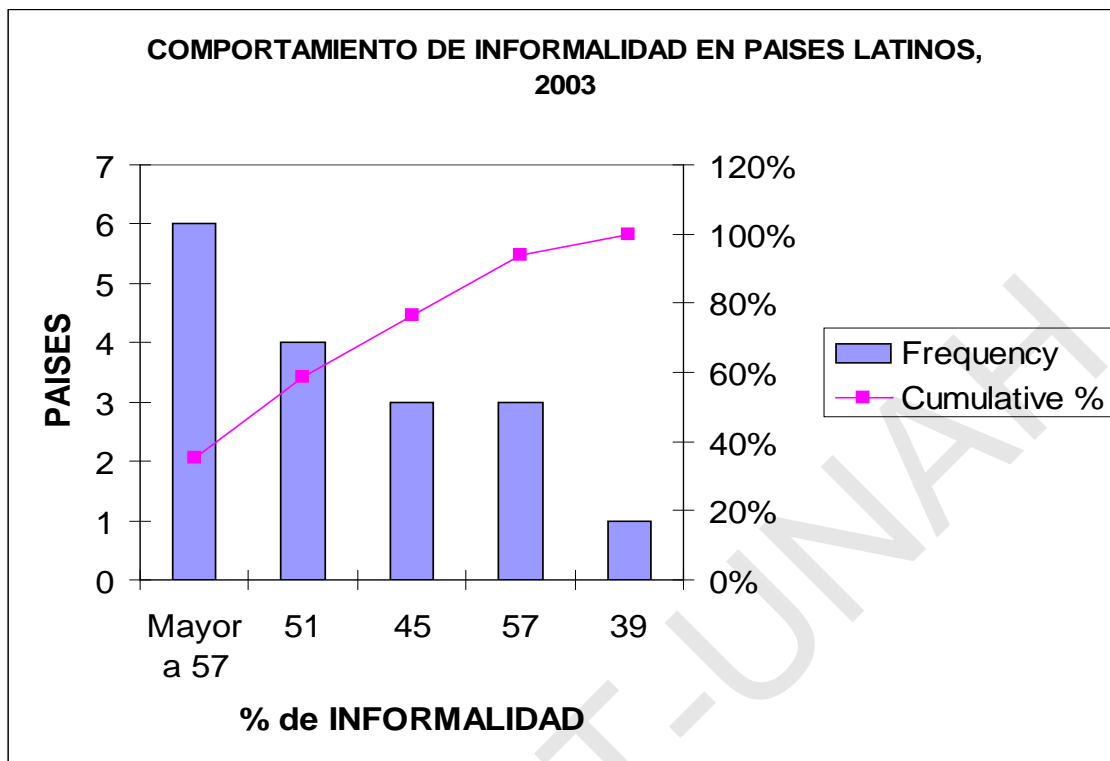
Cuadro No.10
Población Urbana Empleada en el Sector Informal 2003

Bolivia	66.7
Perú	63.1
Paraguay	61.6
Colombia	61.4
Nicaragua	59.9
Honduras	59.4
Guatemala	57.6
Ecuador	56.5
Venezuela	56.5
El Salvador	54.4
Mexico	47.2
Argentina	46.5
Rep Dominicana	46.3
Uruguay	45.7
Brasil	44.6

Fuente: CEPAL y OIT

En función del crecimiento de la productividad y de la distribución del empleo, el sector formal es el que exhibe dinámicas distintas en materia de producción, productividad y empleo, orientado hacia el sector externo y con una mayor modernización en sus procesos productivos. El sector informal es más homogéneo en cuanto a su productividad y calificación de la mano de obra, con características residuales en el empleo, que permite mantener la segmentación del mercado de trabajo y se fortalece la restricción externa al crecimiento.

Para una mayor ampliación de conceptos matemáticos y estadísticos del modelo CIMOLI-PUGNO, en el anexo 4 se hace una revisión algebraica más profunda del modelo, y se realizó una aplicación a datos de Honduras y en forma comparativa a otros países donde se pone en evidencia los conceptos claves de este modelo basado en el comportamiento del sector dual en estas economías, así como demostrar la contribución económica del sector informal a la economía nacional basada en el enfoque dual.

GRAFICO No. 3: PARETO Y EL COMPORTAMIENTO DE INFORMALIDAD**2.3 MODELO DE REDES SOCIO-INSTITUCIONALES**

En el enfoque relacional de geografía económica y de acuerdo al análisis de CASTELLS donde visualiza a la sociedad como una red global en la que todo está relacionado con la unidad, con la integración y con el carecer informacional de las mismas, destaca el papel de las redes socio institucionales en el éxito económico vinculando determinados territorios, sobre todo en la mejora de los procesos de difusión de innovaciones.

En el anexo 5 de este documento se desarrolla un ejemplo base de redes institucionales y servicios de carácter formal-informal, donde se expone el caso del sistema productivo local de la cerámica de Castellón (Comunidad Valenciana, España)⁵⁵, uno de los que ha alcanzado mayores tasas de crecimiento económico dentro de la región española. Asimismo se realizó una aproximación empírica de este enfoque al sector construcción de Honduras, y

⁵⁵ Este interesante caso se basó en la investigación realizada por JULIA SALOM y JUAN ALBERTOS PUEBLA de la UNIVERSIDAD DE VALENCIA, ESPAÑA, 2006, referente a las redes institucionales y servicios a las empresas en el CLUSTER cerámico de CASTELLON.

así poder evaluar y comparar algunos elementos de los cuales se podría inferir la escasa densidad de redes institucionales en el país, y su posible efecto de exclusión de actores sociales claves para el despegue, gestión y desarrollo económico social del país.

Desde el punto de vista teórico la red socio institucional debería ser notablemente densa, pero, sobre todo, debería presentar algunas características específicas que son factores decisivos para su buen funcionamiento, tales como: la existencia de sendas instituciones locales bien conectadas entre sí, y con un sistema de ciencia-tecnología vinculado a una estructura político-administrativa e importantes conexiones externas.

Básicamente su principal contribución es analizar el distinto potencial y trayectoria de desarrollo de las ciudades y las regiones desde el punto de vista de que la economía es un proceso institucionalizado. Los agentes económicos actúan a través de tales instituciones, por lo que el contexto temporal y espacial se convierte en un factor relevante, ya que especifica los patrones, posibilidades y limitaciones de la actividad económica.

En este contexto, se considera que las instituciones no deben ser tomadas como factores “dados”, sino que evolucionan juntamente con otros fenómenos sociales y económicos complejos, por lo que es fundamental situar a los agentes, sus identidades, estrategias o tácticas, en un contexto estratégico-relacional más amplio⁵⁶ definido como un vuelco relacional.

Un hallazgo importante en el enfoque de red institucional es la importancia que presentan las vinculaciones de las empresas con otros actores del entorno socio-institucional, fundamentalmente la participación en red de la universidad y los institutos tecnológicos. La intensidad de los contactos mantenidos con estas instituciones es muy superior a la que presenta el conjunto de una industria regional, donde dicha sinergia se sitúa en el centro de un triángulo conformado por empresas, los centros de investigación locales, asociaciones empresariales, las cuales mantienen entre sí relaciones de una alta frecuencia

⁵⁶ Enfoque Estratégico relacional promovido por BOB JESSOP, mayo 2001.

e intensidad, de carácter tanto formal como informal conectadas a instituciones universitarias.

Las conexiones de carácter personal o informal parecen jugar un papel importante en la consolidación de contactos estratégicos para el funcionamiento económico del sistema, como el asesoramiento tecnológico, la contratación de mano de obra, o el desarrollo de proyectos conjuntos de I+D, probablemente mediante la transmisión de confianza de un nivel a otro; por ejemplo, técnicos de las empresas que mantienen relaciones profesionales y personales con antiguos compañeros de estudios, empresarios que mantienen relaciones económicas y profesionales con amigos de negocios y familiares.

En este enfoque se considera que los individuos están implicados en una elevada conectividad (económicas, culturales, sociales, políticas) que se solapa entre sí, y las conexiones estratégicas entre personas en diferentes redes relacionadas con el trabajo a menudo están fundadas en relaciones en redes no laborales como La interacción social, dentro y fuera de los lugares de trabajo, influyendo en la toma de decisiones, el comportamiento y el desempeño en el trabajo de colaboración a través de la transferencia de recursos intangibles como la confianza.

En la siguiente parte de la tesis se construyen las bases teóricas en que se sustenta esta investigación, con un abordaje basado más en la complejidad y redes dinámicas que en una visión dualista, para que quede un espacio mayor para reinventar el conocimiento. En este sentido, es primordial la necesidad de obtener un nuevo constructo sinérgico y transformador que nos permita visualizar un esqueleto interactivo de dimensiones de desarrollo para el sector informal, bajo una perspectiva sustancial de redes.

Como se anunciará posteriormente, es imperativo crear un desarrollo paradigmático con una lógica que busque beneficiar a la gran fuerza laboral existente en nuestras economías, transformándola en un núcleo granítico el cual se involucre en una nueva dinámica para superar las determinantes estructurales que la han hecho entrar en crisis, y así alcanzar la meta de

reconvertir a los actores sociales, en un proyecto en común mediante una nueva generación de actores identificados con su entorno social.

3. FUNDAMENTO TEORICO CENTRAL MULTIDIMENSIONAL

El comportamiento de los individuos que forman parte del sector informal, ha sido influenciado en parte por la estructura de paradigmas que ha percibido en su vida laboral y familiar. Hay una red muy estrecha de fenómenos de diferentes contextos (económico, político, social, psicológico, cultural, etc.) cuyas articulaciones forman un ente sistémico donde el sector informal está inmerso, retroalimentándose y dependiendo de los mismos en un ambiente de complejidad estructural. La reproducción social creciente en grandes masas de estos grupos de la población en muchos países, se interrelacionan entre sí bajo la influencia de diferentes paradigmas de desarrollo que influyen en su comportamiento.

Estas fuerzas dinámicas subyacentes se tratan de evaluar a la luz de un constructo teórico central que se detalla a continuación.

Constructo teorico central

Cuando abordamos el desafío de la complejidad, según los interesantes planteamientos de la doctora NAJMANOVICH,⁵⁷ esto nos enfrenta a ser capaces de crear conceptos y modos de percepción que nos permitan pensar sin coagular la experiencia, sin reducirla ni estereotiparla, por lo tanto, es imprescindible crear un enfoque práctico capaz de acoger la diversidad de la experiencia: física, mental, emocional, destacando entre ellas el abordaje de las redes dinámicas que nos genere un mapeo más dinámico, no dualista y multidimensional de él fenómeno bajo estudio.

⁵⁷ “El Desafío de la Complejidad: redes, cartografías dinámicas y mundos implicados”. Este artículo fue presentado por la Doctora DENISE NAJMANOVICH en el primer seminario bienal de implicaciones filosóficas de las ciencias de la Complejidad año 2005.

En esta diversidad de experiencia, dentro de un contexto del comportamiento humano de acuerdo a GESTALT⁵⁸, los individuos configuran los elementos que le llegan a sus mentes a través de ciertas leyes, los cuales por medio de la percepción y memoria logran conocer, pensar y actuar conforme con: paradigmas culturalmente inscritos en ellos, valores, experiencias acumuladas y creencias que lo hacen tomar decisiones, donde finalmente la comprensión de todo este funcionamiento mental se ilustra axiomáticamente con este resultado: El todo es más que la suma de sus partes.

De acuerdo con Edgar Morín (1981) no existen realmente más que sistemas de sistemas, no siendo el simple sistema más que una abstracción didáctica. En este sentido, los abordajes de la complejidad nos dan la oportunidad de expandir y transformar, o más aún reinventar el conocimiento. Por consiguiente, pensar en “red” implica ante todo tener la posibilidad de tener en cuenta el alto grado de interconexión de los fenómenos y establecer nuevos itinerarios de conocimiento, tomando en cuenta las diversas formas de experiencia humana y sus múltiples articulaciones.

El paso de la perspectiva moderna al pensamiento complejo conlleva la necesidad de gestar una nueva forma cartográfica de la realidad. Un nuevo enfoque con un abordaje emergente, dinámico, no lineal e interactivo, llevando implícito un cambio en el tratamiento global del conocimiento y nosotros incluidos en él.

En este sentido, al llevar a cabo la gestión del desarrollo, según Z. TRPUTEC⁵⁹ vista como el **manejo eficiente de los proyectos**, políticas, **estrategias** y otros tipos de intervenciones **en la realidad social** para lograr objetivos definidos, se puede abordar dicha eficiencia como un proceso dinámico interconectado en primer lugar con el comportamiento humano, a través de una serie de fases cognitivas previas (desde el contacto con la naturaleza y sociedad hasta la creación de modelos) basado en lazos de

⁵⁸ Psicología de la GESTALT, es una corriente de la psicología moderna surgida en Alemania a principios del siglo XX.

⁵⁹ Basado en varios apuntes de discusiones presenciales en el Módulo I y II del Doctorado de Ciencias Sociales con gestión al desarrollo, PLATS UNAH por ZORAN TRPUTEC, año 2002.

retroalimentación que forman parte de la trayectoria de la gestión, y lo llevan posteriormente a la actuación y gestión de los fenómenos de desarrollo. En esta parte surge la importancia de familiarizarse con la problemática del paradigma.

En segundo lugar, bajo un enfoque multidisciplinario de la realidad, el proceso de desarrollo visto como un sistema, también abarca un esquema de **la REPRODUCCION SOCIAL**, caracterizado por su paradigma económico –social formado por **dimensiones estructurales (NATURALEZA, INDIVIDUO, SOCIEDAD, TECNOLOGIA)** que se separan por razones analíticas, pero que en realidad están unidos entre ellos dentro de un ámbito de complejidad, mediante las interacciones y retroalimentaciones en la totalidad de la reproducción social, pensado en forma de **paradigma económico-social**. Todos sus componentes se pueden gestionar saltando barreras UNIDISCIPLINARIAS.

Por lo tanto, los nuevos escenarios contemporáneos emergentes nos están permitiendo pasar de una concepción estática y aislada del ser, tanto a nivel epistemológico como ontológico, hacia una perspectiva en red: interactiva, dinámica, multidimensional (NAJMANOVICH 2005) sobre todo, en términos de “redes POIETICAS”.

Lo anterior significa redes capaces de producir y crear en y a través de interacciones transformadoras, implícitas dentro de sistemas topológicamente en rosario o en racimos (E. Morín), por medio de los cuales se llegue a articular a familias también “**auto POIETICAS**” (J.BOTERO GIRALDO,2005)⁶⁰, es decir que su dinamismo se genere desde adentro, desde sí mismo como una familia que es sujeto y no objeto de su propia **estructura rígida**, vinculando la idea de una dialéctica de la unidad familiar como parte del contexto de una red dinámica.

⁶⁰ Basado en el libro titulado: “La Familia Auto-POIETICA”, del Dr. JOSE SILVIO BOTERO GIRALDO, Colombia, año 2005

Los enfoques complejos caracterizados por pensar en términos de interacciones no lineales, nos dan la posibilidad de salir del círculo vicioso y habilitar un pensamiento fluido, capaz de adoptar diversas configuraciones sin llegar a un producto rígido cristalizado en una teoría, sino llegar a **una actividad o intercambio** con el ambiente en una forma **sinérgica y transformadora**.

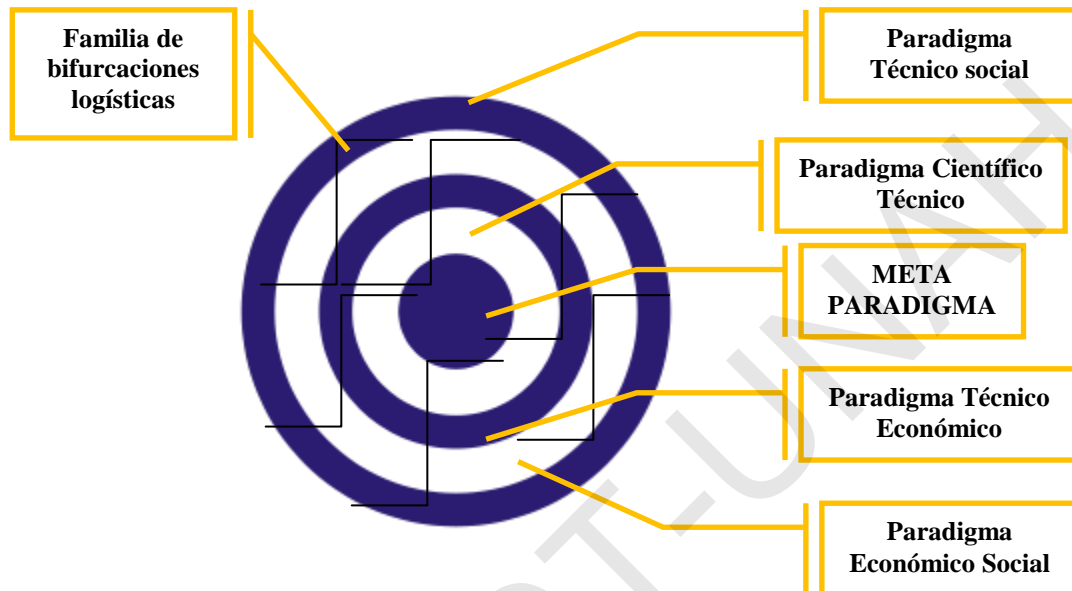
Siempre desde la perspectiva dinámica, el modo sistémico como alternativa de visualizar la realidad permite distinguir diferentes estados de agregación (mayor o menor cohesión), velocidades de cambio que pueden ser estables o efímeras, detectar diferentes ritmos de transformación generando cartografías móviles y no conformarse con la descripción de lo ya instituido.

Lo económico se encuentra indudablemente en el corazón mismo del desarrollo, pero hay muchas razones para plantear que la teoría económica de la corriente principal, y sus recetas de gestión del campo económico son básicamente no desarrollistas, precisamente por su estructura paradigmática que es necesario descubrir, analizar y comparar críticamente con los demás paradigmas que ofrece la ciencia contemporánea.

En conexión con Z. TRPUTEC (1997)⁶¹ a pesar de diferentes autores y objetivos de varios paradigmas se puede descubrir cierta lógica y orden en el campo paradigmático, mostrando que cada paradigma más amplio involucra paradigmas más específicos, construyendo así un nudo gordiano de interrelaciones y retroalimentaciones que se puede representar por círculos concéntricos; sin embargo, en el análisis de TRPUTEC, el constructo teórico creado en esta tesis complementa dicho análisis en el sentido de que cada círculo del campo paradigmático debe ir representado como un sistema abierto e interrelacionado en todas las direcciones de la estructura, tal como se muestra en el diagrama siguiente:

⁶¹ ZORAN TRPUTEC, profesor del doctorado ciencias sociales con gestión al desarrollo tomando como base epistemológica su publicación “Problemas epistemológicos en la gestión del desarrollo”, Paraninfo julio 1997, Revista Instituto de ciencias del hombre, Tegucigalpa, Honduras.

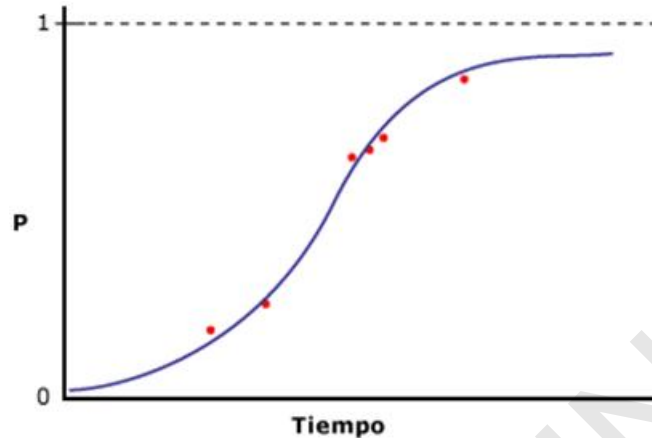
Diagrama No. 2: MODELO SISTÉMICO COMPLEJO DE COMPORTAMIENTO ESTRUCTURAL



Se puede inferir a través del diagrama anterior que desde el criterio de la estabilidad estructural, los paradigmas núcleos, son los más influyentes que el resto de paradigmas, no obstante que todos en conjunto generan una gran dinámica interna.

Vinculado a la estructura paradigmática anterior, de acuerdo a la teoría de bifurcaciones surgen como ejes equidistantes las familias de bifurcaciones logísticas, las cuales representan un campo estructural cualitativo o topológico de una familia determinada, geoméricamente en forma de un plano individual (ver gráfico siguiente), es una curva integral de un campo vectorial que viene a ser como el análogo abstracto de la línea de corriente en el flujo de un fluido.

En física cuando el campo en cuestión representa un campo de fuerzas, las curvas integrales corresponden a las líneas de fuerza generalmente en referencia a sistemas dinámicos.

Diagrama No. 3 MODELO LOGISTICO INDIVIDUAL

Una bifurcación (o ramificación) es un evento donde una pequeña variación en los valores de los parámetros de un sistema ("parámetros de bifurcación") causa un brusco cambio "cualitativo" o topológico en su comportamiento general. Siguiendo este análisis, las bifurcaciones representan un arquetipo o esqueleto interactivo de dimensiones de desarrollo relacionadas funcionalmente mediante una estructura conectiva, dentro de un sistema de complejidad económico-social estructuralmente de inestabilidad elástica (donde los desplazamientos en un elemento estructural no son proporcionales a las fuerzas aplicadas), por lo tanto, esta tesis plantea que dicha bifurcación es posible identificarla a través del paso de un cono de incertidumbre general a una entropía o incertidumbre estructural.

Una de las mayores características de un sistema inestable es que tiene una gran dependencia de sus condiciones iniciales. En el caso de los sistemas caóticos, una mínima diferencia en esas condiciones hace que el sistema evolucione de manera totalmente distinta. Ejemplos de tales sistemas incluyen el sistema solar, y los crecimientos de población, matemáticamente un punto

de inflexión es un punto anómalo que representan catástrofes matemáticas⁶² (R. THOM).

En resumen, en el orden de ideas seguido en este estudio, se puede pensar que vivimos en un mundo muy complejo en el que todo está interrelacionado, en un mundo de inestabilidad e irreversibilidad, no-linealidad y retroalimentación, evolución y catástrofes, caos dentro de estructuras muy complejas y DISIPATIVAS (I.PRIGOGINE) caracterizadas por una **auto organización (surgimiento de estructuras ordenadas a partir de las desordenadas)**. En pocas palabras, se enfatiza que el mundo que nos rodea está lejos del equilibrio. Hasta hace poco, al investigar el mundo partíamos de las propiedades de los sistemas próximos al estado de equilibrio. Pero resultó que tal enfoque es muy limitado y está lejos de corresponder al mundo que nos rodea. Y aquí el problema radica en las bases mismas.

Además de lo anterior, si partimos de la idea de que el sistema es inestable, se debe valorar de un modo totalmente diferente el papel de las acciones externas. En determinadas circunstancias una acción insignificante puede conducir a consecuencias considerables. Según SHELIEPIN L.A.⁶³ en los sistemas abiertos, para los estados lejanos del estado de equilibrio surge un efecto de coordinación. Tal comportamiento coordinado (cooperativo) es característico de los más diversos subsistemas.

Como resultado de esta interacción coordinada de los subsistemas tienen lugar procesos de ordenación: del caos surgen determinadas estructuras que se transforman y se hacen más complejas. Y cuanto mayor es la desviación respecto al estado de equilibrio, tanto más amplias son las correlaciones y las interrelaciones, tanto mayor es la integridad de los procesos, incluso de los que transcurren en regiones alejadas y que a primera vista no están relacionados uno con otro. Los procesos que transcurren en sistemas lejanos del equilibrio se caracterizan por la no-linealidad, así como por la presencia de

⁶² Basado en el Modelo matemático de la Morfogénesis del francés RENE THOM, 1968 y su relación con la Teoría de las Catástrofes.

⁶³ LEONID ALEXANDROVICH SHELIEPIN en su obra: "Lejos del Equilibrio; SINERGETICA, AUTOORGANIZACION y TEORIA DE CATASTROFES, URSS, 2010.

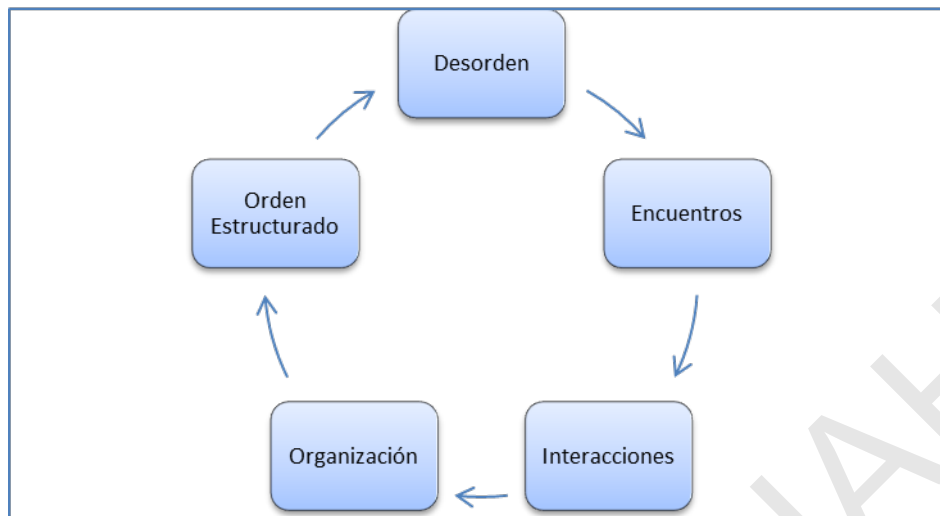
retroalimentación. En este sentido, el término estructura DISIPATIVA (I.PRIGOGINE)⁶⁴ busca representar la asociación de las ideas de orden y disipación. El nuevo hecho fundamental es que la disipación de energía y de materia, que suele asociarse a la noción de pérdida y evolución hacia el desorden, se convierte, lejos del equilibrio, en fuente de orden. Este aspecto según su descubridor abre un nuevo diálogo entre el hombre y la naturaleza, y abre las puertas para un nuevo enfoque estructural desde el punto de vista de la rama SINERGETICA (H.HAKEN), partiendo del hecho de que en el proceso de auto organización interviene una multitud de objetos (subestructuras), y que su desarrollo depende de la acción conjunta coordinada de estos últimos.

En este sentido, el paradigma de la auto organización y la SINERGETICA ha contribuido notablemente a cambiar la imagen clásica que se tenía de los procesos de aparición del orden y de la evolución de los sistemas complejos en la naturaleza, por consiguiente, la evolución estructural es posible debido a que la dispersión de las nuevas estructuras organizadas, provoca encuentros entre propiedades emergentes. Esto implica nuevas posibilidades de interacción colectiva, de algunas de las cuales resultan auto organizadas, y al parecer existe por doquier la evidencia de este ciclo creador como se muestra en el diagrama No.4 (EDGAR MORIN 1986)⁶⁵:

⁶⁴ ILYA PRIGOGINE (1984), premio nobel de Química en 1977. Se enfocó en estudios sobre fenómenos de desequilibrio irreversibles.

⁶⁵ Tomado de “La evolución de la Complejidad” de Antonio García Olivares, revista ciencias sociales No. 2 EMPIRIA, 1999.

Diagrama No.4: Círculo de interacción colectiva



Muy relacionado con lo anterior, siguiendo las reflexiones de Z. TRPUTEC (1997) lo que caracteriza al sistema económico real es su dinámica interna permanente cambiando las variables, su estructura conectiva y sus relaciones funcionales. Sostener las condiciones de desarrollo económico que es por su naturaleza un proceso de inestabilidad estructural y de desequilibrio dinámico. Se ha demostrado que el sistema físico alejado suficientemente del equilibrio termodinámico puede violar la segunda ley termodinámica⁶⁶ se reestructura espontáneamente en nuevas formas de grado más bajo de entropía (o más ordenado). Lo que se introduce en todas las ciencias cada vez con más fuerza es que todos los sistemas suficientemente complejos y no mecánicos son dinámicamente inestables, lo que significa que contienen fuerzas endógenas de cambio. En este sentido, la tecnología como endógena al sistema económico, y reconocer la necesidad de la intervención institucional en el sistema de mercado es simplemente no equilibrarse espontáneamente.

La morfogénesis espontánea (proceso de formación de un elemento a partir de estructuras diferenciales), la capacidad de cambio y auto organización en sistemas no biológicos, los sistemas sociales de seres conscientes, imaginativos, creativos y complejos están en permanente evolución tan espontánea como organizada, donde el equilibrio y la estabilidad perdieron su puesto paradigmático intocable en las ciencias contemporáneas.

⁶⁶ “La cantidad de entropía del universo tiende a incrementarse con el tiempo”.

Según Z. TRPUPEC (1994), los sistemas reales en desequilibrio logran cierto tipo de autonomía y libertad, lo que quiere decir que llegan a ser creativos generando estructura y complejidad. (Los oligopolios son familias de los desequilibrios). Consecuentemente, el enfoque de política económica de ajuste estructural basado en un paradigma que enfatiza en la estabilidad y equilibrio macro, pero empíricamente no hay correspondencia con el comportamiento micro, ¿Por qué? La informalidad funciona como un segmento rezagado de desequilibrio; por lo tanto, la gestión de una estrategia de desarrollo no sería funcional sin el advenimiento de un nuevo paradigma.

Tal como lo ha planteado A. SERRANO en algunos de sus ensayos referente a los matices que ha ido tomando el tema del desarrollo humano⁶⁷ en esta época que vivimos lo que más abruma a la sociedad son estos hechos: el desempleo masivo, generalizado y creciente, crecimiento de la producción mundial de toda clase de bienes, deterioro creciente de la naturaleza interceptada con el ser social, deterioro del tejido social y crecimiento la pobreza en el mundo. Esta red en que estamos atrapados nos lleva hacia metas dominantes dirigidas desde una exterioridad inalcanzable, es decir, que el fin que mueve voluntades como ningún otro en esta sociedad es la ganancia. En la sociedad llamada de bienestar hay cosas que no se consideran rentables, por eso una aseguradora que rechaza a una persona pasada de cincuenta años, o un estado que no concede becas a quien pasa de los cuarenta, son ejemplos que contradicen el paradigma de la sociedad de bienestar, la cual en la praxis no es rentable.

En este sentido, en la medida que las mayorías populares formadas por una sobrepoblación relativa (especialmente flotante, latente o en potencia) organizadas y aglutinadas en un solo núcleo granítico, en esa medida se logrará reestructurar un nuevo modelo económico, cuyas bases ahora se están construyendo, y podrán convertirse en sujetos históricos con conciencia de lo que está ocurriendo, que logren dar organicidad a sus actividades a través de

⁶⁷ Ensayo y publicaciones sobre el Desarrollo Humano, fronteras y alternativas 1999. Dr. Eduardo Serrano López, profesor Doctorado Ciencias Sociales con gestión al Desarrollo, PLATS, UNAH.

la materialización de un proyecto común que pueda fortalecerse y confrontarse con los otros sectores de la economía global.

El próximo capítulo representa el campo gravitacional empírico más importante en que orbita esta tesis, porque básicamente por medio de una metodología hipotética-deductiva se dió inicio a un proceso a través de una investigación de acontecimientos históricos suscitados en Honduras, por medio de los cuales se ha tratado de visualizar el comportamiento del fenómeno de la economía informal del país, inmerso bajo diferentes corrientes o enfoques de desarrollo, y también su nexos con variables macroeconómicas del mercado laboral y productivo del país.

Posteriormente se procedió a la construcción de un modelo basado en fases secuenciales, en cuyo proceso investigativo se ha ido descendiendo dentro de una amplia superficie de la incertidumbre más confusa, general y compleja que hemos podido determinar, hacia fases subsiguientes de incertidumbre histórica, “residual recursiva”-macroeconómica y llegar a un marco de un “cono de incertidumbre estructural” con características microeconómicas.

Es de vital importancia el hallazgo de elementos de fuerza autogeneradora que hemos denominado “bucles de retroalimentación” el cual nos aproxima a los círculos viciosos del fenómeno, y el desarrollo de una metodología estadística que nos permite diseñar “una” estructura conectiva implícita que determina el comportamiento de dichos grupos.

CAPITULO III
MODELO SECUENCIAL DE FACTORES
DETERMINANTES DEL SECTOR
INFORMAL URBANO.

Este capítulo condensa lo que el autor de esta tesis ha llamado “modelo secuencial”, el cual consiste en la creación de un modelo basado en instrumentos matemáticos, probabilísticos y econométricos con el fin de obtener variables determinantes que influyen en el comportamiento y crecimiento de los miembros de grupos como el sector de la economía informal urbana.

Basado en el enfoque teórico de la complejidad sistémica, este modelo se realiza en forma secuencial por fases bajo una perspectiva de lo general a lo particular, donde el proceso se inicia visualizando al sector informal dentro de un amplio contexto de incertidumbre, y posteriormente se va descendiendo a fases subsecuentes donde se va reduciendo o delimitando a la incertidumbre en cada una de estas fases. Esto permitió al autor realizar un viaje exploratorio para visualizar al sector informal como un fenómeno dentro de diferentes contextos, desde una breve recopilación de hechos históricos y de corrientes de pensamiento económico y político, hasta evaluar a la economía informal desde un campo macroeconómico, especialmente en el mercado laboral, para luego pasar a un campo microeconómico.

En esta última fase, el modelo desarrollado permitió a este estudio lograr obtener algunos factores que influyen y determinan el comportamiento del sector informal, su desarrollo interno y externo en el tiempo y así deducir su evolución futura. Este estudio dio un paso más adelante al diseñar y proponer una matriz a la que el autor la denominó “matriz EDEN” que encierra una serie de estrategias que pueden servir como plataforma de alternativas para impulsar el desarrollo sostenible de dicho sector.

La idea de desarrollar este modelo surge del trabajo de campo realizado previamente con los integrantes del sector informal, no solo en el país, sino a través de los viajes realizados hacia otras naciones especialmente latinoamericanas. Asimismo el trabajo se alimentó de diversas fuentes en los enfoques teóricos más determinantes de acuerdo al objetivo principal de esta tesis.

Se concluye que este análisis y creación del modelo secuencial por fases, puede ser un instrumento de mucha utilidad para desarrollar nuevas perspectivas teóricas sobre otros sectores sociales similares al de la economía informal, y en especial como instrumento metodológico de apoyo para la gestión eficaz de políticas de desarrollo sostenible.

1. FASE EXPLORATORIA

1.1 EXPLORACION HISTORICA

Desde el punto de vista de la física, y en sus diversas aplicaciones importantes a otras disciplinas, sobre un sistema dinámico sea este biológico o de índole social, existen fuerzas externas que se desarrollan de una manera compleja como fuerzas impulsivas, que obran sobre diversos sistemas o subsistemas provocando ciertos movimientos en los mismos transformándolos de manera heterogénea en fenómenos de choque.

Estos fenómenos que están en función de la fuerza del impulso, conducen a un conjunto de variaciones de orden estructural que se traducen en un nuevo comportamiento. Estos cambios se originan por cambios en las interacciones de estas fuerzas externas y las internas.

Para una aproximación de lo anterior, y como forma inicial de evaluar el impacto en la informalidad, se ha recopilado una muestra de hechos históricos en Honduras más relevantes, a nivel nacional (fuerzas internas) y a nivel internacional o mundial (fuerzas externas), y de esta forma inferir históricamente las fuerzas impulsivas que han influenciado y propiciado movimientos seculares en fenómenos sociales complejos. Preliminarmente a esta evolución del sector, se ha registrado algunos hechos ocurridos en Honduras, enlazados con algunos hechos externos, vinculados a las corrientes de diferentes enfoques de desarrollo imperantes en el momento histórico, los cuales han formado una estructura paradigmática que es necesario discernir para poder entender la génesis de la informalidad en Honduras; en otras

palabras, en esta parte se ha seguido una metodología hipotética-deductiva basada en investigación histórica.

A continuación en el cuadro No. 11 siguiente se resumen los aspectos mencionados anteriormente, partiendo de algunos hechos anteriores a 1960:

Cuadro No.11
Hechos y corrientes del desarrollo Honduras antes 1960.

HECHOS RELEVANTES	HECHOS EXTERNOS	CORRIENTE Y ENFOQUE DE DESARROLLO	PROBLEMAS DE DESARROLLO	ESTRATEGIAS
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Reformas Liberales ▪ Concesiones Mineras y Bananeras ▪ Inestabilidad Bipartidismo. ▪ Conflictos Identidad y Cultura. ▪ Dictaduras ▪ Proyectos Estado Desarrollista. ▪ Huelga Bananera. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Guerras Mundiales. ▪ Revolución México y Guatemala. ▪ Doctrina Monroe, Roosevelt. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Neoclásica: Atraso-Modernización. ▪ Keynesiana Crecimiento a Través de la Inversión. ▪ Neoclásica Crecimiento a Través Del Progreso Tecnológico. ▪ Post Keynesiana Crecimiento de Expectativas Inciertas. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Brecha tradicional-moderno, Dualismo sectorial. ▪ Baja propensión al ahorro. ▪ Bajo ahorro y decreciente relación capital/trabajo ▪ Propensión al consumo clases privilegiadas, crecimiento regresivo 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Modernizar Y Dinamizar La Inversion Publica. ▪ Aumentar La Productividad .

FUENTE: Elaboración propia basado en esquemas y síntesis de EDGAR FURST, ANDRE MARCEL DANS 1991 y MARVIN BARAHONA 2005.

Según estos datos, la estructura económica de Honduras antes de 1960 era esencialmente agrícola, sobresaliendo el cultivo del banano para exportación. El 85% de las exportaciones provenían de la producción en manos del enclave bananero, mientras que los beneficios también se dispersaron en la economía de los países centroamericanos mediante la producción y exportación de café.

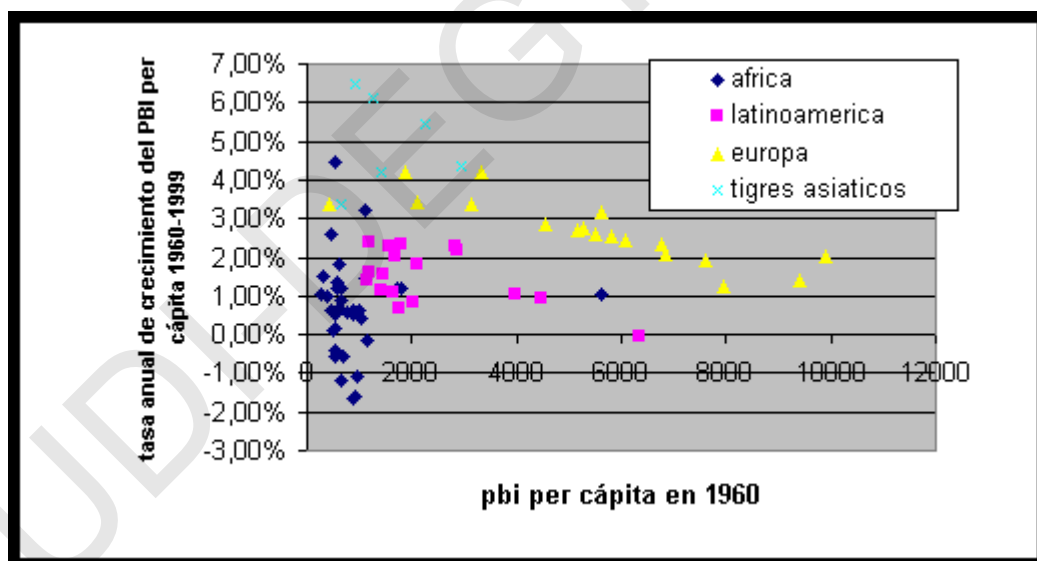
En el cuadro anterior se vislumbran interdependencias entre hechos y el pensamiento de desarrollo en la época anterior a 1960. Un hecho de mucha importancia en este período se refiere a las franquicias concesionarias otorgadas a empresas extranjeras, como el poder del enclave bananero el cual

neutralizó las actividades de los productores independientes, y desvinculó de la economía local.

Otros aspectos como la Doctrina MONROE, plataforma de acción económica y política para las empresas transnacionales. Del total de corrientes del desarrollo que circularon durante esta época, una de las más representativas fue la corriente neoclásica del crecimiento a través del progreso económico. EL modelo neoclásico mencionado, basado en el crecimiento exógeno de SOLOW⁶⁸, exige mayor ahorro para lograr un mayor crecimiento, y mediante esto el progreso técnico sería el determinante de los salarios reales. Las buenas intenciones de este modelo, y en términos de convergencia no se vieron reflejadas en los países a nivel mundial, aunque, quizás hay cierta evidencia en el caso de una convergencia condicional (ver gráfico siguiente).

Gráfico No. 4

PRUEBA EMPIRICA DE CRECIMIENTO DE CONVERGENCIA CONDICIONAL SOLOW



FUENTE: FEDERICO ANZI, 2002. Universidad Nacional de Córdoba.

La falta de evidencia empírica absoluta de esta corriente de desarrollo se vio obstaculizada por la ineficacia en las políticas económicas aplicadas por los gobiernos e inestabilidad económico-social imperante, donde no se aprovechó el progreso tecnológico. No todas las economías terminan creciendo del

⁶⁸ ROBERT MERTON SOLOW, Teorías del crecimiento económico, Nobel de Economía 1987.

mismo modo, el modelo exige un inexistente equilibrio, y todo depende de un ambiente social favorable a los procesos de avance tecnológico. Como es de suponer, Honduras no logra despegar su avance tecnológico significativo en parte por los obstáculos mencionados, la incipiente tecnología del país y un bajo nivel de ahorro, son factores que van creando las condiciones para el crecimiento de sectores marginales.

El desarrollo del país con base a su dinámica histórica ha exigido que el estado contribuya con una fuerte cantidad de recursos asignados a la construcción y preservación de la infraestructura económica y social, para lo cual fue necesario recurrir al endeudamiento externo. En la parte de los anexos (ANEXO No. 6) se adjuntan cuadros resúmenes del resto de períodos analizados desde el punto de vista histórico en Honduras, asociado a las corrientes de pensamiento económico en el mundo que se fueron desarrollando durante el transcurso del tiempo.

En el subsiguiente período 1961-1970, un hecho como la reforma agraria, la cual comienza en 1962, algunos años después de la revolución cubana y con el apoyo de la Alianza para el Progreso cuyo primer objetivo era evitar el contagio revolucionario. Después de la huelga general de 1954, los conflictos agrarios se multiplicaron en la costa norte donde en la organización sindical obrera era importante las primeras invasiones de tierras pertenecientes a compañías bananeras transnacionales. Su aplicación fue muy lenta y se dio mucha represión del movimiento campesino.

Un acierto fue que se experimentó exitosamente un modelo de organización colectivo. No obstante, esta reforma nunca estuvo de conformidad con la "función social" de la propiedad, por lo que más tarde se producen éxodos de campesinos sin tierras ni oportunidades de empleo hacia las zonas urbanas, y por consiguiente la consolidación de espectros organizativos de micro poderes en la sociedad.

Más de treinta años de aplicación de programas de reforma agraria no han permitido a Honduras resolver sus problemas de desigualdad ante la propiedad

de la tierra, las divisiones entre sector reformado y sector no reformado, de por sí ha contribuido a la fragilidad social campesina.⁶⁹ En términos del análisis de la evolución y transformación del sector informal de Honduras, el período de los sesenta a setenta tiene un alto valor significativo por la complejidad sistémica estructural en donde intervienen una variedad de fenómenos de diferentes contextos multidimensionales.

Adicionalmente, otro hecho ligado se refiere a la infraestructura común creada por el Mercado Común Centroamericano (M.C.C.A.), con la presencia de transformaciones estructurales enfocadas en la industrialización, y a un proceso de desnacionalización orientada a una satisfacción de la demanda externa en desmedro de la interna. A partir de esta situación, los estudios de OIT puntualizan que se acrecentó un germen de desarrollo dualista, fortalecido con la implementación económica del país a través de la industrialización por medio de la sustitución de importaciones (ISI) durante 1960 a 1990, lo que fomentó oligopolios, los cuales operaron con niveles normales de productividad media y empleo por un lado, ante la presencia de pequeñas actividades tecnológicas rezagadas con niveles de producción reducidos (crecimiento heterogéneo de microempresarios), generando fuentes de empleo en el sector manufactura, aunque también en otros sectores económicos se va desarrollando una categoría del mercado laboral hasta ese momento no tan conocida como era la del subempleo invisible⁷⁰.

Ante la presencia de un fenómeno de heterogeneidad estructural de la sociedad hondureña, se fue observando el crecimiento y la transformación de un sub sector estructural, la cual se mostró muy correlacionada a muchas variables que han tenido que ver con las decisiones de política económica y social adoptadas en el país, sumado a interrelaciones con factores exógenos como el alza imparable de los precios internacionales del petróleo, se extendieron mucho mas, para dar paso a la presencia de un fenómeno caracterizado por un atomismo de relaciones sociales de solidaridad y

⁶⁹ Tomado de "Fragilidad y límites de la Reforma Agraria en América Central, la enseñanza de Honduras y Nicaragua". MICHEL MERLET, noviembre 2002.

⁷⁰ Algunas notas están relacionadas con la Biografía de RAUL PREBISCH, por MANUEL FERNANDEZ LOPEZ en la revista No. 75 CEPAL.

explotación,⁷¹ cuya plataforma propició subrepticia y oblicuamente actividades categorizadas como informales, las cuales en algunos de estos grupos se fueron entrelazando con otras actividades tipificadas como sumergidas o ilícitas.

Siguiendo el análisis histórico, ahora en el período 1971-1980 (ver cuadro resumen en el anexo 6), el encadenamiento de muchos hechos internos y externos se han interaccionado fuertemente para continuar funcionando como factores retro alimentadores. Otros hechos como la corrupción del caso CONADI, el cual generó efectos negativos en las posibilidades de desarrollo social y económico del país,⁷² con el crecimiento imparable de la deuda externa, y el bajo apoyo financiero y tecnológico a las PYMES.

La devastación económica y miles de damnificados de Honduras en 1974 con el huracán FIFI, y la violencia creciente entre los países fronterizos de Guatemala, El Salvador y Nicaragua tuvo efectos posteriores con masas de población refugiada en la nación viviendo de actividades informales. En las corrientes de pensamiento económico, la influencia de la política de desarrollo económico neo liberal, apoyada por el denominado CONCENSO DE WASHINGTON, aplicada desde esta época hasta la actualidad, y que funcionalmente fue una tecnocracia macroeconómica de los organismos públicos internacionales como el FMI, BM y BID, dando impulso a la apertura comercial con claras ventajas competitivas de un sector dominante del país, y la aplicación de las primeras medidas de ajuste estructural dentro de los planes de estabilización aplicados en el país, incrementaron los índices de desigualdad en muchos países, donde se dieron simultáneamente efectos sintomáticos en los indicadores de desempleo y sub empleo visible e invisible.

Finalmente, analizamos el período histórico de Honduras de 1981 a 1990. Aquí continúan evolucionando los hechos anteriores, junto a un desmedido

⁷¹ Basado conceptualmente en la Gran Enciclopedia RIALP, de J. BARRIO GUTIERREZ, 1991.

⁷² En base al Foro “Transparencia contra la corrupción”, Consejo Nacional Anti corrupción de Honduras

consumismo en la población, hasta medidas de privatización y extranjerización de las economías (Ver cuadro respectivo en el anexo 6).

Todo esto socava la economía interna del país, en medio de una corriente de desarrollo basada en la profundización y desarrollo de las "redes" mundiales de producción basada en la globalización de los mercados, con la ruptura de las "cadenas de valor", que permite hoy realizar en sitios muy diversos fases de procesos antes localizados en un mismo sitio, y de la interacción de todos estos elementos con los cambios institucionales que los han acompañado. El problema de fondo en todo este proceso es el protagonismo de un pequeño grupo de países altamente desarrollados, al tiempo que la mayoría de las naciones en desarrollo deben conformarse con el papel de actores pasivos frente a la estrategia transnacional de dominio planetario (A. Romero),⁷³ configurando una especie de división transnacional del trabajo, bajo la cual se forma como una compleja y extendida red de relaciones de competencia y colaboración (alianzas estratégicas).

Ante este panorama, de esta fecha a la actualidad, los incrementos de la productividad laboral y su distribución internacional dependen cada vez más del conocimiento, favoreciendo a los trabajadores calificados en las tecnologías de la información, en detrimento de los escasamente calificados, los cuales son mayoría en el país siendo confinados "a tareas rutinarias en la producción de bienes y servicios", donde a partir de entonces se observa el dinamismo por una tercerización de la economía hondureña, es decir, una transformación dual aparente mediante el fomento de actividades económicas del sector servicios simultáneamente con la comercialización residual interna⁷⁴(ver foto No. 11), ante la incapacidad de la economía convencional de generar los puestos de trabajo necesarios; no obstante, estos grupos están cada vez más unidos (conectados) a través de nuevas y complejas redes de organizaciones cívicas y más recientemente en movimientos sociales que trascienden divisiones políticas y divisiones tradicionales.

⁷³ Algunos puntos tratados aquí se basan en la obra del Dr. ALBERTO ROMERO, GLOBALIZACION Y POBREZA, Universidad de NARIÑO, COLOMBIA.

⁷⁴ Tomado del documento "Cambios en la estructura económica y el Gasto público en Honduras", por FELICIANO HERRERA, UPEG, Secretaría de Finanzas y Departamento de Economía UNAH.



En los últimos años la redistribución de recursos en la actividad económica del país se ha transferido hacia el sector terciario o de servicios, en contraposición a sectores más productivos como el de manufactura o agricultura.



Asimismo el sector comercio ha crecido en forma heterogénea, especialmente las ventas ambulantes.

Foto No. 11: Contrastes en nuestro país: crecimiento del sector servicios y del comercio ambulante de productos chinos en su mayoría.

1.2 EXPLORACION MACRO: MERCADO DE TRABAJO

A continuación se realiza un análisis de la serie histórica temporal de un grupo de variables macroeconómicas de Honduras 1988-2009. Este viaje exploratorio proporciona las primeras señales que se pueden obtener de la evolución del comportamiento del sector informal en el país a lo largo del tiempo, por lo tanto, se recopilaron algunos indicadores del mercado laboral como: la población ocupada asalariada del sector formal, ajustada por la tasa de subempleo invisible, y evaluar la tendencia o el comportamiento secular de tres variables: población informal, subempleo invisible y desempleo abierto (ver cuadro siguiente):

PRINCIPALES INDICADORES DE EMPLEO DE HONDURAS AÑOS: 1988-2009

AÑOS	Población ocupada asalariada SF	Tasa de subempleo invisible	Población ocupada asalariada SF ajustada	Población subempleada invisible	Población en edad de trabajar	Población estimada sector informal	Informales / población en edad de trabajo	Tasa de desempleo abierto	población desempleo abierto
1988	609.620	0,332	407.226	202.394	2.924.595	2.517.369	0,86	0,049	143.305
1989	653.863	0,317	446.588	207.275	3.013.701	2.567.113	0,85	0,04	120.548
1990	714.577	0,318	487.342	227.235	3.185.490	2.698.148	0,85	0,042	133.791
1991	707.985	0,343	465.146	242.839	3.358.194	2.893.048	0,86	0,043	144.402
1992	802.838	0,292	568.409	234.429	3.422.224	2.853.815	0,83	0,045	154.000
1993	875.553	0,281	629.523	246.030	3.566.656	2.937.133	0,82	0,047	167.633
1994	879.749	0,247	662.451	217.298	3.713.926	3.051.475	0,82	0,028	103.990
1995	870.184	0,242	659.599	210.585	3.808.656	3.149.057	0,83	0,042	159.964
1996	914.533	0,22	713.336	201.197	3.934.588	3.221.252	0,82	0,043	169.187
1997	976.596	0,234	748.073	228.523	4.063.163	3.315.090	0,82	0,032	130.021
1998	1.031.996	0,235	789.477	242.519	4.177.112	3.387.635	0,81	0,03	125.313
1999	1.075.838	0,193	868.201	207.637	4.230.278	3.362.077	0,79	0,0374	158.212
2000	1.062.890	0,231	817.362	245.528	4.590.723	3.773.361	0,82	0,042	192.810
2001	1.117.851	0,24	849.567	268.284	4.596.573	3.747.006	0,82	0,039	179.266
2002	1.093.525	0,266	802.647	290.878	4.806.513	4.003.866	0,83	0,038	182.647
2003	1.107.015	0,294	781.553	325.462	4.892.518	4.110.965	0,84	0,054	264.196
2004	1.172.252	0,30	826.438	345.814	5.126.456	4.300.018	0,84	0,059	302.461
2005	1.221.576	0,322	828.229	393.347	5.310.687	4.482.458	0,84	0,048	254.913
2006	1.322.362	0,332	883.338	439.024	5.680.998	4.797.660	0,84	0,031	176.111
2007	1.346.406	0,311	927.674	418.732	5.721.704	4.794.030	0,84	0,029	165.929
2008	1.384.786	0,288	985.968	398.818	5.902.200	4.916.232	0,83	0,03	177.066
2009	1.430.141	0,36	915.290	514.851	6.090.408	5.175.118	0,85	0,031	188.803
Promedios	1.016.915	0,28	730.156	286.759	4.368.971	3.638.815	0,83	0,04	172.480
Desv standar	239.718	0,05	168.149	91.665	972.458	821.260	0,02	0,01	47.956
CV %	24%	16%	23%	32%	22%	23%	2%	21%	28%

FUENTE: Cálculos propios en base a cuadros resúmenes de indicadores de hogares y población del Instituto Nacional de Estadística INE.

En los hallazgos obtenidos: la población que se ha dedicado a actividades informales no ha sido nunca menor a una proporción de 0.83, este perenne comportamiento del fenómeno evidencia asimismo su dualidad. Este fenómeno se asocia al caso del subempleo invisible (personas con igual o más horas laborables y con ingresos no compensatorios en relación a su perfil laboral) cuya tendencia es creciente, sostenida y bastante heterogénea (coeficiente de variación de 32%, incluso superior en cuatro puntos porcentuales al del desempleo abierto el cual fue de 28%).

La relación del subempleo invisible con la población informal de Honduras, es más que evidente un comportamiento casi sincronizado entre ambos, aun a expensas del desempleo (ver cifras y gráficos No. 24).

Como alternativa de exploración en el mercado laboral de Honduras, mediante los resultados de un modelo de regresión múltiple se estableció una relación de dependencia entre la tendencia de la población informal de Honduras 1988 a 2009, y su relación con el desempleo abierto, subempleo invisible y la población ocupada ajustada (todas las pruebas estadísticas de bondad de ajuste y significancia fueron favorables y se detallan en el anexo 6). La ecuación matemática simplificada es la siguiente:



Donde:

POBINFORM = POBLACION INFORMAL

300,000 = Constante

1.34 = Coeficiente de **POBDESAB**

POBDESAB = DESEMPLEO ABIERTO

5.25 = Coeficiente de **POBSUBIN**

POBSUBIN = SUBEMPLEO INVISIBLE

2.10 = Coeficiente de **POBOCAJU**

POBOCAJU = POBLACION ASALARIADA AJUSTADA

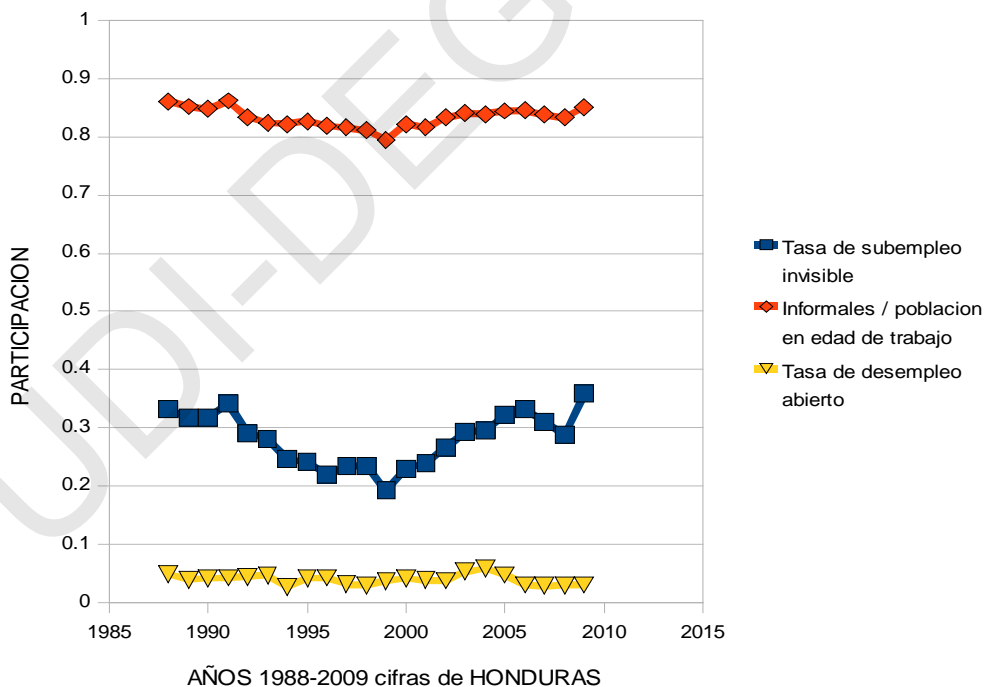
Mediante un análisis estadístico elemental del modelo anterior, en términos de ratios se obtiene que: hay un informal por cada desempleado (1:1); 5 informales por cada subempleado (5:1) y el empleo informal duplica al empleo formal o asalariado (2:1). Estos resultados empíricos muestran la fuerte influencia para que una persona subempleada incremente su propensión a dedicarse a actividades informales. Su impacto es más que proporcional respecto a si la persona se encuentra desempleada o si trabaja simultáneamente en el sector formal o asalariado. Es de mencionar que la informalidad siempre persiste independientemente de las categorías del mercado laboral mencionadas (300,000 informales que aparecen como intercepto en el modelo lineal). Es de mencionar que el análisis anterior es básicamente lineal, más adelante se interpretará el comportamiento de estas variables en forma no lineal o cíclica.

COMPARACION DESEMPLEO, SUBEMPLEO E INFORMALIDAD

Tabla 2. Comparación en Honduras: Desempleo, Subempleo e informalidad

AÑOS	Tasa de subempleo poblacion en edad de invisible	Informales / trabajo	Tasa de desempleo abierto
1988	0.33	0.86	0.05
1989	0.32	0.85	0.04
1990	0.32	0.85	0.04
1991	0.34	0.86	0.04
1992	0.29	0.83	0.05
1993	0.28	0.82	0.05
1994	0.25	0.82	0.03
1995	0.24	0.83	0.04
1996	0.22	0.82	0.04
1997	0.23	0.82	0.03
1998	0.24	0.81	0.03
1999	0.19	0.79	0.04
2000	0.23	0.82	0.04
2001	0.24	0.82	0.04
2002	0.27	0.83	0.04
2003	0.29	0.84	0.05
2004	0.30	0.84	0.06
2005	0.32	0.84	0.05
2006	0.33	0.84	0.03
2007	0.31	0.84	0.03
2008	0.29	0.83	0.03
2009	0.36	0.85	0.03

Comparación Desempleo, subempleo y empleo informal



Adicionalmente, el problema laboral de subempleo invisible se intuye implícitamente dentro del cambio experimentado en la estructura productiva del país a la fecha. Las estimaciones macroeconómicas para el año 2010, indican

que los rubros que integran el PIB han modificado su participación en relación a la estructura existente en 1970. (Ver cuadro No. 12 siguiente de composición sectorial de Honduras)⁷⁵.

Comparativamente los sectores productores de bienes que en 1970 participaban con un 57% en la generación del PIB, pero han disminuido su participación al pasar a 45.% en 2010, donde el sector agrícola muestra una reducción al pasar de 37% en relación al PIB en 1970 a 14% en el 2010, esto coincide con la fuerte ola migratoria rural-urbana, la cual según diversos estudios han evidenciado como una variable impulsadora de las redes estructurales informales que se han generado en las zonas urbanas del país (Tegucigalpa, comayagua y SPS específicamente).

Cuadro No.12
COMPOSICIÓN SECTORIAL DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (Porcentaje de PIB)

DESCRIPCIÓN	1970	1990	2010
SECTORES PRODUCTORES DE BIENES	56.7	48.7	45.2
Agricultura , silvicultura, Caza y Pesca	36.8	27.7	14.1
Industria Manufacturera	13.6	16.2	21.7
Minería	1.1	1.5	4.5
Construcción	5.2	3.3	4.9
SECTORES DE SERVICIOS BÁSICOS	7.6	22.6	27.7
Electricidad, Gas, Agua y Servicio Sanitario.	1.4	2.7	2.4
Transporte Almacén y comercialización	6.2	19.9	25.3
OTROS SERVICIOS	35.7	28.7	27.7
PIB cf.	100	100	100.6

Fuente: "Cambios en la estructura y gasto público en Honduras, por Lic. Feliciano Herrera, Departamento de Economía UNAH, 2011

Una situación contraria se observa respecto a el sector industrial al pasar de 13.6% del PIB en 1970 a 21.7% en el 2010, lo que se explica por el incremento de la producción destinada al mercado de exportación, tanto al mercado centroamericano como al de fuera del área. En dicho sector está presente el subempleo visible e invisible del sector moderno, y conforme a la dualidad observada, según varios enfoques teóricos también el sector informal se ha impulsado gracias a otro fenómeno estructural como es el **desempleo**

⁷⁵ Esta parte es basado en el trabajo de investigación "Cambios en la estructura y el gasto público en Honduras "realizado por FELICIANO HERRERA ex funcionario de SEFIN y profesor de la carrera de Economía de la UNAH.

tecnológico. También se puede evidenciar una ralentización del sector servicios y comercialización a expensas de sectores de mayor productividad. En resumen, en esta fase exploratoria se han obtenido hallazgos sobre significativas asociaciones entre el sector informal con los principales indicadores del mercado laboral hondureño, así como algunos rubros de la actividad productiva.

Una vez identificados los hechos anteriores en la primera fase exploratoria, en la siguiente parte metodológica se comienza con un análisis del comportamiento del fenómeno de informalidad en el país tomando como referencia el diseño de un modelo secuencial o por fases durante el período 1988-2009, pero esta vez dirigido hacia un enfoque alternativo basado en el concepto de INCERTIDUMBRE, que permita dilucidar algunos factores que sean determinantes del proceso evolutivo de este fenómeno.

2. ANALISIS MODELO SECUENCIAL

2.1 FASE I: ANÁLISIS DE INCERTIDUMBRE RESIDUAL

Basados en conceptos del constructo teórico construido en esta investigación, partimos de una situación en donde los entornos complejos y dinámicos de un fenómeno suelen percibirse dentro de amplio contexto de incertidumbre. Al evaluar esta parte, se pretende enfocar al sector informal precisamente dentro de un ámbito de incertidumbre “residual”, es decir, que partimos de la medición de su magnitud asumiendo que posee una naturaleza aleatoria, al existir siempre una variabilidad inevitable cuando se realizan sucesivas mediciones del fenómeno principal siempre en las mismas condiciones de referencia.

El orden de significación de la variabilidad para un determinado nivel de control de las magnitudes de influencia, depende esencialmente del grado de definición (teórica, histórica y matemática) de un fenómeno y de la sensibilidad del instrumento de medida empleado. Puesto que el resultado de medir a la economía informal es considerado bajo este argumento como la medición de variables aleatorias, este fenómeno a mensurar debe caracterizarse en la

forma habitual empleada con las variables aleatorias, utilizando un parámetro centrado en rezagos equivalente a su dispersión.

En este sentido, entonces la incertidumbre residual es medida como parámetros de auto regresión, y se asociará como resultados de una medición del comportamiento del sector informal, que caracteriza la dispersión de los valores que razonablemente podrían ser atribuidos a un sector moderno o formal. En este sentido, el modelo secuencial inicia una medición de variables residuales como PROXIS (aproximaciones) del sector informal, mediante la construcción de un grupo de 7 modelos econométricos regresivos, auto regresivos y de tendencia, por medio de los cuales cada uno de ellos derive “señales” importantes para comprender dicho comportamiento.

A continuación, se describen brevemente las ecuaciones de regresión utilizadas en esta fase, y los elementos metodológicos de inferencia estadística para cada uno de ellos (ver pruebas, resultados técnicos y gráficos obtenidos en cada uno de los modelos en el anexo 7):

Cuadro No.13
MODELOS ECONOMETRICOS DE INCERTIDUMBRE RESIDUAL

ECUACIÓN DE REGRESIÓN	VARIABLES UTILIZADAS	OBJETIVO DE MEDICIÓN
$PIB_t = b_0 + b_1 OCUP_t + e$	PIB _t : producción formal OCUP _t : población ocupada e: cono de incertidumbre	Producción del sector formal generada por la población ocupada.
$e_t = a_0 + a_1 OCUP_t + a_2 e_{t-1} + a_3 e_{t-2} + v$	e _t : Producción residual no formal e _{t-1} : producción anterior o rezagada	Producción del sector no formal de hoy determinada por el empleo y la producción no formal del pasado.
$V.A.COM_t = c_0 + c_1 OCUP_t + e$	VACOM _t : Valor agregado sector comercio	Valor agregado sector comercio formal y empleo
$eV.A.COM_t = d_0 + d_1 OCUP_t + d_2 e V.A.COM_{t-1} + d_3 e V.A.COM_{t-2}$	eVACOM _{t, t-2} : Valor agregado del sector comercio informal en el tiempo actual y pasado	Valor agregado sector comercio informal de hoy determinado por empleo y comercio pasado
$PIB_t = g_0 + g_1 OCUP_t + g_2 SUBEMPLO + e$	SUMEMPLO: población con subempleo invisible	Producción y su relación con el empleo formal y subempleo
$e_t = p_0 + p_1 e_{t-1} + v$	e _t , e _{t-1} : producción no formal presente y pasada	Encadenamiento dinámico mas cercano de producción informal
$e_t = k_0 + k_1 e_t + k_2 e_{t-2} + v$	e _{t-2} : producción no formal rezagada	Encadenamientos dinámicos mas rezagado en el tiempo de la producción informal.

En relación a los aspectos descriptivos y hallazgos de los modelos estimados, el diseño de los mismos se llevó a la práctica con datos recopilados para Honduras en el período 1988-2010, con los cuales se realizaron evaluaciones técnicas econométricas analizadas cuidadosamente utilizando el software eviews (basado principalmente en la técnica de “modelos residuales con rezagos recursivos”), cuya exploración intenta aproximar al fenómeno informal bajo un contexto de complejidad sistémico, la cual es la base teórica principal en que se sustenta esta investigación.

Metodológicamente hablando la estimación del conjunto de modelos anteriores obedece a una medición de la contribución a la economía nacional en forma dual, por un lado, lo producido en el sector formal o asalariado; y por el otro, lo generado por el resto de sectores no formales reflejado estadísticamente en el modelo, por un cono de incertidumbre, o mapa de dispersiones, errores aleatorios o espectro residual.

Siguiendo estos modelos de análisis residual, y considerando el contexto de complejidad sistémica, se evalúan algunas categorías de impacto sobre la economía informal del país como el caso de la población ocupada, el subempleo invisible y los “movimientos internos dinámicos” del fenómeno informal observados hacia atrás en los años anteriores. Adicionalmente, en forma más específica se hace un breve análisis sectorial tomando como referencia al sector comercio, considerado una de las actividades de servicio más sensitiva de la economía informal hondureña.

De lo anterior, una vez hechas las evaluaciones técnicas correspondientes (revisar los resultados en anexo 7) se describen los siguientes hallazgos:

a) Dualidad complementaria (formal-no formal) a la economía nacional

Se identificó una contribución dual a la economía nacional donde ambos sectores (formal: 56% y no formal: 44%) son complementarios, de tal forma que una fuente externa que alimenta al sector informal proviene precisamente del sector formal asalariado (en parte lo absorbe el subempleo, como ya se había descubierto en el estudio exploratorio macro). Según los datos, la falta de

participación de ambos sectores conduciría a pérdidas considerables en la producción interna (US\$.-4,259 millones en el modelo).

b) Indicios de comportamiento cíclico y generación de encadenamientos

Los determinantes que influyen en el comportamiento del fenómeno informal, no solo son externos, sino movimientos internos del propio sector, los que según la evidencia estadística utilizada: análisis de correlogramas (AC: 81% y 63%), metodología cusum y residuos recursivos en la banda de incertidumbre, muestran una evolución cíclica del fenómeno en el tiempo con picos y caídas según etapas recesivas y de recuperación macroeconómica, y también mediante la formación de movimientos autoregresivos circulatorios (bucles causales), los cuales podrían indicar señales de un círculo vicioso auto reforzador de “variables de impulso” para el sector informal de Honduras.

Complementando esto último, se muestra a continuación en forma ilustrativa un cuadro resumen de todos los modelos residuales estimados, los cuales a través de la “prueba estadística de signos” se puede visualizar el comportamiento oscilante (movimientos de alza (+) y caídas (-) en el tiempo; asimismo se ha destacado un segmento temporal más crítico de acuerdo a la investigación realizada (1998-2002), junto con los años donde aproximadamente se han generado inflexiones significativas (saltos bruscos de signo o “quiebres estructurales” lo cual posteriormente será analizado su posible origen) como determinantes del comportamiento evolutivo del fenómeno.

Cuadro No. 14

COMPORTAMIENTO DEL SECTOR INFORMAL EN EL PERIODO 1990-2008 DE ACUERDO A LOS PRIMEROS MODELOS BASE

MODELO	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	206	2007	2008	2009
PIB / OCUPACION	-	+	-	-	-	+	-	-	-	+	+	+	+	+	+	+	+	-	+	+
e / OCUPACION, e(-1),	-	+	-	-	-	+	-	-	-	-	+	+	+	+	+	+	+	-	+	+
VACOM / OCUPACION	-	+	+	-	-	+	-	+	-	-	+	+	+	-	+	-	-	-	+	+
e / OCUPACION, e(-1),	-	+	-	-	+	+	+	+	-	-	+	+	+	+	-	-	-	-	+	+
PIB / OCUPACION, sube	-	+	-	-	+	+	+	+	-	-	+	-	-	+	-	+	+	+	+	+
e / TIEMPO	-	+	-	+	+	+	-	+	-	-	+	-	+	+	-	-	-	-	-	+
e / TIEMPO, TIEMPO 2	-	+	-	-	-	+	-	+	-	-	+	+	+	+	-	-	-	-	-	+
AUMENTO		+																		
CAIDA		-																		
PARTE CRITICA																				
QUIEBRE ESTRUCTURAL																				

FUENTE: Calculos propios en base a modelos en EViews, basado en cifras de BANTRAL e INE

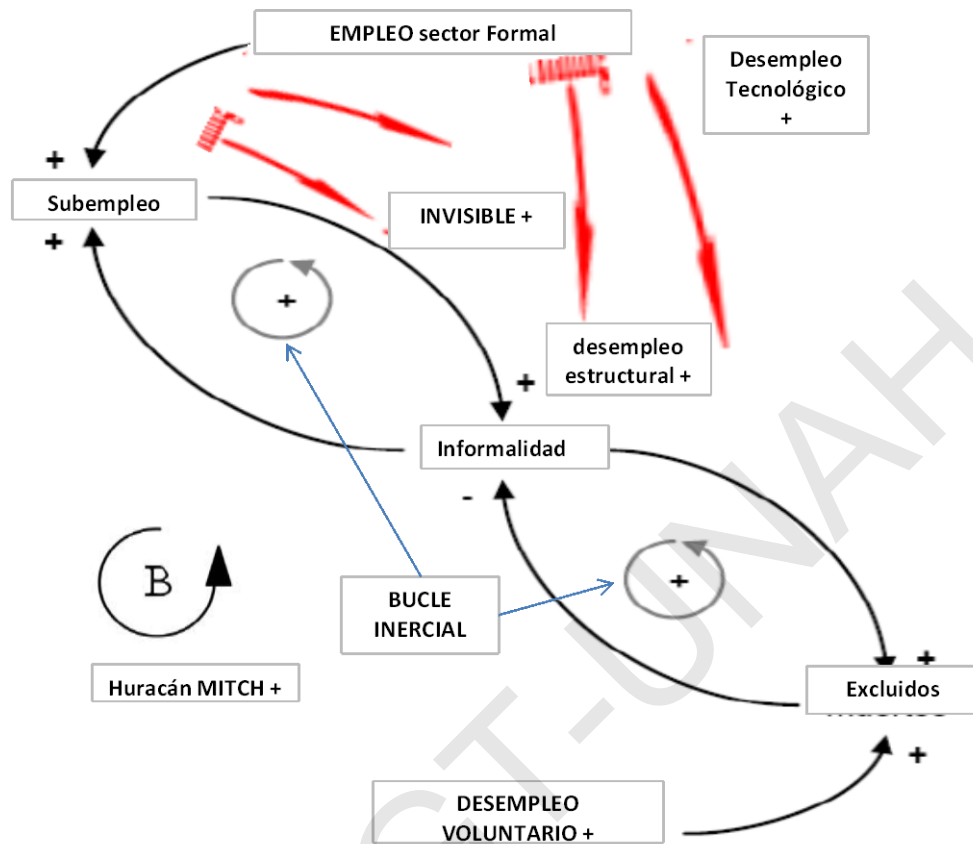
Los movimientos oscilantes reflejados en el cuadro anterior se muestran en un ambiente macroeconómico de incertidumbre residual, asimismo estos resultados se pueden visualizar e interpretar con mas profundidad mediante el diagrama No. 5, el cual representa ilustrativamente un mapeo compuesto de vínculos o bucles causales más relevantes, donde el sector informal es muy reactivo a los movimientos suscitados dentro del mercado laboral formal; dicho diagrama nos advierte al menos en forma preliminar, de la complejidad interna que encierra este fenómeno, en medio de interacciones auto reforzadoras (bucles positivos), auto compensadores (bucles negativos) y efectos retro alimentadores (bucles inerciales).

Esto nos permite romper preliminarmente con los modelos tradicionales de forma macro-lineal-estático y comprender un marco de referencia diferente más dinámico.

Hasta este nivel, el hallazgo principal de este modelo indica que el comportamiento creciente y oscilante del fenómeno informal se determina por la "interdependencia" existente con el sector formal asalariado y por factores internos del mismo fenómeno, cuya sinergia va generando una economía cada vez más compleja, en la medida que intervienen otros factores determinantes.

De acuerdo a esto, en la siguiente fase de análisis se trata de medir el efecto que tiene en la economía informal, la intervención de la política económica, especialmente cuando sus objetivos se centralizan en determinados rubros o sectores, y no logra una cobertura total que beneficie colectivamente a la sociedad, este efecto se podrá interpretar basado en el hallazgo de quiebres estructurales dentro del comportamiento dinámico de la informalidad, el cual será evaluado en el análisis por etapas desarrollada en la proxima fase del modelo secuencial.

DIAGRAMA No. 5
VINCULOS CAUSALES SECTOR INFORMAL DE HONDURAS 1990-2008



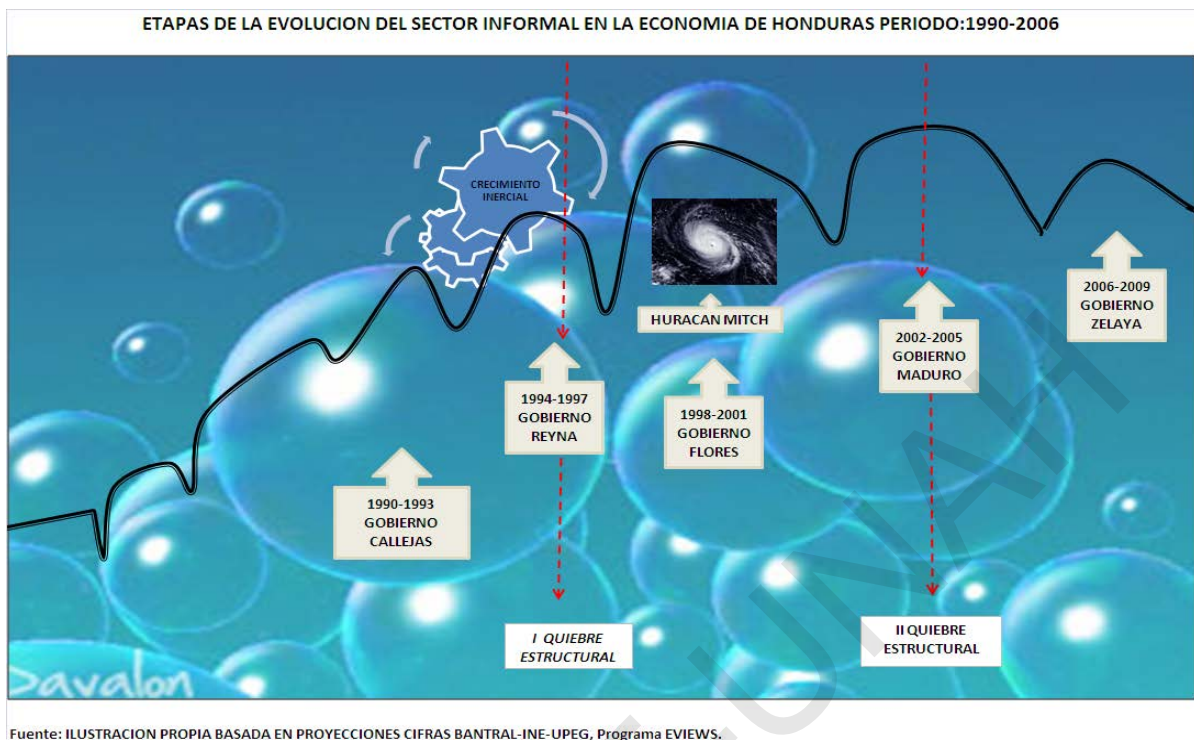
FUENTE: Elaboración propia basado en resultados de modelos EViews y formatos de planificación de desarrollo basado en dinámica de sistemas, CEPAL.

2.2 FASE II: ANÁLISIS POR ETAPAS

En esta fase del modelo secuencial se presentan los cuadros resumen basados en un análisis por etapas de la evolución del sector informal de Honduras, en tres períodos diferentes: 1988-97, 1998-2005 y 2006-2011 (ver cuadros del anexo 8), considerando los períodos de gobierno en cada uno de ellos.

De lo mencionado en la fase exploratoria del sector informal de Honduras, adicionalmente se ilustra un bosquejo gráfico por etapas, que destaca algunos hechos que permiten describir ciertos indicadores vinculantes a la evolución de

Diagrama No.6



este fenómeno de nuestra sociedad, impactado por diversos acontecimientos socio-político-económicos todo esto dentro de un contexto de incertidumbre y complejidad sistémica (ver ilustración anterior, diagrama No. 6). Una reflexión que surge de este análisis es que “las casualidades no existen, pero si existen las causalidades”⁷⁶, en consecuencia, haciendo alusión a E. KRAUZE⁷⁷ las ideas hacen siempre la historia y explican todos los grandes hechos internos o externos a nuestro medio, y lo cual constituyen el devenir de todas las sociedades y naciones, en este sentido, de una forma resumida se presentan a continuación los hallazgos más destacados en esta fase de análisis por etapas evolutiva del fenómeno informal en Honduras:

- a) **CRECIMIENTO VEGETATIVO:** Permanece casi constante en todo el período estudiado 1988-2009, cuya tendencia está influenciada por su interrelación con el sector formal y los hechos históricos ya descritos en la fase exploratoria.

⁷⁶ Frase tomada aquí pero acuñada realmente por LEOPOLDO ABADIA en su libro: “La crisis NINJA y otros misterios” España 2009.

⁷⁷ ENRIQUE KRAUZE, escritor mexicano en su obra: “REDENTORES, ideas y poder en América Latina “,2011.

- b) **CRECIMIENTO CICLICO Y ESTRUCTURAL:** se originan puntos de inflexión en el transcurso del crecimiento vegetativo, la cual conduce a oscilaciones del sector informal observadas especialmente en cada cambio de gobierno en el país (años:1991, 1994, 1998 y 2002).

Asimismo esta fase se ha caracterizado por el comportamiento estacional de la política económica, reflejada mediante la aplicación de decretos y leyes de gran trascendencia e impacto desigual en toda la sociedad: ordenamiento estructural (1991 Callejas), ley de reestructuración (1994: Reina), ley de estímulo a la producción (1998: Flores) y dos leyes de equilibrio financiero y tributario (2002: Maduro). Estos programas cuyo objetivo es “el equilibrio macroeconómico para lograr una economía de bienestar”, han consistido en implementar políticas fiscales y monetarias restrictivas, que lejos de alcanzar mayor estabilidad social lo que ha generado son movimientos internos y externos en la economía informal, que ha creado bucles autoreforzadores que dan origen al fomento de encadenamientos causales o “círculos viciosos descendentes” los cuales incluyen interacciones entre diversos actores sociales (formales y no formales) con beneficios individuales, pero con perjuicios colectivos, cuyos síntomas mensurables se reflejan en indicadores más altos de la defraudación fiscal, contrabando y un crecimiento desmedido en la piratería (ver foto No.12).



“La piratería y defraudación fiscal no ha sido creado por la economía informal, sus causas tienen raíz en el seno de la economía moderna o formal”

Foto No.12: La piratería es parte de bucles retroalimentadores o cadenas causales.

- c) **CRECIMIENTO INERCIAL:** La combinación de las fases de crecimiento anteriores, así como otros fenómenos conexos como la crisis energética y la inflación durante el año 1995, fue lo que ocasionó un bucle retro alimentador de impacto o arranque que generan movimientos inerciales, estadísticamente descritos como modelos de rezagos anuales hacia atrás, lo cual activó la velocidad y magnitud heterogénea de la economía informal, extendiéndose a diversas categorías mas sensitivas del mercado laboral como el subempleo invisible y el desempleo estructural.
- d) **CRECIMIENTO CICLICO NO ESTRUCTURAL:** A las fases de crecimiento anteriores se suman otros “eventos atípicos”: como un giro en la política económica caracterizada por incrementos en fuertes subsidios y transferencias a diversos gremios y grupos sociales (ley de participación ciudadana), generando puntos de inflexión en el crecimiento sostenido de la economía informal hondureña, con resultados atípicos de mayor complejidad a corto plazo, pero con efectos reactivos más que proporcionales a mediano plazo reflejados en incrementos del subempleo invisible, e interrelaciones con otros fenómenos del campo conductual de la economía como fenómenos a nivel microeconómico de origen multidisciplinario: incremento de violencia, proliferación de maras, etc. Adicionalmente hay dos aspectos que hay que enfatizar:
- Un fenómeno de incertidumbre residual de orden climatológico (huracán Mitch) el cual tuvo un impacto rezagado hacia los años posteriores, y
 - La presencia de dos “quiebres estructurales” o eventos atípicos que se salieron del patrón vegetativo de crecimiento; el primero en 1995 que ya se mencionó en la fase de crecimiento inercial, el otro fue durante el período 2002-2005 cuyo comportamiento cada vez más sostenido y creciente en el tiempo, podría ser un indicio de una posible burbuja futura en este fenómeno, caracterizado por una complejidad que trasciende a otros fenómenos que deben ser estudiados con mayor

profundidad como “la polarización” que está experimentando lentamente la sociedad hondureña como producto de una crisis política y económica interna y externa, y la configuración de un “fenómeno de post informalidad” reflejado en la creciente segmentación de desempleo laboral juvenil y profesional.

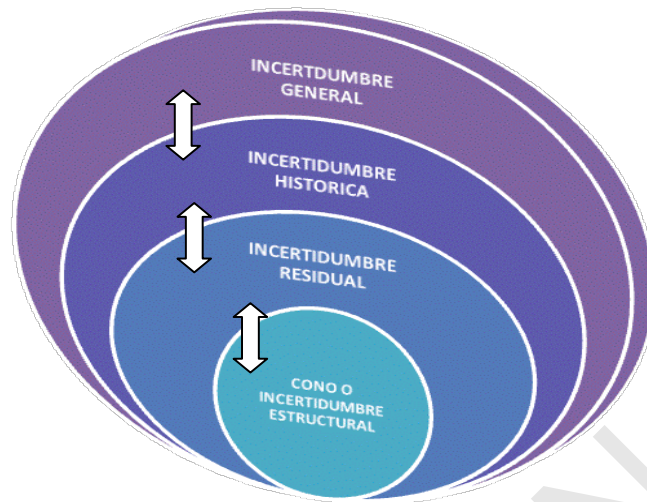
Como resumen de esta fase por etapas, el hallazgo básico de este análisis es la relevancia que tienen los movimientos internos o encadenamientos (bucles) del fenómeno informal del país, lo cual es un determinante muy significativo en su tendencia o evolución creciente en el tiempo; La política económica ha sido un factor de impulso causal que ha contribuido fuertemente en su crecimiento (programas de ajuste), no obstante, fue importante ver el impacto que tuvo un giro en la política económica (programas de subvenciones sociales) que suavizó el crecimiento de este fenómeno, al menos a corto plazo, para luego recuperarse y seguir la tendencia creciente ya observada.

A continuación se analiza la siguiente etapa de incertidumbre del modelo secuencial, el cono de incertidumbre estructural o enfoque microeconómico.

2.3 FASE III: ANÁLISIS ENTRÓPICO Y CONO DE INCERTIDUMBRE ESTRUCTURAL

El modelo secuencial por fases continúa un descenso más al pasar de la fase de incertidumbre residual a un cono de incertidumbre estructural, este último caracterizado por elementos microeconómicos que se entrecruzan y forman parte de fenómenos vinculantes macroeconómicos; es decir, el modelo seguido en esta investigación se compone de diferentes niveles de incertidumbre, del general al particular tal como se muestra en el siguiente diagrama:

Diagrama No. 7
Metodología de Niveles de Incertidumbre



A partir de los gráficos de la incertidumbre residual analizados anteriormente, se observó una trayectoria oscilante de la economía informal hondureña, la cual va creando una banda de confianza llamada técnicamente “cono de incertidumbre estructural” el cual de acuerdo a los enfoques teóricos estudiados, su evolución se estudia dentro de un contexto de entropía compleja (disminución del desorden o incertidumbre).

Este conjunto de situaciones, hechos o variables coexisten e influyen en el comportamiento del fenómeno informal, ya sea en forma individual o por interdependencia creando una gran banda de variables aleatorias en el corto, mediano y largo plazo. Esta nueva fase identifica un amplio rango de factores ponderables e imponderables cuyas interrelaciones con el fenómeno informal representa “eventos de plausibilidad” formados por categorías microeconómicas que tienen más en común con la tendencia de la informalidad. Reconocer e identificar estos nexos conduce a este proceso a encontrar la existencia de un núcleo oculto del funcionamiento interno del fenómeno informal (no verificable directamente), conectado a los paradigmas que han influenciado a la sociedad hondureña, lo cual será la base para obtener algunos “indicadores señales” basados en el constructo teórico de la bifurcación logística, es decir, la estructura conectiva que viene a ser “las venas o arterias” de donde fluyen los paradigmas.

Las variables que se dispersan alrededor del cono de incertidumbre estructural inicialmente obedece más a enfoques teóricos y hechos históricos empíricos relevantes, algunos de estos son impoderables y otros plausibles, en todo caso tienen una combinación de elementos de diferentes campos de orden político, económico, financiero, social, cultural, tecnológico e institucional, político-tecnológico, tecnología de la información, legal-institucional, ambiental, salubridad, demográfico, etc, las cuales algunas asociadas con el fenómeno informal se destacan:

La tercerización del empleo, desempleo juvenil; alta tasa de actividad en población mayor casi el 40% de la población mayor de 65 años todavía se encuentra en el mercado de trabajo, tendencia de la evasión fiscal, crecimiento heterogéneo del comercio de productos residual, tendencia de la educación y competitividad a la precariedad en tasas de cobertura urbana y rural, la heterogeneidad de la discriminación, tecnologías de conocimiento y formación de capital humano y la inestabilidad en los precios de COMMODITIES como el petróleo y su comportamiento volátil en precios y producción ante la situación de inestabilidad geopolítica específicamente en las regiones del medio oriente.

Es en este punto que se utiliza como trasfondo la XXXVIII Encuesta permanente de hogares de propósitos múltiples elaborada en mayo 2009 por el Instituto nacional de estadística de Honduras.⁷⁸ La estructura de la boleta de encuesta sirve de enlace para la identificación de la nube de variables de incertidumbre estructural, las cuales son representadas por variables PROXIS (aproximadas).

De acuerdo con este análisis se identificaron 123 variables PROXIS que sirven como variables microeconómicas eslabonadas que intervienen en el comportamiento del sector informal dentro de un contexto macroeconómico, pero finalmente al filtrar el encadenamiento entre lo histórico, teórico y empírico se redujeron a 26 categorías de análisis que agrupa variables subyacentes importantes enumeradas así (ver detalle en anexo 9):

⁷⁸ Base de datos del INSTITUTO NACIONAL DE ESTADISTICA INE, www.ine.gob.hn

1. ESTRATO SOCIAL
vulnerabilidad sistemática, vivienda y niveles de hacinamiento
2. MEDIO AMBIENTE
3. FACTORES DEMOGRAFICOS
4. PROPIEDAD INDIVIDUAL
5. GASTOS FAMILIARES
6. NODOS:
inter e intra migración departamental y regional
7. INGRESOS PRIMARIOS
8. INGRESOS MARGINALES
9. BENEFICIOS SOCIALES
10. FACTORES ESPECIFICOS DE INFORMALIDAD:
nichos informales de mercado
11. ACCESO TECNOLÓGICO:
brecha tecnológica urbano-rural (internet 6:1)
12. EMPLEO
13. DESEMPLEO
14. SUBEMPLEO
15. MIGRACION
16. EDUCACIÓN
17. LIDERAZGO
18. ORGANIZACION DE TRABAJO
19. DEPENDENCIA ECONOMICA
20. HABILIDADES – INNOVACION -COMPETENCIAS
21. TRIBUTOS
22. CADENA DE PRODUCCION:
23. COMMODITIES
24. RELACION PRODUCCION – CONSUMO
25. PROYECCION A LA SOCIEDAD
26. SEGREGACION:
características de discriminación por edad, procedencia, género, orfandad, salario mínimo, etc.

Para una ilustración de lo anterior, a partir de la nube de puntos en el mapa de dispersión de incertidumbre general y residual, se realiza un diagrama de pequeños círculos que representan a las variables microeconómicas identificables del cono estructural (ver el diagrama No. 8), y que se dispersan y oscilan de la trayectoria oscilante del crecimiento informal bajo diferentes facetas de comportamiento: individual como el clima; la interacción grupal de categorías que integran a la tecnología y otras combinaciones multiformes: empleo, migración, remesas familiares, etc.

CONTEXTO DE INCERTIDUMBRE DEL SECTOR INFORMAL

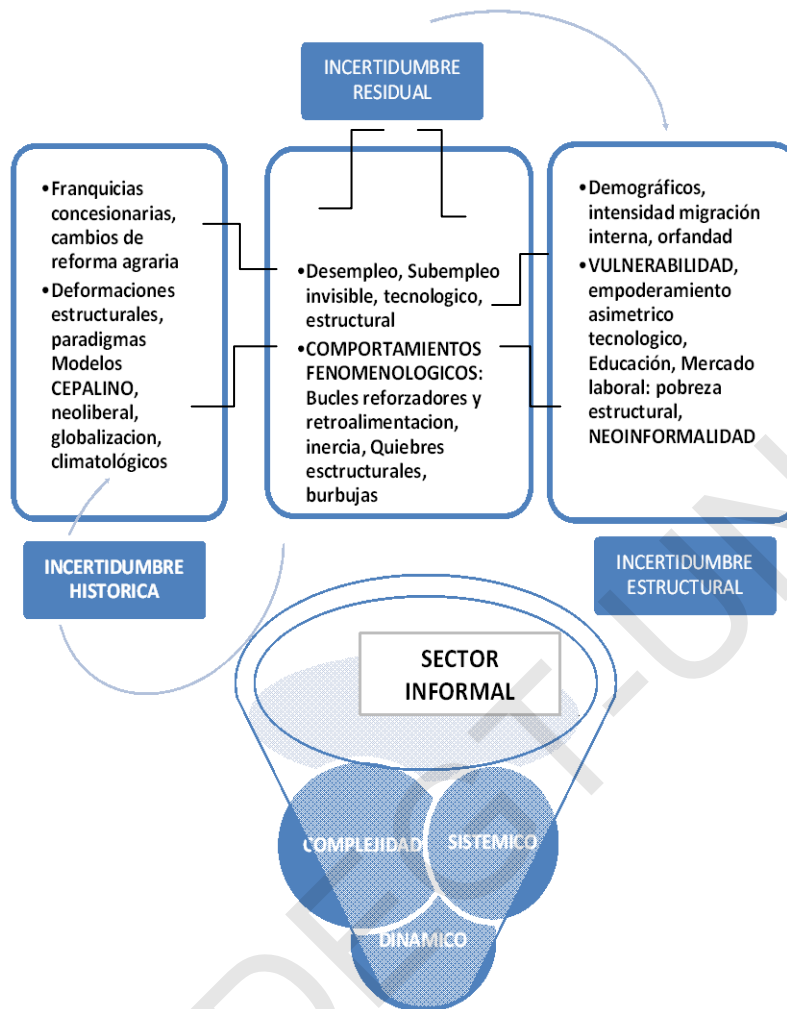


DIAGRAMA No. 9

2.4 FASE IV: MODELO FACTORIAL Y DIMENSIONES BÁSICAS.

En esta fase metodológica de investigación se visualizan las variables PROXIS encontradas dentro de una interacción coordinada de subsistemas no lineales, donde subyacen “estructuras conectivas” ordenadas a partir de otras estructuras desordenadas, las cuales denominaremos “dimensiones de desarrollo”, todo esto basado en el enfoque teórico de condiciones de inestabilidad lejos del paradigma del equilibrio (I.PRIGOGINE). Es en este sentido que el análisis de las variables observables en la encuesta de Hogares múltiples de Honduras, se estudiarán bajo una modelización de constructos “latentes o factoriales”, donde sus estructuras subyacentes son bastante menos

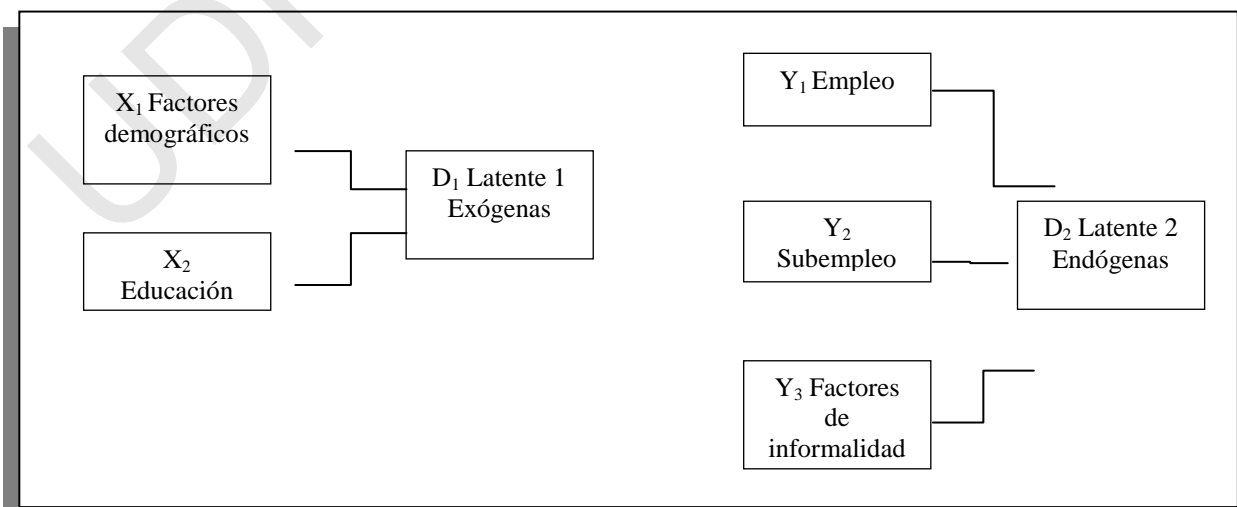
aparentes; en consecuencia, se recurre al uso de la técnica de “modelos de análisis de ecuaciones estructurales de covarianza”.⁷⁹

Este modelo de ecuaciones estructurales se compone de un conjunto de variables observables dependientes o independientes que se pretende medir, las cuales integran subsistemas de constructos latentes o dimensiones factoriales, que representan a aquellas variables NO observables que pueden englobar a las variables observables, y las relaciones que surjan entre ellas. En este sentido, para continuar este proceso técnico, se tomó como base las un análisis estructural de covarianza en diferentes tipologías de sub modelos siguientes: regresión simple y múltiple, el confirmatorio y el estructural (ver diagramas 10-12) las cuales relacionan variables endógenas, exógenas y dimensiones latentes.

Diagrama No. 10
TIPOLOGIA 1 DE REGRESION SIMPLE Y MULTIPLE

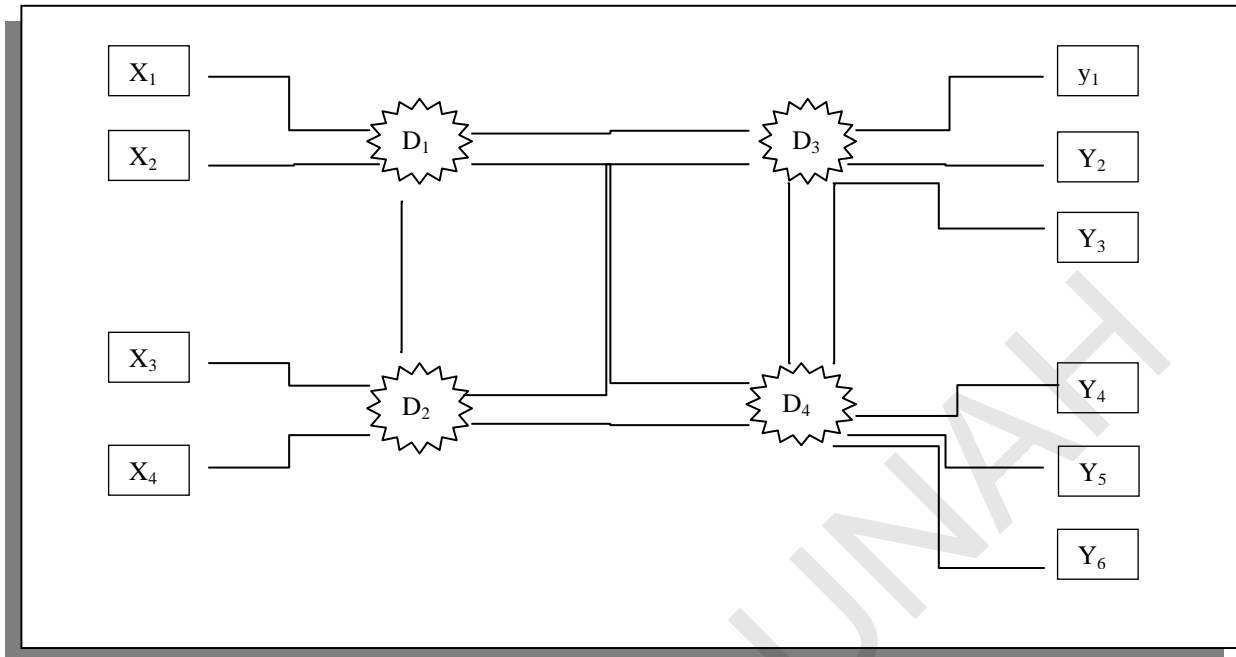


Diagrama No. 11
TIPOLOGIA 2 ANALISIS FACTORIAL CONFIRMATORIO



⁷⁹ Estos modelos son utilizados en las Ciencias Sociales y han sido desarrollados por KARL GUSTAV JORESKOG (1973), JAMES KEESING (1972) y DAVID WILEY (1973).

Diagrama No. 12 TIPOLOGIA 3 MODELO DE ECUACIONES ESTRUCTURALES



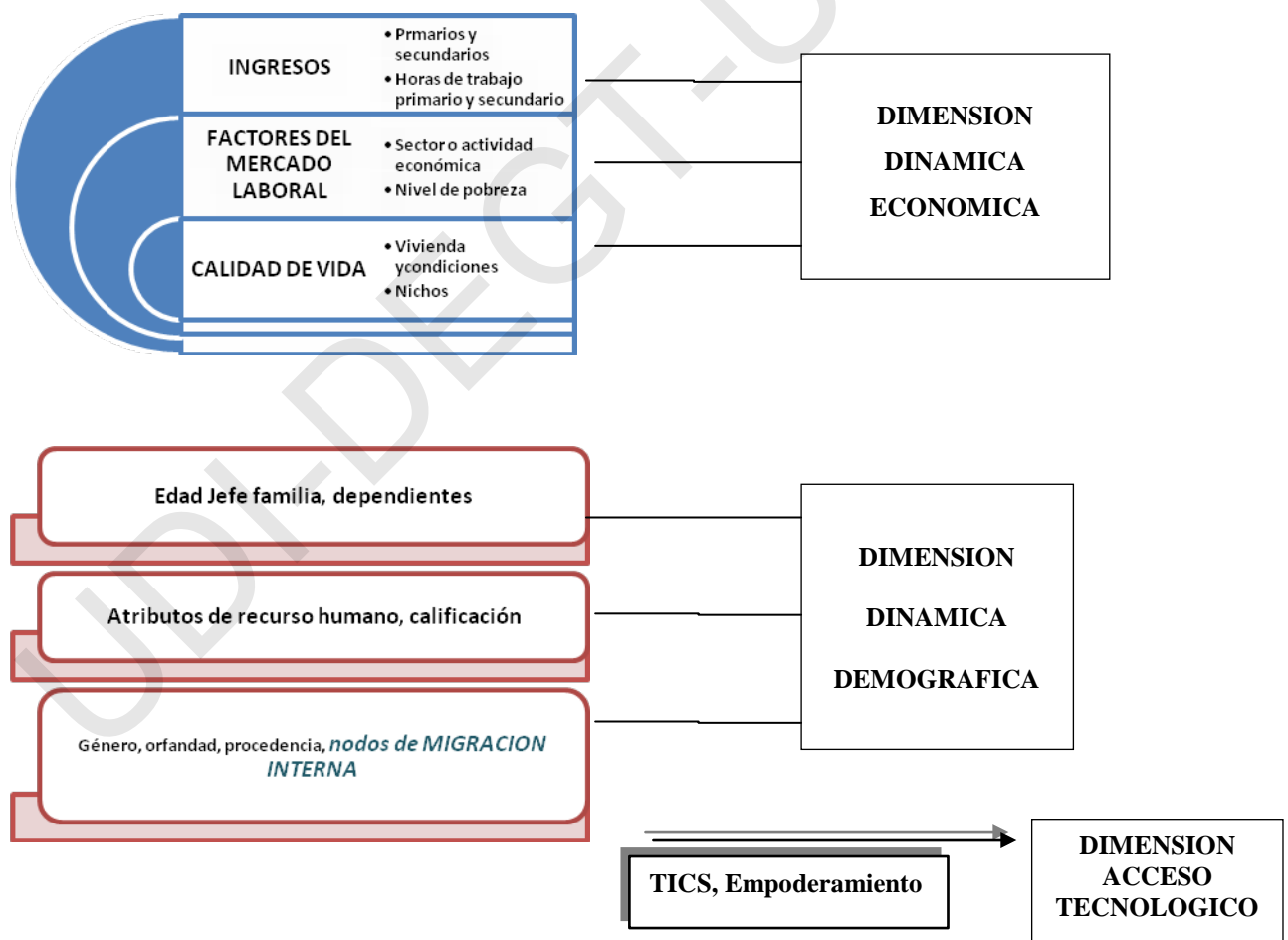
Utilizando el software SPSS, se utilizó la metodología estadística factorial (ver (resultados en anexo No. 10) agrupando las variables observables en “comunalidades”, mediante la extracción de la varianza (análisis de componentes principales).

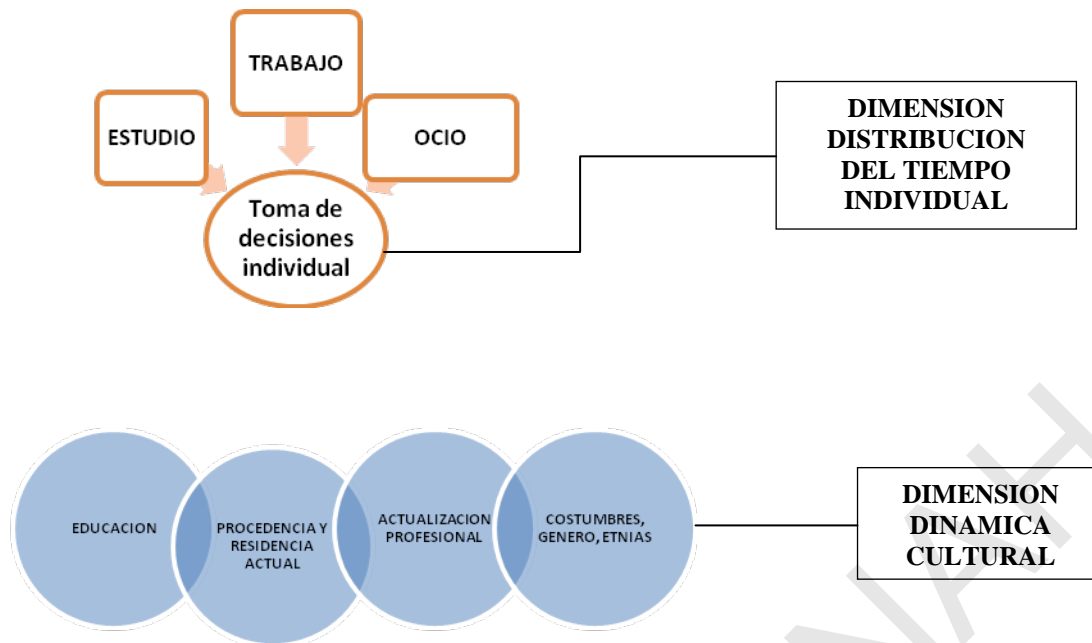
De este procedimiento se obtuvieron 5 dimensiones latentes, donde se reagrupan las diferentes variables observables, el cual nos brindará una visión más precisa de causalidad que interfiere en el transcurso de la evolución y transformación continua del sector informal de Honduras. Las dimensiones encontradas se definieron de la siguiente forma:

DIMENSION 1:	ACCESO TECNOLOGICO.	90%
DIMENSION 2:	DINAMICA ECONOMICA.	75%
DIMENSION 3:	DISTRIBUCION DEL TIEMPO	60%
DIMENSION 4:	DINAMICA DEMOGRAFICA	50%
DIMENSION 5:	DINAMICA CULTURAL	20%

Conjuntamente estas dimensiones representan el 81% de variación explicada, esto significa una evidencia estadística para aceptar las dimensiones encontradas, las cuales explicarían su influencia en las variaciones continuas que ha tenido dentro del sector informal. Las evidencias técnicas en esta fase muestran en primer lugar una fuerte cohesión, correlación o asociación entre ellas en forma porcentual, que ejercen las variables observables dentro de cada una de las dimensiones encontradas (ver porcentajes anteriores). Asimismo en el esquema siguiente se enumeran cuales son estas variables observables que forman conjuntamente a cada una de las dimensiones encontradas (ver diagrama No. 13)

DIAGRAMA No. 13: ESQUEMA GRÁFICO DEL ANÁLISIS FACTORIAL CONFIRMATORIO





Para identificar el comportamiento estructural entre estas dimensiones o variables latentes, se sustituyó el método de ecuaciones estructurales por la estimación de un modelo no lineal de regresión logística (en forma de s), en lo que sigue se explicará el motivo de haber hecho este cambio metodológico – estadístico.

2.5 FASE V: MODELO LOGÍSTICO.

Para encontrar la dinámica estructural asumimos que las dimensiones o variables latentes factoriales se encuentran inmersas dentro de una gran dinámica interna estructural paradigmática, imperceptible en forma externa, pero que de acuerdo a la “teoría de las bifurcaciones”, se genera un conjunto amplio estructural de familias de ramificaciones logísticas. En este análisis enfatizamos en una de ellas. En este sentido, el esqueleto interactivo del sector informal de Honduras será interpretado en base a los resultados probabilísticos que se obtengan de las posiciones que adopten las dimensiones factoriales de desarrollo encontradas previamente, para ello, nos valdremos del uso de un modelo de regresión logística para cada una de las variables factoriales o dimensiones de desarrollo, lo que apoyará la idea de visualizar un modelo no lineal, que asemeja un campo de fuerza de causa-efecto PARALELO dentro de un sistema dinámico.

El cálculo de la propensión a la informalidad (que técnicamente es presentada como una variable dicótoma o categórica del modelo logístico) se relaciona en términos de probabilidades con un grupo de variables observables que previamente hayan mostrado un comportamiento interactivo hacia determinada variable factorial o dimensión de desarrollo; por consiguiente, se procedió a crear los modelos de regresión logístico para cada una de las dimensiones obtenidas anteriormente, se sometieron a las pruebas de significancia estadísticas y econométricas correspondientes (ver resultados estadísticos de regresión logística de estas pruebas en el anexo 11).

No obstante que las variables observables del **factor de dinámica cultural** mostraron un nivel bajo de conectividad entre ellas (correlación de 20%), la probabilidad del modelo logístico fue de 99% que evidencia que la dinámica cultural (por ejemplo el proceso educativo) juega un papel muy importante dentro del fenómeno informal. Este resultado confirma la diversidad y complejidad conectiva de las variables observables de la dinámica cultural hondureña, cuando se combina con otras variables factoriales demográficas y económicas (edad, género, estado civil, etc.).

En relación al **factor de distribución del tiempo**, el cual teóricamente es una combinación del enfoque de ocio, el “tiempo social” y “tiempo puntillista” entendiéndose como el tiempo del individuo que es configurado por diferentes roles que son asumidos en el curso vital de su vida, y que están sometidos a las presiones de las estructuras sociales normativas vigentes, como las jornadas atípicas en determinados sectores formales de la sociedad hondureña, que últimamente han reflejado un fuerte dinamismo como ser el sector terciario del comercio y servicios. y la reducción paulatina en el acceso de la moratoria social, es decir, una reducción de tiempo en la etapa vital dedicada a la formación y preparación para su vida adulta, con fuerte incidencia en el contexto familiar del individuo. Su baja probabilidad de 12% se justifica porque esta dimensión de desarrollo basada en el uso del tiempo, se encuentra enquistada en el resto de dimensiones especialmente en la dinámica cultural y de accesibilidad tecnológica, y especialmente psicológica en temas referente a la crisis de identidad propia donde emerge como hegemónico un pensamiento

social conformista,⁸⁰ lo que matemáticamente hace difícil separar la variabilidad contributiva individual del tiempo en la propensión informal.

De acuerdo al **factor de acceso tecnológico**, la probabilidad de impacto en el fenómeno informal fue de 98%.

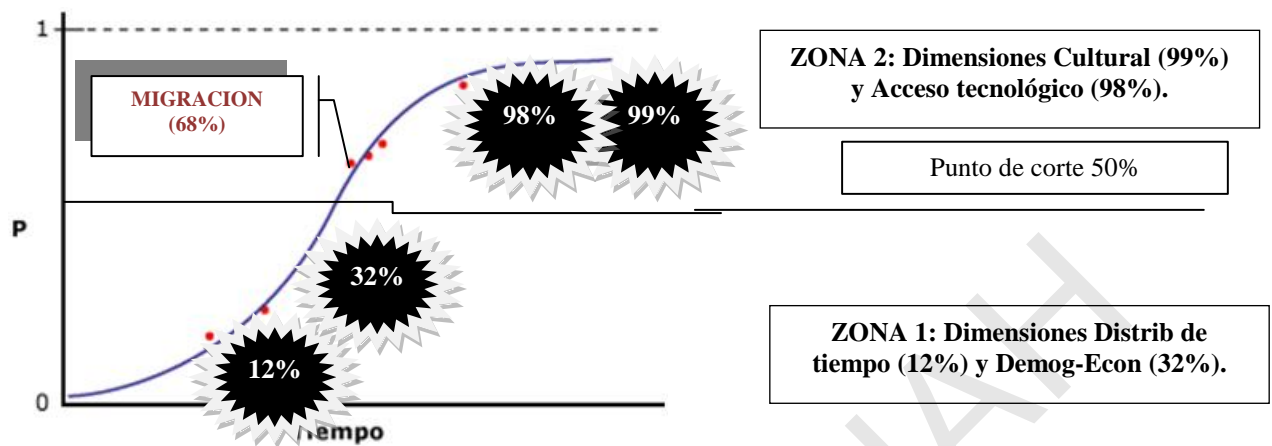
El impulso informal destaca en el nivel de capacidad de las tecnologías locales, la heterogeneidad estructural del acceso y transferencia tecnológica debido a un extenso abanico de variables socio-demográficas entre las que destacan el sexo, edad, nivel de ingresos, escolaridad, raza, etnia y lugar de residencia.

Según los resultados de los **factores de dinámica demográfica y económica**, la probabilidad fue de 32%, y la misma está muy ligada a la dimensión de acceso tecnológico. De acuerdo a los datos, esto recae en un **aspecto claramente generacional**, pero también incluye una brecha estructural basada en el componente de acceso a oportunidades, donde la infraestructura de **conectividad y acceso** juega un papel importante como medio de empoderamiento.

Geoméricamente el modelo logístico con sus posiciones probabilística adoptadas por las dimensiones factoriales encontradas se pueden ilustrar como en el diagrama siguiente, ubicando los mismos en dos zonas delimitadas por una inflexión (punto de corte) causada por variables clave como la migración:

⁸⁰ Frase perteneciente a MARCOS ROITMAN ROSENMANN en “El pensamiento sistémico y orígenes del social conformismo”, España-México 2009.

Diagrama No. 14
MODELO LOGÍSTICO Y PROBABILIDADES DE LAS DIMENSIONES
FACTORIALES E INFORMALIDAD



El modelo logístico anterior representa UNA de las muchas bifurcaciones o ramificaciones transversales que emergen del campo paradigmático de toda sociedad, cuya estructura se puede generalizar a diversos fenómenos, incluido a los informales. Este modelo secuencial propuesto pone al descubierto un esqueleto interactivo de las dimensiones factoriales de desarrollo, las cuales se relacionan entre sí funcionalmente mediante una estructura conectiva que definen el comportamiento del fenómeno informal de la economía del país en una forma dinámica.

Esta estructura conectiva se manifiesta geoméricamente como una curva integral dentro de un flujo de fuerzas, estructuralmente inestable (donde los desplazamientos en un elemento estructural no son proporcionales a las fuerzas aplicadas, en este sentido, de acuerdo a los argumentos teóricos planteados esta estructura conectiva se considera disipativa (organizada fuera del equilibrio). Asimismo esta estructura es simultáneamente movimiento y SINERGETICA, partiendo del hecho de que en su proceso interno de auto organización intervienen una multitud de objetos (subestructuras), y que su desarrollo dependerá de la acción conjunta coordinada de estos últimos.

Con el anterior hallazgo, los actores sociales dentro de este tipo de estructuras, son consecuencia de la combinación del orden natural (leyes naturales) de las diferentes formas fisiológicas de la sociedad, así como también dependen de

un orden estructuralista que obedece a la voluntad de las políticas económicas adoptadas por sus gobernantes (leyes estructurales), es decir, la combinación del orden natural-estructural es lo que determina la OSAMENTA COMPORTAMENTAL de todo grupo social sea llamado formal o moderno, y el informal llevándolo a un constante desequilibrio.

Para el cierre del modelo secuencial ahora es preciso examinar cuales son las ACCIONES ESTRATEGICAS que deberían emplearse eficazmente en las dimensiones factoriales de desarrollo encontradas anteriormente, con la finalidad de poder plantear la GESTION adecuada para la TRANSFORMACION y DESARROLLO del sector informal de Honduras. Es decir conducirse hacia la creación de sistemas sociales compuesto de actores sociales conscientes del desarrollo de su dinámica potencial en permanente evolución. En términos cuantitativos y geométricos del modelo es simplemente la transición de la curva logística o de bifurcación sistémica a la construcción de una curva de valor agregado y plantear la última fase del modelo propuesto en este trabajo al que se le ha denominado: la fase de la matriz EDEN, la cual se explicará a continuación.

2.6 FASE VI: LA MATRIZ EDEN: BASE PARA LA GESTIÓN DE DESARROLLO

Una vez identificadas la posiciones probabilísticas de las dimensiones factoriales, el modelo secuencial propuesto finaliza su última fase encontrando cuales son las acciones estratégicas más adecuadas que se deberían aplicar a dichas dimensiones, las cuales suponemos forman el esqueleto del fenómeno informal de Honduras en la actualidad. Encontrar estas acciones permitirá gestionar la transformación del sector informal actual.

El análisis de la matriz EDEN se respalda con las premisas de un modelo de innovación organizacional conocido como la “Estrategia del Océano Azul”,⁸¹ el cual establece estrategias para desarrollar espacios de mercados no disputados, donde la competencia es irrelevante. Los teóricos de este modelo

⁸¹ “BLUE OCEAN STRATEGY” es un BEST SELLER del año 2005 que desarrolla un modelo de innovación y estrategia ideado por W. CHAN KIM y RENEE MAUBORGNE de HARVARD BUSINESS SCHOOL PRESS.

plantean que en la economía actual existe más preocupación por parte de las empresas y del gobierno para competir y maximizar sus ganancias, a esto le denomina “océano rojo”. Alternativamente se debe capturar una nueva demanda innovando sectores económicos poco atractivos, precisar más funcionalidad y maximizar oportunidades.

Bajo este enfoque tratamos de incluir todas aquellas acciones que podrían formar parte de una gestión de desarrollo a un sector social, bajo las siguientes cuatro propuestas EDEN correspondientes:

E: Excluir o eliminar
D: Disminuir
E: Edificar
N: Nivelar

EXCLUIR o ELIMINAR: se incluyen variables, circunstancias o factores que estimulan el sector informal que no están aportando valor agregado económico-social a la sociedad, por lo que las acciones estratégicas se deberán enfocar en la exclusión de los mismos, o al menos descartarse cualquier costo, NO solo económico, también social asociado a estos factores, y lo cual será necesario eliminar si queremos gestionar el desarrollo de dicho sector.

DISMINUIR: estrategias donde las variables, circunstancias o factores que no aportan un valor significativo a la sociedad, deberán aplicarse acciones correspondientes para disminuir los mismos.

EDIFICAR: variables, circunstancias o factores que deben edificarse muy por encima del estándar de comportamiento que normalmente se ha establecido o de las expectativas del mismo. Estas acciones van encaminadas al crecimiento y al fortalecimiento de potencialidades, donde se requiere de inversiones importantes donde el valor agregado generado es muy inferior a los costos incurridos.

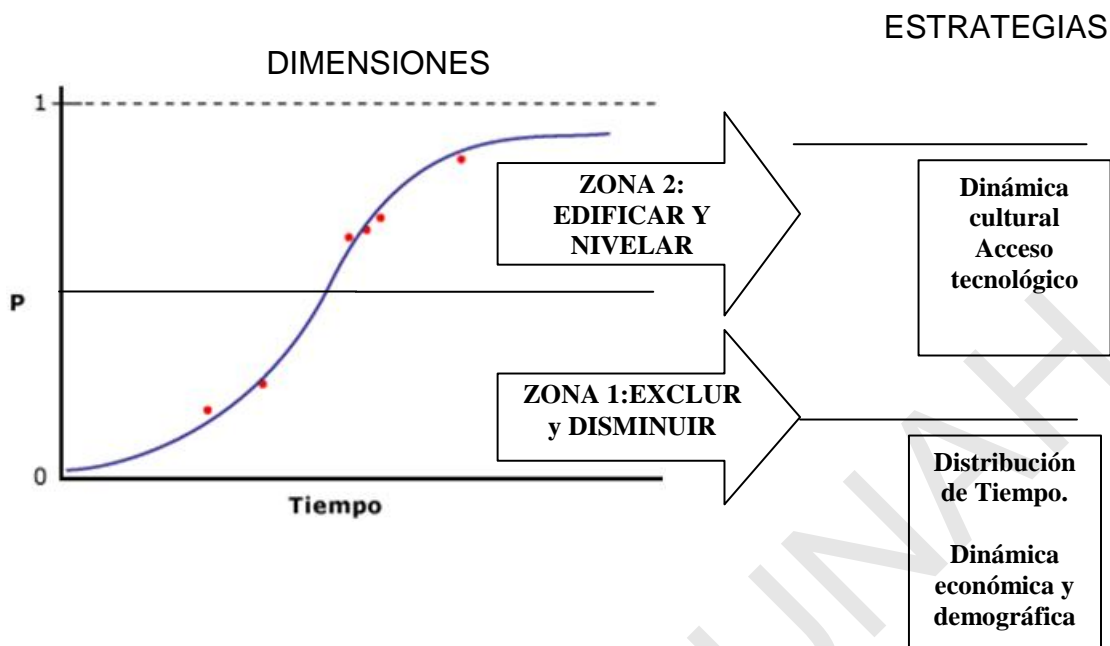
NIVELAR: que variables, circunstancias o factores sirven de referencia para equipararse con otros sectores, y lo que se debe crear porque nunca antes se había ofrecido en el sector; por lo tanto, las acciones estratégicas deberán

orientarse hacia aquellos elementos que representen una innovación, un cambio radical y por consiguiente un nuevo valor agregado.

En este esquema se resumen las variables relevantes del mercado informal combinadas con dichas estrategias, para tratar su reconversión en un nuevo grupo social emergente, y de esta forma gestionar su sostenibilidad como fuente de creación de riqueza o curva de valor agregado. Esto implicaría que a nivel macroeconómico se inicie los pasos para encaminarse a una nueva fase de crecimiento. Es una necesidad impostergable gestionar el rescate y la reorientación de este particular grupo social hacia una nueva clase social media emergente sostenible (CLAMERS), los cuales deben expandirse bajo acciones innovadoras como las propuestas por la matriz edén, y garantizar su sostenibilidad previendo la formación de círculos viciosos que retrasen dicho desarrollo.

Partiendo del esquema del modelo logístico analizado en la fase anterior, se localizan dos zonas principales donde según las probabilidades se ubican las dimensiones factoriales. La zona 1 es la “de precursores o señales sutiles” a corto plazo, se caracteriza por encontrarse en la parte donde la curva de bifurcación individual tiene una tendencia creciente en la medida que aumenta y se acerca al punto de corte. (concavidad hacia arriba o convexa). La zona 2 marca el punto donde la concavidad hacia abajo es creciente en forma decreciente; uniendo estos criterios, las acciones estratégicas de la matriz edén se define que en la zona 1, se ubican aquellas dimensiones factoriales sobre las cuales recaen las acciones de excluir y disminuir; mientras que en la zona dos deberían aplicarse medidas accionarias de impulso enfocadas en edificar y nivelar (ver diagrama No. 15).

DIAGRAMA No. 15
ESQUEMA ILUSTRATIVO DEL MODELO LOGISTICO Y LA MATRIZ EDEN



El esquema anterior se puede traducir con mayor rigurosidad a través de la Matriz EDEN, la cual quedaría diseñada esquemáticamente como un arreglo rectangular donde las filas y columnas de la matriz están asignadas para las acciones estratégicas de transformación del sector informal, de acuerdo a las probabilidades del modelo logístico, donde las dimensiones factoriales quedan interceptadas en las celdas de la matriz (ver cuadro No. 15).

Cuadro No. 15
MATRIZ EDEN

	EXCLUIR	DISMINUIR	EDIFICAR	NIVELAR				
EXCLUIR	Dimensión: Distribucion Del Tiempo Individual							
DISMINUIR					Dimensión: Dinamica Economica- Demografica			
EDIFICAR					Dimensión: Acceso Tecnologico			
NIVELAR					Dimensión: Dinamica Cultural			

Por su propia naturaleza esta matriz ofrece una gran cantidad de opciones muy amplia basado en el número de celdas restantes, lo que viene a representar una ventana abierta para enriquecer el conocimiento sobre todas las posibles alternativas y estrategias que se podrían derivar mediante procesos de investigación alternativos. Esto significa que dicha herramienta es muy útil para profundizar en cualquier otro fenómeno económico social que se tuviese interés de investigar.⁸²

⁸² Para profundizar esta parte se hace necesario trabajar con modelos de probabilidad multivariantes, cuya base estadística es mucho mas extensa de lo que se trabajó en esta investigación.

A continuación en el cuadro No. 16 se hace un resumen de algunas acciones estratégicas que se sugieren para la gestión de una nueva clase social emergente y sostenible.

Cuadro No. 16
RESUMEN DE ALGUNAS ACCIONES ESTRATÉGICAS

E D E N	DIMENSION FACTORIAL	ACCIONES ESTRATEGICAS POSIBLES
EXCLUIR	DISTRIBUCION DEL TIEMPO INDIVIDUAL	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Excluir o eliminar el RETARDO de la MORATORIA SOCIAL ▪ Eliminar la exclusión social pasiva.
DISMINUIR	DINAMICA DEMOGRAFICA-ECONOMICA	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Disminuir el recurso humano no calificado. ▪ Disminuir la tasa de dependencia en el hogar. ▪ Disminuir los nodos de red social utilizados en la discriminación laboral. ▪ Disminuir la crisis relacional familiar.
EDIFICAR	ACCESO TECNOLOGICO	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Edificar la velocidad de adaptación tecnológica. ▪ Edificar el crecimiento tecnológico de base amplia
NIVELAR	DINAMICA CULTURAL	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Nivelar la enseñanza pública y privada en la zona rural. ▪ Nivelar la responsabilidad social empresarial. ▪ Nivelar la educación nacional mediante un cambio paradigmático en la EMPLEABILIDAD. ▪ Nivelación cultural y académica regional ▪ Nivelar pertinencia educativa ▪ Nivelar la oferta educativa y su vinculación a los sectores de la actividad económica. ▪ Nivelar los vínculos educación y sociedad. ▪ Nivelar los estratos educacionales actuales para las nuevas generaciones. ▪ Nivelar empoderamiento educativo.
INFLEXION	MIGRACION INTERNA	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Decrecimiento de la Segmentación social mediante el desarrollo de ocupaciones de calidad.

Algunas observaciones respecto al cuadro resumen anterior:

En primer lugar, de acuerdo a la estrategia excluir es una necesidad eliminar para las futuras generaciones la desigualdad basada en la moratoria social,

debido a que esta situación ha acentuado una crisis y desintegración sociocultural en América Latina, y en particular Honduras, mostrando una moratoria para amplios sectores juveniles. Desde un contexto de diferencias generacionales, se comienza a entender a la juventud como “recurso humano” con nuevos patrones de conducta que se manifiesta con nuevos conocimientos frente a los cambios tecnológicos. Esta temática requiere de un análisis holístico, que incluya la transmisión transgeneracional entre padres e hijos de nuestra sociedad, así como evaluar y eliminar los factores externos que coadyuvan el tiempo que caracteriza a la sociedad hondureña consumista.

En segundo lugar, respecto a las acciones estratégicas para “disminuir” la discriminación laboral y de ingresos bajo estos parámetros. También acciones dirigidas a reducir la crisis relacional de las familias hondureñas, especialmente las que se encuentran segregadas a fin de abordar la dinámica familiar como un sistema complejo en procesos de desarrollo humano. La infraestructura social es la opción para el desarrollo humano, en especial la educación social.

En tercer lugar, las acciones estratégicas en la dimensión de acceso tecnológico está orientada a edificar el empoderamiento de procesos de acceso adecuado y transferencia tecnológica sin el desplazamiento de las tecnologías y actividades artesanales locales. Finalmente, respecto a la estrategia nivelar, la dimensión cultural deberá enfocarse en una nivelación educativa de Honduras, en forma comparativa con otras naciones con mayor nivel educativo del país, y por consiguiente mayor nivel de bienestar social, y recurrir a una renovación en los nuevos “perfiles educables” que las futuras generaciones deben asumir para llenar las expectativas temporales a corto y mediano plazo.

Esto implicaría aplicar un proceso de reforma estructural educativa, con un movimiento de un retardo hacia adelante a los estratos educacionales, con el objeto de diseñar una transición educacional para las nuevas generaciones futuras, donde los eslabones de la nueva estructura debería enfocarse así:

- La educación primaria del futuro ($E_{pr\ t+1}$) sea igual a la educación secundaria actual (E_{sc});

- La educación secundaria del futuro (Esc t+1) sea igual a la educación media y técnica actual (Emt t);
- la educación media y técnica futura (Emt t+1) sea igual a enseñanza universitaria actual más la enseñanza universitaria corporativa que nace de la sinergia universidad tradicional y la empresa corporativa de hoy (Eunivt + Eunivcorp t);
- Y finalmente la educación universitaria futura (Euniv t+1) sea exclusivamente CIENTIFICA (Cienciat + Cienciat+1) con el adiestramiento de conocimientos científicos actuales y futuros vinculada obligatoriamente mediante intercambios y alianzas académicas con universidades foráneas.

En resumen, el recorrido que se ha realizado por las diferentes propuestas de acciones estratégicas anteriores, permite poner en práctica medidas donde se aspira poder realizar las gestiones de transformación de una clase social atomizada, en otra clase social emergente con mayores recursos físicos y cognitivos (CLAMERS).

Una vez considerados los aspectos anteriores este enfoque se orienta hacia el papel que juega el factor subyacente de la dinámica cultural como factor principal de gestión de desarrollo. En este sentido, se trata de visualizar a la educación desde el punto de vista de un modelo con capacidad prospectiva, el cual dentro de un contexto de complejidad y dinamismo, las generaciones actuales y futuras están encaminando sus acciones hacia nodos de acceso de carácter voluntario, a la información y a la virtualidad dentro de una dinámica contemporánea de red.

Y es en este punto de virtualidad y voluntariedad, donde es posible el desarrollo de un modelo educativo basado en una pedagogía interactiva (G. JACQUINOT)⁸³ que se basa en las interacciones de las nuevas generaciones

83

Este modelo de pedagogía interactiva es ampliamente discutido por la Doctora GENEVIEVE JACQUINOT en su obra: "La Escuela frente a las Pantallas", 1996.

de personas y su medio, vistos dentro del contexto de un nuevo paradigma tecnológico bautizado ya por la UNESCO (Organización de las Naciones Unidas para la Educación, Ciencia y Cultura) como el paradigma de la EDUCOMUNICACION, basado en el uso de diversos medios de comunicación para la educación como el televisor y portátil con tecnología de banda ancha.

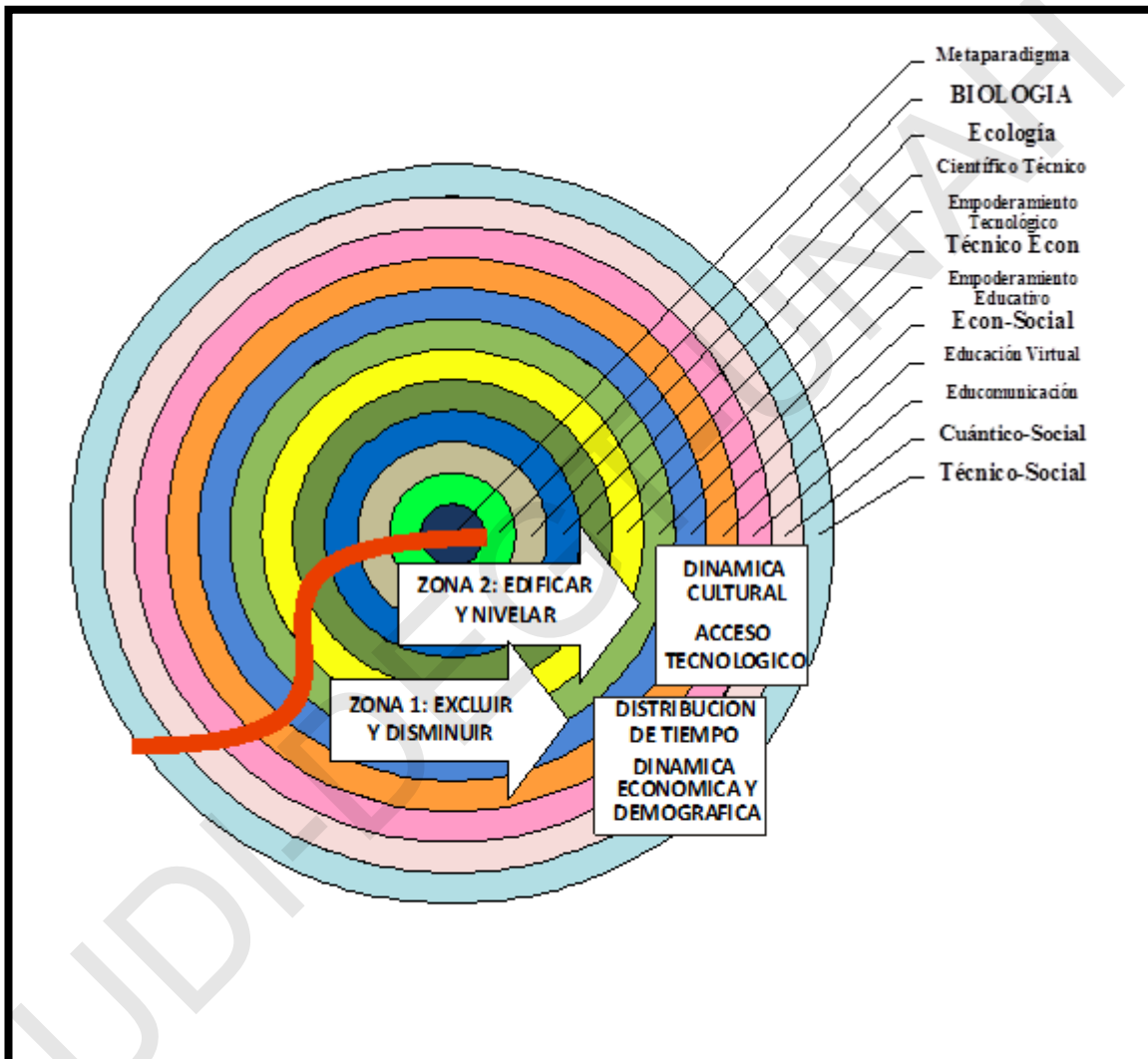
Es a partir del aprovechamiento de las estas nuevas tecnologías como se pueden generar nuevos ambientes de aprendizaje, flexibilizando los sistemas vigentes de enseñanza para otorgar a los estudiantes la posibilidad de AUTOREGULAR su proceso formativo, y recrear la adquisición de un conocimiento acorde con las dinámicas de la contemporaneidad.

Desde el punto de vista de este enfoque, la misión principal de la educación (especialmente la superior) no sería simplemente generar empleo sino sería hacer EMPLEABLES a sus ciudadanos mediante estrategias meta cognitivas, basada en el binomio aprendizaje –enseñanza como un nuevo paradigma del uso de la red de una manera claramente estratégica, como por ejemplo la educación a distancia virtual. Todo lo expuesto hasta este capítulo se trata de resumir en el diagrama No. 16 siguiente, en el cual se muestra una consolidación del proceso investigativo en donde el comportamiento de un sector social como es el caso de los llamados sectores informales de la economía, se encuentra inmerso en diversos contextos de la realidad de carácter sistémico y de complejidad.

Uno de los hallazgos importantes en esta tesis es la ampliación de las espirales que representan el campo paradigmático en donde se cruza un mapa de bifurcaciones logísticas. Dichos paradigmas tienden a ampliarse secuencialmente, por lo que respecto al modelo original, se descubrieron nuevos campos multidisciplinarios que se interrelacionan con los paradigmas económico-sociales, como ser la biología, ecología, la tecnología cuántica y otros paradigmas conjuntos paralelos no mostrados en el gráfico que aglutinan los ya mencionados como es el caso de la corriente del materialismo cultural.

Como resultado de esto podríamos plantear en términos más concretos que estos espirales (o campo paradigmático) pueden tender al infinito, bajo este escenario de complejidad derivamos dos hallazgos importantes:

DIAGRAMA No. 16
CONSOLIDACION HOLISTICA DEL MODELO SECUENCIAL SISTEMICO Y COMPLEJO DE UN GRUPO EN EXCLUSION SOCIAL (Informales)



Primero: los campos paradigmáticos tienden a subdividirse o particionarse en mayor proporción de acuerdo al número de disciplinas interrelacionadas, en consecuencia, el dinamismo de todo este comportamiento se hace evidente si dentro de este análisis se crea un nexo conjunto subyacente de factores de desarrollo dimensionales, los cuales fluyen mediante una fuerza motriz o flujo (curva en forma de "s" color naranja del diagrama 46) que se retroalimenta

entre ellos (en esta investigación se descubrieron cinco factores latentes), compuestos por un diverso grupo de variables observables y no observables, medibles y no medibles, que son representadas en la ilustración mediante un modelo o arquetipo no lineal de comportamiento logístico (UNO solo descubierto en esta investigación dentro de un diverso mapa en toda la superficie), donde seguidamente para volver operativo el modelo se incluyeron algunas estrategias para la gestión de desarrollo hacia una nueva clase social emergente, esto como ya se discutió en acápites anteriores surgió de una metodología de visión estratégica a través de una clasificación zonal por medio de la matriz EDEN.

Y segundo, ante un panorama tan crítico y pesimista, surge siempre la esperanza y el ánimo de impulsar (aún a costa de lo que suceda) alternativas posibles de gestión para el desarrollo de nuestras sociedades. En este sentido, dentro del campo educacional se ha enfatizado un paradigma especial de gestión de desarrollo como es el caso de la Educomunicación, y dentro de la misma, de una manera más plausible se ha mostrado interés en el campo de educación virtual para rescatar una categoría social importante que requiere de un análisis a profundidad como lo es “la transmisión”.

“El medir es el mensaje”, es una frase que encierra una categoría que dentro del campo de tecnología virtual es visto más como medio electrónico de comunicación, pero que siguiendo un modelo particionado de paradigmas y factores latentes, podría discurrir hacia facetas de transmisión de orden TRANSGENERACIONAL y TRANSDISCIPLINARIEDAD. Precisamente en el siguiente capítulo final de este trabajo investigativo se redirige hacia el tema de la gestión de desarrollo con crecimiento sostenible, enfocado bajo una categoría de análisis basada en la educación virtual, y cuyo líder para llevar a cabo esta infraestructura social sea la Universidad Nacional Autónoma de Honduras.

CAPITULO IV
EDUCACION INFORMAL COMO
DETERMINANTE DEL DESARROLLO
HUMANO SOSTENIBLE.

Uno de los determinantes importantes que influyen en la economía informal es la dimensión educacional y cultural. Esta tesis elige este factor como punto de partida para alcanzar metas de nivelación de la educación relativa al resto de países que nos superan en este aspecto importante y decisivo para gestionar el desarrollo del país hacia todos los sectores incluyendo los más excluidos.

La Unah está inmersa en diversos proyectos de “carácter formal” que hagan cumplir con el postulado de la vinculación Unah-Sociedad, sin embargo, es necesario que la universidad se involucre y gestione el desarrollo de sectores excluidos de la sociedad hondureña, mediante su incursión en proyectos con cobertura nacional de “educación informal”.

En esta parte de la tesis se busca estrategias para que la universidad se identifique con sectores excluidos de la sociedad, mediante el uso de la tecnología virtual como medio de empoderamiento para lograr metas de cobertura educacional en forma integral, sin exclusión. Dicha contribución a la sociedad podría gestionarse mediante una educación informal vía virtual hacia los territorios más remotos de Honduras, la idea es la cobertura total de la población mediante un cluster de educación informal por fases, para alcanzar metas educacionales de nivel medio y superior, y de esta forma impulsar su universalización para coadyuvar al desarrollo humano sostenible del país .

1. GESTION DE DESARROLLO EN LA EDUCACION: UN NUEVO PARADIGMA

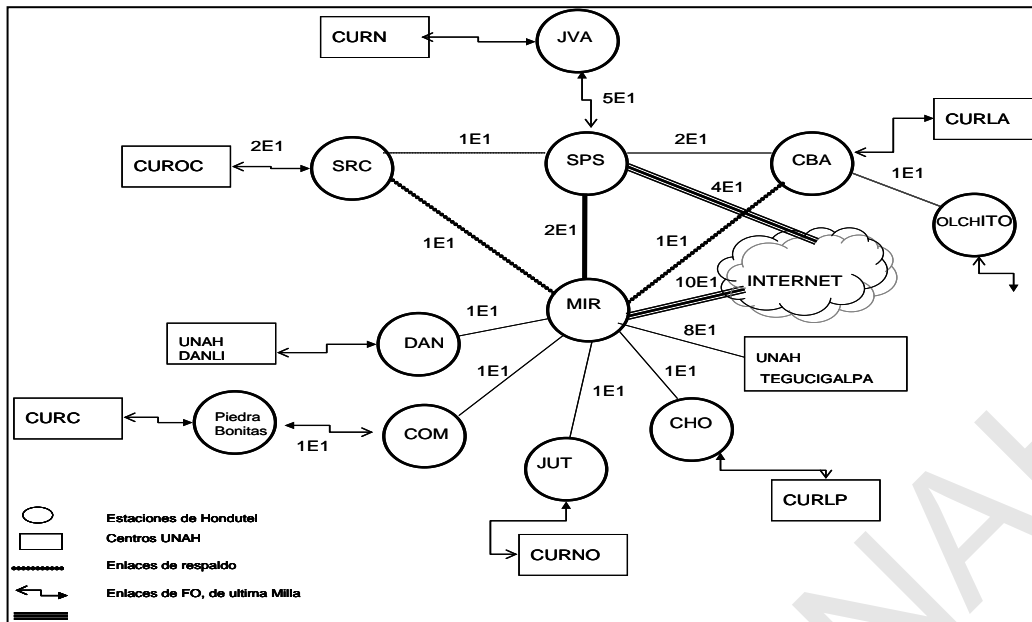
Las alianzas y convenios entre instituciones educacionales de enseñanza en todos sus niveles (primaria, secundaria, media y superior) con organizaciones empresariales públicas y privadas que proveen medios y servicios tecnológicos, pueden crear entre sí convenios de carácter sinérgicos con objetivos de beneficio colectivo, en donde se establezcan mecanismos de cooperación que permitan el intercambio de información, desarrollo tecnológico, comunicación, investigación de servicios y capacitación para el logro de objetivos comunes.

Como ejemplo de esto, específicamente en el campo de educación superior se puede considerar la modalidad de un convenio suscrito entre la UNAH y la empresa pública HONDUTEL, donde se podría reorientar dicho acuerdo para poder brindar un apoyo tecnológico a la UNAH, que permita una cooperación de información tecnológica (capacitaciones a los estudiantes ubicados en diferentes regiones del país, pero interconectados mediante programas educativos de la misma UNAH o con universidades internacionales mediante educación virtual; maestrías, diplomados, cursos especializados y capacitación local), mejoramiento e implementación de nuevos servicios (para los estudiantes y personal administrativo), permitiendo alcanzar metas de trascendencia educacional del país planteadas dentro del Plan de Nación, ODM y ERP.

El proyecto actual en ejecución de la interconexión de los nueve centros universitarios, con la red de esta empresa a nivel nacional se ilustra en el cuadro y gráfico de red siguientes:

CUADRO No. 17. RED UNIVERSITARIA

No.	De	Hacia	Hasta	E1's
1	UNAH Danlí	Hondutel Danlí-MIR	Unah Tegucigalpa CU	1
2	UNAH Juticalpa, CURNO	Hondutel Juticalpa-MIR	Unah Tegucigalpa CU	1
3	UNAH Choluteca, CURLP	Hondutel Choluteca-MIR	Unah Tegucigalpa CU	1
4	UNAH Comayagua CURC	Hondutel P Bonita-MIR	Unah Tegucigalpa CU	1
5	UNAH SPS CURN	Hondutel Jardines del Valle-SPS	Hondutel MIR	2
6	UNAH Sta. Rosa de Copán CUROC	Hondutel Santa Rosa de Copán-CJAR SPS	UNAH SPS CURN	1
7	UNAH Olanchito CURVA	Hondutel Olanchito-Hondutel CBA	UNAH Ceiba CURLA	1
8	UNAH La Ceiba CURLA	Hondutel La Ceiba-Cerro Jardines SPS	UNAH SPS CURN	2
9	UNAH SPS CURN	Hondutel Jardines del Valle SPS	Interconexion de todas	5
10	UNAH Tegucigalpa CU	Hondutel MIR	Interconexion de todas	8
11	UNAH SPS CURN	Hondutel MIR	Internet	4
12	UNAH Tegucigalpa CU	Hondutel MIR	Internet	10
Enlaces de Respaldo				
13	UNAH Santa Rosa CUROC	Santa Rosa-Carrizal-Guisy-Valladolid-MasayaSPS-Tacán-El Horno-Durazno-MIR	UNAH Tegucigalpa CU	1
14	UNAH La Ceiba CURLA	CURLA-CBASAL-POL-UJM-FRP-ZAP-MONC-TRIQ-MIR	UNAH Tegucigalpa CU	1



Como parte de la vinculación UNAH-SOCIEDAD, este acuerdo podría ser aprovechado para realizar otros enlaces de mayor intensidad regional en el país, con alianzas hacia los estratos de educación primaria, secundaria y media a nivel nacional, esto significa, aprovechar la aprobación de una nueva ley de educación en el país que sea orientada a un paradigma de universalización educativa.

Esta aspiración de un proceso convergente como lo es la EDUCOMUNICACION, será el inicio de un nuevo enfoque paradigmático usando las TICS como medios de empoderamiento social, para alcanzar una cobertura absoluta y de calidad en los estándares de educación del país, con un efecto multiplicativo fundamentalmente inclusivo, es de esta manera que se podrá gestionar el desarrollo en todas las estructuras poblacionales, y de esta forma eliminar los grupos sociales excluidos y segregados que se han generado en el país, porque la educación de calidad es una puerta de oportunidad para desarrollar las capacidades de los ciudadanos que viven en comunidades pobres, y esto por consiguiente reduce los niveles de desigualdad y falta de oportunidades de mayorías ingentes de la población hondureña.

Sin embargo, llevar a cabo la gestión de desarrollo como meta hacia una sociedad cohesionada e incluyente, con la característica de un mayor acceso igualitario de servicios de calidad en materia de educación que permitan un reciclaje a los miembros de grupos informales, va más allá de la implementación y puesta en marcha de un convenio estratégico. El énfasis en esto es visualizar el desarrollo del país en forma dinámica bajo un contexto de mega tendencias sociales.

Estas mega tendencias se expresaría en dos ejes superiores: “una neo estructura demográfica y familiar” y la “educación personalizada, vitalicia y universal”, las cuales dependen de las dimensiones factoriales ya descubiertas y estudiadas en esta investigación, pero que dada su dinámica e infraestructura existente amplíen las posibilidades para la formación de un clúster educacional, la cual bajo un nuevo enfoque paradigmático aporte nuevos retos para el sector educativo tanto a nivel privado como a nivel público.

En el eje de la nueva estructura demográfica y familiar los principales detonadores dinámicos serían:

- La migración de personas de zonas rurales a urbanas o SEMI-URBANAS,
- El nuevo rol de la mujer más capacitada y creciente inserción en el mercado laboral,
- El desarrollo de las tecnologías de la información y comunicaciones (TICS)
- El gran avance en la salud que permite mayor esperanza de vida.

¿Que está generando esta mega tendencia?

- Nuevas demandas sociales por grupo de edad,
- Nuevos comportamientos familiares,
- Mayor demanda para los profesionales de la salud,
- Nuevos esquemas de apoyo familiar y patrones de gasto.

En cuanto al eje de la educación personalizada, vitalicia y universal, los detonadores automáticos van orientados a una educación basada en software para “aplicaciones móviles en apoyo a la educación a distancia”, programas flexibles de actualización profesional, uso de datos digitales y computación evolutiva.

Esta mega tendencia educacional se define como: la evolución hacia una educación para la vida, en el ámbito productivo, sin fronteras de tiempo ni espacio. Es una educación acorde a las etapas evolutivas del ser humano, de búsqueda en una mayor calidad, pertinente a las necesidades de la sociedad, más equitativa, de mayor flexibilidad en su acceso y basada en el desarrollo de capacidades para la adaptación.

Vinculado a lo anterior se pueden agregar otros principales detonadores que fluyen de otros contextos:

- Las TICS,
- Los medios masivos de comunicación,
- La globalización,
- Los cambios en la pirámide poblacional,
- Los cambios en la demanda laboral y el fenómeno de “virtualización”.

Lo anterior enfatiza en categorías que están contribuyendo a la formación de un nuevo paradigma educacional orientado a una educación complementaria e informal con fines de cobertura absoluta educacional a nivel nacional:

- La educación a distancia,
- Expansión a la educación transfronteriza,
- Flexibilidad en los procesos de trabajo,
- Universidades corporativas,
- Digitalización de la información,
- Nuevos modelos y nuevas situaciones en los procesos de enseñanza-aprendizaje,

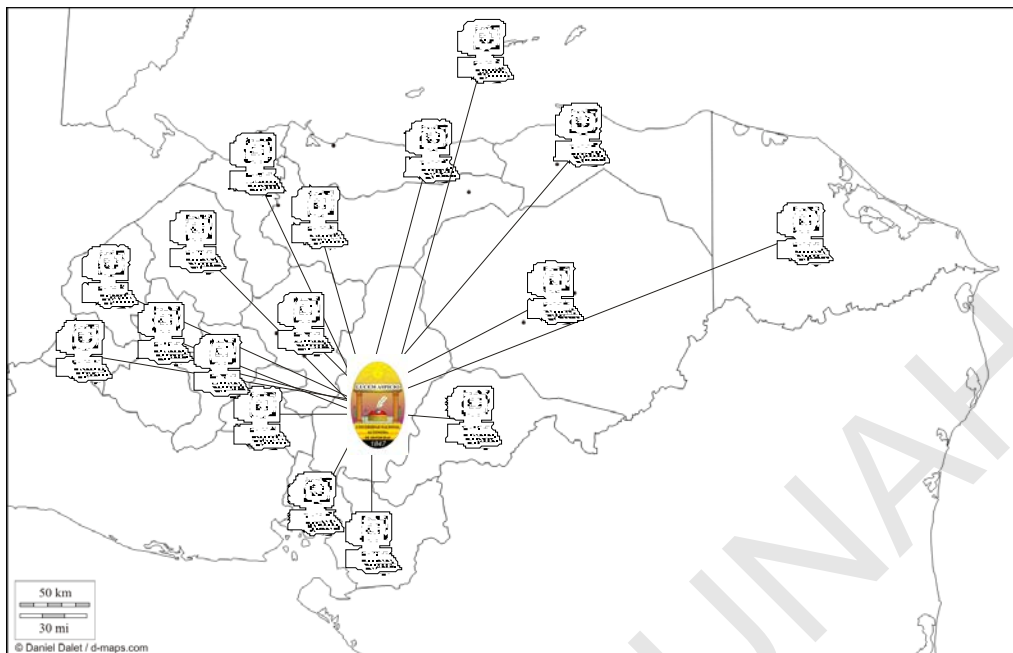
- Facilitación de acceso al conocimiento.

Estos aspectos permiten la generación de nuevas oportunidades de desarrollo y nuevos retos en el sector educativo, que faciliten la generación de un clúster, por lo que esta mega tendencia social de educación personalizada, vitalicia y universal, refuerza la necesidad de preparar este nuevo clúster informal con fines educativos ante los grandes cambios sociales y tecnológicos para mantener la vanguardia de la educación, lo que refleja la necesidad de ampliar espacios para invertir en capital social mediante el impulso de la ciencia y tecnología, que brinde un soporte a la integración de este nuevo clúster informal de desarrollo con fines de cobertura universal.

El proceso investigado llevado a cabo, dirigió sus esfuerzos en la consecución de un arquetipo sistémico y dinámico que conlleve a comprender aquellos factores decisivos para la transformación de grupos sociales excluidos como el sector informal que le permita mejores estándares para acceder nuevas oportunidades que coadyuven el bienestar social, pero que al mismo tiempo plantea el reto de identificar este nuevo clúster educacional de tipo informal y virtual, que transformará las nuevas generaciones de la población hondureña.

En este sentido, el reto para este nuevo cluster educacional informal requiere del liderazgo de la Universidad Nacional Autónoma de Honduras UNAH, mediante el impulso a la universalización educativa virtual en el país donde la diversidad de grupos sociales excluidos sean beneficiados (ver diagrama No. 17).

DIAGRAMA No. 17: LA UNAH COMO CLUSTER VIRTUAL INFORMAL DE DESARROLLO



No obstante, hay que realizar una efectiva identificación de dicho clúster, el cual será producto de las interrelaciones virtuales a través de las cuales se transmitirá la educación y la ciencia para alcanzar el empoderamiento de todos y cada uno de los ciudadanos hondureños a través del conocimiento, tal como se puede ilustrar en el diagrama anterior donde se muestra la relación sinérgica entre las regiones de Honduras en redes virtuales a través de nodos educacionales representados por los centros universitarios existentes y los que falta por conectar en el resto del país, y de esta forma lograr descubrir el clúster de transformación para alcanzar el desarrollo sostenible generacional a largo plazo.

Para concretar dicha meta, se debe impulsar investigaciones con mayor dinamismo e impulsar el análisis científico interdisciplinario en los proyectos a futuro de la UNAH, donde se necesita hacer transformaciones profundas e inmediatas tanto en la estructura de enseñanza como un reciclaje de la oferta docente, donde será necesario de crear mecanismos institucionales dentro del cual se apoye con un conjunto de técnicas actualizadas aplicadas al análisis de la economía regional del país, es decir como ejemplo al tipo de

investigaciones como esta tesis, impulsar estudios basados en herramientas combinadas como econometría espacial o geográfica relacionadas con la ecología, etc., destacando la importancia que el espacio geográfico tiene sobre la estimación e interacción espacial de modelos económicos centrados en redes de relaciones de reciprocidad.

Estimando y analizando técnicas de indicadores locales de asociación espacial, se podrá obtener una más estricta identificación de clústers o concentraciones geográficas en su dimensión espacio-temporal. Este tipo de identificación reorientará la gestión de desarrollo social desde la gestión comunicativa educativa hacia niveles de educación especializados basados en la proximidad física, donde las regiones beneficiadas podrán dinamizar sistemas emergentes de innovación local ⁸⁴, en un panorama donde cambian los referentes simbólicos, y donde se gestan nuevos roles sociales orientados al liderazgo y a la cohesión social, dentro de una mayor democratización de la información.

⁸⁴ La econometría espacial está ganando un espacio como una rama importante de la econometría tradicional debido al creciente interés en el espacio y la interacción espacial de los modelos económicos (V Encuentro de la Red de Economía Social PANAMA, del 5 al 7 de Septiembre de 2000)

HALLAZGOS, REFLEXIÓN FINAL Y ESCENARIOS FUTUROS

Después de este recorrido exploratorio y analítico realizado en todo el proceso investigativo sobre la economía informal urbana, es importante puntualizar sobre dos aspectos muy importantes que surgieron al llevar a cabo esta tesis:

En primer lugar, esta última sección intenta hacer un cierre de categorías en donde se combinan la realidad analizada sobre el fenómeno de la economía informal, con los enfoques teóricos que influyeron en la elaboración del constructo básico que sirvió de apoyo para el desarrollo metodológico del modelo secuencial creado en este trabajo.

Esta tesis finalmente se concreta en los principales hallazgos resultantes de la investigación, así como unas reflexiones finales que nos lleva a plantear los posibles escenarios futuros que podrían generarse de llevar a cabo lo recomendado en este trabajo, con el objeto de alcanzar las metas de un desarrollo sostenible dirigido a los sectores excluidos de nuestra sociedad tales como el informal.

En segundo lugar, desde el punto de vista individual y personal, el haber tenido la gran oportunidad de haber cursado e interactuado con intelectuales de gran prestigio, los cuales impartieron los cursos del doctorado, nos abrió un panorama que permitió concretizar una aspiración tanto personal como profesional.

El haber tenido la experiencia de observar y convivir dentro del complejo mundo de la economía informal urbana en Honduras durante la época de mi adolescencia y juventud, y después, el haber tenido la oportunidad de formarnos profesionalmente en el campo de la economía para luego incursionar en el campo de las ciencias sociales, construyó las bases para consolidar un sueño de poder conocer al sector informal desde un punto de vista del conocimiento científico pero dotado de una mayor sensibilidad humana acumulada en el tiempo.

Lo anterior nos orientó a poder evaluar este fenómeno de una forma más eficaz, y de esta forma gestionar alternativas de desarrollo más viables para

desarrollar a dicho sector; es decir, que la problemática aquí estudiada no solo es desde una perspectiva profesional sino también refleja las facetas vividas en el sector por el autor.

En este sentido, es importante acentuar sobre los aciertos de la Unah en crear los vínculos que permita implementar programas de capacitación científica como el del doctorado en ciencias sociales con gestión al desarrollo, lo cual nos permite tener acceso al conocimiento científico con expertos nacionales e internacionales sobre estos temas, ya que fuera del país hubiera sido muy difícil llevarlo a cabo.

HALLAZGOS

1. Un aporte de esta investigación es que al analizar la tendencia secular creciente de la informalidad en Honduras, se pudo determinar adicionalmente que dicho fenómeno se ha acentuado mediante la presencia de un efecto estructural ex ante y ex post generado por las diferentes reformas económicas implementadas en el país, enfocadas especialmente en políticas anti inflacionistas excesivas, generando una evolución cada vez más compleja de este sector.
2. Desde los años ochenta en adelante, la economía de Honduras con políticas económicas enfocadas en apertura y desregulación, ha experimentado un crecimiento anémico y parasitario que contrasta con un acelerado crecimiento del sector informal del país, donde se ha descubierto una transformación cualitativa interna del fenómeno debido a una reducción paulatina de microempresarios informales, hacia un creciente y heterogéneo aumento de los trabajadores por cuenta propia.
3. Durante el proceso de análisis del fenómeno informal de Honduras, se evidenció la presencia de fuerzas de carácter auto compensatorio y reforzador (bucles), los cuales funcionan como determinantes importantes que impulsan la magnitud y velocidad acumulativa del

crecimiento de este sector en condiciones de desequilibrio, la cual no necesariamente se genera por causas externas, y lo cual podría ser el origen de círculos viciosos en el sector. Dentro de estos determinantes se pudo identificar la conjugación de diversas formas de discriminación explícita e implícita hacia los miembros de estos grupos.

4. Un aporte en la construcción teórica del modelo secuencial, es que la parte correspondiente al análisis factorial se realizó bajo un contexto alimentado por las disciplinas físico-biológica-económica y social, por lo que se logró el descubrimiento de una minúscula parte del sistema esquelético que intenta simular la estructura de una cadena interactiva del sector informal, con funciones de sostén (SOSTENIBILIDAD), locomoción (CRECIMIENTO) y protección (AUTODEFENSA), cuyas dimensiones encontradas pueden pertenecer a cualquiera de estas funciones.
5. Haber estudiado en esta investigación al fenómeno de informalidad desde un contexto de complejidad sistémica, nos permitió visualizar y descubrir una configuración de “apariencia” basada en una macro estructura, y otra configuración de “esencia” basada en una micro estructura para el sector informal urbano. La primera se compone de una estructura organizacional poco perceptible del sector en forma jerárquica, donde el motor central de crecimiento lo representan “los intermediarios” ubicados sobre el resto “los sobrevivientes” quienes forman parte de la base piramidal de la capa mas inferior. Es en esta macro estructura en donde fluyen interrelaciones que combinan categorías como solidaridad (el vínculo familiar y procedencia es muy importante), cohesión, connivencia e incluso expoliación. En la micro estructura (la cadena interactiva de dimensiones latentes: demográfica, económica, tiempo, tecnológica y cultural), crea la base para estudios posteriores de estos fenómenos utilizando técnicas de micro simulaciones.

6. En relación al análisis teórico sobre la asociación con el espectro paradigmático realizado por ZORAN TRPUPEC, en esta investigación se logró trascender un poco más sobre esta teoría mediante la adición del análisis del flujo de las bifurcaciones, y su correspondiente modelo logístico, lo cual apoyado por conceptos de la física y biología, se diseñó una parte más dinámica y oculta que determinan la estructura real del sector informal del país.
7. Otro aporte es el planteamiento teórico-organizacional de la matriz EDEN que ofrece una combinación de estrategias multidisciplinarias para la gestión dinámica de desarrollo de los miembros de grupos integrantes del sector informal, más allá de la débil visión cortoplacista que ha caracterizado usualmente a las autoridades gubernamentales, las cuales deben ser susceptibles a un cambio estructural institucional direccionada a acciones colectivas sostenibles. La utilidad de esta matriz es que se pueden desarrollar diferentes escenarios o “simulaciones estratégicas” que apoye a una gestión de desarrollo al sector informal más eficiente.
8. Un resultado importante de esta tesis está basado en la existencia y crecimiento de un sector informal del país que no es congruente con el pensamiento de equilibrio macroeconómico que han ejecutado los gobiernos de turno. El crecimiento de la economía nacional coincide con la falta de cohesión social en general, por lo que en este sentido se deduce que esto es producto de que las leyes naturales no responden positivamente a las construcciones economico-sociales basadas en el fundamentalismo de mercado, de persistir esta tendencia y en función de esto, se ha extrapolado el desbordamiento del sector informal hacia un posible caos sistémico (burbuja o crisis aguda) que posiblemente conduzca a una mayor inestabilidad en todo el sistema.

9. En la investigación resultó que la educación es una de las dimensiones más importante con una mayor probabilidad para asegurar un desarrollo sostenible, sin embargo hay que replantearse su papel dentro de la economía. La educación es valiosa, pero su principal valor en el sector informal no está en el incremento de la productividad, sino en que mediante un rediseño institucional en el gobierno contribuya con acciones eficientes de desarrollo y bienestar para el reciclaje de los miembros de estos grupos, especialmente en un mejoramiento de sus posibilidades de acceso. Creemos firmemente que la UNAH es el organismo clave que el gobierno central necesita para llevar a cabo esta macro tarea de universalización educativa de manera informal, a través de una masiva red virtual.

REFLEXION FINAL Y ESCENARIOS FUTUROS

La experiencia en este trabajo permitió observar científicamente el crecimiento y la evolución comportamental del fenómeno llamado “sector informal urbano de la economía”, realizando un estudio histórico hipotético-deductivo mediante la creación de un modelo de fases secuenciales de incertidumbre, donde se alcanzó la meta de descubrir que la informalidad no es en realidad un fenómeno aislado, sino que cuenta con una diversidad de factores que funcionan intrínsecamente como determinantes estructurales, en los cuales se ha podido evaluar el carácter dinámico, multidisciplinario y multicausal de los mismos especialmente en sus transformaciones internas, difíciles de separar debido al contexto de complejidad en que este fenómeno se desarrolla.

Por otro lado, dicho fenómeno también es de carácter sistémico, cuyas interrelaciones con la red de actores, instituciones y en general fuerzas internas y externas del país, se ha puesto en descubierto su oculta influencia a lo largo del tiempo histórico.

Esta investigación ha intentado predecir su impacto futuro cuya trascendencia en las nuevas generaciones dependerá de la forma en que este sea concebido

por los que conducen el destino socio-económico de esta nación. Al momento de redactar este capítulo se ha constatado la evidencia documentaria de algunos objetivos metas y proyectos futuros del plan de nación de Honduras propuesto por el presente gobierno, el cual pretende con ello alcanzar mejores niveles de bienestar para los miembros de la economía informal; sin embargo, sus resultados en el futuro podrían ser fallidos si no se comprende ni se analiza a profundidad la forma sistémica y compleja en que ha evolucionado este fenómeno.

Todo el proceso investigativo que se ha desarrollado en este trabajo no ha seguido del todo la misma línea científica, sino que se ha valido de una combinación no lineal de disciplinas económica-física-biológica y psico-social, que se han tratado de resumir implícitamente en esta tesis. Este constructo científico refleja una de las muchas aristas en que se puede visualizar de forma diferente a un sector que hasta el momento ha sido marginado y visto como un mal endémico para la sociedad por los entes gubernamentales, vinculándolo en su totalidad con la pobreza, el atraso y la delincuencia. Esta tesis ha demostrado que estos dignos ciudadanos segregados en estos grupos, tienen una potencialidad que no ha sido ni evaluada ni aprovechada adecuadamente.

Las autoridades del país lo que necesitan es comprender y diferenciar el verdadero funcionamiento de estos grupos, su rol dentro de la sociedad y el macro impacto sistémico que pueden ocasionar si a este influyente recurso humano, no se les empodera adecuadamente mediante la gestión de estrategias eficaces para su desarrollo sostenible, no solo para beneficio de ellos mismos, sino en conjunto para toda la sociedad hondureña.

Cualquier cosa que hagamos que no vaya acompañada de un replanteamiento general e institucional, o de como rediseñar nuestras políticas de desarrollo, y por consiguiente de como organizar nuestro sistema, sería insuficiente.

Los desafíos para las autoridades que dirigen el destino de nuestro país, tienen la responsabilidad de impulsar a corto plazo una mega tarea de reconstrucción de nuestra infraestructura social. Adicionalmente, se deben exploran varias

perspectivas enfocadas en el comportamiento organizacional de este sector visto como un sistema. De acuerdo a esta situación, se puede seguir dos caminos:

Continuar con la situación actual de enfocar el fenómeno informal como un sector aislado y segregado en la zona urbana, fomentando espectros individualistas fijos o ambulantes, seres con potencialidades durmientes, heterogéneas o atomizadas, los cuales se observan diariamente como evidencias empíricas de sectores delimitados en los alrededores de mercados y diferentes zonales de las ciudades principales como Tegucigalpa, comayagua o san pedro sula.

O el otro camino sería el de propiciar un motor de beneficio mediante la transformación de nuevos sectores emergentes como depositarios de potencialidades productivas, promoviendo una mayor "organicidad" a sus actividades a través de la materialización de un proyecto común basado en la "dinámica de potencialidades". Este sector puede fortalecerse mediante vías de accesibilidad financiera y de participación ciudadana con otros sectores de la economía global. ¿Cuál puede ser una de estas vías? Una propuesta obtenida en esta tesis está orientada a gestionar una nivelación de los miembros de estos grupos a través del fortalecimiento de una dimensión de desarrollo masivo en el contexto cultural o educacional.

La educación superior del país, llámese universidades, no pueden continuar bajo el paradigma de educar solamente al percentil superior formal de la sociedad hondureña, sino que debe trascender a todo el resto de los niveles educativos inferiores que lo alimentan, lo que de seguir por este camino solo aumentaría el engendro de ejércitos de profesionales con bajos niveles de calidad e innovación científica, en consecuencia, esto solo sería uno más de los tantos bucles autoreforzadores analizados en esta investigación, que alimentarían a la economía informal mutando hacia otros segmentos neoinformales.

Por esta senda, se debe recurrir a una renovación a corto plazo en los nuevos “perfiles educacionales” con la meta de “nivelar” culturalmente a las futuras generaciones mediante un proceso de universalización educacional “integral” en todos los niveles de enseñanza, desde la primaria hasta la superior; Esto implica aplicar un proceso de reforma estructural educativa con un movimiento de un retardo hacia adelante a los estratos educacionales E t+1, con el objeto de diseñar una transición educacional para las nuevas generaciones futuras, porque la manera más eficaz de atacar “la somnolencia laboral” que vive la población actual es mediante un reciclaje para todo el recurso humano hondureño de hoy y sobre todo de las generaciones del mañana,⁸⁵, despertando una nueva conciencia histórica y social en los grupos emergentes que les permita “crear, no imitar” que debe ser la palabra de pase de toda nueva generación.

Las alianzas y convenios entre instituciones de enseñanza en todos sus niveles: primaria, secundaria, media y especialmente superior como la UNAH, contraídas con organizaciones empresariales públicas y privadas que proveen medios y servicios tecnológicos, pueden crearse con fines de carácter sinérgicos, vinculados a un proceso convergente de EDUCOMUNICACION, el cual debería ser caracterizado por una mayor transcendencia y multidisciplinariedad, a través de una red informal de identificación sólida con la sociedad hondureña, especialmente en aquellas zonas más alejadas y excluidas regionalmente del país, conduciendo a un efecto transgeneracional de la educación en el país.

Esta es una de las maneras que se podrá gestionar el desarrollo en todas las estructuras poblacionales contribuyendo a la reducción de la exclusión y segregación social que se han generado en el país.

En este sentido este es el nuevo paradigma hacia donde debe avanzar la UNAH en su forma de educar a las nuevas generaciones dentro de una red

⁸⁵ Evocando la opinión del destacado economista y matemático hondureño ESDRAS JOSIEL SÁNCHEZ, actual profesor de la carrera de Economía de la UNAH, y sus opiniones públicas acertadas sobre la necesidad inmediata de una nueva dirección de la educación superior de Honduras.

informal de cobertura nacional. Las megatendencias descubiertas en este trabajo hacia donde se debe gestionar el desarrollo nacional es “la nueva estructura demográfica y familiar” y la “educación personalizada, vitalicia y universal”, mediante las cuales se amplían las posibilidades para la formación de un clúster educacional, aportando nuevos retos para el sector educativo tanto a nivel privado como a nivel público.

Es necesario cambiar este paradigma reduccionista, fragmentario, mecanicista y monodisciplinario en todas las áreas de la dinámica de nuestra sociedad, por otro enfoque que sea sistémico, holístico, complejo y transdisciplinario, y así mediante esta nueva forma de percibir y estudiar los fenómenos, se podrá enderezar nuestra sociedad futura.

Consecuentemente con lo anterior, en esta etapa final del trabajo investigativo se plantea una propuesta resumen dividida por un grupo de estrategias para el desarrollo sostenible de los miembros de la economía informal de Honduras, sobre todo, señalando exhaustivamente algunas alternativas dentro de un contexto macroeconómico específico de política pública, las cuales podrían ser tomadas en cuenta y llevadas a cabo por las autoridades gubernamentales del país en su toma de decisiones, especialmente para coadyuvar en el logro de las metas plasmadas en el plan de país, y el reto que se tiene que enfrentar para alcanzar los objetivos del milenio.

Todo lo que se detallará a continuación se ha elaborado de una manera muy objetiva tomando como referencia los elementos más relevantes y significativos de la metodología desarrollada en esta tesis sobre la matriz EDEN.

PROPUESTA DE MATRIZ EDEN PARA EL DESARROLLO HUMANO SOSTENIBLE.

Como ya se había mencionado, la matriz EDEN es una herramienta muy útil que se ha creado en esta investigación para profundizar en la gestión de estrategias basada en determinantes del desarrollo, para aquellos fenómenos económico-sociales en que tuviese interés un investigador. En esta tesis el interés principal es explorar el proceso de desarrollo sostenible mediante un número aleatorio de estrategias que permitan un cambio-acción y mejoramiento de los agentes sociales que integran a la economía informal.

Como aplicación adicional de esta metodología, a continuación se ha construido una matriz EDEN enfocada en el “desarrollo sostenible de los actores sociales integrantes de la economía informal de Honduras”, del cual se hace una breve explicación de la combinación de cada una de las estrategias propuestas que podrían gestionarse según la matriz (ver cuadro No 18):

Cuadro No.18
MATRIZ EDEN Y ESTRATEGIAS DE DESARROLLO SOSTENIBLE PARA LA ECONOMIA INFORMAL

EDEN	ELIMINAR	DISMINUIR	EDIFICAR	NIVELAR
DISTRIBUCION DE TIEMPO INDIVIDUAL	EXCLUSION SOCIAL	OBSTACULOS DE ACCESO NODAL	INCENTIVOS DE TIEMPO ENDOGENOS	POLITICAS DE INCLUSION SOCIAL
DINAMICA DEMOGRAFICA Y ECONOMICA	REZAGOS DE FOCALIZACION EN EL DESARROLLO HUMANO	INDICE DE DISCRIMINACION Y ALIENACION SOCIAL	SOSTENIBILIDAD DEMOGRAFICA SOCIO-ECONOMICA	SOSTENIBILIDAD DE LA COMPETITIVIDAD
ACCESO TECNOLOGICO	TECNOLOGIA ESTERIL Y BARRERAS DE ACCESO LOCAL	BRECHA Y DISCRIMINACION TECNOLOGICA	VELOCIDAD Y CRECIMIENTO TECNOLOGICO DE BASE AMPLIA	CONVERGENCIA SOCIAL Y EMPODERAMIENTO TECNOLOGICO
DINAMICA CULTURAL	RIESGO EN SUS DIFERENTES CORRIENTES	FACTORES GEOPOLITICOS DE DESESTABILIZACION	REVALORACION DE EDUCACION INFORMAL	PERTINENCIA Y EMPODERAMIENTO EDUCATIVO

A continuación se explican las estrategias para gestionar eficientemente el desarrollo sostenible, cuyas propuestas para la economía informal de Honduras se agrupan y explican brevemente de la forma siguiente:

ESTRATEGIAS DE ELIMINACION

1) EXCLUSION SOCIAL

Los actores sociales de la economía informal son grupos vulnerables sujetos a la discriminación, rechazo y a la exclusión de la sociedad. Se debe eliminar este elemento mediante estrategias de gestión y regulación “ética de desarrollo sostenible”, que enfatice en aspectos humanitarios, participación social y búsqueda de equidad. Se debe diseñar y ejecutar proyectos de participación en la producción y generación de riqueza, así como eliminar el ambiente de incertidumbre socio económico del país para reducir la autoexclusión voluntaria y social pasiva.

2) REZAGOS DE FOCALIZACION EN EL DESARROLLO HUMANO

En relación a la dinámica económica-demográfica se deben eliminar los rezagos en el desarrollo que causan las barreras de una focalización objetiva, respecto al aprovechamiento de las compensaciones sociales por parte de beneficiarios reales (subsidios, bonos y otras transferencias).

3) TECNOLOGIA ESTERIL Y BARRERAS DE ACCESO LOCAL

La economía informal tiene un punto de inflexión en la migración rural a urbana, para eliminar esta situación es prioridad articular la tecnología local de acuerdo a sus recursos naturales, impulsando la densidad de redes institucionales en la localidad y así obtener un desarrollo sostenible aumentando los “incentivos” para promover las actividades innovadoras en su propia localidad.

4) RIESGO EN SUS DIFERENTES CORRIENTES

El desarrollo sostenible no es viable sin eficiencia económica, por lo cual se debe eliminar por completo que las instituciones influyentes en el país, especialmente las financieras asuman un “riesgo moral y estructural (corrupción)” en sus decisiones económicas, que implique movimientos adversos hacia sectores más marginados de la sociedad.

ESTRATEGIAS DE DISMINUCION

1) OBSTACULOS DE ACCESO NODAL

Se debe planificar acciones para disminuir los obstáculos para intensificar los nodos de localización, acceso al transporte acortando distancias a redes neo institucionales públicas: hospitales, oficinas de gobierno y educación, seguridad, etc.

2) INDICE DE DISCRIMINACION Y ALIENACION SOCIAL

El desarrollo sostenible en la economía informal se puede obtener reduciendo el recurso humano no calificado, la tasa de dependencia en el hogar y los nodos de red utilizados para la discriminación, lo cual solo fomenta el fenómeno de la alienación social.

3) BRECHA Y DISCRIMINACION TECNOLOGICA

En la economía informal el índice de analfabetismo digital debe reducirse, aumentando la participación de estos miembros sociales mediante proyectos de tecnología como telecentros comunitarios que fortalezca sus posibilidades de desarrollo.

4) FACTORES GEOPOLITICOS DE DESESTABILIZACION

Se reducir el abandono del estado en sus políticas de desarrollo hacia sectores vulnerables previendo los efectos adversos externos como el factor geopolítico

de homicidios y narcotráfico y otros factores de la región con mayor poder desestabilizador como la desnutrición crónica y sus efectos en la educación.

ESTRATEGIAS DE EDIFICAR

1) INCENTIVOS DE TIEMPO ENDOGENOS

El desarrollo sostenible en función de la equidad debe diseñar estrategias que fomenten los Incentivos en el sector formal, como compensación de acuerdo a su esfuerzo laboral e intelectual. Esto sería consecuente con mejores niveles de productividad y edificar eficientemente el tiempo destinado a la familia, capacitación personal y comunidad.

2) SOSTENIBILIDAD DEMOGRAFICA SOCIO-ECONOMICA

- Sostenibilidad económico-sectorial
- Sostenibilidad financiera: uso racional de remesas y ahorros en cooperativas
- Acceso de seguridad y mercado de trabajo
- Propiedad privada
- Reciclaje laboral

3) VELOCIDAD Y CRECIMIENTO TECNOLOGICO DE BASE AMPLIA

Velocidad de adaptación tecnológica, crecimiento tecnológico de base amplia (contingente rural) y empoderamiento tecnológico.

4) REVALORACION DE EDUCACION INFORMAL

Niveles de educación pública y cobertura obligatoria de educación secundaria
Factores éticos y su revalorización de la educación informal: técnica, oficios, mediante un enfoque de desarrollo sostenible geográfico rural.

ESTRATEGIAS DE NIVELAR

1) POLITICAS DE INCLUSION SOCIAL

Políticas de cobertura de inclusión junto a gasto público social.

2) SOSTENIBILIDAD DE LA COMPETITIVIDAD

- Mercado competitivo hasta donde fuese posible
- Sostenibilidad local
- Accesos organizacionales: sindicato, etc.

3) CONVERGENCIA SOCIAL Y EMPODERAMIENTO TECNOLOGICO

Este aspecto de desarrollo sostenible se basa en alcanzar el nivel de nuevas ideas del bien común y la formulación de políticas tecnológicas adecuadas e inclusivas.

4) PERTINENCIA Y EMPODERAMIENTO EDUCATIVO

Nivelar el potencial cultural y educativo de sujetos de la economía informal mediante estrategias de desarrollo sostenible orientadas ha:

- Enseñanza pública y privada en zonas rurales
- Responsabilidad social empresarial
- Nivelación académica regional
- Empoderamiento y pertinencia educativa
- Oferta educativa y vinculación directa a sectores de actividad económica

A continuación se muestra un esquema del modelo de desarrollo sostenible en un contexto amplio, donde se obtiene la matriz EDEN y la construcción del modelo estructural de donde se obtienen algunas de las dimensiones de desarrollo que determinan el comportamiento de los actores sociales que forman parte de la economía informal:

Diagrama No. 18: CONSTRUCCION MODELO DESARROLLO SOSTENIBLE

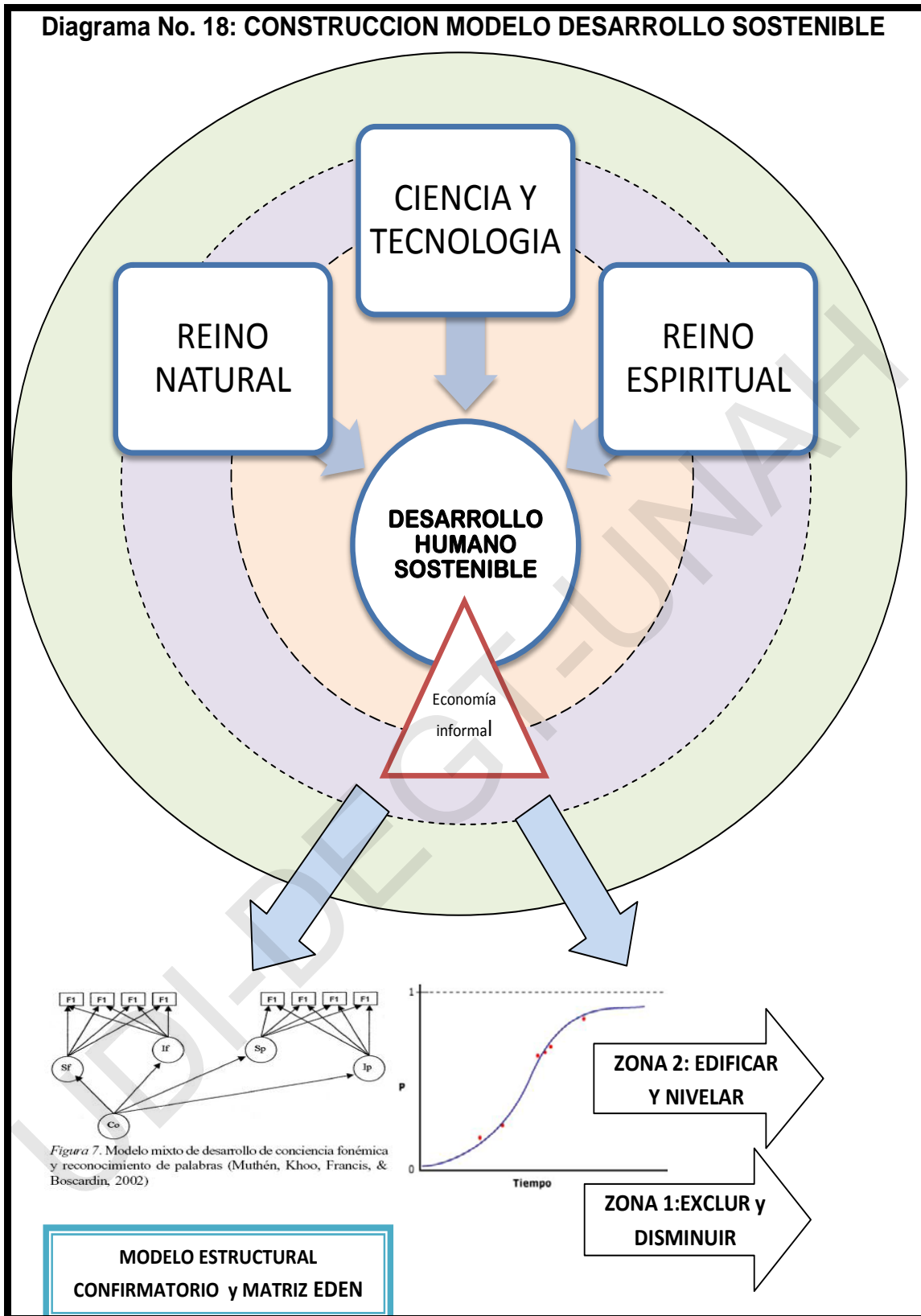
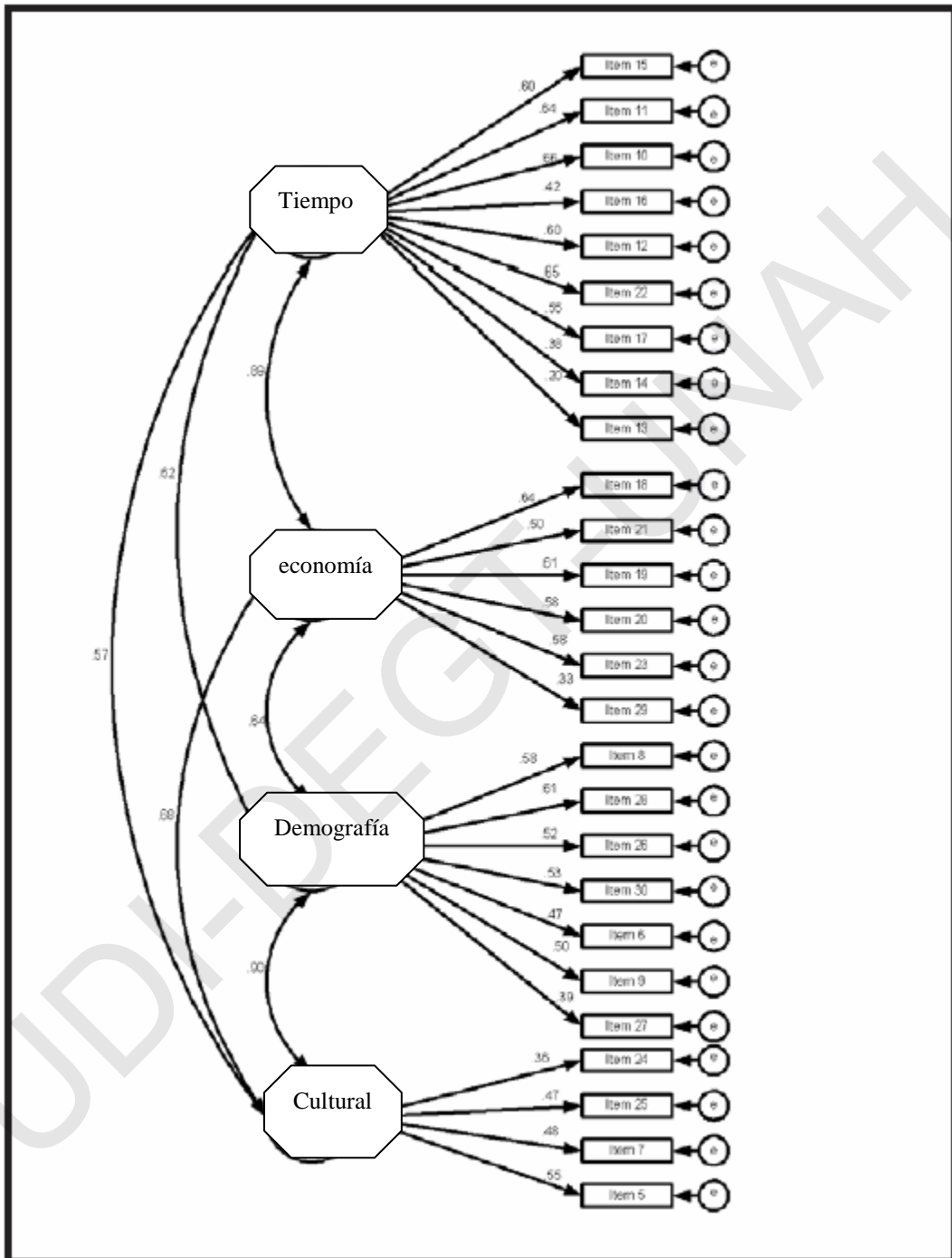


Figura 7. Modelo mixto de desarrollo de conciencia fonémica y reconocimiento de palabras (Muthén, Khoo, Francis, & Boscardin, 2002)

No obstante que el modelo estructural desarrollado en la tesis arrojó dimensiones de desarrollo importantes, a continuación se presenta un modelo estructural teórico adicional para el mejor ajuste a los datos de la economía

informal. Se propone este modelo para para realizar investigaciones futuras y analizar la existencia de factores subyacentes de segundo orden.

Modelo estructural de covarianza propuesto de la ECONOMIA INFORMAL



Otro análisis que surge de la matriz de desarrollo sostenible para la economía informal se basa en la estrategia de “inclusión social” de la cual se derivaron algunas estrategias con enfoque macroeconómico de política pública, las cuales se proponen a continuación (ver diagrama No.19):

1) POLITICA FISCAL DE PRESUPUESTO EQUILIBRADO

Política económica pública para promover el desarrollo económico sostenible en un ambiente fiscal, en base a un presupuesto equilibrado a mediano plazo, lo que implica incrementar tributos y simultáneamente incrementar el gasto.

2) ENFOQUE DE EVASION FISCAL Y DEFRAUDACION FISCAL

El incremento de los tributos se debe hacer reduciendo y eliminando la evasión y defraudación fiscal, sin modificación de alícuotas. Con las medidas adecuadas que controlen el riesgo estructural institucional, en especial, las que intervienen en transacciones aduanales, se puede regular los determinantes internos y externos que se interrelacionan con el estrato de intermediarios de la economía informal.

3) POLITICAS DE ESTIMULO A MICROEMPRESAS

Esta medida debe estar interrelacionada con otras medidas, como la de promover estrategias que faciliten y que no obstaculice el funcionamiento y crecimiento de las microempresas dentro de un contexto de financiamiento subsidiado y reciclaje profesional sostenible en el tiempo.

4) POLITICAS DE RECIPROCIDAD EN TRANSFERENCIAS DE COMPENSACION SOCIAL.

El incremento del gasto debe ir apoyada en una inversión en infraestructura social y transferencias de compensación social, pero no

en sentido paternalista, sino de reciprocidad mediante un plan de competitividad a largo plazo.

5) INVERSION EN INFRAESTRUCTURA SOCIAL

El incremento en la inversión de infraestructura social que busque incrementar la demanda agregada, y fomentar la capacidad productiva. La meta fiscal es enfocada a eficientar, mas que a reducir el déficit fiscal, para evitar déficits crónicos con políticas sociales poco sostenibles.

6) INVERSION EN EDUCACION SOCIAL

La inversión en infraestructura social debe incluir un componente en educación social con el objeto de reducir el nivel de exclusión social como el de la economía informal. El nivel educativo es un determinante clave de impacto interno y externo para desligarse de la exclusión.

7) POLITICA DE FOCALIZACION OBJETIVA

Política de reorientar las remesas familiares enfatizando en la inversión más que al consumo para asegurar sostenibilidad de la moneda. Se debe eficientar la focalización de transferencias o bonos, reciprocidad a cambio, minimizando los efectos negativos.

8) MEDIDAS DE POLITICA PUBLICA ADICIONALES

- Políticas públicas de valores y principios éticos basadas en estrategias para corregir fallas del mercado, mejorar su tamaño mediante aplicaciones de regulaciones antimonopólicas y medidas de compensación social enfocadas en los que realmente lo necesitan.

- Impulsar el cooperativismo

- Inversión en un proyecto social enfocado a los inmigrantes
- Políticas de protección social, planeación económica urbana, infraestructura de desarrollo e incremento de demanda de servicios, políticas fiscales mediante los efectos sobre incentivos de lo informal a lo formal: agua, transporte público, etc.
- Políticas de dirección redistributiva y aumento salarial en el percentil inferior de la distribución de ingresos del país.

Como resumen de todo lo enumerado, estas políticas públicas implícitamente se basan en los fundamentos de la matriz EDEN, y al combinarse entre ellas pueden generar un CIRCULO VIRTUOSO de desarrollo sostenible que permita una recaudación fiscal eficiente mediante la estrategia:

ELIMINAR: La defraudación, evasión fiscal y contrabando para cerrar la fuga especulativa en el mercado tanto formal como informal, y controlar el riesgo estructural. Esta medida busca:

DISMINUIR el déficit fiscal, sin elevar alícuotas sino mediante una eficiente recaudación vía control de la defraudación fiscal se incrementan los ingresos tributarios mediante una efectiva gestión financiera pública.

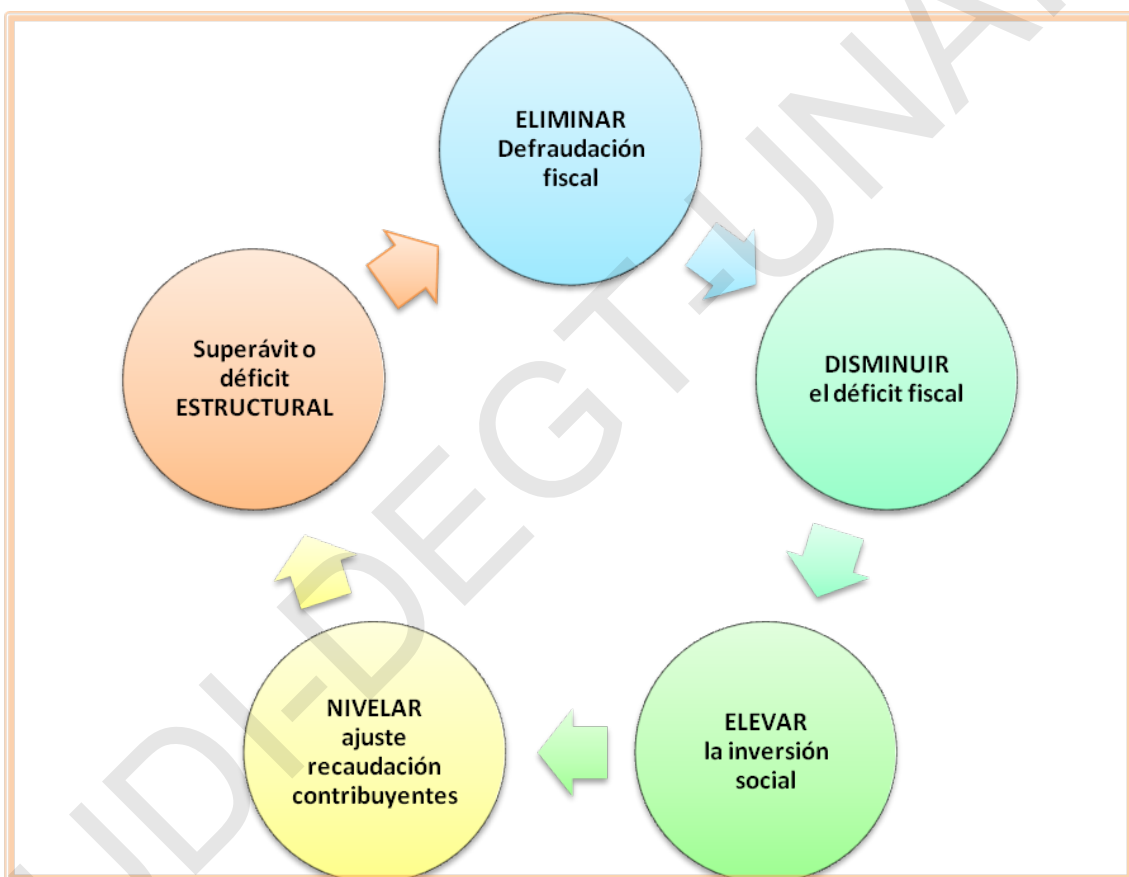
EDIFICAR, se incrementa el ahorro público y con ellos se cuentan los recursos para ser destinados a infraestructura vial, social y productiva.

NIVELAR el ajuste a nuevos contribuyentes con el apoyo en la inversión social para micro y medianas empresas, generadoras de bienes y servicios para estimular el crecimiento del país.

SUPERAVIT O DEFICIT ESTRUCTURAL

El presupuesto equilibrado puede resultar en un déficit o superávit según lo recaudado o lo invertido en la sociedad, el cuál debe ser ciclicamente ajustado mediante un proceso de desarrollo constructivo, y retroalimentado de nuevo con lo recaudado vía defraudación fiscal.

DIAGRAMA No.19
CIRCULO VIRTUOSO GENERADO POR MATRIZ EDEN PROPUESTA DE
DESARROLLO ECONOMICO SOSTENIBLE FINANZAS PUBLICAS



El largo viaje emprendido durante todo el proceso investigativo que culminó en esta tesis no finaliza aquí. El haber descubierto uno de los tantos comportamientos sistémicos del sector informal del país donde se entrecruza la tecnología, con la educación, la cultura, los factores demográficos y el uso del tiempo, todo esto solo es un ápice que requiere de la integración de otros campos investigativos como la ecología, modelos de localización geográfica, y otras herramientas tecnológicas del conocimiento, pero sobre todo, se requiere de que los actores decisivos responsables de alcanzar las metas de desarrollo expuestas en este trabajo, sean revestidos de una gran voluntad, de tomarse muy en serio redirigir acciones positivas que beneficien a estos grupos sociales, para contribuir simultáneamente a mejorar nuestro bienestar colectivo.

Quizás los resultados que surgieron en esta tesis engrosen los archivos de las bibliotecas una vez más de ideas y esperanzas para aliviar y rescatar de la mísera situación a muchos de nuestros compatriotas...por lo general a quedado solo como buenas intenciones...

Es hora, de que estas buenas intenciones no queden en el papel sino que puedan llegar a materializarse en la realidad.

BIBLIOGRAFIA

- ALAIN LIPIETZ

“EI POST-FORDISMO y sus espacios”
CEPREMAP, Paris, Francia 1994.

- ALEJANDRA RADL

“LA DIMENSION CULTURAL, BASE PARA EL DESARROLLO DE AMERICA LATINA Y EL CARIBE, DESDE LA SOLIDARIDAD HACIA LA INTEGRACION”, 2000, BID INTAL, BUENOS AIRES ARGENTINA.

- AQUILES MONTOYA,

“Economía Crítica” Editores Críticos San Salvador, El Salvador CA, UCA.1994

- ANIBAL QUIJANO

“MARGINALIDAD E INFORMALIDAD EN DEBATE”. “LA INFORMALIDAD, TODA UNA FORMA DE VIDA”, Revista NUEVA SOCIEDAD, No.90, 1987. Aportes.

- ANTONIO GARCIA OLIVARES

LA EVOLUCION DE LA COMPLEJIDAD., LITEC, Consejo Superior de investigaciones científicas, Revista metodológica de Ciencias sociales No. 2, EMPIRIA, año 1999.

- ALBERT RECIO ANDREU

“Clases trabajadoras fragmentadas y proyectos sociales”, artículo de opinión en PORTAL CO.BAS, España, 2001.

- ANIBAL QUIJANO

“El polo marginal de la economía, y la fuerza de trabajo marginalizada” (1974)
Revista Mensual de Política y Cultura No. 169, Perú, Septiembre 2002

- ANIBAL QUIJANO

“Movimientos indígenas y cuestiones pendientes en América Latina”, Archivo CHILE y CEME (Centro de Estudios Miguel Enríquez) 2003-2007.

- ANIBAL PINTO

“NATURALEZA E IMPLICACIONES DE LA HETEROGENEIDAD ESTRUCTURAL”. 1970. “LA INFORMALIDAD, TODA UNA FORMA DE VIDA”, Revista NUEVA SOCIEDAD, No.90, 1987. Aportes.

- AUGUSTO SERRANO LOPEZ.

“Matriz Teórica del Desarrollo Humano Sostenible”. Apuntes del Doctorado Ciencias Sociales con gestión al desarrollo. UNAH.

- AUGUSTO SERRANO LOPEZ

“El sujeto y la red”, PARANINFO, julio 1999, UNAH.

- ANIBAL PINTO

“Heterogeneidad Estructural y modelo de desarrollo reciente en América Latina, inflación: raíces estructurales”, Fondo de cultura económica, México, D.F. 1976.

- ANDRE MARCEL DANS

“HONDURAS, EMERGENCIA DIFÍCIL DE UNA NACIÓN, DE UN ESTADO”. Ediciones FRANCESA KARTHALA, 1997.

- ASA CRISTINA LAURELL

“La política de Salud en los ochenta”, Cuadernos políticos No. 23, México D.F. editorial ERA, 1982.

- BETSABE POLICASTRO y EMILSE RIVERO

“Las relaciones de intercambio en el mundo de venta ambulante”, 70 congreso Nacional de estudios del trabajo, 2008.

- BIENVENIDO VISAUTA VINACUA

“ANÁLISIS ESTADÍSTICO CON SPSS PARA WINDOWS ESTADÍSTICA MULTIVARIANTE”, ESADE (ESCUELA SUPERIOR DE ADMINISTRACIÓN Y DIRECCIÓN DE EMPRESA) MCGRAW HILL, 1998. ESPAÑA.

- BERNARDO KLIKSBERG

¿Cómo reformar el estado para enfrentar los desafíos sociales del año 2000?, artículo escrito en la revista de la facultad de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional de Buenos Aires, Argentina, Año V, No. 16.

- CESAR MALDONADO POLIT

“Globalización y competitividad”, Revista Centroamericana de Economía, UNAH 1999.

- CINTHIA ALVAREZ y LEONARDO FALKIN

“La restricción externa como limitante del crecimiento”, 2008, Universidad de la República de Uruguay.

- CESAR PEREZ LOPEZ

“ECONOMETRÍA AVANZADA, TÉCNICAS Y HERRAMIENTAS” UNIVERSIDAD COMPLUTENSE, MADRID, ESPAÑA, PEARSON PRENTICE HALL, 2008.

- DAMODAR GUJARATI

“ECONOMETRÍA BÁSICA”, 4ta edición, MCGRAW HILL, WEST POINT ACADEMY MILITAR USA, 2004.

- DANIEL GOLEMAN

“Inteligencia Emocional”, 1995, Nueva York, BANTTAM BOOKS, editorial KAIROS.

- DENISE NAJMANOVICH.

“El desafío de la complejidad: Redes, Cartografías dinámicas y mundos implicados”. Artículo presentado en el Primer Seminario Bienal de Implicaciones Filosóficas de las Ciencias de la Complejidad. La Habana, Enero 2005.

- DAVID RICARDO PINEDA ZELAYA

“Estudio de caso No. 93: Sector informal de Honduras, análisis y características del empleo a partir de las encuestas de hogares”. Fundación FORD y JAPON-BID, Julio 2006.

- DIRK KRUIJT.

“INFORMALIZACION Y POBREZA” Facultad latinoamericana de Ciencias Sociales FLACSO, 1992.

- DENNIS L. MEADOWS

“Límites del Crecimiento”, Informes del CLUB de ROMA, Anexo I, UNIV BOOKS, N.Y. 1972.

- DANIEL MARTINEZ
MIGUEL DELCID y RIGOBERTO GIRON

“Producción y productividad en el sector de autoempleo en Centro América” FLACSO- OIT 1994.

- EDGAR FURST

“ESQUEMA TEORIAS DEL DESARROLLO”, apuntes varios curso TEORIAS DEL DESARROLLO, 2001. Doctorado ciencias sociales con gestión al desarrollo, UNAH.

- ELSA LILI CABALLERO

“PROTOCOLO LOS ACTORES, EL PODER LOCAL Y EL GOBIERNO DE LA CIUDAD”., Doctorado Ciencias Sociales con gestión al desarrollo, Abril 2002. UNAH.

- ENRIQUE KRAUZE

“REDENTORES, ideas y poder en América Latina”, Debate, 2011, México D.F.

- ENRIC CORBERA

“El despertar de la conciencia biológica”, Conferencia organizada por el grupo la Caja de Pandora, Barcelona, España, 2011.

- FRANS KERKHOFF

“Honduras, Competitividad de las MIPYME” Capítulo V, Revista Centroamericana de Economía No. 55-56, UNAH, año 1999.

- FRANS J.M. KERKHOFF

“Sector informal en Honduras, una descripción del fenómeno, marco institucional y políticas” ICAP-CEPAL, 1999.

- FELIX BOMBAROLO

“Mitos, miserias y epopeyas de las organizaciones sociales”, Revista Venezolana de Economía Social, 2001.

- FEDERICO ANZI

“MODELOS DE CRECIMIENTO”. Universidad Nacional de Córdoba, Argentina, 2002. ecomlink.com.ar

- FERNANDO CORTES

“La Metamorfosis de los marginales, la polémica sobre el Sector informal en América Latina”, Centro de Estudios Sociológico de el Colegio de México, 1988.

- FEDERICO MORALES BARRAGAN.

“Los conceptos de JERARQUIA y HETERARQUIA en el análisis del desarrollo local”. Investigador del PROIMMSE-IIA-UNAM. Colegio de la Frontera Sur. México.

- FELICIANO HERRERA

“Cambios en la estructura económica y el Gasto público en Honduras”, UPEG, Secretaría de Finanzas y Departamento de Economía UNAH, 2011.

- GITA SEN

“El empoderamiento como un enfoque a la pobreza”, documento base para Informe de de Desarrollo Humano, PNUD, 1997.

- GREGORIA MATEOS y APARICIO MORALES

“MODELOS DE ECUACIONES ESTRUCTURALES” SLM, Revisión histórica sobre sus orígenes y desarrollo., UNIVERSIDAD UCM, MADRID, ESPAÑA.

- GIOVANI GALLEGO CASTAÑO
“EL JOVEN Y LA FAMILIA EN SITUACION DE CRISIS, UN CONTEXTO PARA PENSAR LA INTERVENCION DEL TRABAJO SOCIAL”
Universidad de CALDAS, España, 2008.

- HA-JOON CHANG
“ 23 COSAS QUE NO TE CUENTAN SOBRE EL CAPITALISMO”
Editorial DEBATE, MEXICO, 2013

- HECTOR BEJAR.
“Reflexiones sobre el Sector informal” Nueva Sociedad, Caracas No. 90, 1987.

- HEINZ SONNTAG – NELLY ARENAS
“Lo global, lo local y lo híbrido” documento de la UNESCO, 1995.

- HUGO EYZAGUIRRE
“Instituciones y desarrollo económico”, documento del BID, 1996.

- HUGO CELSO FELIPE MANSILLA
“Las teorías y sus implicaciones socio-políticas, el caso de la Economía informal Boliviana”, Centro Boliviano de Estudios multidisciplinares (CEBEM-Bolivia), y EIAL (Estudios interdisciplinarios de América Latina y el Caribe), volumen 2, 1996.

- H.C. F. MANSILLA
“Las ambivalencias de la democracia contemporánea en un mundo insoportablemente complejo e insolidario”, Revista de investigaciones políticas y sociológicas de la Universidad SANTIAGO de COMPOSTELA, España, volumen 7, No. 002, y la Academia Boliviana de Ciencias, 2008.

- HERNANDO DE SOTO
“El otro sendero”, Perú, 1986, Editorial AUSONIA.

- IGNACIO APELLA

“Economía Informal, conceptos, mediciones y política económica”, documento del Seminario de Capacitación por OIT, CEDES (Centro de estudios de Estado y Sociedad), Argentina, Septiembre 2009.

- ILYA PRIGOGINE

“ESTRUCTURAS DISIPATIVAS”, Página Web DEL INSTITUTO NOBEL, PREMIO NOBEL DE QUIMICA, 1977.

- JAIME MEZZERA

“ABUNDANCIA COMO EFECTO DE ESCASEZ”. “LA INFORMALIDAD, TODA UNA FORMA DE VIDA”, Revista NUEVA SOCIEDAD, No.90, 1987. Aportes.

- JAVIER ECHEGOYEN OLLETA.

“Neopositivismo”, DICCIONARIO DE PSICOLOGÍA CIENTÍFICA Y FILOSÓFICA

- JOSE DE JESUS RODRIGUEZ VARGAS

“La nueva fase del desarrollo económico y social del capitalismo mundial” tesis doctoral de Economía, UNAM, MEXICO, 2005.

- JULIA SALOM CARRASCO
JUAN M. ALBERTOS PUEBLA

“Redes institucionales y servicios a las empresas en el CLUSTER cerámico de CASTELLON”. Revista electrónica de geografía y ciencias sociales, Universidad de Barcelona, Volumen X No. 213, año 2006.

- JOSE DIEGO TREJOS

“Del sector informal a la producción en pequeña escala”, OIT, 1999.

“El trabajo decente y el sector informal de los países del istmo centroamericano”, OIT, Primera edición, 2002.

- JUAN PABLO PEREZ SAINZ

“Informalidad urbana en América Latina Debate y Perspectivas teóricas”, de la Revista Centro Americana de Economía. Mayo-Agosto 1990, Año 11. No. 32 UNAH

- JUAN DIEGO TREJOS

“Foro subregional Tripartito de Empleo” Tegucigalpa, 2005, Capítulo III Oficina Subregional OIT, San José de Costa Rica.
- JEAN LADRIERE.

“La ciencia y la Filosofía”. PARIS 1984
- JEREMY RIFKIN.

“EL FIN DEL TRABAJO. NUEVAS TECNOLOGIAS CONTRA PUESTOS DE TRABAJO, EL NACIMIENTO DE UNA NUEVA ERA”. 6 edición, Editorial PAIDOS, Barcelona-Buenos aires-México, 1996.
- JOSE DIEGO TREJO:

“DEL SECTOR INFORMAL A LA PRODUCCION EN PEQUEÑA ESCALA”, Seminario en Lima, Perú para la red de Economía Social, 1999.
- JOSE SILVIO BOTERO GIRALDO

“LA FAMILIA AUTO POIETICA EN EL CONTEXTO DE LA MODERNIDAD”, Fundación DIARNET, “Religión y Cultura”, No.233, páginas: 341-358, Colombia, 2005.
- JOSE RAFAEL DELCID y FIDEL ANTONIO ORDÓÑEZ GUZMAN

“Trabajo y Pobreza en Honduras, diagnóstico y recomendaciones de política para un pacto social para el combate de la pobreza extrema”. Informe de la OIT, San José Costa Rica, ESA Consultores, año 1999.
- JAIME MEZZERA

“Abundancia como efecto de la escasez, oferta y demanda en el mercado laboral urbano”, revista Nueva sociedad No. 90, 1987.
- JAIME MEZZERA

“Sector informal urbano, una aproximación a su aporte al producto”, estudio de OIT sobre la microempresa en América Central, 1994.

- JAIME BREILH
“Epidemiología Crítica, ciencia emancipadora e Interculturalidad” Lugar Editorial, Colección Salud Colectiva, Buenos Aires Argentina, 2003.

- JAVIER LABBE
“El sector informal en Chile, una visión estadística, LILACS 2004.

- JORGE NAVARRO
“De ciudades modelo a Zonas de Desarrollo” Revista del Economista, Colegio Hondureño de Economistas, Junio 2011

- KARATAEV, RYNDINA y OTROS
Historia de las Doctinas Económicas, Tomo I, Ciencias Económicas y Sociales, Editorial GRIJALBO, México D.F. 1964.

- LILIANA BERGESIO
“LO POPULAR Y LA ECONOMIA EN AMERICA LATINA, CONCEPTOS Y POLITICAS POSIBLES”, Cuadernos de la Facultad de Humanidades y Ciencias Sociales de la UNIVERSIDAD DE JUJUY, ARGENTINA, 2004.

- LEON DARIO - PARRA BERNAL
“ACERCAMIENTO A LA HETEROGENEIDAD DEL SECTOR INFORMAL” FLACSO, MEXICO, 2003-05.

- LEOPOLDO ABADIA
“LA CRISIS NINJA y otros misterios de la economía actual”, Editorial ESPASA, Año 2009, Madrid, España.

- LUIS PASARA
“La otra cara de la luna, nuevos actores sociales en el Perú”, CEDYS, editorial MANANTIAL, 1991, Buenos Aires.

- LYDIA ARBAIZA FERMINI
“Economía informal y Capital Humano en el Perú” ESAN ediciones, Lima 2008

- MANUEL CASTELLS

“La era de la información” Economía, Sociedad y cultura, tomo I, año 2008.

- MONICA JIMENEZ

“La economía informal y el mercado laboral de la Argentina, un Análisis desde la perspectiva de un trabajo decente”, CEDLAS, No. 116, Facultad de Ciencias económicas de la Universidad Nacional de la Plata, Argentina, marzo, 2011.

- MATURANA Y VARELA.

“EL Árbol del Conocimiento”, 1990. Santiago de Chile. Resumen y comentarios. XABIER BARANDIARAN; xabier@sindominio.net

- MANFRED MAX NEEF.

“LA ECONOMIA DESCALZA, Señales desde un mundo invisible” Colección pensamiento descalzo _I, CEPUR (Centro de alternativas de desarrollo), editorial NORDAU, Santiago de Chile, 1993.

- MICHEL MERLET

“Fragilidad y límites de la Reforma Agraria en América Central, la enseñanza de Honduras y Nicaragua”., noviembre 2002

- MARTIN CARLOS RAMALES
MONICA DIAZ OLEDO

“La Economía informal en México, insuficiencia del modelo de desarrollo y exceso de trámites”, Observatorio de la Economía Latinoamericana, Revista Académica de Economía, No. 48, Universidad Tecnológica de MIXTECA, México, Septiembre 2005.

- MARVIN BARAHONA

“HONDURAS EN EL SIGLO XX UNA SINTESIS HISTORICA. editorial GUAYMURAS, año 2005”.

- MARIO CIMOLI
MAURIZIO PUGNO
ANNALISA PRIMI

“Un modelo de bajo crecimiento: la informalidad como restricción estructural”, Revista de la CEPAL 88-abril -2006, Universidad de TRENTO, Italia.

- MONICA LIENDO

“Las microempresas, su problemática y herramientas de promoción”, contribuye a esta investigación CARO y ACEVEDO, con problemas de legalización de la microempresa en Colombia, Instituto de investigaciones económicas de Colombia, año 2010.

- NARESH K. MALHOTRA

“INVESTIGACION DE MERCADOS”, segunda edición, editorial PRENTICE HALL.

- OCTAVIO RODRIGUEZ

“Heterogeneidad estructural y empleo”, Revista CEPAL No. Extraordinario, “Cepal 50 años de reflexiones sobre América Latina y Caribe”, octubre 1998, Universidad República Oriental del Paraguay.

- OSCAR ALTIMIR y LUIS BECCARIA.

“EL MERCADO DE TRABAJO BAJO EL NUEVO RÉGIMEN ECONÓMICO EN ARGENTINA” Serie de Reformas Económicas No. 28, junio 1999

- OSCAR ALTIMIR
LUIS BECCARIA

“El mercado de trabajo bajo el nuevo régimen económico de Argentina”, serie Reforma Económica No. 28, Año 1999.

- PATRICIO AROCA

“ECONOMETRÍA ESPACIAL: Una Herramienta Para el Análisis de la Economía Regional”, IDEAR, Universidad Católica del Norte, ANTOFAGASTA - CHILE.

- RAMON SALGADO
RENAN RAPALO

“Estado de la Educación en Honduras” Universidad Pedagógica Nacional Francisco Morazán, Instituto de Investigación y evaluación educativas y sociales (INIEES) 2012.

- ROLANDO LAZARTE

“El sector informal, una revisión conceptual bibliográfica”, problemas del desarrollo volumen 31, No. 121, México, IIEC, UNAM, 2000.
- RUBIO HERRERA R

“LA DISTRIBUCION DEL TIEMPO COMO GENERADOR DE LOS ESTILOS DE VIDA Y SU INFLUENCIA EN LOS PROCESOS DE ENVEJECIMIENTO” Editorial PIRAMIDE España, 2004.
- RODULIO PERDOMO,

“INFORMALIDAD Y SEGURIDAD SOCIAL EN HONDURAS”, II INFORME, MAYO 2006, HONDURAS.
- RAUL RUBEN

“EL PROBLEMA AGRARIO DE HONDURAS”, Centro de Documentación de Honduras CEDOH, 1991.
- RENE A. HERNANDEZ

“LA PLANIFICACION DEL DESARROLLO BASADA EN LA DINAMICA DE SISTEMAS”, Naciones Unidas, CEPAL.
- RAUL FRANCISCO DIAZ MORTERA

“Política económica actual de México” Foro del IV congreso de la CIBER SOCIEDAD, 2009.
- RAUL PREBISCH

“Capitalismo periférico, crisis y transformaciones”, FCE México, 1981.
- SANTOS MIGUEL RUESGA BENITO

“LA ECONOMIA SUMERGIDA”, Acento Editorial, FLASH ECONOMIA, CESMA SA, Universidad Autónoma de Madrid, año 2000.
- SANTOS MIGUEL RUESGA BENITO y JOSE MANUEL MONTERO LLERANDI.

“La actualidad de la Economía sumergida” Universidad Autónoma de Madrid, España, 1999.

- SHELIEPIN LEONID.ALEXANDROVICH
 “LEJOS DEL EQUILIBRIO, SINERGETICA, AUTOORGANIZACION Y TEORIA DE CATASTROFE”. Serie de divulgación científica, FISICA No. 5 año 2010. ISBN 5-354-01074-8 URSS.

- SUSANA ISABEL PINILLA CISNEROS
 “¿Quiénes son los emprendedores emergentes?
 Tesis de estudio sobre las teorías del PREALC en Lima, Perú, 1992.

- VICTOR TOKMAN
 “Informalidad, inseguridad y cohesión social en América Latina” Serie política social No. 30 CEPAL 2007.
 “El Sector informal post reforma económica” OIT y PREALC 2001.

- VICTOR TOKMAN
 “De la informalidad a la modernidad” OIT, Santiago de Chile 2001.

- VICTOR TOKMAN
 “EL IMPERATIVO DE ACTUAR, EL SECTOR INFORMAL DE HOY”. “LA INFORMALIDAD, TODA UNA FORMA DE VIDA”, Revista NUEVA SOCIEDAD, No.90, 1987 APORTES.

- VICTOR FERKISS
 “THE FUTURE OF TECHNOLOGICAL CIVILIZATION” Nueva York, 1974.
 “AFRICA, EN BUSCA DE UNA IDENTIDAD”, Editorial UTEHA, traducción México, 1967.

- VICENTE SAFON CANO
 “DEL FORDISMO AL POSTFORDISMO, EL ADVENIMIENTO DE LOS NUEVOS MODELOS DE ORGANIZACIÓN INDUSTRIAL” Universidad de Valencia, España, primer congreso de ciencia regional en el umbral del siglo XXI.

- VANESA CARTAYA
 “EL CONFUSO MUNDO DEL SECTOR INFORMAL”. “LA INFORMALIDAD, TODA UNA FORMA DE VIDA”, Revista NUEVA SOCIEDAD, No.90, 1987. Aportes

- VANESA CARTAYA
 “El confuso mundo del sector informal”, revista Nueva Sociedad No. 90, año 1987.

- W CHAN KIM - RENEE MAUBORGNE
 “ESTRATEGIA DEL OCEANO AZUL”, editorial HARVARD BUSINESS SCHOOL PRESS, 2005.

- ZORAN TRPUNEC
 “PROBLEMAS EPISTEMOLOGICOS EN LA GESTION DE DESARROLLO”, PARANINFO, revista del instituto de ciencias del hombre, RAFAEL HELIODORO VALLE, TEGA, HONDURAS, AÑO 6, JULIO 1997, Número 11.

- ZIGMUNT BAUMAN
 “MODERNIDAD LIQUIDA”, REVISTA OBSERVACIONES FILOSOFICAS No. 6, ARGENTINA, 2008.
 “VIDA DE CONSUMO” Sección de obras de sociología, FONDO DE CULTURA ECONOMICA, traducida en México, 2007.

BIBLIOGRAFIA ADICIONAL

- XXXVIII Encuesta Permanente de Hogares de Propósitos Múltiples elaborada en Mayo 2009 por el Instituto Nacional de Estadística de Honduras.
- GUIA DE USUARIO EVIEWS 6, QUANTITATIVE Y MICRO SOFTWARE.
- ENCUESTA NACIONAL DE DEMOGRAFIA Y SALUD, ENDESA, 2005-2006 HONDURAS, INE-USAID-SECRETARIA DE SALUD.
- XXXVIII ENCUESTA PERMANENTE DE HOGARES DE PROPOSITOS MULTIPLES, MAYO 2009.
- MEMORIAS ANUALES BCH Y SECRETARIA DE FINANZAS, 1988 a 2008
- INFORME DESARROLLO HUMANO DE HONDURAS 2008-2009, DE LA EXCLUSION SOCIAL A LA CIUDADANIA JUVENIL, PNUD.
- Informe regional sobre Desarrollo Humano para América Latina y el Caribe 2010. PNUD “ACTUAR SOBRE EL FUTURO: Romper la transmisión inter generacional de la desigualdad
- Objetivos de Desarrollo del Milenio HONDURAS 2010, tercer informe de país, Sistema de Naciones Unidas.

- COYUNTURA LABORAL DE AMERICA LATINA Y EL CARIBE, CEPAL/OIT, junio 2011, volumen No. 5
- “La clase media en Brasil”, Revista THE ECONOMIST, septiembre 13, 2008.

ARTICULOS VARIOS

- La Estructura de las Revoluciones Científicas. THOMAS KUHN
- Nunca hemos sido modernos. BRUNO LATOUR
- El árbol del Conocimiento: MATURANA Y VARELA
- La Modernidad Líquida. ZYGMUNT BAUMAN.
- ❖ ITALO BRETTI. LA ARGENTINA INFORMAL. Soluciones 2004/2005 FUNDACION ATLAS 1853. www. Caritas.org.ar
- ❖ MARIO TEIJEIRO. LA ECONOMIA INFORMAL, presidente del Centro de estudios públicos. Abril 2004.
- ❖ RAMOS SOTO Y GOMEZ BRENA. ¿Qué ES LA ECONOMIA INFORMAL? Observatorio de la Economía Latino americana, número 60, mayo 2006.
- ❖ H.C.F. MANSILLA, LAS TEORIAS Y SUS IMPLICACIONES SOCIO-POLITICAS, EL CASO DE LA ECONOMIA INFORMAL BOLIVIANA. CEBEM-Bolivia.
- ❖ EL PODER PARA EL PUEBLO, Revista SUMMA, THE ECONOMIST, 2006.
- ❖ LA INFORMALIDAD TODA UNA FORMA DE VIDA, Presentación del tema central de la revista NUEVA SOCIEDAD, No. 90, año 1987.
- ❖ GOBERNABILIDAD, POBLACION Y DESARROLLO, Conferencia realizada por MS. ROLANDO SIERRA FONSECA, Feria Nacional de Población y Desarrollo, UNFPA-Maestría Demografía y Desarrollo UNAH Año 2011.
- ❖ “LA MONEDA ESTA EN EL AIRE” artículo publicado en diario el Herald, Tegucigalpa, Honduras por el Máster en Econometría: ESDRAS JOSIEL SÁNCHEZ, marzo,2012.

ANEXOS

ANEXO No. 1

ANÁLISIS CONCEPTUAL SOBRE LA ECONOMÍA INFORMAL O SUMERGIDA

Aportes teóricos adicionales

Criterio Normativo

Podemos hablar de PRODUCCION, RENTAS Y CONSUMO SUMERGIDOS, cuando la práctica de estas actividades no cumpla las normas establecidas o en función de su origen podemos calificar el circuito del dinero como negro o blanco. De acuerdo a este enfoque, lo constituyen las actividades generadoras de renta que no son declaradas a efectos fiscales. Incluso en los países más desarrollados es posible identificar áreas de actividad cuya relación con el Estado, no es del todo regular ni transparente, respectivamente, del incumplimiento de las normas por parte de los sujetos que practican las actividades correspondientes.

La vulneración de la norma se lleva a cabo de modo intencionado, con independencia de la motivación que produce esta práctica. De este modo, el fenómeno de la economía sumergida puede entenderse como una acción que se lleva a cabo frente al estado, o al margen del espacio que este regula; por ello, se hace referencia a actividades o actuaciones no sujetas a regulación que conlleva cierta dosis de voluntariedad en la transgresión.

El origen del término economía informal está vinculado al estudio de fenómenos relacionados con la existencia de sectores sociales importantes en ámbitos urbanos, cuyas **prácticas económicas, laborales, productivas y de autoempleo**, no podían explicarse con las teorías sociológicas y económicas tradicionales existentes hacia mediados del siglo pasado, en varios países del mundo subdesarrollado. y su aparente neutralidad valorativa, lo cual permite su empleo por parte de enfoques diferentes. Cada enfoque teórico le asigna significados diversos con énfasis que apuntan o bien a la extra legalidad, Más allá de las visiones o enfoques teóricos, la informalidad se compone de actividades, relaciones, prácticas y esquemas de organización que, en grados

variables y bajo formas diversas, presentan una finalidad o **intencionalidad lucrativa**, o definidas como esencialmente capitalistas.

El énfasis normativo del término informal, plantea el dilema de la inserción o no en la esfera regulatoria del Estado de las actividades que la integran, como paso previo a su crecimiento y consolidación, y a las dificultades crecientes del Estado, para garantizar el cumplimiento de la norma.

La relación entre el Estado y la economía informal, viene dada por la centralidad que, pese el replanteo de las relaciones de poder en el ámbito de la globalización entre mercado, el Estado y la sociedad civil, sigue teniendo para la coordinación social, la gobernabilidad, el desarrollo y la planificación, regulación y fomento del hecho económico. En el abordaje de los procesos económicos y productivos, las políticas públicas se nutren de concepciones teóricas e ideológicas, que determinan el diagnóstico sobre la realidad, y la manera y mecanismos normativos e institucionales para afrontarlos y los cambios que ella ha generado dentro del desarrollo capitalista imponiendo un sello a nuestros países subdesarrollados.

Criterio Estilo de Vida y otras caracterizaciones empíricas.

Otro enfoque que ha conducido a que se hayan planteado múltiples definiciones asépticas sobre el sector informal, es en el sentido más amplio de las grandes masas de nuestros pueblos, donde algunos estudios afirman que la informalidad constituye **una forma de vida** que implica procesos de convivencia, de organización social, política y cultural específica, la cual refleja el impulso universal de los seres humanos hacia la supervivencia y las condiciones generales de la reproducción social (JASPA, 1985)⁸⁶.

En el mismo sentido y en forma más específica, F. KERKHOFF⁸⁷ caracteriza al Sector Informal Urbano como un conjunto de **unidades productivas con una baja relación capital/trabajo**, y que para muchos estudiosos estas unidades son consideradas un excedente social sin valor productivo.

⁸⁶ Basado en reportes sobre empleo en AFRICA, JASPA ADDIS ABABA, OIT, 1985, 1992.

⁸⁷ FRANS KERKHOFF, artículos en la revista Centroamericana de Economía, UNAH, 1999.

El sector informal representa un factor de potencialidades importantes que fluyen de actores económicos participantes directa e indirectamente en el sector, así como el impacto de las **imitaciones y falsificaciones** en la generación, producción y distribución de bienes de consumo popular intercambiadas entre ambos sectores.

Las actividades de varios trabajadores por cuenta propia no están debidamente registradas y funcionan al margen de la ley, teniendo la capacidad de controlar la remuneración de su fuerza de trabajo. El sector informal combina sus actividades con la economía subterránea, lo cual permite que este sector interactúe directa o indirectamente con otros sectores en perjuicio de la sociedad como ser el narcotráfico, la delincuencia común, organizada y otras de mayor envergadura dentro del contexto de la defraudación fiscal y el contrabando, y que se caracterizan por tener bajos índices en la relación capital / trabajo, uso de tecnologías relativamente simples e intensivas de mano de obra, generalmente de baja productividad y con una débil técnica del proceso productivo.

En otros sectores como el Agro Industrial se produce y distribuyen artículos alimenticios a costos y precios que el sector moderno no podría soportar, haciendo funcionar la burocracia y creando nuevos e innovadores servicios, así que dentro del Sector Comercio estos trabajadores distribuyen bienes y servicios para un mercado de más bajos ingresos, en muchos casos con una relativa diferenciación en calidad y precios de los productos no ofrecidos por el sector moderno, pero en la mayoría de los casos son los mismos bienes o imitaciones con mucha creatividad creando una franja competitiva desleal, sin embargo también dentro del sector informal surgen ciertos proveedores que abastecen con ciertos rubros algunas áreas comerciales dentro del Sector moderno.

Los bienes y productos que son distribuidos entre la clase media y baja de la sociedad, proceden principalmente de microempresarios que también forman parte de un subsector de la Economía Informal. También se habla de un

fenómeno redistributivo de productos importados en forma legal o ilegal que se ve reflejado en un comportamiento de estos individuos que bordean con el delito y que va creando las bases sobre un inminente peligro de deterioro social (vía contrabando y defraudación fiscal).

A decir de TOCKMAN (2001), la calidad de los empleos en microempresas es mejor que la de otras ocupaciones informales, ya que permiten alcanzar ingresos que son sólo entre 10 y 20% inferiores a los que se obtendrían en los sectores modernos

Enfoques adicionales respecto a la informalidad.

El enfoque REGULACIONISTA O NEO LIBERAL privilegia la existencia o no de regulación estatal y se centra en el mercado de trabajo. El mayor exponente de esta corriente, es el economista Hernando De Soto, que atribuye la aparición de actividades ilegales a las imperfecciones del sistema impositivo y utiliza la regulación como criterio básico para definir la informalidad. Valida la expresión “economía sumergida”, en el caso de los países desarrollados.

Bajo esta óptica se considera al mundo informal como producto de una trasgresión al sistema de leyes inicialmente imputado a los migrantes⁸⁸. Se demuestra la existencia de “incentivos” estatales para que los ciudadanos elijan la informalidad y no la formalidad, y se destaca como soluciones al fenómeno informal tener un Estado capaz y fuerte, lo que sólo será posible mediante la desregulación del mismo; ello significaría sustituir el control regulatorio del Estado sobre la economía por el control expresado en las decisiones judiciales, dar acceso al mercado y extender los instrumentos facilitadores del derecho a todos los ciudadanos, delegando hacia las organizaciones informales lo que ellas saben hacer mejor.

Otros enfoques plantean sus posiciones en lo concerniente al tamaño de los establecimientos. Este criterio refiere que la asimilación entre pequeña escala e informalidad no es automática, e igualmente, señala sobre la intensidad tecnológica y sobre la especialización flexible como elem

⁸⁸ HERNANDO DE SOTO, “El otro sendero” Perú, 1986.

entos de invalidación del criterio del tamaño del establecimiento. Se propone una segmentación mayor: a) de 1 a 4 trabajadores, b) de 5 a 9 trabajadores, c) de 10 a 19 trabajadores y d) de 20 o más trabajadores. Los tres primeros estratos tipifican bien la micro y pequeña empresa y dentro de ellas habrá que discernir sobre actividades formales e informales de ambas. Las empresas de 20 o más trabajadores se consideran como formales.

Acerca de los estratos, los establecimientos de acumulación ampliada permiten la remuneración de su propietario, generar excedentes y puestos de trabajo que cumplen con la legislación laboral en cuanto a pago de seguro de salud y salario mínimo. Los de acumulación simple no son capaces de regenerar el proceso productivo y suelen funcionar con prácticas contractuales que evaden el pago de salarios mínimos. Los establecimientos denominados de subsistencia son aquellos que remuneran de manera deficiente a los propietarios y sin la suficiente regeneración del capital productivo y sin poder cubrir los costos laborales y la seguridad social. Los límites establecidos para las remuneraciones, según este criterio son: menos de 1 salario mínimo para el estrato de subsistencia, de uno a menos de dos salarios mínimos para el estrato de acumulación simple y de dos a menos de cuatro salarios mínimos para el estrato de acumulación ampliada. Todos estos criterios, principalmente operativos para cuantificar la magnitud de los estratos, serán al mismo tiempo parte de la discusión teórica relacionada con la construcción de estratos de comerciantes informales.

En un enfoque Neo institucionalista la desconfianza en el uso y distribución de los recursos por parte de las autoridades gubernamentales cuyo destino debería ser para obtener el bienestar de toda la comunidad y no sobre un cierto sector privilegiado, lo único que hace es aumentar la presencia y presión de la Economía Informal Urbana, incremento de las migraciones y generación de una mayor marginalidad y pobreza, complicando aún más la red social porque también se fortalecen simultáneamente actividades ilegales (defraudación fiscal, tráfico de drogas, terrorismo, etc.) en perjuicio de un mismo gobierno y la sociedad en general.

Según el enfoque humanista ya no se trata de agregar nuevas variables a los antiguos modelos mecanicistas, se trata de rehacer muchas cosas partiendo de cero y de concebir posibilidades radicalmente diferentes. Se trata de comprender que si el papel de los humanos es el de **potenciar valores**, el papel de la naturaleza es el de establecer las reglas.

Finalmente bajo un enfoque Neo Institucionalista, la transición de la informalidad a lo formal se ha dado escasamente entre los dos Segmentos, pero es alternativo generarlo dentro del mismo Segmento. Es posible que el estrato social más precario en la estructura de trabajadores por cuenta propia puedan desplazarse a una categoría mayor con un grado de SEMI-INFORMALIDAD debido a su mayor potencial por acumular excedente y una mayor racionalidad empresarial V.G: los capitalistas subterráneos o intermediarios. Esto ha dado la impresión de que la informalidad tiene una salida más individualizada y se ha ignorado que es un problema social. De aquí subyacen sugerencias de medidas con carácter asistencialista y temporales, olvidando como lo manifiesta que el Sector informal no se define por las características de las personas sino por sus actividades colectivas.

Las reglas de juego, grado y forma en que estos grupos se hacen cumplir, determinan cuán bien asignados y protegidos están los derechos de los agentes. Desde el punto de vista de H. EYZAGUIRRE,⁸⁹ cuanto mejor sean asignados y protegidos tales derechos, más bajos serán los costos de transacción y más eficientes las dinámicas de producción, transacción, asignación y reasignación de las plusvalías sociales.

En los países en vías de desarrollo, un marco jurídico e institucional defectuoso parece entorpecer y problematizar el proceso de adecuada asignación y protección de los derechos de los agentes, generándose – dentro de otros efectos negativos – costos de transacción elevados que obstaculizan y restringen el funcionamiento y la dinamización del mercado. Las dificultades de

⁸⁹ Tomado de Hugo EYZAGUIRRE, Instituciones y desarrollo económico, documento del BID, 1996.

expansión del mercado, la presencia de frecuentes y extendidos monopolios y oligopolios, En estas dificultades los individuos llegan a acuerdos contractuales más complejos dando lugar a formas de contratación más costosas y a un proceso de encarecimiento de sus actividades económicas. La corrección de estos procesos ENTRÓPICOS sería mediante una estrategia de desarrollo que favorezca el fortalecimiento de las instituciones y el funcionamiento del mercado que tiene también importantes repercusiones para enfrentar el problema de desigualdad en el ingreso.

ANEXO No. 2

ENFOQUES TEORICOS DE LA INFORMALIDAD EN DIVERSOS CONTEXTOS

Economía Informal y el área de Salud

Una disciplina dinamizadora de la Salud colectiva como La **Epidemiología Crítica**, ha indagado y comprendido un movimiento alternativo de salud pública, la cual está determinada por las **estructuras y relaciones sociales**, pero así también, tiene que comprender que el hombre condiciona a través de su acción llena de sentido a su vida cotidiana, la propia salud-enfermedad y el sistema político, social, económico y cultural.

Bajo este enfoque crítico contemporáneo que busca relacionar lo clínico, social, cultural y lo político del proceso salud-enfermedad, con aportes a la salud colectiva, dirige esfuerzos a la inclusión de los grupos de empresarios y trabajadores del sector informal dentro de los beneficios de la seguridad social, aun tratándose de un acceso gradual y progresivo, y representa un esfuerzo que abre puertas a la construcción de una sociedad más inclusiva y con efectos duraderos o de largo plazo en las estructuras sociales y de poder arraigadas a lo largo de los años en los países.

El conjunto de situaciones socio-históricas, económicas y políticas que han determinado el acceso a servicios de salud por parte de grupos sociales excluidos como el de los trabajadores informales, necesariamente se arribará a identificar las barreras de diversa índole que será necesario derribar (Desigualdad – Inequidad) para construir “puentes” o nuevas formas de acceso que; concomitante a otros procesos de mejoramiento de las condiciones de vida, se traducirán en una eliminación gradual de las brechas de atención existentes en un momento determinado, mediante la necesidad de **abordajes multisectoriales de la salud y el bienestar**.

La inserción de cada una de las clases y las fracciones de clase en el proceso productivo es distinta, y es necesario descubrir las particularidades de los perfiles epidemiológicos de cada una de ellas ya que es la combinación entre

ellos lo que nos da el proceso global de salud enfermedad de determinada sociedad. Según A.C. LAURELL⁹⁰, ***La cuestión del desgaste de los obreros a partir del lugar que ocupan en el aparato productivo***, refiere la existencia de un perfil de salud-enfermedad diferenciado entre segmentos sociales y según categorías o tipos ocupacionales, cuya diferenciación conduce a la MONETARIZACION del riesgo; o bien se recupera la perspectiva de la íntima relación entre el proceso de trabajo y la patología descubierta y desarrollada en los últimos años, la cual origina demandas de salud distintas ya que ponen en el centro el problema del control sobre el proceso de trabajo.

Se establecen algunos criterios que antagonizan los procesos de generar aperturas para sectores sociales históricamente excluidos de la seguridad social, como consecuencia de esa concepción, hay dos categorías de población importantes que son prácticamente INASEGURABLES y su fuerza de trabajo es por lo tanto INCONSERVABLE. Se trata aquí de los pequeños productores pauperizados y del LUMPEMPROLETARIADO que en la actualidad dichas estructuras de exclusión aun siguen prevaleciendo dentro de la Sociedad Informal en países como Honduras. Como los ingresos de esas categorías son tan bajos que ni siquiera logran reponer su fuerza de trabajo desgastada, mucho menos son capaces de aportar la cuota del seguro.

Economía Informal y Variables Macroeconómicas- Sociales.

Algunos enfoques asumen que el sector informal no es creado ni es un residuo del sistema capitalista, sino que este sector pre-existía desde antes y a lo largo de la historia, donde se convierte y consolida como un modo de producción subordinado al instalarse gradualmente un patrón relativamente generalizado de producción de mercancías, y donde la propia fuerza de trabajo deviene en mercancía, sea o no participante directo de los mercados de trabajo formales.

La economía informal; abarcando personas, recursos y mercancías, asume el papel de instancia-proveedora de materiales baratos para el funcionamiento ininterrumpido de la economía del sector moderno y de toda la organización

⁹⁰ ASA CRISTINA LAURELL, “La política de Salud de los Ochenta”, México, D.F.

económica como un todo. Y esta esencial capacidad de proveer no encontrará mayores obstáculos, porque la institucionalidad del Estado se encargará de no implantar dispositivos, legales o regulatorios sobre el trabajo humano informal.

En una **visión dinámica**: percibiendo flujos comunicantes entre el sector formal e informal, se debería advertir que el primer sector se nutre de la energía del segundo y por supuesto, se ha venido nutriendo a lo largo de los años. En términos no tan metafóricos el sector informal ha venido funcionando como mercado e instancia-providencia de los grupos sociales más pobres incluyendo las 2/3 partes del universo de trabajadores asalariados, cuyos ingresos que en Honduras, se han venido fijando en torno de un salario mínimo, que fue producto histórico de la gran Huelga de 1954, pero que actualmente apenas ha venido sufragando el 60% del costo de una canasta mínima alimentaria.

No obstante, en países como el nuestro, dichas prácticas también se han cimentado actualmente por la particular forma de funcionamiento de estas economías generadoras de macro procesos de segregación de la fuerza de trabajo. La segregación a los trabajadores de mayor edad promedio, alimentan la masa de trabajadores informales y propician la existencia de un sector de trabajadores de edad promedio superior a la de los trabajadores “reclutados” por el sector formal. Además de la segregación de la fuerza de trabajo por la edad, el sector moderno también segrega por años de escolaridad e igualmente, la generalizada segregación de las madres solteras alimenta el amplio fenómeno de “madre SOLTERISMO” dentro del sector informal. En conclusión y bajo este contexto, el sector informal funciona como substrato o materia prima valiosa para garantizar una reproducción biológica y social en perspectiva global.

Economía Informal y La Educación.

Cifras estadísticas recientes hacen evidente que en todos los sistemas educativos latinoamericanos, no se pueden considerar socialmente neutrales por razones diversas como ser: desigual distribución de recursos materiales y culturales en el entorno familiar y vecinal, inadecuada dotación de los centros públicos destinados a clase obrera (reforzada por los mecanismos de

marginalización que genera la escuela privada al enviar a la pública a niños y niñas que se supone problemáticos), implicación del profesorado con el entorno, sesgos sociales en la evaluación, etc.

Estos aspectos mencionados anteriormente, son raramente considerados por la sociedad y por los propios individuos, Sin duda alguna, aunque el sistema educativo tiene muchas deficiencias y estas tienen un evidente **sesgo clasista**, pero, con todo, estudios recientes han mostrado que el nivel cultural de las nuevas generaciones de trabajadores **es mayor** que las que antecedieron, con una masiva escolarización y una buena proporción de jóvenes de clase obrera que ha accedido a empleos que en otro tiempo resultaban impensables.

Incluso, de acuerdo a estudios de A. RECIO⁹¹, es posible que se esté generando lo que algunos analistas consideran un fenómeno de “sobre educación” donde supone la existencia de sectores de la clase trabajadora con niveles educativos superiores a lo que requieren sus empleos, fortaleciendo como consecuencia diferentes modalidades de subempleo (debajo del concepto subyace el temor a que una clase trabajadora culta exija cambios radicales), integrando un grupo social de multiculturalismo progresista.

con lo que al final **la selección de un centro educativo** se entiende como una mera recompensa al mérito y cada cual se auto identifica con sus propios resultados: fracasados por su pereza o incapacidad unos, exitosos por su talento o esfuerzo otros. Y con ello se legitiman las desigualdades sociales que en muchos casos se arrastraran el resto de la vida. Lejos de fortalecer la capacidad de análisis colectivo de la clase trabajadora empíricamente se ha demostrado que el sistema escolar en nuestras regiones tiende más bien a favorecer el desclasamiento de los jóvenes más talentosos o más hábiles a la hora de superar **los filtros**, generando nuevas **fracturas sociales entre grupos de asalariados**.

⁹¹ ALBERT RECIO, “¿Qué fue de la clase obrera? Año 2004.

Finalmente según L. ARBAIZA⁹², la educación es considerada una inversión que aumenta la dotación de capital e incrementa la riqueza, de manera que, en el caso de regiones con una baja escolaridad limitan su crecimiento endógeno y estimulan al comercio informal y contracción de la riqueza. La carencia de estos aspectos de la educación que conducen a las sociedades a una de las formas mediante las cuales se inicia un ciclo perverso que, sin duda, se explica por el bajo nivel de escolaridad, por consiguiente, apunta la autora, la Economía informal contribuye a la sociedad a frenar el desempleo, pero sobre una base de puestos de trabajo precarios por el bajo nivel de capital humano inherente en este sector. De esta manera, si un gobierno decide aumentar el gasto de manera contra cíclica, las autoridades del sector tendrían ya una propuesta centrada en la protección del empleo y los ingresos. Además, los países que cuentan con fondos específicos para la implementación de políticas de empleo deberían tener la posibilidad de reasignar sus recursos entre distintos programas de acuerdo a las necesidades del ciclo económico. Igualmente, sería interesante incorporar la variable del empleo dentro de los programas de inversión de las carteras de obras públicas como un factor clave de priorización de proyectos más intensivos en mano de obra —evaluados favorablemente en sus dimensiones social y técnica— durante períodos de crisis con aumento del desempleo.

⁹² LYDIA ARBAIZA FERMINI, en su libro “Economía informal y capital humano en el Perú”, 2008.

ANEXO 3

REFLEXIONES TEORICAS SOBRE EL FUTURO DEL FENOMENO INFORMAL

En esta parte se hace un breve recuento de frases e ideas de diferentes personajes importantes, ideas que tienen una profundidad e importancia reflexiva para intentar comprender el complejo mundo de lo llamado Economía informal, dichos enfoques primero se interpretan desde el punto de vista de la situación futura, y en segundo término como sugerencias de alivio a las dificultades que se vislumbran empíricamente sobre este fenómeno.

Visiones sobre la situación futura del sector informal

- **El crecimiento de una economía oculta puede precipitar un ciclo destructivo** (FRIEDRICH Schneider y DOMINIK ENSTE.2002. FMI *Ocultándose en las sombras: El crecimiento de la economía subterránea.*).
- Una economía muy reglamentada, aunada a una administración débil y discrecional de la ley, constituye un terreno particularmente fértil para las actividades informales.
- "Cuanto más salvaje es la competencia de las grandes multinacionales (**Capitalismo Salvaje**), mayor es la presión por reducir costes y la probabilidad de sumergir parcialmente las actividades económicas de una empresa de tamaño medio para sobrevivir"(economista alemana LILIANE KARLINGER). Desde 2008, ella sostiene la tesis de que la economía informal europea se disparó en la década de los años noventa y que, lejos de resolverla, las continuas oleadas normativas comunitarias la agravan todavía más.
- La economía informal seguirá permeando las capas de la economía formal, la cual podría ser reivindicada con un nuevo nombre y con otro modelo: el de la **liberalización de las relaciones económicas** en sus distintas escalas a nivel global.

- Con el paso del tiempo lo que se observa son políticas económicas que involucrando a los distintos agentes sociales, se van en otra dirección desregulando el mercado formal, y son las características cambiantes del tejido empresarial y productivo las que inciden en el volumen de este fenómeno, en su dinámica y en su distribución espacial, las respuestas habrán de buscarse en las **condiciones estructurales de la economía**. (Santos M RUESGA, La economía sumergida, 2000).

ANEXO 4

FORMULACION MATEMATICA Y EVIDENCIAS EMPIRICAS SOBRE EL MODELO ESTRUCTURALISTA DUAL CIMOLI-PUGNO.

1) Régimen Demanda-Productividad

Se plantean dos ecuaciones principales del modelo que expresan las dinámicas del Sector Formal:

$$Y_f = b \Pi_f$$

Basados en los estudios realizados por SETTERFIELD y CORNWALL, 2002⁹³, esta ecuación llamada REGIMEN DE DEMANDA (RD), explica el Crecimiento de la producción del Sector Formal Y_f debido a la demanda en una Economía Abierta, es decir medido por sus Exportaciones. Dentro de esta ecuación destaca Π_f como una medición de la tasa de crecimiento de la productividad del Sector Formal. El coeficiente b que mide la razón entre la Producción y Productividad Formal, se puede desglosar sintéticamente de la siguiente forma:

$$b = \frac{X}{\xi \Pi^*}$$

Lo anterior se puede interpretar como la razón entre el incremento de las exportaciones X con la elasticidad ingreso de las importaciones ξ y la tasa de crecimiento de la productividad externa Π^* , el significado económico de la ecuación de Régimen de Demanda es que entre menores sean las restricciones externas debido al crecimiento de las exportaciones y su relación a la elasticidad ingreso de las importaciones, mayor será a largo plazo el crecimiento del producto del Sector Formal orientado al mercado internacional.

De acuerdo al resultado anterior, esta ecuación del Régimen de Demanda también permite interpretar la capacidad del Sector Exportador al impulsar el crecimiento económico generando más competitividad, la cual de acuerdo al modelo, estará limitada externamente **dependiendo de las características de la estructura productiva de los países**. Este resultado puede ser aún más

⁹³ MARK SETTERFIELD & JONH CORNWALL, "Ascenso y descenso de las políticas de ingresos de USA", Revista de Economía institucional, TRINITY CALLEGE HARTFORD, USA, 2002.

favorable en términos de competitividad externa, si se logra superar la brecha existente de la productividad con respecto a la frontera tecnológica medida por $\frac{\Pi_f}{\Pi^*}$, esta brecha tecnológica está determinada principalmente por la **Capacidad de Aprendizaje Tecnológico**, a los Encadenamientos y a la Diversificación de la Estructura Productiva.

La Segunda Ecuación importante del Modelo Dual se denomina REGIMEN DE PRODUCTIVIDAD (RP)

$$\Pi_f = \alpha + \beta Y_f$$

$\alpha > 0$ $0 < \beta < 1$

Esta ecuación internaliza el crecimiento de la productividad de manera CIRCULAR con el crecimiento de la demanda. Adicionalmente se destacan dos parámetros interesantes, α es el parámetro autónomo que mide los esfuerzos que influyen directa e indirectamente sobre el crecimiento de la productividad del Sector Formal como ser **la Formación de Capital Humano** y las actividades de capacitación. Por otro lado el coeficiente β mide la **capacidad estructural de aprendizaje** y de difusión del conocimiento, es decir, que dicho aprendizaje se relaciona con la capacidad de los agentes económicos de transformar y mejorar la producción industrial y las técnicas de organización. Asimismo β capta los encadenamientos y complementos de la industria que tienen que ver precisamente con **la densidad de las redes** que determinan la posibilidad de difundir tecnologías y conocimientos, explicando así que el crecimiento del producto pueda aumentar la productividad.

Al formar un Sistema de Ecuaciones Simultáneas con el Régimen de Demanda y de Productividad se obtienen las soluciones de equilibrio correspondientes al incremento del producto y de la productividad en el Sector formal con los siguientes resultados algebraicos:

$$\begin{array}{l}
 Y_f - b\Pi_f = 0 \\
 -\beta Y_f + \Pi_f = \alpha \\
 \\
 \frac{1}{1-b\beta} * \begin{pmatrix} 1 & b \\ \beta & 1 \end{pmatrix} \begin{pmatrix} 0 \\ \alpha \end{pmatrix} = \begin{pmatrix} \frac{bd}{1-b\beta} \\ \frac{\alpha}{1-b\beta} \end{pmatrix}
 \end{array}$$

Y las Soluciones finales de Producto y Productividad en equilibrio:

$$Y_{fe} = \frac{b\alpha}{1-b\beta}$$

$$\Pi_{fe} = \frac{\alpha}{1-b\beta}$$

De acuerdo a este modelo, estas soluciones de Producto y Productividad del Sector Formal dependerán de **la Segmentación del Mercado de Trabajo en la Economía**, y de que **la Oferta de Trabajo se vea restringida al Crecimiento** en la práctica.

Si representamos gráficamente estas soluciones de equilibrio del producto y productividad, transformando las ecuaciones del Régimen de Demanda y de Productividad de la siguiente forma:

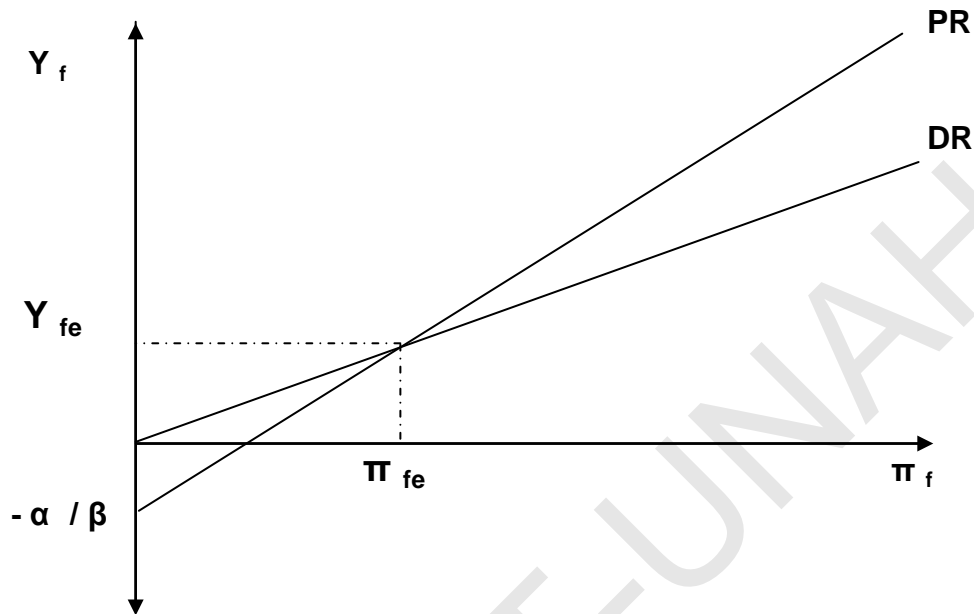
$$Y_f = -\frac{\alpha}{\beta} + \frac{1}{\beta}\Pi_f$$

$$Y_f = b\Pi_f$$

Gráficamente podemos representarlo de la siguiente forma:

DIAGRAMA No. 3: EQUILIBRIO PRODUCTO- PRODUCTIVIDAD

DIAGRAMA DE EQUILIBRIO CRECIMIENTO DE PRODUCTO Y PRODUCTIVIDAD EN EL SECTOR FORMAL DE LA ECONOMIA



El equilibrio entre Productividad y Producción Formal dependerá de la complejidad de la estructura productiva en la que influyen mayores encadenamientos y capacidades internas de transferencias de capacidades, así como los intensos esfuerzos de formación de capital humano y actividades de capacitación en la participación al comercio internacional.

De otra forma, **la elasticidad ingreso de las importaciones deberá ser menor al crecimiento de las exportaciones.**

Para este equilibrio según este modelo se debe producir un proceso circular entre el régimen de Demanda y Productividad del Sector Formal, es decir, debe existir una relación de causalidad relevante entre el crecimiento de la productividad y el de las exportaciones, y entre este último y el de la productividad.

Continuando con el modelo y basándonos en la definición de Productividad:

$$\Pi_f = \frac{Y_f}{L_f}$$

Se elaboran algunas sustituciones algebraicas que finalmente nos llevan a obtener otro indicador importante que es la Tasa de Crecimiento del Equilibrio del Empleo Formal simbolizada como L_{fe} :

$$\begin{aligned} \Pi_f &= \ln Y_f - \ln L_f \\ \Pi_f &= Y_f - L \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \frac{\alpha}{1-b\beta} &= \frac{b\alpha}{1-b\beta} - L_f \\ -\frac{\alpha(1-b)}{1-b\beta} &= L_{fe} \end{aligned}$$

Esta última ecuación refleja la importancia de **la estructura productiva y del patrón del comercio exterior para la Dinámica del Empleo**, cuyo resultado puede ser positivo o negativo dependiendo de la elasticidad ingreso de las importaciones y de la tasa de crecimiento de las exportaciones generadas en el Sector Formal.

De acuerdo con este enfoque, de resultar b menor que 1, significa que un aumento de β que capte los encadenamientos y demás complementariedades del capital humano, será favorable para el crecimiento de la productividad, pero no implica un incremento en el empleo del Sector Formal, debido a la restricción externa que necesariamente obstaculiza el crecimiento de la producción. En el caso de que b resulte mayor que 1, un aumento de β afectará positivamente el crecimiento tanto de la productividad como de la producción, y la restricción externa no es el determinante en este caso.

Según los resultados que se obtengan en función de los aspectos más relevantes del modelo, se deduce la importancia del crecimiento en una Economía liderado por las exportaciones, sin embargo, **el mejoramiento de la productividad en el sector formal puede venir acompañado de una**

reducción del empleo en dicho sector, acrecentando con ello un sector informal con bajo nivel agregado en sus actividades, y reduciendo aun más el crecimiento de la economía a nivel macroeconómico.

Para obtener resultados empíricos adicionales se ajustó el modelo dual a cifras de Honduras durante el período 1989-2003, y se obtuvo el gráfico de equilibrio de producción y productividad para el país durante este período. (Ver datos y gráficos siguientes)

Cuadro No. 16
MODELO DE REGIMEN DE DEMANDA Y PRODUCTIVIDAD PARA HONDURAS
1989-2003

AÑOS	PORCENTAJE PRODUCTIVIDAD	PORCENTAJE DEMANDA
1989	3.2	0.7
1990	-6.1	0.4
1991	0.3	-5.1
1992	-2.7	2.2
1993	3.6	-6.9
1994	-4.1	-8.9
1995	1.0	9.1
1996	-6.0	4.3
1997	0.9	-3.5
1998	2.4	-1.3
1999	-9.5	-9.4
2000	4.4	1.5
2001	-0.04	0.6
2002	-1.8	2.1
2003	1.8	1.9

Fuente: Elaboración Propia basado en cifras de OIT, CEPAL y BANTRAL

GRAFICO REGIMEN DE DEMANDA PARA HONDURAS

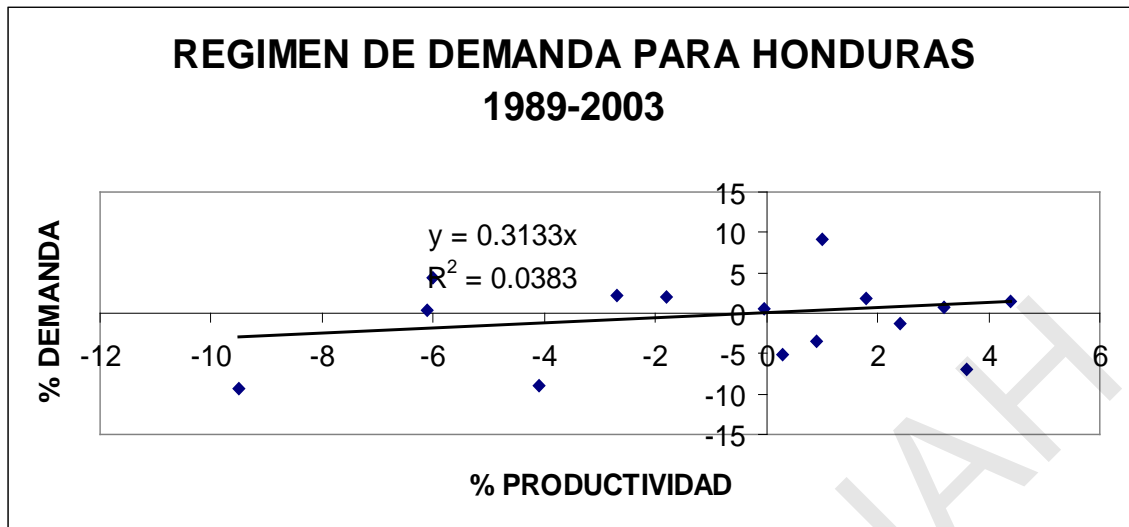
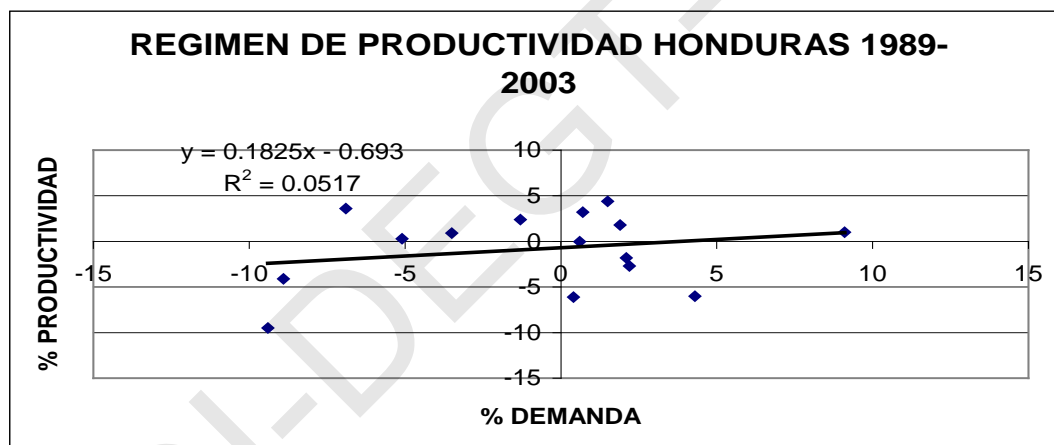


GRAFICO REGIMEN DE PRODUCTIVIDAD PARA HONDURAS



RESULTADOS DE EQUILIBRIO EN EL MODELO DEMANDA PRODUCTIVIDAD DE HONDURAS

REGIMEN DE DEMANDA $Y_f = 0.3133 X_f$
 REGIMEN DE PRODUCTIVIDAD $X_f = 0.693 + 0.1825 Y_f$
Y fe: 0.159939650
X fe: 0.735026812

DEMANDA $-3.797260274 + 5.479452 X_f$
 DEMANDA $0.3133 X_f$

De acuerdo a los resultados obtenidos anteriormente, durante 1989-2003 se obtuvo para Honduras la ecuación de Régimen de Demanda, cuyo coeficiente importante que nos mide el Crecimiento de Demanda del país en una economía abierta es la razón b que se estimó en 0.31 % para este período.

Este resultado ha dependido del comportamiento de las exportaciones y la elasticidad ingreso de las importaciones observadas durante esta fecha y que se analizará en breve; Luego observamos la Ecuación del Régimen de productividad cuyos parámetros importantes son: la medición de la formación de capital humano en 0.69% y la capacidad de difusión tecnológica y los encadenamientos que se miden a través del resultado obtenido de 0.18%

Estos parámetros se interpretarán mejor cuando en breve analicemos el impacto de la densidad de la red que se forma dentro de los actores que interactúan entre sí en un determinado sector de la actividad económica.

No obstante que la estimación de los resultados estadísticos obtuvo bajos indicadores de ajuste lineal a los datos (debido a que el comportamiento de la demanda y productividad en Honduras es no lineal), se procedió a obtener las soluciones de equilibrio en que se encontró las dinámicas de producción y productividad del Sector Formal para Honduras durante este período.

Como se observa en el cuadro anterior, con un valor de productividad en equilibrio del período de 0.73% y una baja producción basada en la demanda externa de 0.16%. Estos resultados sirvieron para estimar la tasa de crecimiento de equilibrio del Empleo Formal durante este período para Honduras con un valor negativo de 3.8%

Este resultado muestra que durante estos años el Sector Formal de la economía Hondureña alcanzó cierto nivel de productividad pero dicho sector no pudo absorber niveles suficientes de empleo, por lo cual se deduce en términos del modelo que dicha fuerza de trabajo residual fue empleada en el Sector informal de la economía del país.

Para garantizar que los resultados de equilibrio anterior obedecen a la condición del modelo de producirse en **un proceso circular** entre el régimen de demanda y de productividad del Sector formal, y asimismo entre el crecimiento de la productividad y de la producción que nos lleve a converger a los valores estimados de equilibrio (0.73, 0.16), se realizó una prueba

estadística de causalidad de GRANGER⁹⁴ y así comprobar la relación de causalidad relevante entre el crecimiento de la productividad y el de exportaciones, y entre este último y el de la productividad.

Los resultados obtenidos y que se pueden apreciar en los datos estadísticos siguientes muestran que en primera estancia a un rezago no se presenta una relación de causación reversible entre ambas variables, sin embargo, se realizó la misma prueba incrementando los rezagos de las variables y así se pudo determinar la circularidad esperada en ambas variables del modelo.

PRUEBA GRANGER PRODUCTIVIDAD INFLUYENDO EN LAS EXPORTACIONES

MODELO RESTRINGIDO

<i>Regression Statistics</i>	
Multiple R	0.93
R Square	0.86
Adjusted R Square	0.83
Standard Error	2.81
Observations	14

ANOVA

	<i>df</i>	<i>SS</i>	<i>MS</i>	<i>F</i>	<i>Significance F</i>
Regression	2	516.22	258.11	32.63	0.00
Residual	11	87.02	7.91		
Total	13	603.24			

	<i>Coefficients</i>	<i>Standard Error</i>	<i>t Stat</i>	<i>P-value</i>	<i>Lower 95%</i>	<i>Upper 95%</i>
Intercept	3.69	0.80	4.60	0.00	1.93	5.46
% PRODUCTIVIDAD X	0.91	0.12	7.88	0.00	0.66	1.17
% X t-1	0.11	0.12	0.89	0.39	-0.16	0.37

MODELO NO RESTRINGIDO

<i>Regression Statistics</i>	
Multiple R	0.94
R Square	0.88
Adjusted R Square	0.84
Standard Error	2.72
Observations	14

ANOVA

	<i>df</i>	<i>SS</i>	<i>MS</i>	<i>F</i>	<i>Significance F</i>
Regression	3	529.20	176.40	23.82	0.00
Residual	10	74.05	7.40		
Total	13	603.24			

	<i>Coefficients</i>	<i>Standard Error</i>	<i>t Stat</i>	<i>P-value</i>	<i>Lower 95%</i>	<i>Upper 95%</i>
Intercept	5.22	1.39	3.75	0.00	2.12	8.33
% PRODUCTIVIDAD X	0.95	0.12	8.19	0.00	0.69	1.21
% X t-1	-0.23	0.28	-0.82	0.43	-0.86	0.40
% PRODUCTIVIDAD X t-1	0.37	0.28	1.32	0.22	-0.25	0.99

⁹⁴

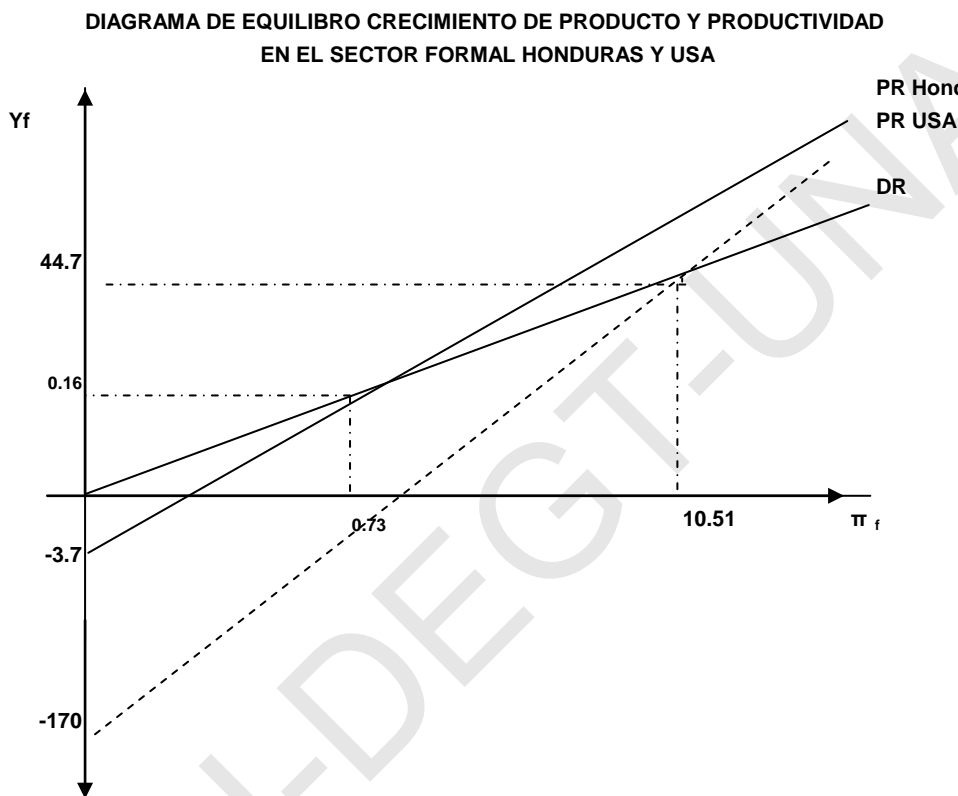
Causalidad de WIENER-GRANGER, premio Nobel de Economía 2003, CLIVE W.J.GRANGER, que consiste en que una variable predice a otra con carácter bidireccional.

RESUMEN ANALITICO DE LA PRUEBA DE GRANGER

DIRECCION DE CAUSALIDAD	VL F	DECISION
EXPORTACIONES----- PRODUCTIVIDAD	0.84	NO RECHAZAR
PRODUCTIVIDAD-----EXPORTACIONES	2.2	RECHAZAR

NO HAY CAUSACION REVERSIBLE CON UN REZAGO, PERO EL PROBAR 3 REZAGOS SE DA UNA **RETROALIMENTACION** O CAUSALIDAD BILATERAL, CUMPLIENDOSE LA **CIRCULARIDAD** ESPERADA EN AMBAS VARIABLES DE ACUERDO A LA PRUEBA DE GRANGER

DIAGRAMA EQUILIBRIO PRODUCTO PRODUCTIVIDAD HONDURAS-USA



Fuente: Elaboración propia basado en los diseños gráficos de Cimoli y Pugno.

El diagrama anterior muestra en términos comparativos y de acuerdo al modelo presentado, el equilibrio de productividad y producción de Honduras encontrado anteriormente (0.73% y 0.16%) comparado con el de una Economía como la de Estados Unidos con estimaciones de (10.51%, 44.7%).

Es claramente evidente el gran camino a recorrer por un punto de equilibrio de este país bastante alejado del de Honduras, y que encierra dentro de esas frías estimaciones de parámetros, aspectos que abarcan desde aquellos que tienen que ver con la brecha existente con la frontera tecnológica, que lo separa del

resto de países con altos índices de crecimiento muy alejados de Honduras, y que tiene impacto en la mezcla entre capital, trabajo y tecnología.

El cuadro resumen siguiente nos muestra un comparativo con los parámetros que resaltan del modelo, para ahondar un poco sobre las diferencias existentes de producción y productividad con el resto de países.

CUADRO RESUMEN PERIODO 1980 - 2005					
INDICADOR	HONDURAS	COSTA RICA	ARGENTINA	USA	JAPON
Razon Demanda Externa Formal	0.31	4.98	0.35	4.25	1.27
Razon Productividad Formal	0.18	-0.01	0.13	0.05	0.64
Producción en Equilibrio	0.16	6.60	1.67	44.70	59.35
Productividad en Equilibrio	0.74	1.32	4.81	10.51	46.65
Proyeccion Multiplicador Circular	3.50	46.10	3.70	64.00	365.60
Tasa equilibrio Empleo Formal	-4%	-1%	-3%	34%	13%

Fuente: Elaboracion propia en base a trabajo de Mario Cimoli-Maurizio Pugno.

En el cuadro anterior se puede observar el bajo dinamismo de Honduras frente a este grupo de países, respecto a su apertura comercial de un sector formal bastante restringido hacia la totalidad de la oferta de trabajo del mercado nacional.

No obstante que Costa Rica enfrentó descensos de productividad durante el período estudiado, se ve con claridad la ventaja de éste con respecto a Honduras en términos de la producción generada y un punto de equilibrio producción –productividad superior a este.

Respecto al resto de países de la muestra sus resultados son elocuentes respecto a lo estimado para Honduras, con clara desventaja en estos parámetros que son indicios de la baja capacidad de crecimiento y desarrollo respecto al resto de países.

Los valores negativos en los 3 países latinoamericanos en la tasa de equilibrio de empleo formal corroboran una vez más la baja capacidad de este sector de poder hacer frente a las necesidades de empleo en estas regiones lo que conduce a engrosar los niveles de desempleo abierto y subempleo visible e invisible, los cuales son absorbidos por un sector informal erosionado por bajos

índices de productividad, que como bien se afirma en el Informe sobre el Desarrollo Humano de Honduras 2006, estos indicadores laborales muestran las limitaciones para la expansión de la ciudadanía social del país.

Estos resultados nos hacen inferir que es insuficiente que la economía hondureña crezca en relación al PIB, si con esto no crecen las oportunidades de un empleo decente y productivo

Los resultados de la proyección del Multiplicador Circular nos encaminan hacia otro aspecto dinámico. El alto poder multiplicativo generado por las combinaciones de producción y productividad descansan en un **enorme conjunto de interrelaciones** entre múltiples actores sociales que forman parte de un **sistema complejo** que por razones analíticas hemos separado en **dos dimensiones estructurales**. En realidad estamos intentando visualizar el conjunto de interacciones y retroalimentación que fluye entre la totalidad de la reproducción social formal pensado como una forma de paradigma económico-social.

1. Contribución del Sector informal a la Economía en su conjunto desde el punto de vista del Modelo Dual

En esta parte se continúa la segunda parte del enfoque teórico CIMOLI-PUGNO discutido en un acápite anterior, el cual consiste en un Modelo basado en la hipótesis de que el deterioro del empleo en el Sector Formal ha aumentado el desempleo y el empleo informal.

Esta situación se refleja en un modelo de Pleno Empleo, donde supone que el Sector Informal desempeña un papel residual en la Economía, esto es:

$$L = L_f + L_i$$

Donde $L = \lambda L_i + (1 - \lambda) L_f$ esta ecuación nos indica que la tasa de crecimiento de la fuerza de trabajo L se descompone en la tasa de crecimiento del empleo en el sector formal y la tasa de crecimiento del sector informal, donde λ representa la participación del empleo informal en la economía. Ahora agregamos tres ecuaciones importantes para evaluar al Sector Informal.

Considerando que la tasa de crecimiento de la Fuerza de trabajo es de carácter exógeno, obtenemos la Tasa de Equilibrio del Empleo en el Sector Informal:

$$l_{ie} = \frac{l}{\lambda} + \alpha \frac{1-\lambda}{\lambda} \frac{1-b}{1-b\beta}$$

Donde significa que el empleo informal estaría aumentando, en la medida que la tasa de crecimiento del empleo total l sea mayor que $(1-\lambda)l_f$; por otro lado si asumimos que la tasa de crecimiento de la productividad en el Sector informal depende de la tasa de crecimiento de la productividad en el Sector Formal: $\Pi_i = c\Pi_f$ donde c está entre 0 y 1, se puede obtener la Tasa de Equilibrio de la Productividad del Sector Informal

$$\Pi_{ie} = \frac{c\alpha}{1-b\beta}$$

Y la Tasa de Equilibrio del Crecimiento del Producto Informal:

$$Y_{ie} = \frac{l}{\lambda} + \alpha \frac{1-\lambda}{\lambda} \frac{1-\lambda}{\lambda} \frac{1-b}{1-b\beta} + \frac{c\alpha}{1-b\beta}$$

$$Y_{ie} = \frac{l(1-\beta b) + \alpha(1-\lambda)(-b) + \lambda c}{\lambda(1-b\beta)}$$

De acuerdo a las anteriores soluciones y bajo los supuestos de este modelo, si se diera un incremento en la tasa de la fuerza de trabajo de una economía, esto generaría una mayor tasa de crecimiento de la producción informal. De igual forma, un incremento en la tasa de crecimiento de la productividad en el sector formal que se refleja en un aumento en α aceleraría el crecimiento en la producción del sector informal, ya que el exceso de trabajadores del sector formal termina alimentando la actividad del sector informal.

Todos los efectos sobre el Sector informal afectan negativamente el desempeño de la economía agregada. Si b es menor que 1, según este modelo, la Economía también se vuelve más informal tanto en lo referente al empleo (l_{ie}) y a la producción medido por la diferencia entre $Y_{ie} - Y_{fe}$ que debería ser superior a cero.

Evaluando empíricamente las anteriores ecuaciones del modelo específicamente en la medición del impacto del Sector informal en la economía, se tabularon y evaluaron cuidadosamente la serie histórica de las variables macroeconómicas de interés para Honduras durante el período 1989 al 2003. De la misma se estimó un Modelo de Pleno Empleo para el país mediante la ecuación transformada en: $l = \alpha + \lambda l_i + (1 - \lambda)l_f$ y de esta forma obtener la participación del empleo informal en la Economía hondureña y las demás tasas de equilibrio tanto de producción como de productividad para el Sector Informal de Honduras. Los resultados se resumen en los cuadros y datos estadísticos siguientes:

RESUMEN DEL MODELO DE PLENO EMPLEO FUERZA DE TRABAJO E INFORMALIDAD EN HONDURAS

<i>Regression Statistics</i>						
Multiple R		0.84				
R Square		0.70				
Adjusted R Square		0.65				
Standard Error		1.78				
Observations		15				

ANOVA					
	<i>df</i>	<i>SS</i>	<i>MS</i>	<i>F</i>	<i>Significance F</i>
Regression	2	89.31	44.66	14.15	0.00
Residual	12	37.87	3.16		
Total	14	127.18			

	<i>Coefficients</i>	<i>E S</i>	<i>t Stat</i>	<i>P-value</i>	<i>Lower 95%</i>	<i>Upper 95%</i>
Intercept	1.28	0.82	1.57	0.14	-0.50	3.06
% VAR L Inform	0.38	0.08	4.66	0.00	0.20	0.55
% L Formal	0.32	0.07	4.82	0.00	0.18	0.46

MODELO DE PRODUCTIVIDAD INFORMAL π_i EN FUNCION DE PRODUCTIVIDAD FORMAL π_f CIFRAS ESTADISTICAS DE HONDURAS PERIODO 1989-2003

<i>Regression Statistics</i>						
Multiple R		0.3317237				
R Square		0.11004061				
Adjusted R Square		0.0415822				
Standard Error		5.51959453				
Observations		15				

	<i>df</i>	<i>SS</i>	<i>MS</i>	<i>F</i>	<i>Sig F</i>
Regression	1	48.97117	48.97117	1.607408	0.2270942
Residual	13	396.057	30.46592		
Total	14	445.0282			

	<i>Parametros</i>	<i>E St</i>	<i>t Stat</i>	<i>P-value</i>	<i>Lower 95%</i>	<i>Upper 95%</i>
Intercept	-4.19644519	1.457281	-2.87964	0.012902	-7.344708	-1.04818205
Sector Formal %	-0.4578511	0.361128	-1.26784	0.227094	-1.238021	0.322318554

CUADRO RESUMEN HONDURAS PERIODO 1989-2003

PARAMETROS DEL MODELO	(1-λ) I_f	
PARTICIPACION EMPLEO INFORMAL: λ		0.68
TASA DE EQUILIBRIO EMPLEO SECTOR INFORMAL: I_{ie}		
si TASA EMPLEO es 1%	0.003	0.25
si TASA EMPLEO es 6%	0.016	0.33
si TASA EMPLEO es 15%	0.048	0.46
RAZON PRODUCTIVIDAD INFORMAL / FORMAL: c		-0.46
TASA DE EQUILIBRIO DE LA PRODUCTIVIDAD INFORMAL π_{ie}		-0.34
TASA DE EQUILIBRIO DE LA PRODUCCION INFORMAL Y_{ie}		0.08
Y_{ie} - Y_{fe}		-6.52

λ = 0.68

α = 0.693

b = 0.3133

β = 0.1825

Fuente: Cálculos propios según Modelo Cimoli-Pugno y cifras de BANTRAL, OIT

En relación a los datos obtenidos anteriormente se puede observar que de acuerdo al modelo de pleno empleo para Honduras se pudo estimar para este período **una participación del Empleo informal en la economía hondureña del 68%, y 32% en el empleo formal.**

De acuerdo a este resultado se estimó la tasa de equilibrio del empleo en el sector informal para este período, cuya tasa de fuerza de trabajo se calculó en 6%, sin embargo, se hicieron dos escenarios adicionales donde se consideró oscilaciones de la tasa de crecimiento del mercado laboral total entre 1% a 15%. Observando el cuadro resumen de Honduras, se puede ver la persistencia del empleo informal ante incrementos en el empleo total, es decir, que independientemente si dicha tasa disminuyera (algo que no sucedió durante el período en estudio) el cambio incremental en la fuerza de trabajo del país, siempre generó una variación creciente en el empleo informal, mostrando su dinamismo y persistencia en la economía hondureña (ver cuadro resumen anterior).

Cuando se evalúa el Equilibrio de Producción y Productividad para el Sector Informal de Honduras, los resultados obtenidos no fueron los planteados por los supuestos del modelo, pero dichas estimaciones arrojan deducciones interesantes respecto a lo que suceden en el país en perjuicio del fenómeno de informalidad persistente

Siempre con el cuadro resumen anterior observamos que c el cual representa la **razón de productividad entre el sector informal y formal de Honduras**, durante ese período nos dio un **valor negativo de 0.46%**.

Del mismo modo, el equilibrio informal en términos de productividad y producción fueron de -0.34 y 0.08 respectivamente. El valor negativo de c prueba que incrementos en los niveles de productividad en un Sector Formal de Honduras, el cual es cerrado y con pocas probabilidades de proporcionar suficientes fuentes de empleo especialmente a nivel exportador, fue acompañado de niveles de baja productividad en el Sector Informal, el cual marca una situación compleja en la economía hondureña ya que se amplía enfáticamente la diferencia tanto en el crecimiento de la producción como en el nivel de productividad nacional en ambos sectores.

Este hecho se complementa excelentemente a una de las conclusiones del Informe Índice sobre el Desarrollo Humano de Honduras 2006⁹⁵, afirmando que en Honduras la generación de empleos en sectores de baja productividad no han contribuido a la reducción de la pobreza, sino más bien, es un eslabón importante en el círculo de reproducción de esta.

Adicionalmente los bajos valores obtenidos de $b = 0.31$ y $\beta = 0.18$ comparado con otros países latinoamericanos, muestran las **debilidades estructurales** en un mercado externo con poca cobertura para la totalidad de oferta de trabajo del país, el cual es más bien orientado hacia el crecimiento de economías de enclave mediante un sector formal orientado hacia afuera muy restringido, y un Sector informal que no llega a informatizar absolutamente a toda la economía nacional (diferencia negativa entre Y_{ie} y Y_{fe}) pero que cada vez más es creciente y adversa al Crecimiento agregado del país.

Dicha debilidad y de acuerdo a los resultados anteriores, hace suponer que en el crecimiento global se requiere de un **cambio estructural** que implique una reorientación de la especialización del sector formal del país, hacia etapas o industrias como mayor contenido en conocimiento y mayor diversificación, sin embargo, las debilidades que presenta el país en este sentido se vuelven

⁹⁵ Informe Desarrollo Humano para Honduras, 2006 “Hacia la expansión de la ciudadanía” PNUD.

complejas, si agregamos la escasa aplicación de medidas que estimulen los encadenamientos de producción y generación de valor, que fortalezcan la difusión de conocimientos y formación de capital humano adecuado a todos los niveles en el país.

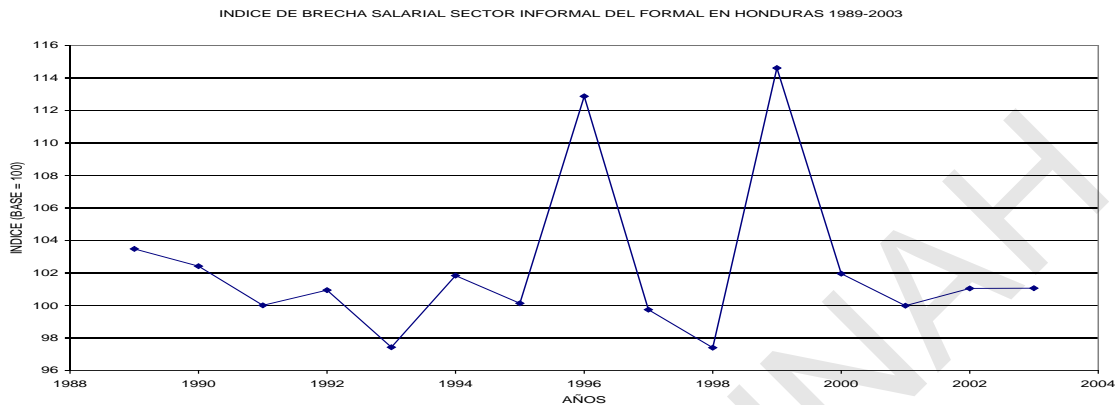
El ejemplo que se muestra en esta investigación basado en el enfoque de red institucional donde una baja densidad de la red formal en uno de los sectores de la actividad económica del país, es una prueba fehaciente de este hecho que se percibe mediante estos indicadores, por lo tanto frente al proceso de globalización mundial del cual Honduras no puede escapar, el propósito fundamental como política económica – social sería la de facilitar la profundización, adaptabilidad y flexibilización de los flujos y vinculaciones transnacionales dentro y entre las cadenas, circuitos, redes y subredes productivas, empresariales y SOCIETALES subyacentes, que combinen eficazmente el aprovechamiento tecnológico, y la explotación de innovaciones materiales, tecnológicas relacionadas especialmente con la información y comunicación.

2. Algunas reflexiones adicionales sobre la informalidad en Honduras basada en el modelo CIMOLI-PUGNO.

Como se ha señalado anteriormente, las características microeconómicas de la estructura productiva de Honduras como ser: la escasa e inadecuada transferencia tecnológica (especialmente en las áreas rurales), la limitada o nula participación de todos los sectores productivos (grandes, medianos y pequeños) en el comercio internacional y ante la evidencia empírica de un persistente sector dual entre la formalidad e informalidad bajo mecanismos operacionales distintos, han determinado patrones de crecimiento agregados insuficientes en relación a lo observado en otros países del continente latinoamericano.

Estas barreras que afectan a la economía nacional fortalecen un círculo vicioso donde el Sector Informal produce bienes y servicios con **debilidades estructurales**, que no se manifiesta cuantitativa y cualitativamente en un mayor bienestar económico de las masas mayoritarias de la población.

Parte de estas debilidades se reflejan en una falta de equidad tanto salarial como tecnológica. En el caso salarial se puede observar en el siguiente gráfico la volátil brecha salarial entre el sector formal e informal de la economía del país durante el período 1989-2003:



En relación a esto, un informe del BID (2006)⁹⁶ asegura que el empleo informal en Honduras ha registrado tasas entre el 10% y 25% de la brecha salarial respecto al Mercado Formal, caracterizándose por ser un sector de trabajo bastante segmentado, y en donde casi el 60% de los que trabajan en el sector informal están en un estrato bastante pobre. Es decir, que la brecha salarial no solamente se manifiesta entre sectores moderno e informal, sino que la desigualdad de ingresos está fuertemente implícita dentro del mismo sector, es decir, los resultados de la EPHPM de mayo de 2004 muestran que el número de personas ocupadas en el sector informal urbano es la cuarta parte de la Población Económicamente Activa (PEA) del país y la mitad de la PEA urbana, dentro de los ocupados, representa el 56,6% del total del área urbana.

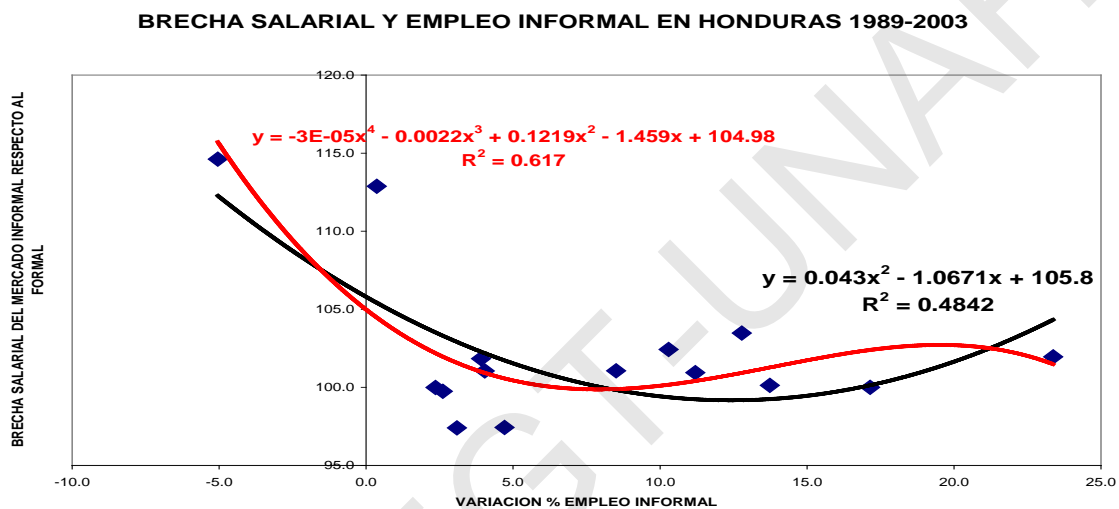
La persistencia de esta brecha entre el Sector formal e informal de Honduras respecto a la variación del empleo informal, como es de esperarse no refleja una tendencia secular constante, sino que es muy volátil, con comportamientos cíclicos bastante pronunciados sobre todo en el alza del mismo observado en diferentes años del período.

Este hecho anterior consecuentemente se correlaciona fuertemente al comportamiento de ciertas variables macroeconómicas como ser, el índice

⁹⁶ Estudio de caso No. 93, "Sector Informal de Honduras, análisis según Encuesta de Hogares", Fundación Ford y JAPON-BID, 2006.

inflacionario y su impacto en muchos hechos económicos especialmente las negociaciones de gremios sindicales, empresa privada y gobierno respecto al salario mínimo basado en el IPC.

Un modelo no lineal que confirma este comportamiento oscilante de la brecha salarial en el país, se puede observar en el gráfico siguiente, donde se ve q el ajuste explicativo del modelo mejora en la medida que se dinamice el comportamiento de estas variables:



Las debilidades estructurales del Sector informal dentro de la economía nacional, se han manifestado también en la posición de Honduras respecto a aquellas regiones que se hallan en la frontera tecnológica.

La necesidad de un **cambio estructural** que se ha enfatizado a lo largo de este estudio, es cada vez más evidente como una necesidad imperiosa en la sociedad hondureña; no es suficiente, como se ha hecho hasta ahora, que el país alcance una “superficial” y “artificial” estabilidad macroeconómica, sino que la **reestructuración del aparato productivo** debe comenzar **desde adentro, en lo interno de los mismos sectores excluidos**, enfocándose en potenciar el capital humano hasta ahora excluido de las políticas económicas implementadas históricamente en el país.

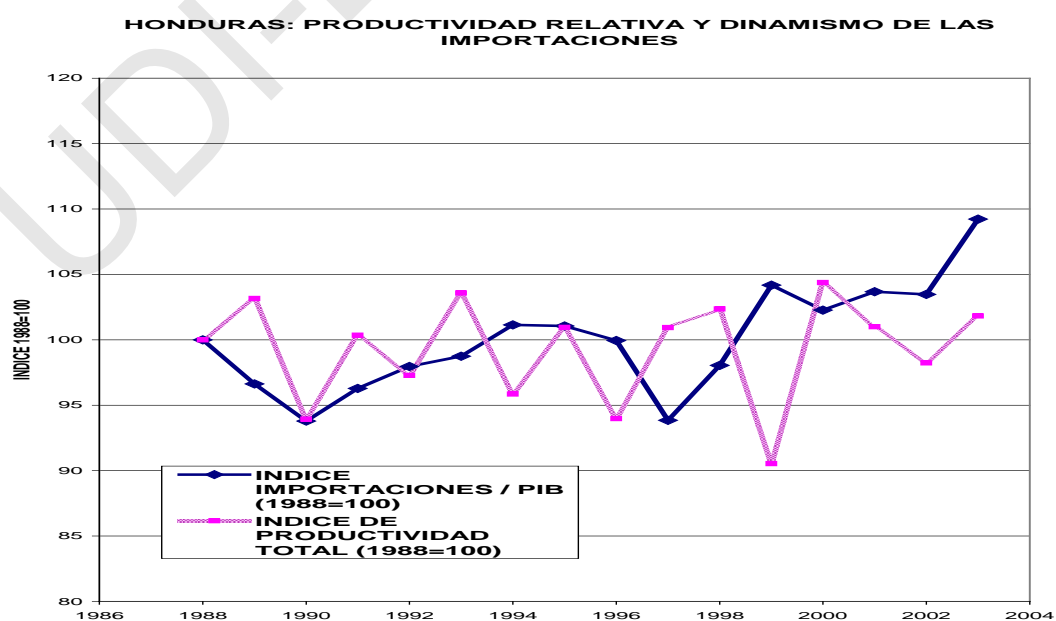
Lo anterior debería complementarse con la articulación de “**gremios o asociaciones**” de sectores, industrias y productos de la actividad económica-social que dinamicen la densidad de sus redes locales, mediante usos

intensivos de *esfuerzos tecnológicos internos*, y que impacten en mejores patrones de especialización internacional, avanzando hacia una verdadera sociedad hondureña inclusiva, que se caracterice por una legítima participación de calidad en el comercio internacional.

Lo aseverado anteriormente podría conducir a un giro en la creciente informalidad del país, con la probabilidad de desarrollar suficientemente el mercado interno compuesto actualmente en su mayoría por una oferta residual que necesita de ser reorientada en forma correcta.

Los esfuerzos tecnológicos que se han dado en el país no han sido suficientes porque aún muestran las debilidades estructurales del sistema nacional de Honduras.

Mediante el siguiente gráfico se puede observar que a pesar del dinamismo en las importaciones de bienes de capital respecto al PIB del país durante los años estudiados en este modelo, y ante el hecho de una oscilante productividad generada por el Sector Formal, se puede percibir que no se ha dado simultáneamente el desarrollo de capacidades tecnológicas endógenas que necesitan todos los sectores económicos del país, y que debería manifestarse en un mayor valor agregado a través del uso óptimo del conocimiento científico y tecnológico.

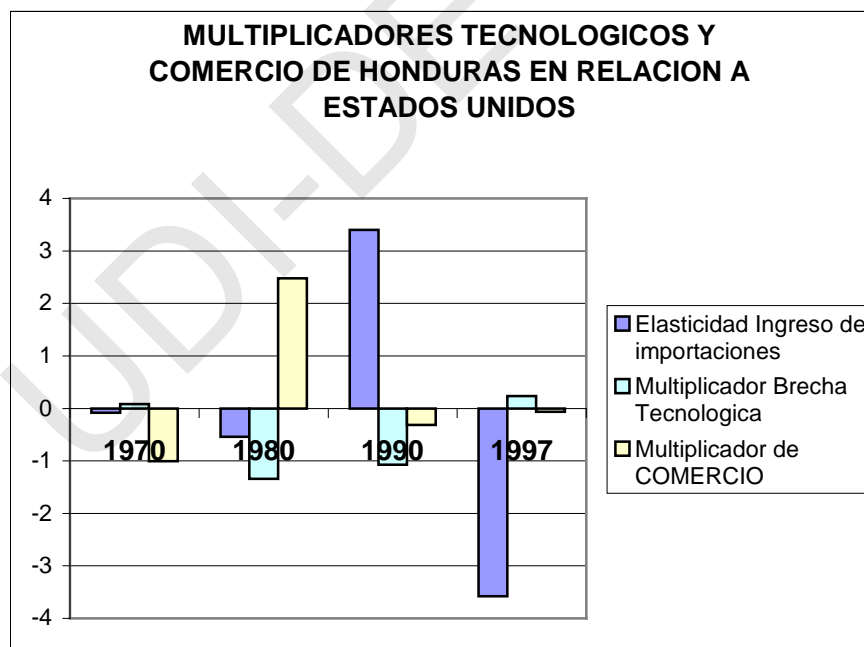


Por otro lado, **el rezago de la estructura productiva** en Honduras respecto a la frontera tecnológica, puede también medirse a través de los multiplicadores del Comercio desarrollado por Ardo, KALDOR Y THIRLWALL,⁹⁷ referente a la Brecha Tecnológica desarrollado posteriormente por CIMOLI.

Al relacionar este último multiplicador con la elasticidad ingreso de las importaciones, se puede evaluar el beneficio de la dinámica externa en el Crecimiento agregado del país.

De acuerdo a cifras de la CEPAL al 2003, en América Latina dichos multiplicadores han pasado de 0.43 a 0.28 durante un período anterior al 2003. En el caso de Honduras dichos resultados fueron negativos como puede verse en los multiplicadores para el país resumidos en el cuadro y gráfico siguiente:

AÑOS	Elasticidad Ingreso de importaciones	Multiplicador Brecha Tecnológica	Multiplicador de COMERCIO
1970	-0.08	0.08	-1.00
1980	-0.54	-1.34	2.48
1990	3.4	-1.07	-0.31
1997	-3.58	0.24	-0.07



⁹⁷ Autores citados en el documento "Restricciones externas como limitante al crecimiento", Universidad de la República de Uruguay, 2008.

Lo anterior muestra la falta de convergencia de la Economía Nacional respecto a la economía estadounidense considerando su frontera tecnológica, y a pesar que la elasticidad ingreso de las importaciones no tuvo un crecimiento alcista en este período, el punto de equilibrio de producto y productividad formal que se estimó en un acápite anterior fue bastante bajo en relación a la de otros países del istmo latinoamericano.

Sin embargo, por la alta dependencia nacional respecto a las importaciones especialmente en combustibles, es de esperar un aumento paulatino de esta elasticidad que impactará en una disminución en al productividad y producción formal agregada y como consecuencia una mayor ampliación en el sector informal.

Matemáticamente en el modelo esto significa que se disminuye el coeficiente b , y el impacto adverso se reflejará en un mayor porcentaje en la Producción y en menor grado en Productividad, o lo contrario si se dieran disminuciones significativas en los encadenamientos y la complejidad de las cadenas productivas locales, efectos captados en las disminuciones de β

Los impactos matemáticos estático –comparativo se pueden obtener si en las ecuaciones del modelo de Régimen de Demanda y de Productividad se diferencian el Producto y Productividad Formal en equilibrio respecto a b y a β .

$$\frac{\partial Y_{fe}}{\partial b} = \frac{\alpha + \beta}{(1 - b\beta)^2}$$

$$\frac{\partial \Pi_{fe}}{\partial b} = \frac{\beta}{(1 - b\beta)^2}$$

$$\frac{\partial Y_{fe}}{\partial \beta} = \frac{\partial \Pi_{fe}}{\partial \beta} = \frac{b}{(1 - b\beta)^2}$$

En estática comparativa se deben considerar los desequilibrios como objeto de interés científico. Las ecuaciones anteriores muestran matemáticamente la sensibilidad de estos cambios y el impacto que ello puede ocasionar.

En resumen, en esta sección se expuso brevemente algunos antecedentes teóricos básicos, los cuales se exponen brevemente en las conclusiones detalladas a continuación.

No obstante, es de mencionar que en dichas conclusiones se resaltan variables importantes que serán de utilidad para la construcción de un modelo propio de Gestión de Desarrollo que se desarrolla en la fase final de este trabajo.

Dicho modelo propuesto presenta como objetivo primordial la búsqueda de determinantes importantes que permitan redescubrir, reorientar, reinventar y conocer una imagen diferente de un sector hasta ahora excluido de toda política económica adoptada por la Superestructura existente en el país, como lo ha sido una gran masa de ciudadanos cuya fuerza productiva e innovadora se ha subestimado y sobre la cual se han tomado acciones en forma discriminativa.

ANEXO 5
MODELO DE REDES SOCIO-INSTITUCIONALES:
a) EL CASO DE CASTELLON, ESPAÑA.

Para tomar de referencia empírica el modelo de redes se toma como referencia el estudio de la red de relaciones SOCIOINSTITUCIONAL de un sistema productivo en España caracterizado por un fuerte desarrollo económico, una dinámica innovadora positiva, y una elevada densidad institucional.

El estudio se centra en el análisis de la red de relaciones de las instituciones que proporcionan servicios empresariales en este territorio, partiendo de la hipótesis de que su fuerte dinámica innovadora y la creciente competitividad de las empresas locales no depende del tipo de servicios que proporcionen dichas instituciones, sino de las **características de la red** que han formado con el entramado empresarial y con el resto de las instituciones presentes en el área. Esta red contribuye a la competitividad en múltiples sentidos: por una parte, facilita la **difusión de las innovaciones** y el **aprendizaje** conjunto, por otra, contribuye a la creación de un **sistema de gobernanza** que permite a las empresas y al conjunto del territorio articularse a una escala superior, en **un contexto SUPRALOCAL**.

Esta área presenta las características de un **sistema productivo local maduro**, que ha desarrollado en los últimos años una dinámica innovadora excelente, con un crecimiento económico y un desarrollo SOCIOINSTITUCIONAL notable. Los sucesivos análisis realizados han destacado distintos aspectos que lo caracterizan como tal: la aglomeración geográfica de actividades industriales marcadamente especializadas, la existencia de cooperación INTEREMPRESARIAL y la rápida introducción y difusión de innovaciones tecnológicas.

El sistema productivo local de la cerámica en la Región de Castellón en España se caracteriza por una elevada densidad institucional y organizativa que surge como respuesta a la necesidad de solucionar problemas concretos, son las siguientes:

a) **Asociaciones empresariales:** La más importante es, sin duda, la Asociación Española de Fabricantes de Azulejos y Pavimentos Cerámicos (ASCER).

b) **Asociaciones profesionales:** La que parece tener un papel más importante en la difusión de información y conocimientos tecnológicos es la Asociación de Técnicos Cerámicos (ATC), pero también ha jugado un papel importante en la zona el Colegio Oficial de Ingenieros Industriales.

c) Centrales sindicales: En el área actúan dos delegaciones del sindicato UGT,

e) Centros tecnológicos. En la red de relaciones destacan por su importancia, a nivel local, los siguientes: El ya mencionado Instituto de Tecnología Cerámica (ITC), y la Asociación para la Promoción del Diseño Cerámico (ALICER).

d) Centros de Formación: Universidades: en particular los departamentos de la rama química y **Centros de Formación Profesional locales.**

e) Administración: Con distinto grado de intensidad intervienen en la actividad económica del área las administraciones local, regional (autonómica) y estatal.

Dentro de Las redes en el entorno del CLUSTER cerámico Español se menciona a:

Redes inter empresariales

En el distrito se encuentra los siguientes tipos de empresas:

- Empresas de fabricación de pavimentos y revestimientos cerámicos que integran todas las fases del proceso productivo, desde la atomización de arcillas hasta la fabricación de series completas de producto, incluyendo el diseño.

- Empresas atomizadoras, que transforman las arcillas del área en un input utilizable por las empresas de pavimentos y revestimientos. El desarrollo de nuevos productos ha exigido la creciente importación de materias primas fundamentalmente de Ucrania, Turquía y Gran Bretaña.

- Empresas de pavimentos y revestimientos cerámicos, que realizan la mayor parte de los procesos en régimen de mono cocción
- Empresas de piezas especiales y de tercer fuego: Suministran estos productos a pedido de las empresas fabricantes, en función de sus necesidades de diseño.
- Empresas esmalte ras: Trabajan en estrecha colaboración con los fabricantes a la hora de desarrollar nuevos productos y tecnologías productivas
- Los fabricantes también mantienen relaciones intensas con las empresas clientes, montadores, constructores y distribuidores.
- Existe en el área además un importante número de empresas de maquinaria, mantenimiento y servicios ligados al sector cerámico

Este conjunto empresarial muestra un perfil de relaciones característico dentro del marco de la industria valenciana (ver gráfico siguiente):

- En primer lugar, las relaciones inter-empresariales son más intensas que la media de la región
- En segundo lugar, las relaciones verticales en la cadena productiva, especialmente con los proveedores (esmaltes y fritas, tratamiento de arcillas y maquinaria), son también claramente superiores, mientras que los contactos horizontales dentro del mismo sector de pavimentos y revestimientos, son muy escasos.

Con algo más de profundidad, encontramos los siguientes tipos de relaciones inter-empresariales:

1.- Relaciones económicas entre empresas de pavimentos y sus proveedores. Aquí hay que diferenciar entre las relaciones con las atomizadoras, y las relaciones con las esmalte ras.

2.- Relaciones económicas entre empresas y sus clientes: Además de las relaciones comerciales habituales, en muchos casos se genera una corriente

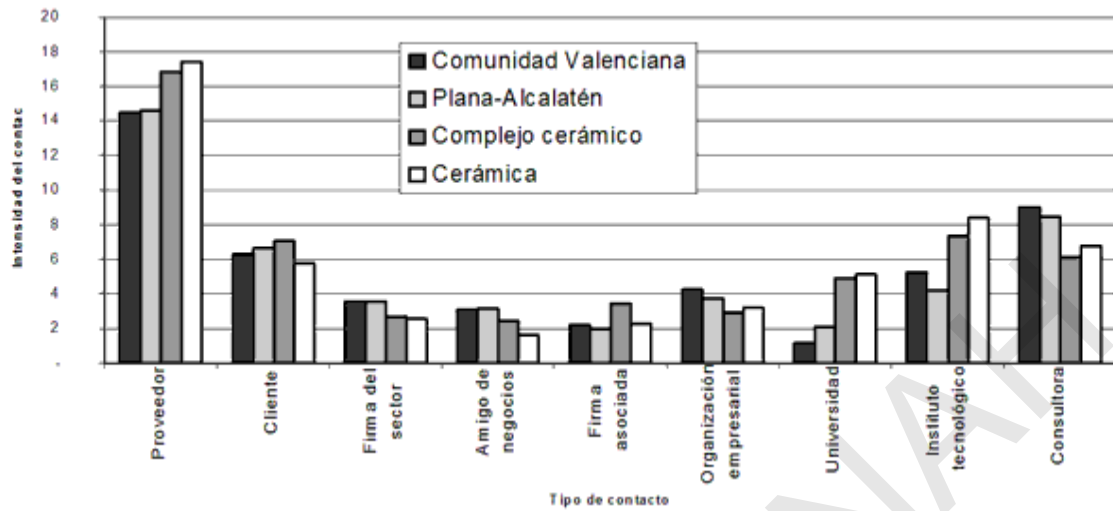
paralela de asesoramiento tecnológico, decorativo e incluso de organización y estrategia comercial.

3.- Relaciones económicas entre empresas del mismo sector: El fenómeno más común y habitual es **la subcontratación mutua** entre empresas de piezas especiales y fabricantes de pavimentos, aunque también es frecuente **la subcontratación esporádica o puntual** de productos para cubrir pedidos importantes, o piezas cuyo formato hace más rentable su fabricación en otra planta

4.- Relaciones informales entre empresarios: Incluimos aquí las relaciones personales, que muchas veces se derivan de la participación en asociaciones empresariales, ferias, mesas redondas, y otros ámbitos de intercambio empresarial, pero que en otros casos están vinculadas a relaciones familiares o sociales de otro tipo. Este tipo de vínculos canaliza información informal y confidencial sobre clientes, proveedores, trabajadores y técnicos, generando un clima de confianza que es el que al parecer gobierna las relaciones de contratación.

Frente a esta densa red de relaciones de cooperación que se genera a lo largo de la cadena productiva, las acciones horizontales conjuntas para desarrollar innovaciones son muy escasas. Esto quizás esté relacionado con la fuerte competencia inter-empresarial que se percibe en el área, derivada de un proceso de difusión de innovaciones muy intenso que ha homogeneizado mucho las características de las empresas del distrito. Éste presenta actualmente una ventaja global de competitividad frente al exterior, pero una relativa homogeneidad en su interior, donde se originan una serie de relaciones institucionales (ver gráfico siguiente) resumidas a continuación

GRAFICO: Relaciones Institucionales CLUSTER español de cerámica



- Relaciones entre empresas y Centros Tecnológicos:.
- Relaciones entre empresas y Asociaciones Empresariales: Las relaciones de las empresas con ASCER son muy frecuentes, variando en función del tipo de contacto desde una relación diaria (contactos telefónicos, correo electrónico y página web para distribuir información sobre jornadas, novedades, iniciativas, datos del sector, etc.) a mensual-trimestral (asesoramiento, discusión de problemas colectivos, participación en comisiones técnicas (Ver la MATRIZ BINARIA DE RELACIONES INTERPERSONALES siguiente)

MATRIZ BINARIA DE Relaciones interpersonales

	Em pre	Asociac iones empres ariales (ASCE R)	Asocia ciones profesi onales (ATC)	Centrales sindicales	Centros tecnológico s (ITC y ALICER)	Univers idades	Centros de Formación Profesional	Admón local	Admón regional	admón. Estatal
Instituciones y agencias Empresas1	1	1	1	1	1	0	0	1	0	0
Asociaciones empresariales (ASCER)1	1	0	1	1	1	0	0	1	1	1
Asociaciones profesionales (ATC)1	0	1	0	0	1	0	0	0	0	0
Centrales sindicales1	1	0	1	1	0	0	0	0	0	0
Centros tecnológicos (ITC y ALICER)1	1	1	0	0	1	1	1	0	1	1
Universidades0	0	0	0	0	1	1	0	1	0	0
Centros de Formación Profesional0	0	0	0	0	1	0	1	0	0	0
Administración local1	1	0	0	0	0	1	0	1	1	0
Administración regional0	1	0	0	0	1	0	0	1	1	0
Administración estatal0	1	0	0	0	1	0	0	0	0	1
TOTAL6	7	3	3	3	8	3	2	5	4	3

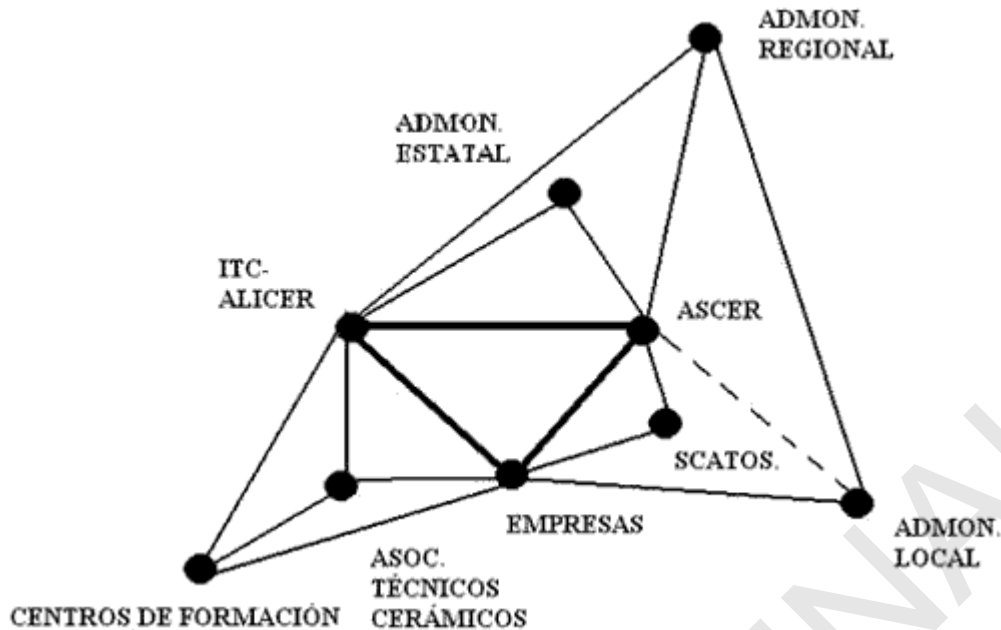
A su vez, ASCER e ITC funcionan como nodos que engarzan con circuitos de relación específicos, vinculado al sistema de ciencia-tecnología en el caso de los Institutos Tecnológicos, y a los agentes sociales y la administración en el caso de ASCER. De esta forma, ambas instituciones tienen un papel nodal entre las empresas locales y el resto de los agentes relevantes para el funcionamiento económico, algunos de ellos externos al sistema local. Esta red de relaciones tiene las siguientes características:

a) En el caso de los Institutos, la red incluye:

- Centros **de formación: ITC y ALICER tienen un carácter universitario**
- Asociaciones profesionales: Además de la relación a nivel personal entre técnicos,
- La Administración regional, y en particular el IMPIVA,

b) Por su parte, la Asociación Empresarial se relaciona principalmente con:

- Las administraciones regional - Otras asociaciones empresariales locales (ANFFEC y ASEDEC) o regionales (COE, ACEVAL, CEC), así como asociaciones de empresas cerámicas de otros países, especialmente de Italia.
- Sindicatos.

Gráfico: Las relaciones entre actores locales.

El sistema productivo local de la cerámica castellonense presenta una **elevada densidad institucional**, característica distintiva de los espacios que han sido definidos como distritos o **CLUSTER empresariales**. Entre estas instituciones, destacan por su papel en la provisión de servicios a las empresas los Institutos Tecnológicos (ITC y ALICER) y la Asociación de Fabricantes de Pavimentos y Revestimientos Cerámicos (ASCER).

La trayectoria seguida por estas áreas y la **dinámica innovadora de las empresas** ha sido muy contrastada, destacando por su buen comportamiento el área que aquí analizamos en comparación con otras que presentan estancamiento o incluso regresión económica, el buen funcionamiento de este territorio han influido de forma decisiva las características de la red de relaciones locales que allí se ha configurado.

b) EL CASO DEL SECTOR CONSTRUCCION EN HONDURAS.

Para efectos comparativos, se trató de interpretar algunos resultados que se obtuvieron con cifras para Honduras tomadas de la base de datos que maneja al respecto La Cámara de Comercio e Industrias de Honduras. No obstante que en Honduras no hay un mercado muy específico de Cerámica como lo es en España, se trabajó con información del Sector Construcción en dos modelos,

uno de 10 actores iguales a los del modelo español y otro de 12 actores que surgieron de la lista que integra dicho sector.

Es de mencionar que en el campo teórico de redes, hemos considerado la importancia que tiene en este mundo de inter-conectividad densa y a veces imperceptible de múltiples interacciones, que las mismas se movilizan dentro de un contexto amplio y absoluto de complejidad emergente, es decir que de acuerdo a lo planteado por este espacio teórico se parte de que las actores involucrados son dinámicos y se transforman constantemente, por lo que hablamos de un proceso de cambio desde su inicio, por lo cual al final estaríamos concluyendo en un final que no será la suma de sus partes, sino, el resultado es algo diferente.

Sin perder de vista estos principios mencionados en el acápite anterior, y realizando una exploración empírica de algunas cifras sectoriales del país, se obtuvieron las matrices binarias, los gráficos ilustrativos de redes socioeconómicas y los indicadores de redes para ambos modelos. Aunque no se profundizó en el análisis de redes obtenido, el objetivo se fundamentó en derivar algunas diferencias interesantes que apoyan la idea de un bajo dinamismo en el Sector Formal de economías como la de Honduras, y que sugieren un **cambio necesario de estructura** que permita estimular un mayor acceso de flujos enredados en subredes empresariales, corporativas y mercados internacionales, que aumenten y diversifiquen los encadenamientos, **difusión de conocimiento tecnológico a través del involucramiento de la Universidad y la formación adecuada de capital humano** que permita una sostenibilidad en el crecimiento agregado de nuestro país, y por consiguiente, un mayor aprovechamiento de recursos.

De los resultados estadísticos obtenidos y gracias a la ilustración gráfica de red (ver cuadro, gráfico y resumen estadístico) es que se puede notar la escasez de redes inter empresariales del mismo rubro en el modelo de Honduras, y también destaca la **escasa conectividad de la Universidad** con los demás actores económico-sociales en el rubro de la Construcción.

Estas relaciones son de menor densidad a las observadas en el modelo español, por lo que se puede apreciar una **baja cooperación inter empresarial** y por lo tanto una red que no genera ni facilita la difusión de innovación y aprendizaje conjunto debido al aislamiento de los actores protagónicos de ciencia y tecnología, lo que conduce en mayor escala la brecha tecnológica que aleja las posibilidades de un fuerte desarrollo económico en dicho sector.

Adicionalmente **el centro triangulo motor** que ejerce una gobernanza supra-local en el modelo español y que integra las relaciones entre empresas, centros de investigación y asociaciones empresariales, es muy diferente y con nodos aislados respecto a lo observado en la sociedad red para Honduras, ya que la red institucional se centraliza mucho más en una Unidad Administrativa Estatal y unidades conexas (ver los cliques formados por estos actores) que obstaculizan el círculo virtuoso que podría generarse en las posibilidades de difusión tecnológica y de conocimientos que se verían reflejados en mayores índices de crecimiento de la productividad en el Sector Formal de desarrollo actual como el de manufactura y construcción.

Los bajos resultados de este modelo pueden ser un indicio significativo del bajo nivel de desarrollo alcanzado en industrias claves del Sector Formal que erosionan fundamentalmente la capacidad de absorber empleo en el mismo, complicando la situación al incrementarse el desempleo y fortalecerse el empleo informal con bajo nivel agregado.

MATRIZ BINARIA SECTOR CONSTRUCCION HONDURAS

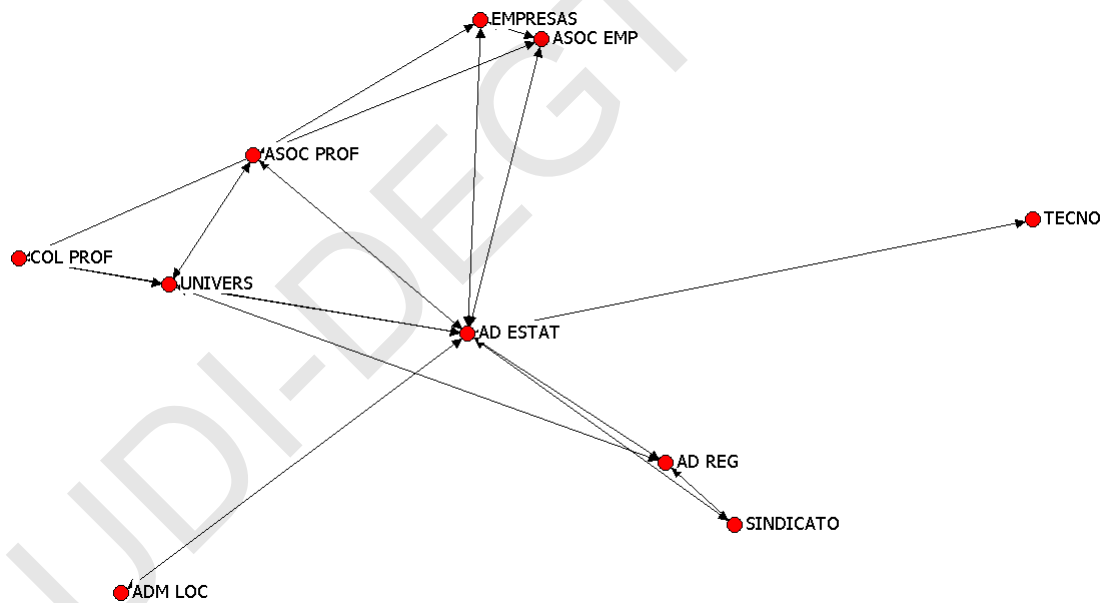
Matriz Binaria Sector Construcción Honduras

	EMPRESA	ASOC E	ASOC P	SIND	C TEC	UNIV	COL PRO	AD LOC	AD REG	AD EST
EMPRESAS	1	1	1	0	0	0	0	0	0	1
ASOC E	1	1	1	0	0	0	0	0	0	1
ASOC P	1	1	1	0	0	1	1	0	0	1
SIND	0	0	0	1	0	0	0	0	1	1
C TEC	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
UNIV	0	0	1	0	0	1	0	0	1	1
COL PRO	0	0	0	0	0	1	1	0	0	1
AD LOC	0	0	0	0	0	0	0	1	0	1
AD REG	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1
AD EST	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
	4	4	5	2	1	4	3	2	4	10

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la CHICO.

GRAFICO:

RED SOCIO ECONOMICA DE SECTOR CONSTRUCCION DE HONDURAS



Fuente: Elaboración propia

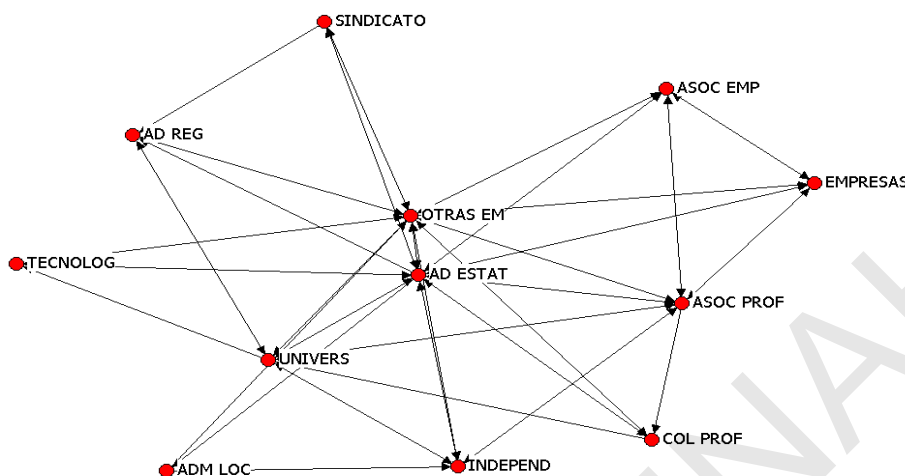
La mejoría en la densidad de la red y la vinculación interinstitucional se ilustra en el cuadro y gráfico siguiente, donde se diseñó un modelo de simulación basado en una matriz binaria y su respectiva red incluyendo dos actores adicionales (se utilizó el SOFTWARE UNICET 6), obviamente los resultados son mejores en cuanto a centralidad y densidad en las relaciones interinstitucionales reflejando una mayor dinámica sistémica debido a la incorporación de nuevos agentes institucionales. Al final se muestra un cuadro resumen que muestra el mejor dinamismo y desempeño en la red generada en el sector construcción mediante la inclusión de interacciones con más actores sociales.

Matriz binaria Sector Construcción de Honduras, con dos Actores Adicionales

	EMPRESA	ASOC E	ASOC P	INDEP	SIND	C TEC	UNIV	COL PRO	AD LOC	AD REG	AD EST	O EMP
EMPRESAS	1	1	1	0	0	0	0	1	0	0	1	1
ASOC E	1	1	1	0	0	1	0	0	0	0	1	1
ASOC P	1	1	1	1	0	1	1	0	1	0	1	1
INDEP	0	0	1	1	0	1	1	0	0	0	1	0
SIND	0	0	0	0	1	0	0	1	0	0	1	0
C TEC	0	0	0	0	0	1	1	1	0	0	1	0
UNIV	0	0	1	1	0	0	1	0	0	1	1	1
COL PRO	1	0	0	1	1	0	1	1	0	1	1	1
AD LOC	0	0	0	1	0	0	0	0	1	1	1	0
AD REG	0	0	0	1	0	0	0	0	1	1	1	0
AD EST	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
O EMP	1	1	1	1	0	0	1	1	1	1	1	1
	6	5	7	8	3	5	7	6	5	6	12	7

GRAFICO:

RED SOCIO ECONOMICA SECTOR CONSTRUCCION DE HONDURAS INCLUYENDO DOS ACTORES ADICIONALES.



Fuente: Estimación propia en base a datos de la Cámara de Comercio y programa UCINET 6.

RESUMEN ESTADISTICO DE INDICADORES DE RED

DETALLE	12 ACTORES	10 ACTORES
DENSIDAD	0.43	0.34
ERROR ESTANDAR DENSIDAD	0.5	0.48
VARIACION % DENSIDAD	116%	141%
CENTRALIDAD		
Administracion Estatal	11	9
Otras Empresas	11	
Asociaciones Empresariales	4	5
Empresas	4	3
Colegios profesionales	4	3
Administracion Regional	4	3
Administracion Local	3	1
Sindicatos	3	2
Asociaciones tecnologicas	3	1
CENTRALIZACION DE LA RED	60%	78%
CENTRALIZACION IN DE LA RED	61%	89%
INTERMEDIACION DE LA RED	24%	70%
CENTRALIDAD GLOBAL DE RED (EIGENVECTOR)	34%	61%

CLIQUES PARA MODELO 12 ACTORES

- 1) Asociacion Profesionales - Independientes- Univ- Admon Estatal- Otras empresas
- 2) Asociacion Profesionales - Univ- Coleg Prof- Admon Estatal- Otras empresas.
- 3) Empresas - Asociacion Empresariales- Asoc Profesionales- Adm Estatal- Otras Empr.
- 4) Sindicatos- Admon Regional- Admon Estatal- Otras Empresas
- 5) Tecnologicos - Universidades - Admon Estatal - Otras Empresas
- 6) Independientes - Admon Local- Admon Estatal- Otras Empresas
- 7) Univ - Admon Regional- Admon Estatal - Otras Empresas

CLIQUES PARA MODELO 10 ACTORES

- 1) Empresas- Asociaciones empresariales- Asoc Profesionales- Admon Estatal
- 2) Asociacion profesionales - Univ- Coleg Prof- Admon Estatal
- 3) Sindicatos- Administracion Regional- Administracion Estatal
- 4) Universidades - Administracion Regional - Administracion Estatal

En base a informacion de la Camara de comercio de Honduras y calculos propios basados en el programa de red UCINET 6.

ANEXO 6

Hechos y corrientes del desarrollo Honduras de 1961 a 1970.

PERIODO	HECHOS RELEVANTES	HECHOS EXTERNOS	CORRIENTE Y ENFOQUE DE DESARROLLO	PROBLEMAS DE DESARROLLO
1961 a 1970	<ul style="list-style-type: none"> • <u>Reforma Agraria</u> • Crecimiento Demográfico • Crecimiento Migración • Golpes de Estado • Servicio Militar obligatorio • Modelo Gobierno oligárquico • Desempleo e inseguridad • Presencia banca norteamericana • Guerras • <u>Salida del Mercado Común y crisis económica</u> • Sentimientos anti norteamericanos 	<ul style="list-style-type: none"> • <u>Alianza para el Progreso</u> • Células de las FAR • Ruptura USA-CUBA. • Fracaso política Kennedy-Latinoamérica. 	<ul style="list-style-type: none"> • <u>ESTRUCTURALISTA: Protección selectiva.</u> Desequilibrado desarrollo. • <u>DEPENDENCIA: Desarrollo dependiente</u> • <u>DEPENDENCIA: Intercambio desigual</u> <p>→ <u>ESTRATEGIAS SUSTITUCION DE IMPORTACIONES</u></p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Invertir en EXTERNALIDADES POSITIVAS. ➤ Industrialización vertical, <u>acumulación capitalista más auto concentrada.</u> 	<p>Desigualdad <u>Baja integración vertical/horizontal y pobreza estructural.</u></p> <p><u>Heterogeneidad Estructural.</u></p> <p><u>Expansión imperialista, explotación fuerza trabajo de periferia.</u></p> <p><u>Estancamiento y colapso.</u></p>

FUENTE: IDEM.

Hechos y corrientes del desarrollo Honduras de 1971 a 1980.

PERIODO	HECHOS RELEVANTES	HECHOS EXTERNOS	CORRIENTE Y ENFOQUE DE DESARROLLO	PROBLEMAS DE DESARROLLO
1971-1980	<p>Represiones. Golpes de Estado. Gobierno reformista populista Militar. <u>Reestructuración Sector Agrario.</u> Promulgación Plan Nacional de Desarrollo. Crecimiento entidades del sector público. <u>Corrupción CONADI.</u> Guerra del Banano. <u>Huracán FIFI.</u> Corrupción: Soborno bananero. <u>Conflictos reforma agraria.</u> Éxito empresa asociativa ISLETAS. <u>Inicio trafico de drogas a gran escala.</u> Resurgimiento Gobierno autoritario. <u>Incremento Deuda Externa.</u> Fomento Agrario al minifundio. <u>Incremento de producción en granos básicos y productos no tradicionales, con bajo nivel Técnico agrícola.</u> <u>Bajo apoyo a PYMES</u> Movimientos migratorios Rural-Urbano.</p>	<p><u>Fracaso Integración C.A.</u> Promoción pro americanista. Conflicto Vietnam-USA. Regímenes progresistas en Latinoamérica. Conflicto USA-UNITED BRAND. Gobierno Somoza Nicaragua. <u>Violencia Guatemala, el Salvador y Nicaragua.</u></p>	<p>• <u>NEO CLASICA NEOLIBERAL: Liberalización y desregulación.</u> • ESTRUCTURAL-INSTITUCIONAL: Nueva teoría del comercio y la industrialización. • ETICO-PLURALISTA: Autoconfianza.</p> <p>ESTRATEGIAS</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ <u>Estrategia hacia afuera.</u> ➤ Apertura comercial y financiera. ➤ <u>Ajuste estructural FMI.</u> ➤ <u>Ajuste Macro con incentivos selectivos Micro.</u> ➤ <u>Reformas sector público.</u> ➤ <u>Competitividad sistémica.</u> ➤ Respeto a diversidad cultural. 	<ul style="list-style-type: none"> • <u>Protección excesiva y precios distorsionados.</u> • Externalidades, capital humano y social. • Aprendizaje. • Política industrial pro activa. • Desconsideración del bienestar comunal.

Fuente: IDEM.

Hechos y corrientes del desarrollo Honduras de 1981 a 1990.

PERIODO	HECHOS RELEVANTES	HECHOS EXTERNOS	CORRIENTE Y ENFOQUE DE DESARROLLO	PROBLEMAS DE DESARROLLO
1981-1990	<p>Los contras. Política anti comunismo y anti sandinismo. <u>Aumento de refugiados centroamericanos.</u> Fuerte apoyo militar USA. <u>Transnacionalización económica.</u> <u>Fuerte crecimiento deuda externa.</u> <u>Peor crisis económica.</u> <u>Concentración capital en empresas privadas.</u> <u>Bajo mercado interno.</u> <u>Cambios consumismo.</u> <u>Mercado suntuario privilegiado.</u> Mayores demandas sociales. Conflicto anti terrorismo militar civil. <u>Medidas ajuste estructural FMI, Banco Mundial.</u> <u>Incremento desempleo y desigualdad social.</u> Mayor servicio a la deuda. <u>Reformas liberales: Los CHICAGO BOYS.</u> Apoyo a capas urbanas en industria y comercio. <u>Fomento sustitución de importaciones.</u> <u>Privilegios a empresas privadas.</u> <u>Impulsos a privatización y desnacionalización.</u></p>	<p>Revolución Nicaragua. Guerrillas en el Salvador, FMLN. <u>Desaceleración economía mundial.</u> <u>Iniciativa Cuenca del Caribe.</u> Reuniones de paz: CONTADORA. Plan BAKER Reuniones de paz: ESQUIPULAS I y II IRAN GATE Plan BRADY</p>	<p><u>SISTEMA MUNDIAL: nueva división internacional de trabajo.</u> DESARROLLO SOSTENIBLE: Ambiente, ecología y cambio estructural de patrones de producción y consumo. <u>GLOBALIZACION Y GOVERNABILIDAD GLOBAL.</u> Sociedad informacional global. Redes supranacionales <u>Alianzas globales empresas transnacionales.</u> Movimientos globales de ONGS y sociedad civil. Soberanía nacional. Integración transnacional y cooperación global y regional. <u>Bloques de comercio y poder.</u> ESTRATEGIAS: Reintegración a la globalización. Precios para el ambiente. Control de movimientos de capital. Superación brecha tecnológica en telecomunicaciones: acceso y dominio de internet.</p>	<p><u>Plataforma de exportación basada en mano de obra.</u> <u>Globalización y fragmentación esferas productivas y financieras.</u> Sin regulación político institucional en el nivel supranacional. Regulaciones parciales de redes de actores SOCIETALES con mayor fuerza en el nivel local. <u>FENOMENO DE GLOBALIZACION BASADO EN EL APODERAMIENTO DE LOS CIUDADANOS.</u></p>

Fuente: IDEM.

ACUERDOS CON EL FMI 1990-2010*/

AÑO	PROGRAMA/ACUERDO Y DECRETOS	PRINCIPALES MEDIDAS ECONOMICAS ADOPTADAS
1990 1991 1992-1993	Ley de Ordenamiento Estructural de la Economía (Decreto 18-90). Se firma Acuerdo Stand By con el FMI. Se firma el primer ESAF (Enhanced Structural Adjustment Facility) con el FMI. Se interrumpe ESAF por incumplimiento.	<ul style="list-style-type: none"> • Aumento del ISV de 5% a 7% • Impuesto temporal a las ganancias extraordinarias. • Devaluación y creación del Factor de Valuación Aduanera. • Liberalización de precios y tasas de interés. • Reducción de aranceles • Controles al gasto corriente
1994 1995 1996-1997	Ley de Reestructuración de los Mecanismos de Ingresos y la Reducción del Gasto del Sector Público, el Fomento de la Producción y la Compensación Social. (Decreto No.135-94). Se reactiva el ESAF DE 1993 Continúa el ESAF. Se interrumpe ESAF por incumplimiento.	<ul style="list-style-type: none"> • Se amplía la base del ISV e Impuesto Selectivo al Consumo. • Se crea la Tasa Única Anual por servicio de vías públicas. • Impuesto Temporal sobre el Activo Neto (1%). • Se elimina el FVA y se crea la Subasta Pública de Divisas. • Se elimina sobretasa arancelaria de 10%. • Se crean los CAM. Encaje bancario se reduce a 31% (1997). • Medidas de contención del gasto.
1998 1999 2000-2001	Ley de Estímulo a la Producción, la Competitividad y el Desarrollo Humano (Decreto No.131-98). Se firma un Poverty Reduction and Growth Facility (PRGF), antes ESAF, con el FMI. Continúa el PRGF. Se interrumpe ESAF por incumplimiento.	<ul style="list-style-type: none"> • Aumento del ISV de 7% a 12% • Impuesto adicional a los combustibles • Se crea tasa de servicios turísticos (4%) • Se reduce tarifa máxima del ISR de 42% a 25%. • Se eliminan los impuestos a la exportación. • Eliminación gradual de inversiones (encaje total de 12%). • Controles al gasto corriente.
2002 2003 2004-2005	Ley del Equilibrio Financiero y la Protección Social (Decreto 194-02). Ley de Equidad Tributaria (Decreto No.51-03). Ley de Racionalización de las Finanzas Públicas (Decreto No.219.03). Se firma nuevo Acuerdo PRGF. Continúa el PRGF.	<ul style="list-style-type: none"> • Se amplía la base del ISV. • Se revisan diversos tributos (ISR, Selectivos, Activo Neto) tasas consulares y otros. • Se reduce arancel para importar vehículos. • Medidas de contención del gasto. • Se mantiene política monetaria y cambiaria.
2006 2007 2008	Finaliza la aplicación del PRGF Concluye revisión del Artículo IV y el PRGF DE 2004 Se firma Acuerdo Stand By con el FMI.	<ul style="list-style-type: none"> • Se da continuidad a algunas medidas del PRGF de 2004. • El Programa Monetario y la Política Presupuestaria incorporan medidas contempladas en el Acuerdo.
2010	Memorando de Política Económica y Financiera para 2010-2011. Decreto No.17-2010 Ley de Fortalecimiento de los Ingresos Equidad Social y Racionalización del Gasto. Emergencia Fiscal y Financiera Decreto No.18-2010.	<ul style="list-style-type: none"> • Mantener alrededor de 6% del déficit en cuenta corriente de la Balanza de Pagos. • Mejorar la administración tributaria. • Controlar la masa salarial reduciéndola hasta el 10.3% del PIB. • Reforma de la Ley de Servicio Civil. • Emitir normas para la clasificación de cartera y cobertura de reservas de acuerdo con las mejores prácticas internacionales. • Incremento anual de reservas \$50.0 millones en el 2010 y de \$250 millones en el 2011. • Política Cambiaria transparente. • Expansión prudente del crédito bancario al sector privado. • No se otorgarán nuevos créditos a bancos públicos ni al Gobierno Central. • Se amplía la base tributaria en el Impuesto Sobre Ventas, eliminando exoneraciones de las materias primas utilizadas en la producción de bienes exentos, se eleva la tasa de los impuestos selectivos al consumo en vehículos, se introduce un impuesto denominado Ecotasa aplicable a la importación de vehículos usados.

*/ Memorias de la SEFIN y BCH.

ANEXO 7

Cuadro y Gráficos MODELOS EXPLORATORIOS DE INCERTIDUMBRE RESIDUAL

ANEXO 8
ANALISIS ETAPICO DEL FENOMENO INFORMAL EN HONDURAS POR
PERIODO DE TIEMPO.

ANALISIS ETAPICO DEL SECTOR INFORMAL DE HONDURAS 1988-97

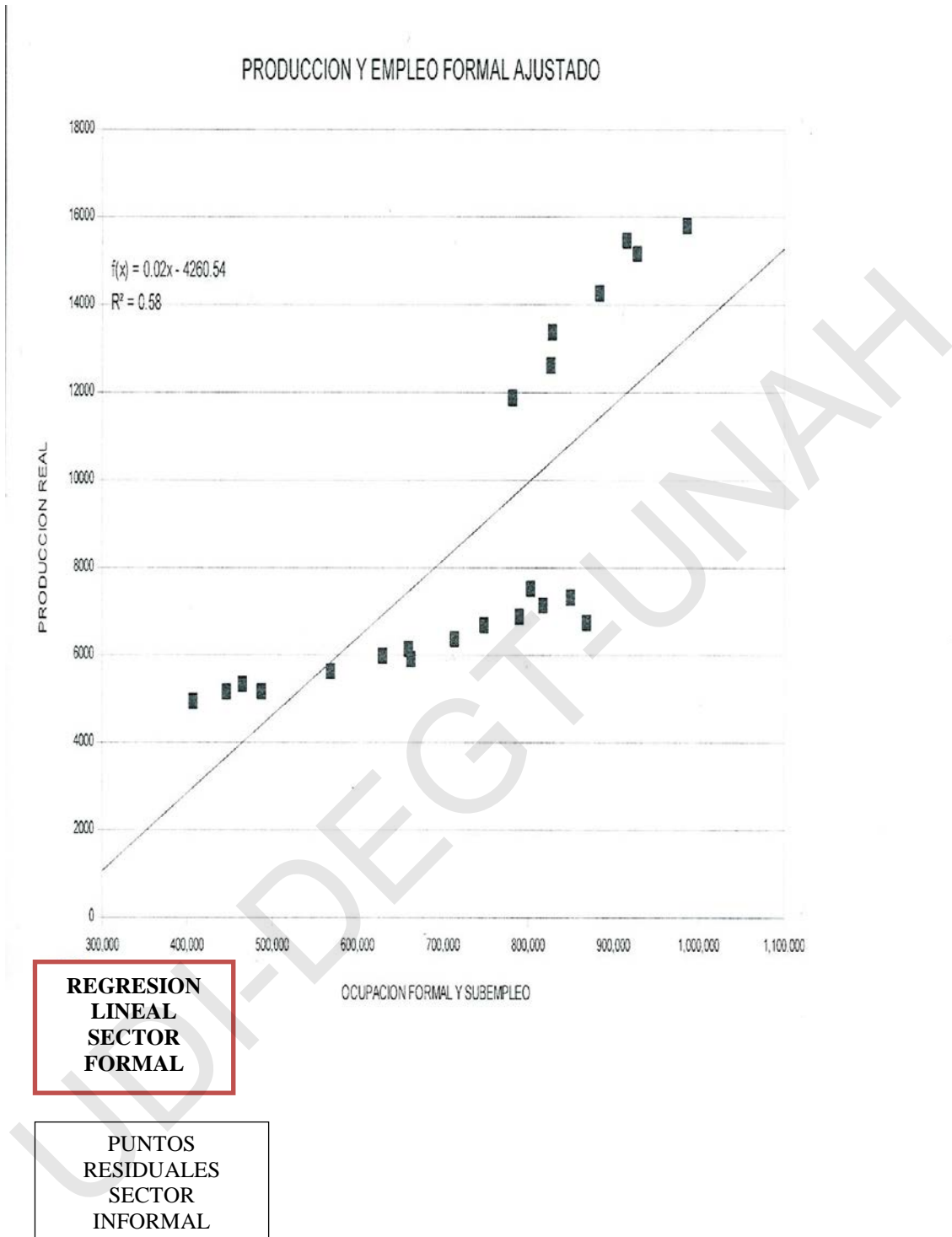
AÑOS OBSERVADOS	ETAPAS DEL FENOMENO INFORMAL	Presidencia de Honduras	Vínculos causales relevantes
1988 - 1990	CRECIMIENTO VEGETATIVO	José Azcona del Hoyo	Comportamiento dual secular con eslabonamiento de hechos históricos anteriores.
1991	CRECIMIENTO CICLICO Y ESTRUCTURAL	Rafael Leonardo Callejas	- Ley de ordenamiento estructural de la economía - Ley de Modernización Agrícola.
1992 - 1993	CRECIMIENTO VEGETATIVO	Rafael Leonardo Callejas	Crecimiento atípico en el Sector comercio informal.
1994	CRECIMIENTO CICLICO Y ESTRUCTURAL	Carlos Roberto Reyna	Incremento puro de la informalidad excluyendo el subempleo. Fuerte inflación (25%) Ley de Reestructuración de los mecanismos de ingresos y la reducción del gasto del sector público, el fomento de la producción y de la Compensación Social.
1995	<u>PRIMER QUIEBRE ESTRUCTURAL</u>	Carlos Roberto Reyna	Período de FUERTE ALZA del Sector informal.
	CRECIMIENTO INERCIAL O BUCLE DE RETROALIMENTACION		Fenómeno INERCIAL de informalidad. Crisis energética
1996 - 1997	CRECIMIENTO VEGETATIVO	Carlos Roberto Reina	Subempleo subsidiando al sector informal. Reducción inflacionaria (12%)

ANALISIS ETAPICO DEL SECTOR INFORMAL DE HONDURAS 1998-2005

Años observados	Etapas del fenomeno informal	Presidencia de honduras	Vínculos causales relevantes
1998 - 2001	Crecimiento ciclico y estructural Fenomeno de incertidumbre residual	Carlos Flores Facusse	<ul style="list-style-type: none"> •Período critico y más agudo de crecimiento informal •Huracán mitch. •Ley de estímulo a la producción, a la competitividad y apoyo al desarrollo humano •Altos índices de pobreza, desigualdad, desempleo y subempleo. •Descenso de la producción agrícola •Procesos de privatización. •Crecimiento progresivo de maras. •Disputas territoriales con nicaragua.
2002 - 2005	Crecimiento ciclico y estructural Segundo quiebre estructural	Ricardo Maduro Joest	<ul style="list-style-type: none"> - ley de equilibrio financiero y la protección social. - ley de equidad tributaria. - maras extensivas en usa y c.a. - incremento de la corrupción (congreso, sistema judicial). - fuertes conflictos magisteriales. - fortalecimiento de una oposición política y social. - alto nivel inflacionario - crecimiento económico alto basado en la explotación de mano de obra barata en maquilas, apoyo y favorecimiento a grandes empresas agroindustriales, grandes exportadores, financieros. - abandono del campo, las mypimes y la producción interna. - incrementos de delincuencia y criminalidad. Alza maxima del sector informal (60% jóvenes)

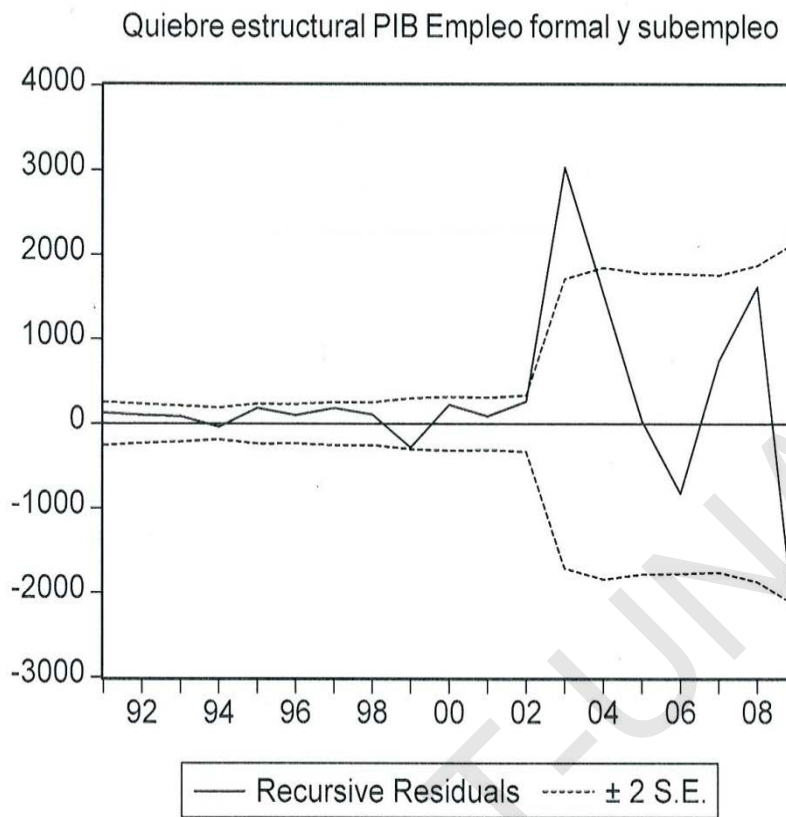
ANALISIS ETAPICO DEL SECTOR INFORMAL DE HONDURAS 2006-2011

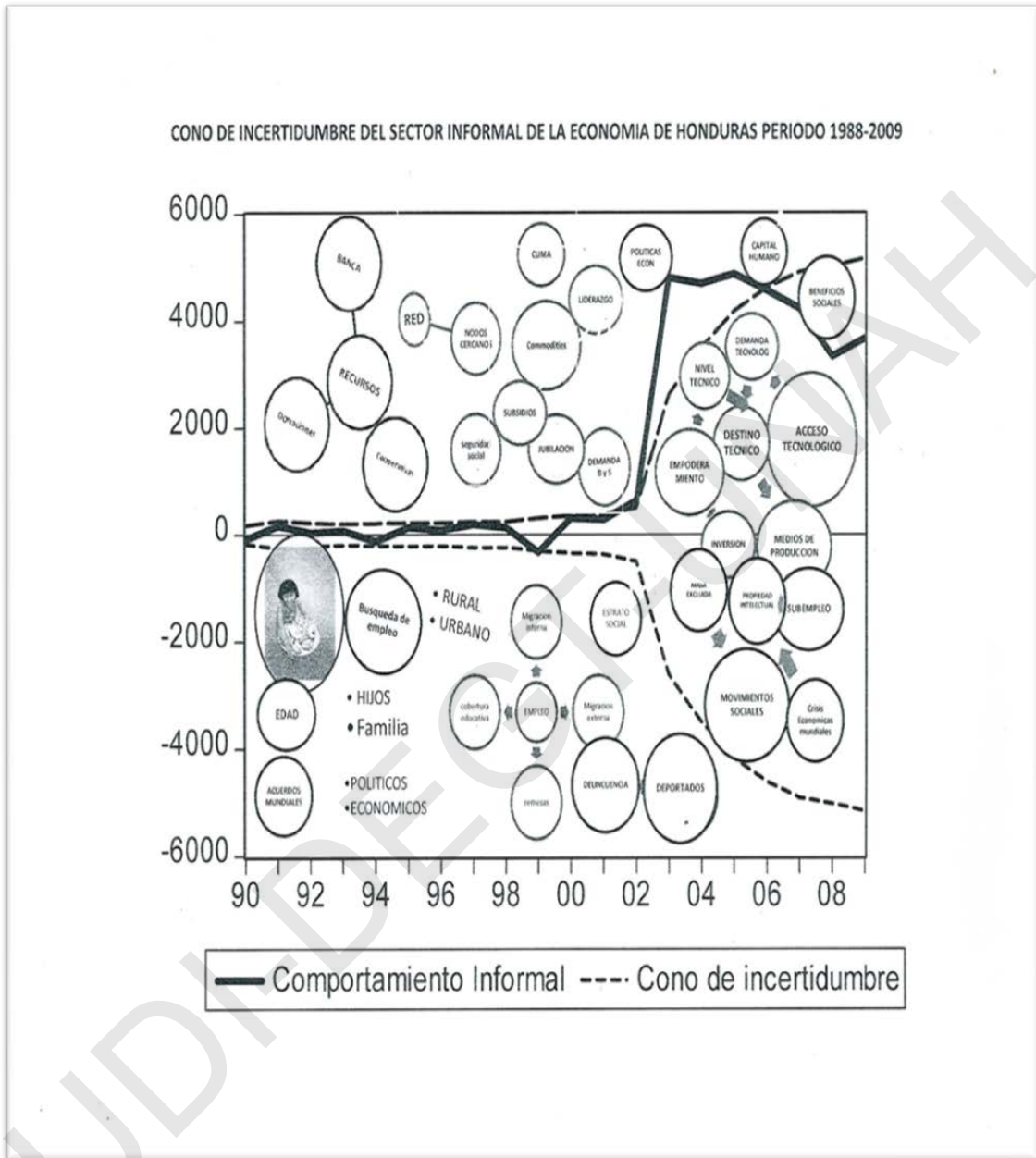
ETAPAS DEL FENOMENO INFORMAL	Presidencia de Honduras	Vínculos causales relevantes
<p>CRECIMIENTO VEGETATIVO, SOSTENIDO DE PERIODOS ANTERIORES. CRECIMIENTO CICLICO NO ESTRUCTURAL</p>	<p>Manuel Zelaya Rosales</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Ley de Participación ciudadana • Subempleo y transferencias monetarias a sectores marginales populares subsidiando y suavizando el crecimiento del sector informal. • Crecimiento sostenido de la delincuencia. • Apoyo financiero al estatuto del docente y otros gremios sociales • Reducción precios de los combustibles • Convenio PETROCARIBE (2007) • Adhesión al ALBA (25/8/2008) • Crisis financiera Global y recesión mundial. • Incrementos al salario mínimo. • continuidad del desempleo y fortalecimiento del subempleo
	<p>Roberto micheletti</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Fortalecimiento de grupos de Oposición Social y Política aglutinando clases marginales de la sociedad hondureña
<p>PROYECCION de una nueva burbuja de Crecimiento sostenido de Informalidad caracterizada por:</p> <p>a) Crecimiento vegetativo. b) Rebrote de crecimiento cíclico y estructural. c) Informales profesionales. d) inestabilidad social</p>	<p>Porfirio Lobo Sosa</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Ley de Fortalecimiento de los Ingresos, Equidad Social y racionalización del Gasto Público. • Posible rebrote inflacionario. • Dificultades de reconocimiento internacional y de financiamiento externo: Expectativas de incrementos de desempleo y subempleo. • Plan de Nación Mayo/2010: • Acuerdo de asociación Europa-C.A., favorece a grandes Industrias maquiladoras de textiles y arneses, Industrias del café, camarón; desfavorables para la leche y azúcar. • Subsidios a transporte por tres años. • Crisis educación nacional. • Continuidad conflictos agrarios: Bajo Aguán. • Crisis petróleo • RED (Regiones especiales de desarrollo). • Inicio de estabilidad política: Regreso de Zelaya, reingreso a la OEA. • Altos niveles de desempleo e inseguridad ciudadana



Produccion sector comercio y ocupacion formal







Comunalidades

	Inicial	Extracción
Edad	1.000	.962
edad de informante	1.000	.962
p105 Nivel educativo mas alto que alcanzó	1.000	.705
p305 Durante los últimos 3 meses con que frecuencia utilizó	1.000	.742
P442. ¿Cuánto le pagan por?	1.000	.893
V27.2.minutos Cuánto tiempo se tarda en llegar de su casa a	1.000	.758
Total Horas Trabajadas la semana pasada	1.000	.660
p203a. Años de vivir	1.000	.820
p301 Durante el mes pasado ¿Tuvo acceso a una computadora?	1.000	.730
p404 Por que motivo no trabajó la semana pasada ?	1.000	.817
P455 ¿Tiene otro trabajo ademas de la ocupacion principal?	1.000	.760
p602_04_Horas Cuanto tiempo le dedico a estudiar....?	1.000	.854
h06. ¿Qué tipo de servicio sanitario tiene?	1.000	.725
Ingreso por Salario Monetario (Ocupacion Principal)	1.000	.914

Método de extracción: Análisis de Componentes principales.

ANEXO No. 9

Listado de algunas variables microeconómicas

Variables microeconómicas de INCERTIDUMBRE ESTRUCTURAL

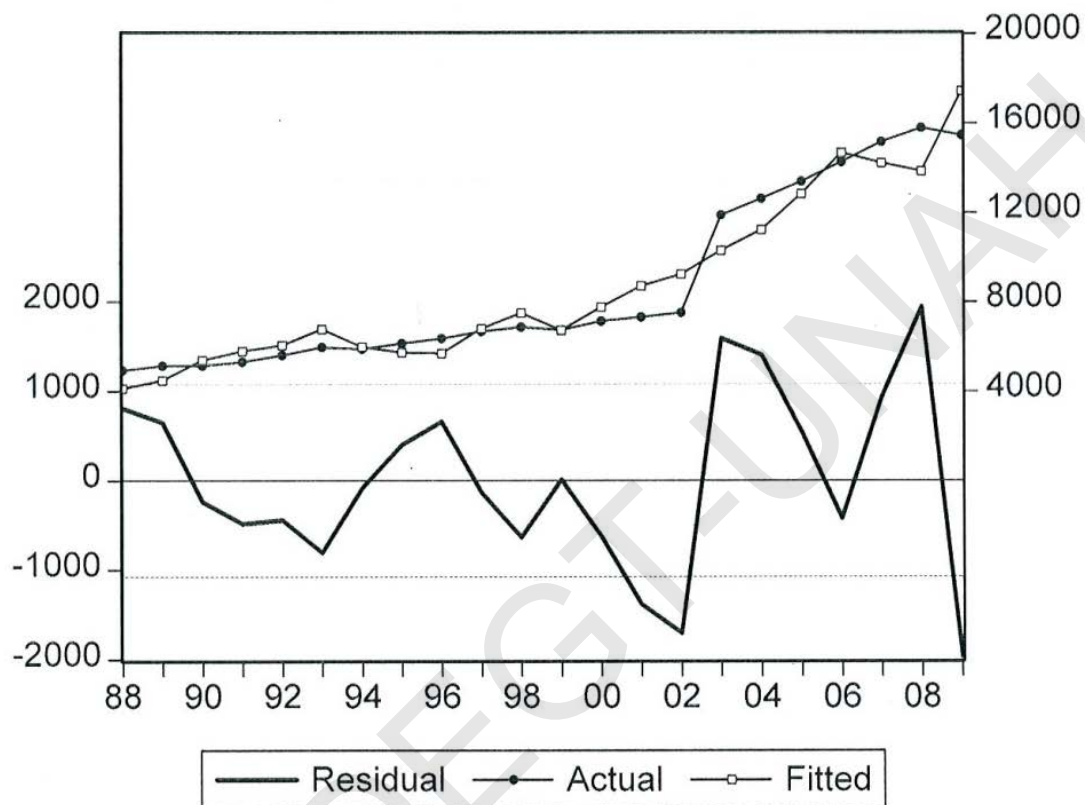
1. CONOCIMIENTO DE TECNOLOGIA
2. NIVEL CULTURAL
3. ACCESO A COMPUTADORAS
4. PROTECCION DE EMPLEO, SEGURIDAD SOCIAL Y CIVIL, SALUD.
5. ACCESO O CAPACIDAD DE COMPRA DE TV, COMPUTADORAS, INTERNET, IPOD, COMPRAS A TRAVES DE LA WEB.
6. USO RETRASADO DE TECNOLOGIA
7. SI TIENE EMPRESA PROPIA O NO
8. SI TRABAJA LIBRE E INDEPENDIENTE.
9. QUE ACTIVIDADES SE DEDICA
10. SI APLICA O NO TECNOLOGIA NUEVA PARA CONSUMO
11. SI APLICA O NO TECNOLOGIA NUEVA PARA PRODUCCION
12. SI HA PARTICIPADO EN ACTIVIDADES ILEGALES O DE PIRATERIA.
13. SI USA TECNOLOGIA RESIDUAL.
14. SI HA TENIDO ALGO RELACIONADO CON EL CLIMA O MEDIO AMBIENTE (Actividades, efectos positivos y negativos).
15. SUELDO EN RELACION AL SALARIO MINIMO
16. OTROS INGRESOS RECIBIDOS DIFERENTES A SALARIO Ejemplo: REMESAS FAMILIARES, ETC.
17. SI TIENE AHORROS EN BCOS COMERCIALES, COOPERATIVAS, ETC.
18. SI HA USADO BANCA VIRTUAL.
19. TIPO DE PRODUCTOS QUE CONSUME
20. DONDE ADQUIERE SUS PRODUCTOS.
21. LUGAR DE NACIMIENTO
22. DONDE VIVE ACTUALMENTE
23. SI ES EMIGRANTE INTERNO
24. SI HA EMIGRADO AL EXTERIOR
25. SI HA SIDO DEPORTADO
26. LUGAR DONDE VIVE: CLASE SOCIAL DEL LUGAR DE RESIDENCIA.
27. OCUPACION ACTUAL.
28. OCUPACION ANTERIOR.
29. LUGAR DE RESIDENCIA DE LOS FAMILIARES.
30. SI LOS HIJOS SE OCUPAN DE LO MISMO DE SUS PADRES
31. FUENTE DE INGRESOS PRESENTE
32. FUENTE DE INGRESOS PASADA
33. NIVEL DE EDUCACION
34. COBERTURA DE EDUCACION
35. FUENTE DE SERVICIOS MEDICOS
36. MONTO DE GASTOS MEDICOS
37. FUENTE DE JUBILACION: PRIVADA, PUBLICA, NINGUNA
38. FECHA DE MIGRACION RURAL-URBANA
39. TIEMPO DE BUSQUEDA DE EMPLEO.
40. AFILIACION POLITICA
41. HABILIDADES ACTUALES
42. TIPO DE TRABAJO QUE REALIZA ACTUALMENTE.
43. SI TIENE CASA PROPIA O ALQUILA
44. SI TIENE AUTOMOVIL O NO
45. SI ES CARRO NUEVO O USADO
46. SI TIENE MOTO O BICICLETA
47. TIENE ARTICULOS COMPRADOS NUEVOS O USADOS
48. SI COMPRA ROPA NUEVA O USADA

49. NIVEL DE SEGURIDAD EN SU CASA, EN SU TRABAJO.
50. SI ES CONSUMIDOR DE COMBUSTIBLE
51. SI CONSUME GAS LPG
52. SECTOR ECONOMICO DONDE TRABAJA: AGRICOLA, PESCA, MINERIA, CONSTRUCCION, TRANSPORTE, COMERCIO, GRUPOS SOCIALES, MANUFACTURA, FINANCIERO, OTROS
53. ESTADO CIVIL
54. NUMERO DE HIJOS
55. NUMERO DE FAMILIARES
56. SI TIENE CONTROL DE SU CASA
57. EDAD
58. SI ES JEFE DE FAMILIA.
59. SI ES LA PERSONA PRINCIPAL DEL HOGAR QUIEN TOMA DECISIONES DE COMPRA DE BIENES Y SERVICIOS.
60. SI HA CAMBIADO DE TRABAJO EN FORMA FRECUENTE O NO
61. SI EN LOS CAMBIOS DE TRABAJO A MEJORADO O EMPEORADO
62. SI HA APRENDIDO NUEVAS HABILIDADES EN LOS CAMBIOS DE TRABAJO.
63. SI HA TENIDO MERITOS O PREMIOS O INCENTIVOS RECIBIDOS EN SU TRABAJO.
64. SI HA TENIDO CAPACITACIONES O ESTUDIOS DURANTE EL DESARROLLO DE SU TRABAJO.
65. QUE TIPO DE IMPUESTOS PAGA
66. QUIEN ES SU PROVEEDOR DE VIVERES
67. QUIEN ES SU PROVEEDOR DE INSUMOS
68. SI HA PAGADO MULTAS O NO, Y DE QUE TIPO.
69. SI HA SIDO PROPIETARIO O NO DE ALGUN NEGOCIO
70. QUE TIPO DE NEGOCIO
71. SI SE HA DEDICADO A ACTIVIDADES DE COMERCIO.
72. DE QUE TIPO
73. AÑOS DE ESTUDIO
74. CUANTAS VECES HA SIDO REPITENTE EN SUS ESTUDIOS
75. LUGAR DONDE SE EDUCO
76. SI A FUTURO CONTINUARA EN EL MISMO NIVEL DE EDUCACION ACTUAL.
77. NIVEL DE POBREZA
78. SI ACTUALMENTE ES PROPIETARIO O ASALARIADO
79. ubicación DE SU EMPLEO.
80. SI HA SIDO SOLO CONSUMIDOR O PRODUCTOR O AMBOS
81. SI TIENE MEDIOS DE PRODUCCION: ACTIVOS COMO VEHICULOS, MAQUINARIAS, ETC
82. SI ES DUEÑO DE TERRENOS
83. DESDE QUE TIEMPO TIENE SUS MEDIOS DE PRODUCCION
84. SI DEPENDE FINANCIERAMENTE DE REMESAS FAMILIARES, CAPITAL PROPIO, PRESTAMOS
85. SI SUS PRESTAMOS SON CON BANCOS COMERCIALES, COOPERATIVAS, PRESTAMISTAS INDEPENDIENTES, BANCA VIRTUAL, ETC.
86. SI REVENDE BIENES O SERVICIOS SIN LOCAL PROPIO.
87. SI EN EL PASADO A TENIDO ALGUN TIPO DE NEGOCIOS
88. SI A ALQUILADO LOCALES
89. SI HA TENIDO EMPLEADOS
90. COMPARACION DEL NIVEL PROFESIONAL QUE TIENE CON EL TIPO DE TRABAJO O ACTIVIDAD DESEMPEÑADO.
91. SI TIENE DEPENDENCIA O INDEPENDENCIA ECONOMICA.
92. CATEGORIA ACTUAL: EMPLEADO, DESEMPLEADO, SUBEMPLEADO
93. SI PERTENECE A UN GRUPO SINDICAL.
94. SI PERTENECE A UN GRUPO SOCIAL O MOVIMIENTO SOCIAL O POLITICO.
95. CLASIFICACION DE CATEGORIZACION DE MASA EXCLUIDA: ANCIANO, MINUSVALIDO, INVALIDEZ, GENERO, AREA RURAL, ETNIA, SEXUALIDAD, OTRO.

ANEXO No. 10

RESULTADOS TECNICOS DEL ANALISIS FACTORIAL.

Pib Real y empleo formal, subempleo invisible



Varianza total explicada

Componente	Autovalores iniciales			Sumas de las saturaciones al cuadrado de la extracción	
	Total	% de la varianza	% acumulado	Total	% de la varianza
1	3.877	27.691	27.691	3.877	27.691
2	2.834	20.240	47.930	2.834	20.240
3	1.832	13.085	61.015	1.832	13.085
4	1.607	11.478	72.493	1.607	11.478
5	1.154	8.240	80.733	1.154	8.240
6	.737	5.266	85.998		
7	.543	3.879	89.878		
8	.494	3.525	93.403		
9	.396	2.827	96.230		
10	.326	2.330	98.560		
11	.178	1.269	99.828		
12	.021	.150	99.978		
13	.003	.022	100.000		
14	-2.291E-17	-1.636E-16	100.000		

Método de extracción: Análisis de Componentes principales.

ANEXO No. 11

RESULTADOS TECNICOS DE REGRESION LOGISTICA.

Regresión logística

Resumen del procesamiento de los casos

Casos no ponderados ^a		N	Porcentaje
Casos seleccionados	Incluidos en el análisis	3735	3.8
	Casos perdidos	94293	96.2
	Total	98028	100.0
Casos no seleccionados		0	.0
Total		98028	100.0

a. Si está activada la ponderación, consulte la tabla de clasificación para ver el número total de casos.

Codificación de la variable dependiente

Valor original	Valor interno
.00	0
1.00	1

Bloque 0: Bloque inicial

Tabla de clasificación^{a,b}

Observado	Pronosticado			Porcentaje correcto
	MOTIVO INFORMAL			
	.00	1.00		
Paso 0 MOTIVO INFORMAL .00	2007	0	100.0	
1.00	1728	0	.0	
Porcentaje global			53.7	

a. En el modelo se incluye una constante.

b. El valor de corte es .500

Variables en la ecuación

	B	E.T.	Wald	gl	Sig.	Exp(B)
Paso 0 Constante	-.150	.033	20.802	1	.000	.861

Variables que no están en la ecuación^a

	Puntuación	gl	Sig.
Paso 0 Variables Sexo	16.177	1	.000
EDAD_INFO	2.500	1	.114
P105	10.236	1	.001
P433_CANT	11.520	1	.001
Civil	30.094	1	.000
nbi	.552	1	.458
thoras	34.803	1	.000
P301	63.004	1	.000
Totpervi	10.086	1	.001
ymophg	27.643	1	.000

a. No se calculan los chi-cuadrado residuales a causa de las redundancias.

Bloque 1: Método = Introducir

Pruebas omnibus sobre los coeficientes del modelo

	Chi cuadrado	gl	Sig.
Paso 1 Paso	143.240	10	.000
Bloque	143.240	10	.000
Modelo	143.240	10	.000

Resumen del modelo

Paso	-2 log de la verosimilitud	R cuadrado de Cox y Snell	R cuadrado de Nagelkerke
1	5013.709 ^a	.038	.050

a. La estimación ha finalizado en el número de iteración 3 porque las estimaciones de los parámetros han cambiado en menos de .001.

Tabla de clasificación^a

Observado	Pronosticado			
	MOTIVO INFORMAL		Porcentaje correcto	
	.00	1.00		
Paso 1 MOTIVO INFORMAL .00	1345	662	67.0	
1.00	908	820	47.5	
Porcentaje global			58.0	

a. El valor de corte es .500

Variables en la ecuación

	B	E.T.	Wald	gl	Sig.	Exp(B)
Paso 1 ^a Sexo	-.319	.090	12.531	1	.000	.727
EDAD_INFO	.002	.003	.600	1	.439	1.002
P105	-.007	.008	.859	1	.354	.993
P433_CANT	-.008	.005	3.448	1	.063	.992
Civil	.057	.016	12.532	1	.000	1.058
nbi	-.062	.044	1.949	1	.163	.940
thoras	.011	.002	24.696	1	.000	1.011
P301	.623	.110	31.872	1	.000	1.865
Totpervi	-.054	.016	11.596	1	.001	.947
ymophg	.000	.000	.315	1	.575	1.000
Constante	-1.353	.300	20.364	1	.000	.258

a. Variable(s) introducida(s) en el paso 1: Sexo, EDAD_INFO, P105, P433_CANT, Civil, nbi, thoras, P301, Totpervi, ymophg.